الحوافز التجارية التسويقية

وأحكامها في الفقه الإسلامي

تأليف

الشيخ

خالد بن عبد الله المصلح

تمهيد

أولاً : التعريف بمفردات الحوافز المرغبة في الشراء لغة:

التعريف بهذا المصطلح لغة يحتاج إلى التعريف بمفرداته كل على حدة.

١. الحوافز جمع حافز[(١)]، وهو اسم فاعل مشتق من الفعل الثلاثي ((حَفَزَ))، ومدار هذه المادة على معنىً: الحث، والدفع. قال في معجم المقاييس في اللغة: ((الحاء، والفاء، والزاي كلمة واحدة تدل على الحث، وما قَرُبَ منه))[(٢)]، وقال في الصحاح: ((حَفَزَه أي : دفعه من خلفه))[(٣)].

٢. المرغِّبة اسم فاعل مشتق من الفعل الرباعي المضعف العين ((رَغَّب))، قال في معجم المقاييس في اللغة: ((الراء، والغين والباء أصلان: أحدهما: طلب لشيءٍ، والآخر: سعَةٌ في شيءٍ))[(٤)]. والمعنى الأول من أصلي هذه الكلمة، وهو الرباعي ((رَغَّب))، هو الذي يتصل بهذا البحث ومعناه ((جعله يَرْغَبُه))[(٥)].

والرغبة في الشيء: الإرادة له[(٦)]، والحرص عليه، والطمع فيه[(٧)].

٣. الشراء مصدر مشتق من الفعل ((شرى))، قال في الصحاح: ((الشراء يُمَدُّ

---

(١) المعجم الوسيط، مادة (حَفَزَ)، ص (١٨٤).

(٢) مادة (حفز)، ص (٢٧٤ – ٢٧٥)

(٣) مادة (حفز)، (٣/٨٧٤). وينظر: العين، مادة (حفز)، (٣/١٦٤)، تهذيب اللغة، مادة (حفز)، (٤/٣٧٢)، لسان العرب، مادة (حفز)، (٥/٣٣٧)، القاموس المحيط، مادة (حَفَزَ)، ص (٦٥٤).

(٤) مادة (رغب)، ص (٤١٢).

(٥) المعجم الوسيط، مادة (رَغَبَ)، ص (٣٥٦).

(٦) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (رغب)، ص (٤١٢)، الصحاح، مادة (رغب)، (١/١٣٧).

(٧) ينظر: لسان العرب، مادة (رغب)، (١/٤٢٢).

ويُقصَر))[١]، وهو من الأضداد[٢]، وهو يطلق على أخذ الشيء من صاحبه بثمنه[٣].

وبهذا يتبين أن الحوافز المرغبة في الشراء لغة : هي كل ما يحث، أو يدفع إلى إرادة أخذ الشيء من صاحبه بالثمن.

ثانياً : التعريف بالحوافز المرغِّبة في الشراء اصطلاحاً:

لتحديد المعنى الاصطلاحي للحوافز المرغبة في الشراء، لابد من مراجعة كتب التسويق، التي تُعَدُّ الحوافز المرغِّبة في الشراء من أهم مسائلها، وبحوثها الرئيسة؛ وبالرجوع إلى هذه المراجع، تبين أن المصطلح المستعمل عندهم فيما يَحُثُّ، أو يدفع على إرادة أخذ الشيء من صاحبه بالثمن، هو الترويج **(Promotion)**[٤].

ولهذا المصطلح عند التسويقيين معنيان: معنى عام، ومعنى خاص.

فالمعنى العام للترويج: هو ((جميع الأعمال التي تقوم بها الشركة؛ لزيادة مبيعاتها))[٥].

---

(١) مادة (شرى)، (٢٣٩١/٦).

(٢) ينظر: الأضداد للأصمعي ص (٥٩)، المصباح المنير، مادة (ش ر ي)، ص (١٦٣).

(٣) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (شري)، ص (٥٥٧)، تهذيب اللغة، مادة (شرى)، (٤٠٣/١١)، لسان العرب، مادة (شري)، (٤٢٧/١٤)، القاموس المحيط، مادة (شرى)، ص (١٦٧٦).

(٤) ينظر: معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة الأعمال ص (٤٨٥)، فن البيع ص (٣٢)، التسويق مدخل تطبيقي ص (٣٦٩)، التسويق المعاصر للدكتور محمد بن عبد الرحيم ص (٣٠٧).

(٥) معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة الأعمال ص (٤٨٥).

وأما معناه الخاص فله عدة تعريفات.

فعرّفه بعضهم بأنه: ((تلك الأعمال التي يقصد بها زيادة حجم المبيعات عدا الإعلان، وأعمال البيع نفسها))[(١)].

وعرّفه آخرون بأنه : ((عملية اتصال بهدف البيع))[(٢)].

وعرّفه آخرون بأنه: ((الجهود التي تبذلها المنشأة، وبغرض إحداث تأثير معين في سلوك المستهلكين يتطابق مع المتطلبات التسويقية، من حيث زيادة المبيعات من جميع السلع، أو الخدمات[(٣)]، أو بعضها عن طريق جذب مستهلكين جدد، أو زيادة معدل الطلب الحالي، أو تقليل الطلب بالنسبة لسلعة معينة، وتحويله إلى سلعة أخرى))[(٤)].

والمعنى الذي تجتمع فيه هذه التعريفات للترويج: أنه اتصال بـالعملاء، والمشترين المرتقبين بغرض تعريفهم، وإقناعهم بالسلع،ودفعهم إلى شرائها[(٥)].

وبهذا يتبين أن المعنى العام للترويج قريب من المعنى اللغوي للحوافز

---

(١) المرجع السابق.

(٢) الأنشطة الترويجية للشركات السعودية للدكتور المتولي ص (٢٧).

(٣) الخدمات: جمع خدمة، وهي أي عمل أو جهد يُبذل؛ لتلبية وسد احتياجات الآخرين أو طلباتهم، ويشمل ذلك المنافع العامة كخدمة الهاتف والنقل، وكذلك بعض الأعمال المهنية كالغسيل وتنظيف الملابس، وأعمال الصيانة والإصلاح، وما شابه ذلك.

[ينظر: معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة الأعمال ص (٤٩٦)، المعجم الوسيط، مادة (خدمة)، ص (٢٢١)].

(٤) دور الإعلان التجاري في ترويج منتجات الصناعة السعودية ص (٤١).

(٥) ينظر: التسويق مدخل تطبيقي ص (٣٦٩)، التسويق المعاصر للدكتور محمد بن عبد الرحيم ص (٣٠٨).

المرغّبة في الشراء، وهذا بخلاف المعنى الخاص للترويج فإنه أخصّ من المعنى اللغوي. فالتعريف الخاص لا تدخل فيه الخدمات التي تكون بعد عقد البيع كالتعهد بالضمان، أو الصيانة، وما أشبه ذلك من الحوافز الأخرى؛إذاً فالتسويقيون يقصرون الترويج على ما يخلق الرغبة لدى العميل، وينميها بحيث يصير جاهزاً للشراء، أما ما بعد ذلك فلا يدخل عندهم في الترويج غالباً.

والذي يمكن استخلاصه مما تقدم أن الحوافز المرغِّبة في الشراء: هي كل ما يقوم به البائع، أو المنتج من أعمال تُعرِّف بالسلع، أو الخدمات وتحثُّ عليها، وتدفع إلى اقتنائها وتملكها من صاحبها بالثمن، سواء أكانت تلك الأعمال قبل عقد البيع، أو بعده(١).

ثالثاً: أهمية الحوافز المرغبة في الشراء، وأنواعها:

ما انفك التجار وأصحاب السلع والخدمات يستعملون أنواعاً من الوسائل والأساليب التي تشجع الناس على شراء سلعهم وخدماتهم، وترغبهم فيها منذ زمن بعيد، وكانت هذه الوسائل الترغيبية في ذلك الوقت محدودة قليلة محصورة وإن كانت مؤثرة جذابة ثم لما حصل التقدم الحضاري والإنتاجي، واخترعت الآلات وتنوعت المنتجات وتطورت حياة الناس ونشاطهم الاقتصادي تطورت تبعاً لذلك أساليب التجار في ترويج سلعهم وخدماتهم والتحفيز إليها، واشتدت المنافسة بين التجار وأصحاب السلع والخدمات في جذب أكبر عدد من المشترين فحملهم ذلك على تطوير أساليب الترويج

---

(١) ينظر: التسويق لأرمان داين ص (١٦ – ١٧)، الأسس المعاصرة في التسويق ص (٦٧)، مبادئ التسويق للدكتور عبيدات ص (٢٩٣)، التسويق (النظرية والتطبيق) للدكتور العاصي، ص (٤٨٣).

والحوافز المرغبة في الشراء واستحداث وسائل وأساليب جديدة لتوسيع قاعـــدة المشترين حتى غصت الأسواق والمراكز والمحلات التجارية صغيرها وكبيرها بعدد كبير متنوع من الحوافز الترغيبية ووسائل تنشيط المبيعـــات، فصـــارت هـــذه الوسائل الترغيبية معلماً من معالم الأسواق على اختلاف مناشطها وأحجامهـــا يتعامل معها الصغير والكبير وتمس حياة الخاص والعام، كما أن لهـــا أثـــراً لا يستهان به في حمل الناس على الشراء أو صرفهم عنه.

أما أنواع الحوافز المرغّبة في الشراء فكثيرة جداً لكن من أبـــرز تلـــك الوسائل: الهدايا، والمسابقات، والتخفيضات، والإعلانات، والـــدعايات، ورد السلع، والضمان والصيانة، واستبدال الجديد بالقديم. وهي ما سنتناوله بالبحث والدراسة في هذا الكتاب.

الفصل الأول: الضوابط الشرعية للمعاملات

تمهيد

أولاً: المراد بالضوابط

الضوابط في اللغة جمع ضابط وهو مأخوذ من الضبط وهو لزوم الشيء وحبسه[(١)].

أما الضابط في الاصطلاح فقد تنوعت عبارات العلماء في تعريفه[(٢)]، إلا أن أقرب هذه التعاريف إلى المقصود بها في هذا البحث أنه قضية كلية تنطبق على جزئياتها التي هي من باب واحد[(٣)]، ويمكن أن يقال: الضابط هو كل ما يحصر جزئيات أمر معين[(٤)].

ثانياً: المراد بالمعاملات

المعاملات في اللغة: جمع معاملة على وزن مُفَاعلة من الفعل عَامَل، ومعناها: التعامل[(٥)]، وقال في المصباح المنير: «عاملته في كلام أهل الأمصار يراد به: التصرف من البيع، ونحوه»[(٦)].

أما معناها في اصطلاح الفقهاء وعلماء الشرع فإن لفظ المعاملات يستعمل فيما يقابل العبادات، فالمعاملات تبحث في حقوق الخلق، والعبادات

---

(١) ينظر: لسان العرب، مادة (ضبط)، (٧/٣٤٠).

(٢) ينظر: القواعد الفقهية للدكتور يعقوب الباحسين ص (٥٨ – ٦٧).

(٣) ينظر: المصدر السابق ص (٦٥).

(٤) ينظر: المصدر السابق ص (٦٦).

(٥) ينظر: تاج العروس، مادة (عمل)، (٨/٣٦).

(٦) ينظر: المصباح المنير، مادة (عمل)، ص (٢٢٢).

تبحث في حقوق الرب – جلَّ وعلا –[١]، ومع هذا الاتفاق من حيث استعمال هذا اللفظ إلا أنهم اختلفوا في تفاصيل ما يندرج تحت كل قسم على قولين في الجملة :

القول الأول: أن المعاملات هي المعاوضات المالية، وما يتصل بها كالبيع، والسلم، والإجارة، والشركة، والرهن، والكفالة، والوكالة، ونحو ذلك. وهذا هو مذهب المالكية[٢]، والشافعية[٣]، والحنابلة[٤].

القول الثاني: أن المعاملات تشمل كل ما كان راجعاً إلى مصلحة الإنسان مع غيره كانتقال الأملاك بعوض، أو بغير عوض، بالعقد على الرقاب، والمنافع، والأبضاع[٥]، فتشمل بهذا: المناكحات، والمخاصمات، والأمانات، والتركات.

وهذا مذهب الحنفية[٦]، وقول الشاطبي من المالكية[٧].

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٢٤٤)، حاشية ابن عابدين (٤/٥٠٠)، الخرشي على مختصر خليل (٥/٢-٣)، نهاية المحتاج (١/٥٩)، شرح منتهى الإرادات (١/٩).

(٢) ينظر: الخرشي على مختصر خليل (٥/٢- ٣).

تنبيه: قسّم متأخرو المالكية الفقه إلى قسمين: الأول: العبادات، والملحق بها؛ والثاني: البيع، وتوابعه، ثم قسموا كل قسم إلى قسمين: فصار الفقه عندهم أربعة أقسام: الأول: ربع العبادات؛ والثاني: ربع النكاح، وتوابعه؛ والثالث: ربع البيع، وتوابعه؛ والرابع: ربع الإجارة، وتوابعها. [ينظر: حاشية الشيخ علي العدوي (٥/٢)].

(٣) ينظر: نهاية المحتاج (١/٥٩).

(٤) ينظر: شرح منتهى الإرادات (١/٩).

(٥) ينظر: الموافقات للشاطبي (٢/١٠، ٩).

(٦) ينظر: حاشية ابن عابدين (١/٧٩).

(٧) ينظر: الموافقات للشاطبي (٢/١٠، ٩).

والمقصود بالمعاملات في هذا الفصل هو ما ذهب إليه أصحاب القـــول الأول، وقد جرى على هذا أهل العلم المعاصرون[(١)].

ثالثاً: جملة الضوابط

لما كانت الحوافز المرغِّبة في الشراء نوعاً من أنواع المعاملات، فإنه مـــن المهم عند دراسة هذه الحوافز استحضار الضوابط الشرعية في باب المعـــاملات؛ ليتبين مدى انضباط تلك الحوافز بها.

وأصول هذه الضوابط هي: ١- الأصل في المعاملات ٢- منع الظلم.

٣- منع الغرر. ٤- منع الربا. ٥- منع الميسر.

٦- الصدق، والأمانة. ٧- سد الذرائع.

وسيأتي تفصيلها في المباحث التالية.

---

(١) ينظر: القاموس الفقهي ل (أبو جيب)، مادة (المعاملات) ص (٢٦٣)، المعجم الوسيط، مادة (عَمِل)، ص (٦٢٨).

المبحث الأول: الأصل في المعاملات

اختلف أهل العلم – رحمهم الله – في الأصل في المعاملات هل هو الإباحة أو الحظر؟ على قولين[١]، بناء على اختلاف قولهم في الأصل في الأشياء[٢] بعد ورود الشرع، هل هو الإباحة أو الحظر؟

القول الأول : الأصل في المعاملات الإباحة.

وهو قول أكثر الحنفية[٣]،..............

(١) تنبيه: وَهِمَ بعض من بحث هذه المسألة، فجعل فيها ثلاثة أقوال: قولبالإباحة، وقول بالحظر، وقول بالوقف، وفي هذا نظر، كما قال الزركشي في البحر المحيط في أصول الفقه (١٢/٦): "لم يحكوا هنا – أي في مسألة الأصل في الأشياء بعد ورود الشرع قولاً ثالثاً بالوقف كما هناك – أي في حكم الأشياء قبل ورود الشرع –؛ لأن الشرع ناقل، وقد خلط بعضهم بين الصورتين، وأجرى الخلاف هنا أيضاً – أي في مسألة حكم الأشياء بعد ورود الشرع –". وممن وقع في هذا الذي أشار إليه الزركشي الشوكاني في إرشاد الفحول ص (٢٨٤) ؛ حيث حكى في المسألة قولاً بالوقف، ونسبه إلى جماعة عُرف عنهم القول بالوقف في المسألة الأولى، وينظر في ذلك: شرح اللمع للشيرازي (٩٧٧/٢).

(٢) ينظر: غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٩٧)، مجموع الفتاوى (١٥٠/٢٩).

(٣) ينظر: الفصول في الأصول للجصاص (٢٥٢/٣-٢٥٤)، فواتح الرحموت (٤٩/١)، غمز عيون البصائر (٢٢٣/١)، الأشباه والنظائر لابن نجيم ص (٦٦)، التقرير والتحبير (١٠١/٢)، شرح فتح القدير (٣/٧)، القواعد الفقهية للمفتي البركتي ص (٥٧).

تنبيه: نسب بعض أهل العلم من الشافعية القول بأن الأصل في الأشياء الحظر للحنفية؛ فقال السيوطي في الأشباه والنظائر ص (١٣٣): "وعند أبي حنيفة: الأصل فيها التحريم حتى يدل الدليل على الإباحة". وهذه النسبة مبنية فيما يبدو على النظر في فروع وردت عن أبي حنيفة – رحمه الله – وليست قولاً له، ولذلك كان الجويني أدق من السيوطي: حيث قال في غياث الأمم= =ص (٤٩٢): "فالذي يقتضيه مذهب الإمام أبي حنيفة – رحمه الله – في تفصيل

ومذهب المالكية[١]، والشافعية[٢]، والحنابلة[٣]، فهو قول الجمهور[٤]، بل قال ابن رجب: ((وقد حكى بعضهم الإجماع عليه))[٥].

القول الثاني: الأصل في المعاملات الحظر.

وهو قول الأبهري من المالكية[٦]، وابن حزم من الظاهرية[٧].

ولقد استدل كل فريق بأدلة؛ من الكتاب، والسنة، والنظر. ولما كانت أدلتهم كثيرة متشعبة، اقتصرت على ما يتعلق منها بالمعاملات فقط.

الأحكام إجراء الأعيان على الحظر إلا أن تقوم دلالة في الحل"، وكذا قال شيخ الإسلام في القواعد النورانية ص (٢٠٦): "فهذا – أي القول بأن الأصل الحظر – قول أهلالظاهر، وكثير من أصول – أبي حنيفة – تبنى على هذا". لكن بالرجوع إلى كتب الحنفية يتبيّن أن في هذه النسبة نظراً، حيث إنهم يذكرون أن الأصل في الأشياء الإباحة. قال في فواتح الرحموت (٤٩/١): "أصل الأفعال الإباحة، كما هو مختار أكثر الحنفية والشافعية"، وقال في التقرير والتحبير (١٠٢/٢): "والمختار أن الأصل الإباحة عند جمهور الحنفية والشافعية"، وقال الزيلعي في تبيين الحقائق =

(١) ينظر: التلقين للقاضي عبد الوهاب (٣٥٩/٢)، الخرشي على مختصر خليل (١٤٩/٥)، الذخيرة للقرافي (١٥٥/١)، نشر البنود شرح مراقي السعود ص (٢٠ – ٢١).

(٢) ينظر: غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٩٢)، المحصول في علم الأصول (٩٧/٦)، شرح المنهاج للبيضاوي (٧٥١/٢)، سلاسل الذهب ص (٤٢٣).

(٣) ينظر: التمهيد في أصول الفقه (٢٦٩/٤-٢٧١)، شرح الكوكب المنير (٣٢٥/١)، شرح مختصر الروضة (٣٩٩/١)، القواعد النورانية لشيخ الإسلام ابن تيمية ص (٢١٠).

(٤) ينظر: إعلام الموقعين (٣٤٤/١).

(٥) جامع العلوم والحكم (١٦٦/٢).

(٦) ينظر: إحكام الفصول في أحكام الأصول للباجيص (٦٨١)، نثر الورود شرح مراقي السعود (٤٤/١).

(٧) ينظر: الإحكام في أصول الأحكام لابن حزم (١٥/٥-١٦).

أدلة القول الأول :

أولاً : من الكتاب

الأول : الآيات التي فيها الأمر بالوفاء بالعقود والعهود، كقول الله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ﴾[١] وقوله: ﴿وَأَوْفُوا بِالْعَهْدِ إِنَّ الْعَهْدَ كَانَ مَسْؤُولاً﴾[٢]، ونحو ذلك من الآيات.

وجه الدلالة :

أن الله – جلّ وعلا – أمر بالوفاء بالعقود والعهود مطلقاً، وهذا يشمل كل تعاقد خلا من المخالفات الشرعيَّة؛ فدلّ ذلك على أن الأصل في المعاملات الإباحة لا الحظر[٣].

المناقشة :

نوقش هذا الاستدلال بأن هذه الآيات ليست عامة، بل هي خاصة ببعض العقود والعهود التي دلّ الدليل على إباحتها، فلا يدخل فيه ما لم يأت النص بإباحته[٤].

الإجابة :

أجيب بأن تخصيص الآيات وقصرها عما دلت عليه من الإباحة لا وجه له؛ فإن ذلك يتضمن إبطال ما دلت عليه من العموم، وذلك غير جائز إلا

---

(١) سورة المائدة، جزء آية: (١).

(٢) سورة الإسراء، جزء آية: (٣٤).

(٣) ينظر: تفسير المنار (١٢١/٦). وهذا موجود أيضاً في القواعد النورانية.

(٤) ينظر: المحلى (٤١٤/٨).

برهان من الله ورسوله[١].

الثاني: الآيات التي جاء فيها حصر المحرمات في أنواع، أو أوصاف؛ كقول الله – تعالى – : ﴿قُلْ لا أَجِدُ فِي مَا أُوحِيَ إِلَيَّ مُحَرَّماً عَلَى طَاعِمٍ يَطْعَمُهُ إِلا أَنْ يَكُونَ مَيْتَةً أَوْ دَماً مَسْفُوحاً أَوْ لَحْمَ خِنْزِيرٍ﴾[٢]، وقوله: ﴿قُلْ تَعَالَوْا أَتْلُ مَا حَرَّمَ رَبُّكُمْ عَلَيْكُمْ أَلا تُشْرِكُوا بِهِ شَيْئاً وَبِالْوَالِدَيْنِ إِحْسَاناً وَلا تَقْتُلُوا أَوْلادَكُمْ مِنْ إِمْلاقٍ نَحْنُ نَرْزُقُكُمْ وَإِيَّاهُمْ وَلا تَقْرَبُوا الْفَوَاحِشَ مَا ظَهَرَ مِنْهَا وَمَا بَطَنَ وَلا تَقْتُلُوا النَّفْسَ الَّتِي حَرَّمَ اللَّهُ إِلا بِالْحَقِّ ذَلِكُمْ وَصَّاكُمْ بِهِ لَعَلَّكُمْ تَعْقِلُونَ﴾[٣]، وقوله: ﴿قُلْ إِنَّمَا حَرَّمَ رَبِّيَ الْفَوَاحِشَ مَا ظَهَرَ مِنْهَا وَمَا بَطَنَ وَالإِثْمَ وَالْبَغْيَ بِغَيْرِ الْحَقِّ وَأَنْ تُشْرِكُوا بِاللَّهِ مَا لَمْ يُنَزِّلْ بِهِ سُلْطَاناً وَأَنْ تَقُولُوا عَلَى اللَّهِ مَا لا تَعْلَمُونَ﴾[٤].

وجه الدلالة : أن الله – عزَّ وجلَّ – حصر في هذه الآيات المحرمات بأنواع وأوصاف، «فما لم يعلم فيه تحريم يجري عليه حكم الحل، والسبب فيه، أنه لا يثبت حكم على المكلفين غير مستند إلى دليل»[٥].

الثالث: قول الله – تعالى –: ﴿إِلا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[٦].

---

(١) إعلام الموقعين (١/٣٤٨).

(٢) سورة الأنعام، جزء آية: (١٤٥).

(٣) سورة الأنعام، آية: (١٥١).

(٤) سورة الأعراف، آية: (٣٣).

(٥) غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٩٠).

(٦) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

وجه الدلالة :

أن الله – تعالى – لم يشترط في التجارة إلا التراضي، وذلك يقتضي أن التراضي هو المبيح للتجارة، وإذا كان كذلك، فإذا تراضى المتعاقدان بتجارة، أو طابت نفس المتبرع بتبرع ثبت حِلُّه بدلالة القرآن، إلا أن يتضمن ما حرَّمه الله ورسوله كالتجارة في الخمر ونحو ذلك[(١)]، فالآية أصل في إباحة جميع المعاملات، والبياعات، وأنواع التجارات متى توفر في هذه التجارة أو المعاملة الرضا المعتبر، والصدق،والعدل[(٢)].

الرابع: قول الله – تعالى – : ﴿وَقَدْ فَصَّلَ لَكُمْ مَا حَرَّمَ عَلَيْكُمْ﴾[(٣)].

وجه الدلالة :

أن كل ((ما لم يبين الله، ولا رسوله – ﷺ – تحريمه من المطاعم، والمشارب، والملابس، والعقود، والشروط فلا يجوز تحريمها؛ فإن الله – سبحانه – قد فصّل لنا ما حرم علينا، فما كان من هذه الأشياء حراماً فلا بد أن يكون تحريمه مفصّلاً، وكما أنه لا يجوز إباحة ما حرَّمه الله، فكذلك لا يجوز تحريم ما عفا الله عنه، و لم يحرمه))[(٤)].

الخامس: قول الله – تعالى –: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبا﴾[(٥)].

وجه الدلالة :

---

(١) ينظر: مجموع الفتاوى (١٥٥/٢٩)، وينظر: غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٩٤ – ٤٩٥).

(٢) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (٢٤١/١)، الإرشاد إلى معرفة الأحكام ص (١٠٢).

(٣) سورة الأنعام، جزء آية: (١١٩).

(٤) إعلام الموقعين (٣٨٣/١).

(٥) سورة البقرة، جزء آية: (٢٧٥).

أن الله – سبحانه – أباح البيع، والتجارات بأنواعها؛ لما في ذلك من إقامة مصالح الناس ومعاشهم، وحرّم الربا؛ لما فيه من الظلم، وأكل المال بالباطل، فدلّ ذلك على أن الأصل في المعاملات الحل ما لم تشتمل على ظلم، أو أكل للمال بالباطل[١].

ثانياً : من السنة

الأول : الأحاديث التي فيها أن ما سكت الشارع عنه من الأعيان، أو المعاملات، فهو عفو، لا يجوز الحكم بتحريمه.

ومن ذلك قول النبي – ﷺ –: ((إن الله فرض فرائض، فلا تضيعوها، ونهى عن أشياء فلا تنتهكوها، وحدّ حدوداً فلا تعتدوها، وسكت عن أشياء من غير نسيان فلا تبحثوا عنها))[٢].

وقول النبي – ﷺ –: ((الحلال ما أحلَّ الله في كتابه، والحرام ما حرم الله

---

(١) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٤٩/٢٠)، الإرشاد إلى معرفة الأحكام ص (١٠١)، الفتاوى السعدية ص (٣١٦ – ٣١٧).

(٢) رواه الدارقطني بهذا اللفظ، في كتاب الرضاع، رقم (٤٢)، (١٨٣/٤–١٨٤)، والطبراني في الكبير، رقم (٨٥٩)، (٢٢١/٢٢)، والبيهقي في كتاب الضحايا – باب ما لم يذكر تحريمه، ولا كان في معنى ما ذكر تحريمه مما يؤكل أو يشرب – (١٢/١٠–١٣)، كلهم من حديث أبي ثعلبة الخشني –رضي الله عنه–.

وقد حسّنه النووي في الأربعين رقم (٣٠) ص (٨٤)، وقال عنه الهيثمي في مجمع الزوائد (١٧١/١): "رجاله رجال الصحيح"؛ أما ابن رجب فقد ذكر للحديث علتين في شرحه على الأربعين (١٥٠/٢)، وقال الحافظ ابن حجر في المطالب العالية (٧٢/٣): "رجاله ثقات، إلا أنه منقطع".

في كتابه، وما سكت عنه، فهو مما عفا عنكم))[١]، وغير ذلك مما هو في هـذا المعنى.

وجه الدلالة :

أفادت هذه الأحاديث أن الأشياء في حكم الشرع على ثلاثة أقسام:

الأول: ما أحلَّه الله فهو حلال.

الثانـي: ما حرَّمه الله فهو حرام.

الثالث: ما سكت عنه فلم يذكره بتحليل ولا تحريم فهو معفو عنه، لا

---

(١) رواه الترمذي بهذا اللفظ في كتاب اللباس – باب ما جاء في لبس الفـراء –، رقـم (١٧٢٦)، (٢٢٠/٤)، وابن ماجه في كتاب الأطعمة – باب أكل الجبن والسـمن ـ، رقـم (٣٣٦٧)، (١١١٧/٢) ؛ كلاهما من طريق سيف بن هارون البَرْجمي عن سليمان التيمي عن أبي عثمان عن سلمان الفارسي – ﷺ –.

وقال الترمذي: "هذا حديث غريب، لا نعرفه مرفوعاً إلا من هذا الوجه، وروى سفيان وغـيره عن سليمان التيمي عن أبي عثمان عن سلمان من قوله، وكأن الحديث الموقوف أصح، وسألت البخاري عن هذا الحديث، فقال: ما أراه محفوظاً، روى سفيان عن سليمان التيمي عن سلمان موقوفاً، قال البخاري: وسيف بن هارون مقارب الحديث"، وقال الذهبي في التلخيص (١١/٤): "ضعّفه جماعة". وقد روى الحاكم شاهداً لهذا الحديث في كتاب التفسير (٢٧٥/٢) ؛ من طريق أبي الدرداء – ﷺ – وفي آخره: "وما سكت عنه فهو عفو، فاقبلوا من الله عافيته، فإن الله لم يكن لينسى شيئاً"، وتلا قول الله – تعالى –: ﴿وَمَا كَانَ رَبُّكَ نَسِيًّا﴾ [سورة مريم، جزء آية: ٦٤]، وقال عنه: "حديث صحيح الإسناد، ولم يخرجاه"، ووافقه الذهبي، وقال عنه صاحب مجمع الزوائد (١٧١/١): "إسناده حسن، ورجاله ثقات"، وقد نقل الحافظ ابن حجر في فتح الباري (٢٦٦/١٣) عن البزار أنه قال في الحديث: "سنده صالح".

حرج على فاعله[(١)]، قال ابن القيم- رحمه الله - في بيان حكم هـذا القسـم الثالث: ((فكل شرط، وعقد، ومعاملة سكت عنها، فإنـه لا يجـوز القـول بتحريمها))[(٢)]، ولما ذكر المجد ابن تيمية هذه الأحاديث في منتقـى الأخبـار[(٣)]، ترجم لها، فقال: ((باب في أن الأصل في الأعيان، والأشياء الإباحة إلى أن يـرد منع، أو إلزام))، وكذا صنع ابن حجر أيضاً، لما ذكر حـديث ((إن الله فـرض فرائض...)) في كتاب المطالب العالية[(٤)] فقال: ((باب البيان بأن أصل الأشـياء الإباحة)).

المناقشة :

نوقش هذا بأن المسكوت عنه، لا يوصف بالإباحة، ولا بالتحريم، ولا يقال: إن الشرع أذن في هذا النوع[(٥)] وغاية ما يفيده أنه مسكوت عنه، فلا يوصف بإباحة ولا حظر. وقد اختلف في المسكوت عنه على أقوال، أصولها قولان : أحدهما: أنه مباح؛ والثاني: أنه محمول بالشبه والتعليل على قسـم المبـاح، أو المحظور[(٦)]. وقد ذهب بعض أهل العلم إلى أن العفو لا يـدخل في الأحكـام

---

(١) ينظر: الاستقامة لابن تيمية (٤٣٥/١)، الموافقات للشاطبي (١٦٢/١)، جامع العلوم والحكم (١٧٠/٢).

(٢) إعلام الموقعين (٣٤٤/١- ٣٤٥)، وينظر: (٣٨٣/١).

(٣) (٨١٦/٢).

(٤) (٧٢/٣).

(٥) ينظر: البحر المحيط في أصول الفقه (١٤/٦).

(٦) ينظر: عارضة الأحوذي لابن العربي (٢٢٩/٧).

الخمسة بل هو مرتبة مستقلة[١].

الإجابة :

يجاب على هذا: بأن القائلين بالإباحة مرادهم بأن حكم المعفو أو المسكوت عنه، هو عدم المنع، وأنه لا مؤاخذة على من فعله ولا حرج، فوصفهم له بالإباحة ليخرجوه من الحظر والتحريم.

أما قول من قال: بأن المسكوت عنه محمول بالشبه والتعليل على قسم المباح أو المحظور، فليس بصواب؛ لأن العفو في اللغة: ترك الشيء[٢]، فحمله على الحظر مخالف لذلك.

وأما قول من جعله مرتبة مستقلة عن الأحكام الخمسة فلامعارضة فيه،إذ كونه خارجاً عن الأحكام الخمسة لا يمنع من أن يتفق مع أثر أحدها، فالشاطبي مع أنه اختار هذا الرأي، إلا أنه عرّف المسكوت عنه، أو العفو: بأنه ما"لا مؤاخذة به"[٣].

الثاني: قول النبي – ﷺ – : ((إن أعظم المسلمين جُرْماً من سأل عن شيء لم يحرَّم، فحُرِّم من أجلّ مسألته))[٤].

---

(١) ينظر: الموافقات للشاطبي (١٦٤/١).

(٢) ينظر: معجم المقاييس في اللغة مادة (عفو)، ص (٦٦٧).

(٣) الموافقات للشاطبي (١٦٢/١).

(٤) رواه البخاري بهذا اللفظ في كتاب الاعتصام بالكتاب والسنة – باب ما يكره من كثرة السؤال رقم (٧٢٨٩)، (٣٦١/٤)، ومسلم في كتاب الفضائل – باب توقيره صلى الله عليه وسلم، وترك إكثار سؤاله عما لا ضرورة إليه أو لا يتعلق به تكليف، وما لا يقع نحو ذلك –، رقم (٢٣٥٨)، (١٨٣١/٤) ؛ من حديث سعد بن أبي وقاص – رضي الله عنه –.

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – حذّر من المسائل خشية أن يـنزل تشديد بسبب السؤال، فدل ذلك على أن الأصل في الأشياء الإباحة، ما لم يرد ما يدل على التحريم، قال الحافظ ابن حجر عند شرحه لهذا الحديث: ((وفي الحديث أن الأصل في الأشياء الإباحة حتى يرد الشرع بخلاف ذلك))(١).

ثالثاً : من النظر

الأول: أن العقود من باب الأفعال والتصرفات العادية، وهي ما اعتاده الناس في دنياهم مما يحتاجون إليه؛ والأصل فيها العفو، وعدم الحظر، فيستصحب ذلك حتى يقوم الدليل على التحريم(٢)؛ فإن المعتبر في هذا الباب مصالح العباد، والإذن دائر معها حيث دارت(٣).

الثاني: ليس في الشرع ما يدل على تحريم جنس العقود، إلا عقوداً معينة، فانتفاء دليل التحريم، دليل على عدمه ((فثبت بالاستصحاب العقلي، وانتفاء الدليل الشرعي، عدم التحريم، فيكون فعلها؛ إما حلالاً، وإما عفواً كالأعيان التي لم تحرم))(٤).

الثالث: أنه لا يشترط في صحة العقود إذن خاص من الشارع، قال شيخ الإسلام ابن تيمية : ((فإن المسلمين إذا تعاقدوا بينهم عقوداً، و لم يكونوا

(١) فتح الباري (٢٦٩/١٣)، وينظر: الموافقات للشاطبي (١٧٤/١).

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (١٥٠/٢٩)، القواعد النورانية لشيخ الإسلام ابن تيمية ص (١٣٤).

(٣) ينظر: الموافقات للشاطبي (٣٠٥/٢-٣٠٦).

(٤) مجموع الفتاوى (١٥٠/٢٩).

يعلمون لا تحريمها، ولا تحليلها،فإن الفقهاء جميعهم فيما أعلمه يصححونها، إذا لم يعتقدوا تحريمها. وإن كان العاقد لم يكن حينئذ يعلم تحليلها لا باجتهاد ولا بتقليد، ولا يقول أحد: لا يصح العقد إلا الذي يعتقد أن الشارع أحله، فلو كان إذن الشارع الخاص شرطاً في صحة العقود، لم يصح عقد، إلا بعد ثبوت إذنه›› [(١)].

أدلة القول الثاني:

أولاً: من الكتاب

الأول: قول الله – تعالى-: ﴿وَمَنْ يَتَعَدَّ حُدُودَ اللَّهِ فَأُولَئِكَ هُمُ الظَّالِمُونَ﴾ [(٢)].

وجه الدلالة:

أن الله – عز وجلّ – حرم تعدي حدوده، وحكم على من تعداها بأنه ظالم، فمن قال بأن الأصل في المعاملات الإباحة فقد تعدى حدود الله – تعالى- بإباحة ما منع.

المناقشة :

نوقش هذا بأن ‹‹تعدي حدود الله هو تحريم ما أحلَّه الله، أو إباحة ما حرّمه الله، أو إسقاط ما أوجبه؛ لا إباحة ما سكت عنه وعفا عنه، بل تحريمه هو

---

(١) مجموع الفتاوى (٢٩/١٥٩)، وينظر: غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٩٥)، الموافقات للشاطبي (١/٣٩-٤٠).

(٢) سورة البقرة، جزء آية: (٢٢٩).

نفس تعدي حدوده))[١].

الثاني : قول الله – تعالى – : ﴿الْيَوْمَ أَكْمَلْتُ لَكُمْ دِينَكُمْ﴾[٢].

وجه الدلالة :

إخبار الله – تعالى – الأمة بإكمال الدين، فمن أباح العقود التي لم تجئ في الشرع، فقد زاد في الدين ما ليس منه[٣].

المناقشة :

نوقش هذا بأن من كمال الشريعة، وبديع نظامها أنها دلت على إباحة المعاملات التي يحتاجها الناس في دنياهم، فالشريعة قد جاءت في باب المعاملات بالآداب الحسنة، فحرمت منها ما فيه فساد، وأوجبت ما لا بد منه، وكرهت مالا ينبغي، وندبت إلى ما فيه مصلحة راجحة، وما لم يرد في الشريعة تحريمه أو إباحته فهو مسكوت عنه[٤].

الثالث: قول الله – تعالى – : ﴿وَلا تَقُولُوا لِمَا تَصِفُ أَلْسِنَتُكُمُ الْكَذِبَ هَـذَا حَلالٌ وَهَذَا حَرَامٌ لِتَفْتَرُوا عَلَى اللَّهِ الْكَذِبَ﴾[٥].

---

(١) إعلام الموقعين (١/٣٤٨).

(٢) سورة المائدة، جزء آية: (٣).

(٣) ينظر: القواعد النورانية ص (٢١٠).

(٤) ينظر: غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٩٥)، الموافقات للشاطبي (٢/٢٢٥-٢٢٦)، إعلام الموقعين (١/٣٥٠).

(٥) سورة النحل، جزء آية: (١١٦).

وجه الدلالة :

أن الله – تعالى – أنكر على الذين يحللون ويحرمون من غير برهان، وجعله افتراء عليه، إذ إن التحريم ليس إلينا، بل هو من حقوق الرب جلّ شأنه.

المناقشة :

نوقش هذا بأن الله أنكر على من أحل وحرم من غير دليل، أما من قال: هذا حلال، وهذا حرام مستنداً إلى النصوص عمومها أو خصوصها، فإنه غير داخل في هذه الآية(١)، والقائلون بأن الأصل في المعاملات الإباحة استندوا في قولهم إلى أدلة من الكتاب، والسنة، والنظر، فليس هذا من افتراء الكذب على الله.

ثانياً: من السنة

الأول: قول النبي -ﷺ-: ((ما بال أقوام يشترطون شروطاً ليست في كتاب الله، ما كان من شرط ليس في كتاب الله فهو باطل، وإن كان مائة شرط، قضاء الله أحق، وشرط الله أوثق))(٢).

وجه الدلالة :

أن كل عقد، أو شرط ليس في كتاب الله إباحته فهو باطل(٣).

المناقشة:

---

(١) ينظر: إرشاد الفحول ص (٢٨٥).

(٢) رواه البخاري بهذا اللفظ في كتاب البيوع – باب إذا اشترط شروطاً في البيع لا تحل-، رقم (٢١٦٨)، (١٠٦/٢)، ومسلم في كتاب العتق – باب إنما الولاء لمن أعتق -، رقم (١٥٠٤)، (١١٤١/٢-١١٤٣)؛ من حديث عائشة – رضي الله عنها -.

(٣) ينظر: المحلى (٣٧٥/٨)، مجموع الفتاوى (١٦١/٢٩)، إعلام الموقعين (٣٤٧/١).

نوقش هذا من وجهين:

الوجه الأول: أن المراد بقول النبي - ﷺ -: ((ليس في كتاب الله))، أن يكون الشرط أو العقد مخالفاً لحكم الله، وليس المراد أن لا يذكر في كتابه - سبحانه - أو في سنة رسوله - ﷺ - ودليل هذا أن النبي - ﷺ - قال في الحديث: ((قضاء الله أحق، وشرط الله أوثق))، وإنما يكون هذا فيما إذا خالف الشرط أو العقد قضاء الله، أو شرطه، بأن كان ذلك الشرط، أو العقد مما حرمه الله - تعالى -، فمضمون الحديث أن العقد، أو الشرط إذا لم يكونا من الأفعال المباحة، فإنه يكون محرماً باطلاً[1]، فليس في الحديث دليل على منع العقود أو الشروط التي لم تذكر في كتاب الله أو سنة رسوله - ﷺ - فلا يتم الاستدلال به على أن الأصل في الأشياء الحظر.

الوجه الثاني: ثم أنه إذا سُلِّم أن مراد النبي - ﷺ - منع كل عقد أو شرط لم يذكر في كتاب الله أو سنة رسوله - ﷺ - فيمكن القول بأن قول النبي - ﷺ - : ((ليس في كتاب الله)) إنما يراد به ما ليس فيه لا بعمومه ولا بخصوصه؛ أما ما كان فيه بعمومه فإنه لا يقال فيه : إنه ليس في كتاب الله. وقد ذكر أصحاب القول الأول من الأدلة ما يدل على وجوب الوفاء بالعقود والعهود، وهذا يقتضي إباحتها، فالقول بأن الأصل في العقود الإباحة، لا يمكّن من القول بأنه ليس في كتاب الله، فإن ما دل كتاب الله بعمومه على إباحته، فإنه من كتاب الله[2]، فلا يدخل ذلك في قول النبي - ﷺ -: ((ما كان من

---

(١) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٩/١٦٠-١٦١)، إعلام الموقعين (٣٤٨/١).

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (١٦٣/٢٩).

شرط ليس في كتاب الله فهو باطل))[١] .

الثاني: قول النبي – ﷺ –: ((من عمل عملاً ليس عليه أمرنا فهو رد))[٢] .

وجه الدلالة:

أن كل عقد لم يرد في الشرع إباحته فهو مردود ممنوع، فصح بهذا الحديث بطلان كل عقد، إلا عقداً جاء النص، أو الإجماع بإباحته[٣] .

المناقشة:

نوقش هذا: بعدم التسليم فإن الحديث ليس فيه ما يدل على أن الأصل في المعاملات الحظر، وذلك أن النبي – ﷺ – أخبر بأن من عمل عملاً عقداً، أو شرطاً، أو غير ذلك يخالف ما عليه أمره – ﷺ – فهو مردود باطل، وهذا لا إشكال فيه، فهو محل اتفاق؛ وإنما الكلام فيما لم يرد فيه عن النبي – ﷺ – شيء، فلا يمكن أن يقال في مثل هذا: إنه ليس على أمر النبي – ﷺ –، فلا يتم الاستدلال به على أن الأصل في المعاملات الحظر.

الترجيح :

(١) رواه البخاري بهذا اللفظ في كتاب البيوع – باب إذا اشترط شروطاً في البيع لا تحل –، رقم (٢١٦٨)، (٢/١٠٦)، ومسلم في كتاب العتق – باب إنما الولاء لمن أعتق –، رقم (١٥٠٤)، (٢/١١٤١– ١١٤٣) ؛ من حديث عائشة – رضي الله عنها –.

(٢) رواه البخاري بهذا اللفظ معلقاً في كتاب البيوع – باب النجش – (٢/١٠٠)، وموصولاً بلفظ"من أحدث في أمرنا هذا ماليس منه فهو رد"في كتاب الصلح – باب إذا اصطلحوا على صلح جور فالصلح مردود –، رقم (٢٦٩٧)، (٢/٢٦٧)، ورواه مسلم بهذا اللفظ في كتاب الأقضية – باب نقض الأحكام الباطلة، ورد محدثات الأمور –، رقم (١٧١٨)، (٣/١٣٤٤) ؛ من حديث عائشة – رضي الله عنها –.

(٣) ينظر: الإحكام في أصول الأحكام لابن حزم (٥/٤٢).

بعد عرض قولي العلماء في هذه المسألة، وأدلتهم، ومناقشات الأدلة، تبين أن القول الأول، وهو أن الأصل في المعاملات الإباحة، أرجح من القول بالحظر؛ لقوة أدلته، وسلامتها من المناقشة، وضعف أدلة القائلين بأن الأصل الحظر، وعدم انفكاكها عن المناقشات، ولما في هذا القول من المشقة والحرج الذي لا تأتي به شريعة أرحم الراحمين؛ فليس للناس بدٌّ من المعاملات والعقود، فتكليفهم طلب الدليل لكل ما يتعاملون به مما لا دليل على منعه يتضمن تعطيل مصالح الناس وإلحاق المشقة والعنت بهم، قال الجويني: ((ووضوح الحاجة إليها – أي إلى إباحة العقود التي لم يأت في الشرع تحريمها – يغني عن تكلف بسطٍ فيها، فليصدروا العقود عن التراضي، فهو الأصل الذي لا يغمض ما بقي من الشرع أصل، وليجروا العقود على حكم الصحة))[1]، وقال شيخ الإسلام ابن تيمية: ((والأصل في هذا أنه لا يحرم على الناس من المعاملات التي يحتاجون إليها إلا ما دل الكتاب والسنة على تحريمه))[2].

---

(١) غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٩٥).

(٢) مجموع الفتاوى (٣٨٦/٢٨).

المبحث الثاني: منع الظلم

المطلب الأول: تعريف الظلم

الظلم في اللغة: وضع الشيء في غير موضعه تعدياً[١].

وقال في عمدة الحفاظ: ((وضع الشيء في غير موضعه المختص به؛ إما بنقصان أو زيادة؛ وإما بعدول عن وقته، أو مكانه))[٢].

أما الظلم في الشرع: فهو فعل المحظور، وترك المأمور، فكل مجاوزة للشرع، ظلم محرم، سواء كانت بزيادة أو نقصان[٣].

المطلب الثاني: الظلم في المعاملات

اتفقت الشرائع الإلهية على وجوب العدل في كل شيء وعلى كل أحد؛ وتحريم الظلم في كل شيء وعلى كل أحد، فأرسل الله – جلَّ وعلا – الرسل، وأنزل معهم الكتاب والميزان، ليقوم الناس بالقسط والعدل في حقوقه – جلَّ شأنه – وفي حقوق عباده[٤]، كما قال – تبارك وتعالى –: ﴿لَقَدْ أَرْسَلْنَا رُسُلَنَا بِالْبَيِّنَاتِ وَأَنْزَلْنَا مَعَهُمُ الْكِتَابَ وَالْمِيزَانَ لِيَقُومَ النَّاسُ بِالْقِسْطِ﴾[٥]. وتأكيداً

---

(١) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (ظلم)، ص (٦٤١)، لسان العرب، مادة (ظلم)، (١٢/٣٧٣).

(٢) ينظر: عمدة الحفاظ في تفسير أشرف الألفاظ، مادة (ظلم)، (٣/١٣)، مفردات ألفاظ القرآن، مادة (ظلم)، ص (٥٣٧).

(٣) ينظر: مفردات ألفاظ القرآن، مادة (ظلم)، ص (٥٣٧)، الذريعة إلى مكارم الشريعة ص (٣٥٧)، تهذيب الأسماء واللغات، مادة (أسا)، (٣/٨)، ومادة (ظلم)، (٣/١٩٤)، مجموع الفتاوى (١٨/١٥٧)، طريق الهجرتين لابن القيم ص (٣٣٣).

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٩/٢٦٣).

(٥) سورة الحديد، جزء آية: (٢٥).

لوجوب العدل، وتحريم الظلم، حرم الله الظلم على نفسه أولاً، ثم جعله بين الخلق محرماً، فقال - تعالى - في الحديث الإلهي: ((**ياعبادي إني حرمت الظلم على نفسي، وجعلته بينكم محرماً**))(١)، فالظلم لا يباح شيء منه بحال، والعدل واجب في جميع الأحوال(٢)، فلا يحل لأحد أن يظلم غيره، سواء كان مسلماً أو كافراً(٣)، قال - تعالى -: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا كُونُوا قَوَّامِينَ لِلَّهِ شُهَدَاءَ بِالْقِسْطِ وَلا يَجْرِمَنَّكُمْ شَنَآنُ قَوْمٍ عَلَى أَلا تَعْدِلُوا اعْدِلُوا هُوَ أَقْرَبُ لِلتَّقْوَى﴾(٤)؛ وذلك أن الظلم أصل الفساد، والعدل أصل الفلاح به تقوم مصالح العباد في المعاش والمعاد، فلا غنى بالناس عنه على كل حال(٥). فهو أوجب الواجبات، وأفرض الطاعات(٦). ولما كانت التجارات والمعاملات فيها باباً عظيماً من أبواب ظلم الناس، وأكل أموالهم بالباطل(٧)،كان منع الظلم، وتحريمه من أهم مقاصد الشريعة في باب المعاملات، والتجارات، فمنع الظلم، ووجوب العدل من أكبر قواعد الشريعة في باب المعاملات، وأهمها(٨).

---

(١) رواه مسلم في كتاب البر والصلة والآداب - باب تحريم الظلم -، رقم (٢٥٧٧)، (٤/١٩٩٤)، من حديث أبي ذر - رضي الله عنه -.

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٠/٢٣٧-٢٤٠).

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (١٨/١٦٦)، جامع العلوم والحكم (٢/٣٦).

(٤) سورة المائدة، جزء آية: (٨).

(٥) ينظر: الداء والدواء ص (٢٥٥)، الفوائد لابن القيم ص (٢٥٣)، المجموعة الكاملة لمؤلفات الشيخ السعدي (٥/٢٩٣).

(٦) ينظر: بدائع التفسير الجامع لتفسير ابن القيم (٤/٣٩١)، نقلاً عن الجواب الكافي ص (١٩٠).

(٧) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٩/٤٦٩).

(٨) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (١/٩٧)، الموافقات للشاطبي (٣/٤٨).

وقد جاءت نصوص الوحيين آمرة بالعدل؛ ناهية عن الظلم وأكل المال بالباطل فمن ذلك قول الله – تعالى – : ﴿وَلا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ وَتُدْلُوا بِهَا إِلَى الْحُكَّامِ لِتَأْكُلُوا فَرِيقاً مِنْ أَمْوَالِ النَّاسِ بِالإِثْمِ وَأَنْتُمْ تَعْلَمُونَ﴾[1].

وقوله – تعالى –: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[2].

وقوله – تعالى –: ﴿وَلا تَبْخَسُوا النَّاسَ أَشْيَاءَهُمْ﴾[3].

وقوله – تعالى –: ﴿وَإِنَّ كَثِيراً مِنَ الْخُلَطَاءِ لَيَبْغِي بَعْضُهُمْ عَلَى بَعْضٍ إِلا الَّذِينَ آمَنُوا وَعَمِلُوا الصَّالِحَاتِ﴾[4].

والآيات في هذا المعنى كثيرة يصعب حصرها، إذ كل ما نهى الله عنه راجع إلى الظلم[5].

وأما الأحاديث التي فيها منع الظلم، وتحريمه في المعاملات، والأموال، فكثيرة أيضاً؛ منها قول النبي – ﷺ –: ((إن دماءكم، وأموالكم، وأعراضكم عليكم حرام كحرمة يومكم هذا، في شهركم هذا، في بلدكم هذا))[6].

---

(١) سورة البقرة، آية: (١٨٨).

(٢) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

(٣) سورة الأعراف، جزء آية: (٨٥).

(٤) سورة ص، جزء آية: (٢٤).

(٥) ينظر: مجموع الفتاوى (١٨/١٥٧).

(٦) رواه البخاري في كتاب العلم – باب قول النبي: "رب مبلغ أوعى من سامع"–، رقم (٦٧)، (١/٤١)، ومسلم في كتاب القسامة – باب تغليظ تحريم الدماء، والأعراض، والأموال –، رقم (١٦٧٩)، (٣/١٣٠٥)، من حديث أبي بكرة – رضي الله عنه –.

وقوله – ﷺ –: ((بم يأخذ أحدكم مال أخيه بغير حق))[(١)].

وقوله– ﷺ–: ((كل المسلم على المسلم حرام : دمه، وماله، وعرضه))[(٢)].

ومن الأدلة على وجوب منع الظلم، ووجوب إقامة العدل، إجماع أهل العلم على تحريم أخذ أموال الناس ظلماً وعَدْواً[(٣)].

فتبين من هذا كله أن العدل، ومنع الظلم، أصل واجب في جميع المعاملات، من البياعات والإجارات، والمشاركات، والوكالات،والهبات، ونحو ذلك؛ لأنه لا تستقيم للناس معاملاتهم إلا بذلك[(٤)].

ويؤكد هذا المعنى أن جميع ما جاء النهي عنه من المعاملات في الكتاب والسنة، يعود في الحقيقة إلى إقامة العدل، ونفي الظلم[(٥)]. فالشارع الحكيم نهى عن الربا لما فيه من الظلم، ونهى عن الميسر؛ لما فيه من الظلم وأكل المال بالباطل[(٦)]، ونهى عن أنواع كثيرة من البيوع؛ لما فيها من الظلم والبغي بغير الحق[(٧)]، وذلك كنهيه عن بيع المصراة[(١)]، والمعيب، ونهيه عن النجش[(٢)]، والبيع

---

(١) رواه مسلم في كتاب المساقاة – باب وضع الجوائح – رقم (١٥٥٤)، (١١٩٠/٣)، من حديث جابر – رضي الله عنه –.

(٢) رواه مسلم في كتاب البر والصلة والآداب–، باب تحريم ظلم المسلم، وخذله، واحتقاره..، رقم (٢٥٦٤)، (١٩٨٦/٤)، من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه –.

(٣) ينظر: مراتب الإجماع ص (٦٧).

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٨٥/٢٨).

(٥) ينظر: بداية المجتهد (١٢٦/٢ – ١٢٧، ١٦٥)، مجموع الفتاوى (٢٨٣/٢٩، ٣٨٥/٢٨، ١٥٧/١٨).

(٦) ينظر: إعلام الموقعين (٣٨٧/١).

(٧) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٨٣/٢٩).

على بيع أخيه المسلم، وعن تلقي السلع، وعن الغبن، وعن الغش، وعن التدليس على الناس بتزيين السلع الرديئة، والبضائع المزجاة، وتوريطهم بشرائها[(٣)]، وغير ذلك كثير؛ فإن عامة ما نهي عنه من المعاملات يرجع المعنى فيها إلى منع الظلم.

---

(١) المصراة: هي الناقة، أو البقرة، أو الشاة يصرى اللبن في ضرعها، أي: يجمع ويحبس.

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (ص ر ا)، (٢٧٣/٣)، المصباح المنير، مادة (ص ر ي)، ص (١٧٧)].

(٢) النجش: هو الزيادة في ثمن السلعة، من غير قصد الشراء، بل ليغري غيره، أو ليروِّجها.

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (نجش)، (٢١/٥)، المصباح المنير، مادة (ن ج ش)، ص (٣٠٦)].

(٣) ينظر: تفسير المنار (١٩٦/٢).

المبحث الثالث : منع الغرر

المطلب الأول: تعريف الغرر

الغرر في اللغة: اسم مصدر ل (غَرَّ)[(١)]، وهو دائر على معنى؛ النقصان[(٢)]، والخطر[(٣)]، والتعرض للهلكة[(٤)]، والجهل[(٥)].

أما في الاصطلاح، فعبارات العلماء في تعريفه متقاربة :

فعرّفه السرخسي، فقال: ((الغرر: ما يكون مستور العاقبة))[(٦)].

وعرّفه ابن عرفة، فقال: ((ما شك في حصول أحد عوضيه، أو المقصود منه غالباً))[(٧)].

وعرّفه الشيرازي، فقال: ((الغرر: ما انطوى عنه أمره، وخفي عليه عاقبته))[(٨)].

وعرّفه أبو يعلى، فقال: ((ما تردد بين أمرين، ليس أحدهما أظهر))[(٩)].

---

(١) ينظر: العين، مادة (غر)، (٣٤٦/٤)، معجم المقاييس في اللغة، مادة (غرّ)، ص (٨٠٩)، لسان العرب، مادة (غرر)، (١٣/٥).

(٢) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (غرّ)، ص (٨٠٩).

(٣) ينظر: الصحاح، مادة (غرر)، (٧٦٨/٢)، لسان العرب، مادة (غرر)، (١٣/٥)، المصباح المنير، مادة (غ ر ر)، ص (٢٣٠).

(٤) ينظر: لسان العرب، مادة (غرر)، (١٣/٥-١٤)، المعجم الوسيط، مادة (غرّ)، ص (٦٤٨).

(٥) ينظر: لسان العرب، مادة (غرر)، (١٤/٥).

(٦) المبسوط للسرخسي (١٩٤/١٢).

(٧) شرح حدود ابن عرفة (٣٥٠/١).

(٨) المهذب (٣٠/٣).

(٩) شرح منتهى الإرادات (١٤٥/٢).

وعرّفه شيخ الإسلام ابن تيمية، فقال: ((الغرر: هو المجهول العاقبة))[١].

وبالنظر إلى هذه التعريفات، يتبين أن أجمعها هو تعريف الغرر بأنه: ما لا يعلم حصوله، أو لا تعرف حقيقته ومقداره[٢].

المطلب الثاني: ضابط الغرر الممنوع في المعاملات

منع الغرر أصل عظيم من أصول الشريعة في باب المعاملات في المبايعات، وسائر المعاوضات[٣]؛ فإنه لما كان الخلق في ضرورة إلى المعاوضات اقتضت حكمة أحكم الحاكمين تحقيق هذا المقصود، مع نفي الغرر عن مصادر العقود، ومواردها؛ لتتمم بذلك مصالح العباد[٤]، وتُحصن أموالهم من الضياع، وتُقطع المنازعات والمخاصمات بينهم[٥].

والأصل في ذلك ما رواه أبو هريرة – رضي الله عنه – قال: ((نهى رسول الله – ﷺ – عن بيع الغرر))[٦]، وقد دخل تحت هذا النهي مسائل كثيرة؛ فمن

---

(١) القواعد النورانية ص (١٦١).

(٢) ينظر: زاد المعاد (٥/٨١٨)، إعلام الموقعين (٢/٩)، وينظر أيضاً: الغرر وأثره في العقود ص (٥٣ – ٥٤).

(٣) ينظر: شرح الطيبي على مشكاة المصابيح (٦/٧٤)، إعلام الموقعين (٢/٩).

(٤) ينظر: تخريج الفروع على الأصول ص (١٤٥).

(٥) ينظر: حاشية الروض النضير للحيمي (٣/٢٤١).

(٦) رواه مسلم في كتاب البيوع – باب بطلان بيع الحصاة، والبيع الذي فيه غرر –، رقم (١٥١٣)، (٣/١١٥٣).

ذلك النهي عن بيع حَبَل الحَبَلة[(١)]، والملاقيح[(٢)]، والمضامين[(٣)]، وبيع الثمر قبل بدو صلاحه، وبيع الملامسة[(٤)]، وبيع المنابذة[(٥)]، وبيع المعجوز عن تسليمه، كبيع الطير في الهواء، ونحو ذلك من البياعات التي هي نوع من الغرر[(٦)]، المجهول العاقبة، الدائر بين العطب والسلامة، سواء كان الغرر في العقد أو العوض أو الأجل[(٧)].

ومما ينبغي ملاحظته في معرفة الغرر الممنوع أن نهي الشارع عن الغرر لا

---

(١) حَبَل الحبلَة: بفتح الجميع، الولد الذي في بطن الناقة.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (ح ب ل)، (٣٣٤/١)، المصباح المنير، مادة (ح ب ل)، ص (٦٦)].

(٢) الملاقيح: وهو ما في بطون النوق من الأجنة.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (لقح)، (٢٦٣/٤)، المصباح المنير، مادة (ل ق ح)، ص (٢٨٦)].

(٣) المضامين: جمع مضمون، وهو ما في أصلاب الفحول.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (ضمن)، (٢٦٣/٤)، المصباح المنير، مادة (ض م ن)، ص (١٨٩)].

(٤) الملامسة: من اللمس، وهو أن يقول: إذا لمست ثوبي، أو لمست ثوبك، فقد وجب البيع.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (لمس)، (٢٦٩/٤)، المصباح المنير، مادة (ل م س)، ص (٢٨٨)].

(٥) المنابذة: من النبذ، وهو أن يقول الرجل لصاحبه: إذا نبذت متاعك، أو نبذت متاعي، فقد وجب البيع.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (نبذ)، (٦/٥)، المصباح المنير، مادة (ن ب ذ)، ص (٣٠٤)].

(٦) ينظر: القواعد النورانية ص (١٣٨) ،زاد المعاد (٨١٨/٥) ،الموافقات للشاطبي (١٥١/٣ـ١٥٢).

(٧) ينظر: المنتقى للباجي (٤١/٥)، المعلم بفوائد مسلم (٢٤٤/٢- ٢٤٥).

يمكن حمله على الإطلاق الذي يقتضيه لفظ النهي، بل يجب فيه النظر إلى مقصود الشارع، ولا يتبع فيه اللفظ بمجرده، فإن ذلك يؤدي إلى إغلاق باب البيع، وليس ذلك مقصوداً للشارع[١]، إذ لا تكاد تخلو معاملة من شيء من الغرر[٢]؛ ولذلك اشترط العلماء رحمهم الله أوصافاً للغرر المؤثر، لابد من وجودها، وهي كما يلي:

أولاً: أن يكون الغرر كثيراً غالباً على العقد.

فقد أجمع العلماء على أن يسير الغرر لا يمنع صحة العقود[٣]، إذ لا يمكن التحرز منه بالكلية[٤]، وذلك كجواز شرب ماء السقاء بعوض، ودخول الحمام بأجرة مع اختلاف الناس في استعمال الماء، أو مكثهم في الحمام، وما أشبه ذلك[٥].

ثانياً: أن يمكن التحرز من الغرر دون حرج ومشقة.

فقد أجمع أهل العلم[٦]، على أن ما لا يمكن التحرز فيه من الغرر إلا

---

(١) ينظر: الموافقات للشاطبي (١٤/٢)، (١٥١/٣-١٥٢).

(٢) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٤١٩/٢)، المنتقى للباجي (٤١/٥).

(٣) حكى هذا الإجماع: ابن رشد في بداية المجتهد (١٥٥/٢)، والقرافي في الفروق (٢٦٥/٣)، والنووي في المجموع شرح المهذب (٢٥٨/٩).

(٤) ينظر: بداية المجتهد (١٥٥/٢، ١٥٧)، الذخيرة للقرافي (٩٣/٥)، الفروق للقرافي (٢٦٥/٣-٢٦٦)، المجموع شرح المهذب (٢٥٨/٩).

(٥) ينظر: المجموع شرح المهذب (٢٥٨/٩)، زاد المعاد (٨٢١/٥)، الموافقات للشاطبي (١٥٨/٤).

(٦) حكى هذا الإجماع: النووي في المجموع شرح المهذب (٢٥٨/٩)، وابن القيم في زاد المعاد (٨٢٠/٥).

بمشقة كالغرر الحاصل في أساسات الجدران، وداخل بطون الحيوان، أو آخر الثمار التي بدا صلاح بعضها دون بعض، فإنه مما يتسامح فيه، ويعفى عنه[١].

ثالثاً: ألاَّ تدعو إلى الغرر حاجة عامة.

فإن الحاجات العامة تتزل مترلة الضرورات، قال الجويني : ((الحاجة في حق الناس كافة تتزل مترلة الضرورة))[٢]، وضابط هذه الحاجة هي كل ما لو تركه الناس لتضرروا في الحال، أو المآل[٣]، فإذا دعت حاجة الناس إلى معاملة فيها غرر لا تتم إلا به؛ فإنه يكون من الغرر المعفو عنه، قال ابن رشد في ضابط الغرر غير المؤثر: ((وإن غير المؤثر هو اليسير أو الذي تدعو إليه ضرورة، أو ما جمع بين أمرين))[٤]، وقال شيخ الإسلام ابن تيمية: ((والشارع لا يحرم ما يحتاج الناس إليه من البيع لأجل نوع من الغرر، بل يبيح ما يحتاج إليه من ذلك))[٥].

ومما استدل به أهل العلم على إباحة ما تدعو الحاجة إليه من الغرر؛ أحاديث النهي عن بيع الثمار حتى يبدو صلاحها، ومنها حديث ابن عمر، – رضي الله عنهما – ((نهى رسول الله – ﷺ – عن بيع الثمار حتى يبدو صلاحها، نهى

(١) ينظر: المجموع شرح المهذب (٩/٢٥٨)، زاد المعاد (٥/٨٢٠)، الموافقات للشاطبي (٤/١٥٨).
(٢) غياث الأمم في التياث الظلم ص (٤٧٨-٤٧٩).
(٣) ينظر: المصدر السابق ص (٤٨١).
(٤) بداية المجتهد (٢/١٧٥)، وينظر: المجموع شرح المهذب (٩/٢٥٨).
(٥) مجموع الفتاوى (٢٩/٢٢٧)، وينظر: (٣٢/٢٣٦، ٢٩/٢٥-٢٦).

البائع والمبتاع))[١].

وجه الدلالة :

أن النبي - ﷺ - أرخص في ابتياع ثمر النخل بعد بدو صلاحه مبقاة إلى كمال صلاحه، وإن كان بعض أجزائها لم يخلق، فدل ذلك على إباحة ما تدعو إليه الحاجة من الغرر[٢].

رابعاً : أن يكون الغرر أصلاً غير تابع.

فإن الغرر التابع مما يعفى عنه؛ لأنه يثبت تبعاً ما لا يثبت استقلالاً، قال شيخ الإسلام ابن تيمية في بيان دليل ذلك: ((وجوّز النبي - ﷺ - إذا باع نخلاً قد أُبِّرت أن يشترط المبتاع ثمرتها[٣]، فيكون قد اشترى ثمرة قبل بدو صلاحها، لكن على وجه التبع للأصل، فظهر أنه يجوز من الغرر اليسير ضمناً وتبعاً ما لا يجوز من غيره))[٤].

خامساً: أن يكون الغرر في عقود المعاوضات، وما فيه شائبة معاوضة

---

(١) رواه البخاري في كتاب البيوع - باب بيع الثمار قبل بدو صلاحها -، رقم (٢١٩٤)، (١١٢/٢)، ومسلم في كتاب البيوع - باب النهي عن بيع الثمار قبل بدو صلاحها بغير شرط القطع -، رقم (١٥٣٤)، (١١٦٥/٣).

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٤١/٢٠)، إعلام الموقعين (٢/٦-٧).

(٣) يشير إلى حديث ابن عمر - رضي الله عنهما - أن النبي - ﷺ - قال: "من ابتاع نخلاً بعد أن تؤبر، فثمرتها للبائع الذي باعها، إلا أن يشترط المبتاع".
وقد رواه البخاري في كتاب البيوع - باب الرجل يكون له ثمر أو شرب في حائط أو نخل -، رقم (٢٣٧٩)، (١٦٩/٢)، ومسلم في كتاب البيوع - باب من باع نخلاً عليها ثمر -، رقم (١٥٤٣)، (١١٧٢/٣).

(٤) مجموع الفتاوى (٢٦/٢٩).

كالنكاح.

أما عقود التبرعات، كالصدقة، والهبة، والإبراء، وما أشبه ذلك، فقد اختلفوا في وجوب منع الغرر فيها، على قولين، بعد اتفاقهم على جواز في الوصية[١].

القول الأول: لا يمنع الغرر في عقود التبرعات.

وهو مذهب المالكية[٢]، واختاره شيخ الإسلام ابن تيمية[٣]، وابن القيم[٤]، والحارثي من الحنابلة[٥].

القول الثاني: يمنع الغرر في عقود التبرعات، كما في عقود المعاوضات.

وهو مذهب الحنفية[٦]، والشافعية[٧]، والحنابلة[٨]، وابن حزم من الظاهرية[٩].

أدلة القول الأول:

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (١١٨/٦)، عقد الجواهر الثمينة (٤٠٣/٣)، مغني المحتاج (٤٥/٣)، الإنصاف (٢٥٣/٧، ٣٥٥)، المحلى (٣٢١/٩).

تنبيه: ممن حكى الاتفاق على ذلك الحافظ ابن حجر في فتح الباري (٣٧٤/٥).

(٢) ينظر: بداية المجتهد (٣٢٩/٢)، الذخيرة للقرافي (٢٤٣/٦-٢٤٤)، الفروق للقرافي (١٥١/١).

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٧٠/٣١-٢٧١)، الإنصاف (١٣٣/٧).

(٤) ينظر: إعلام الموقعين (٩/٢).

(٥) ينظر: الإنصاف (١٣١/٧-١٣٣).

(٦) ينظر: بدائع الصنائع (١١٨/٦).

(٧) ينظر: روضة الطالبين (٣٧٣/٥)، مغني المحتاج (٣٩٩/٢).

(٨) ينظر: منتهى الإرادات (٤٢/٢)، الإنصاف (١٣١/٧-١٣٣).

(٩) ينظر: المحلى (١١٦/٩، ١٥٢).

الأول: حديث صاحب كُبّة[(١)] الشعر، التي أخذها من الغنائم ثم رفعها بيده وسأل رسول الله – ﷺ – أن يهبه إياها، فقال له النبي–ﷺ–: ((أما ما كان لي، ولبني عبدالمطلب[(٢)]، فهو لك))[(٣)].

وجه الدلالة:

أن رسول الله – ﷺ – وهبه نصيبه ونصيب بني عبد المطلب من كبة الشعر، وهذا القدر مشاع مجهول، فدل ذلك على أن الغرر لا يمنع في عقود التبرعات[(٤)].

المناقشة :

يناقش هذا الاستدلال: بأن النبي – ﷺ – وَهَبَ نصيبه، ونصيب بني

---

(١) الكُبَّة: هي قطعة مكبكبة، أي: مجموعة متضامة من غزل شعر.[ينظر: الفائق في غريب الحديث، مادة (كبب)، (٢٤٣/٣)، عون المعبود شرح سنن أبي داود (٣٦٠/٧)، التعليقات السلفية على سنن النسائي (١٢٧/٢)].

(٢) بنو عبد المطلب: هم بنو عبد المطلب بن هاشم بن عبد مناف بن قصي بن كلاب.
[ينظر: جمهرة أنساب العرب ص (١٤–١٥)، عيون الأثر في فنون المغازي والشمائل والسير (٧٥/١)، الشجرة النبوية في نسب خير البرية ص (٣٥)].

(٣) رواه أحمد (١٨٤/٢)، ورواه أبو داود في كتاب الجهاد – باب فداء الأسير بالمال –، رقم (٢٦٩٤)، (١٤٢/٣)، والنسائي في كتاب الهبات – باب هبة المشاع – رقم (٣٦٨٨)، (٢٦/٦)، كلهم من طريق حماد عن ابن إسحاق عن عمرو بن شعيب عن أبيه عن جده.
وقال عنه في مجمع الزوائد (٨٨/٦): "رواه أحمد ورجال أحد إسناديه ثقات"، وقال أحمد شاكر عن الحديث في تحقيقه للمسند (١٨/١١): "إسناده صحيح"، ثم قال معلقاً على كلام صاحب المجمع: "وهذا صنيع غير جيد، يوهم أن أحد الإسنادين فيه طعن في حين أن إسناديه في المسند.. كلاهما رجاله ثقات"، وقد حسّن الحديث الألباني في إرواء الغليل (٣٦/٥–٣٧).

(٤) ينظر: إعلام الموقعين (٩/٢).

عبد المطلب من تلك الكُبَّة التي رفعها الرجل، وهذان نصيبان مشاعان معلومان؛ إذ إن نصيب النبي – ﷺ – خمس الخمس، ونصيب بني عبد المطلب خمس الخمس، فيكون قد وهب الرجل خمسي خمس الكبة، فلا جهالة في الهبة.

الثاني: أن الأصل في العقود الحل والصحة، حتى يقوم الدليل على المنع، وقد جاءت النصوص مانعة من الغرر في عقود المعاوضات؛ لما في إباحته من الضرر وإضاعة المال، أما التبرعات فلم يأت ما يدل على تحريم الغرر فيها، ولا يمكن إلحاقها بعقود المعاوضات لاختلافهما، فتبقى على الأصل، وهو الإباحة.

أدلة القول الثاني:

الأول: حديث أبي هريرة – رضي الله عنه – وفيه: ((نهى النبي – ﷺ – عن بيع الغرر))[١].

وجه الدلالة :

أن النبي – ﷺ – نهى عن بيع الغرر، وهذا نص في منع الغرر في المبايعات والتجارات، فيلحق بذلك عقود التبرعات؛ لاتفاقها في المعنى؛ وهو حفظ المال الذي هو أحد مقاصد الشارع[٢].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال: بأن الغرر منع في عقود المعاوضات، وما فيه شائبة معاوضة؛ لأن المال في هذه العقود مقصود تحصيله أو مشروط، فمنع

---

(١) سبق تخريجه ص (٣٢).

(٢) ينظر: الفروق للقرافي (١/١٥٠).

الشارع الحكيم الغرر فيهما، صوناً للمال عن الضياع في أحـــد العوضـــين أو كليهما. أما عقود الإحسان والتبرعات فمقصودها بذل المال وإهلاكه في البر، فلذلك لم يأت ما يدل على منع الغرر فيها، وليست كعقود المعاوضات، فتلحق بها[1].

الثاني: أن الأصل في العقود الحظر حتى يدل الدليل على الإباحة، ولم يرد عن الشارع ما يدل على إباحة الغرر في عقود التبرعات، وهـــذا الـــدليل استدل به ابن حزم على تحريم الغرر في التبرعات[2].

المناقشة:

يناقش هذا الاستدلال : بأن الأدلة قـــد دلـــت علـــى أن الأصـــل في العقودالحل، حتى يقوم دليل المنع[3].

الترجيح :

الراجح هو القول الأول؛ لقوة أدلته، وضعف أدلة القول الثاني وعـــدم سلامتها من المناقشات، ولعدم ما يدل على المنع، فيبقى الحكم على الأصـــل، وهو الإباحة، كما تقدم تقريره، والله أعلم.

---

(١) ينظر: الفروق للقرافي (١/١٥٠)، الذخيرة للقرافي (٦/٢٤٣-٢٤٤)، (٧/٣٠)، مجموع الفتاوى (٣١/٢٧٠-٢٧١).

(٢) المحلى (٩/٣٢٠).

(٣) ينظر: ص (٢١).

المبحث الرابع: منع الربا

المطلب الأول: تعريف الربا

الربا في اللغة: هو الزيادة تقول: ربا الشيء إذا زاد[(١)]، ومنه قول الله تعالى: ﴿وَمَا آتَيْتُمْ مِنْ رِباً لِيَرْبُوَ فِي أَمْوَالِ النَّاسِ فَلا يَرْبُوعند الله﴾[(٢)].

وأما في اصطلاح الفقهاء، فيتناول أمرين في الجملة:

أولاً : ربا الجاهلية (ربا القرض): وهو الزيادة في الدين مقابل التأجيل، سواء اشترطت عند حلول الأجل، أو في بداية الأجل[(٣)].

ثانياً : ربا البيوع، وهو نوعان :

الأول: ربا الفضل: وهو الزيادة في أحد البدلين الربويين المتفقين جنساً[(٤)].

الثاني: ربا النسيئة: وهو تأخير القبض في أحد البدلين الربويين المتفقين في علة الربا، وليس أحدهما نقداً[(٥)].

المطلب الثاني: الربا في المعاملات

تحريم الربا أصل من أصول الشريعة في باب المعاملات، وهو معلوم من

---

(١) ينظر: الصحاح، مادة (ربا)، (٦/٢٣٤٩)، لسان العرب، مادة (ربا)، (١٤/٣٠٤)، المصباح المنير، مادة (ربا)، ص (١١٤-١١٥).

(٢) سورة الروم، جزء آية: (٣٩).

(٣) ينظر: الربا والمعاملات المعاصرة ص (١٥٢-١٦٠)، الجامع في أصول الربا ص (٢٢-٢٦).

(٤) ينظر: الربا والمعاملات المعاصرة ص (٥٥)، الجامع في أصول الربا ص (٧٤).

(٥) ينظر: كشاف القناع (٣/٢٦٣-٢٦٤)، مطالب أولي النهى (٣/١٧٠).

الدين بالضرورة[(١)]، فإن تحريمه ثابت بالكتاب، والسنة، والإجماع.

فمن أدلة الكتاب قول الله – تعالى –: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافاً مُضَاعَفَةً وَاتَّقُوا اللَّهَ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ﴾[(٢)].

ومن أدلة السنة حديث جابر – رضي الله عنه – ((لعن رسول الله – صلى الله عليه وسلم – آكل الربا، وموكله، وكاتبه، وشاهديه))[(٣)].

أما الإجماع فقد أجمع أهل العلم على أصل تحريم الربا في المعاملات إجماعاً قطعياً[(٤)]، بل قال بعض أهل العلم: إن تحريم الربا مما اتفقت عليه الشرائع[(٥)]. ومع ذلك فإن أهل العلم اختلفوا في تفاصيل مسائله وأحكامه وفي تعيين شرائطه.

وأول ما حرم الله – عز وجل – من الربا، ربا الجاهلية الذي قال فيه المشركون : ﴿إِنَّمَا الْبَيْعُ مِثْلُ الرِّبا﴾[(٦)]، وهو الذي يقول فيه صاحبُ الدَّيْنِ

---

(١) ينظر: المقدمات والممهدات (٢/٨).

(٢) سورة آل عمران، آية: (١٣٠).

(٣) رواه مسلم بهذا اللفظ في كتاب المساقاة – باب لعن آكل الربا وموكله –، رقم (١٥٩٨)، (١٢١٩/٣)، ورواه أيضاً عن ابن مسعود، – رضي الله عنه –، رقم (١٥٩٧)، وليس فيه ذكر الكاتب والشاهدين، وبنحو هذا رواه البخاري في كتاب البيوع – باب موكل الربا –، رقم (٢٠٨٦)، (٨٤/٢)، من حديث أبي جحيفة – رضي الله عنه –.

(٤) وممن حكاه: ابن حزم في مراتب الإجماع ص (١٠٣)، وابن رشد في المقدمات والممهدات (٢/٨)، والماوردي في الحاوي الكبير (٥/٧٤)، والنووي في المجموع شرح المهذب (٩/٣٩١)، وشيخ الإسلام ابن تيمية في مجموع الفتاوى (٢٩/٤١٩).

(٥) ينظر: المقدمات والممهدات (٢/٥)، الحاوي الكبير (٥/٧٤).

(٦) سورة البقرة، جزء آية: (٢٧٥).

للمدين: إما أن تقضي وإما أن تربي؛ قال الله تعالى في تحريم هذا النوع: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا الرِّبا أَضْعَافاً مُضَاعَفَةً وَاتَّقُوا اللَّهَ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ﴾(١) .

وقال فيه النبي - ﷺ -: ((وربا الجاهلية موضوع، وأول ربا أضعه ربا العباس بن عبد المطلب؛ فإنه موضوع كله))(٢)، فحرمه الله ورسوله، لما فيه من الظلم، وأكل المال بالباطل؛ فإن الزيادة التي يأخذها ربُّ الدَّيْنِ يأخذها على غير عوض(٣) .

ثم إن السنة النبوية ألحقت بربا الجاهلية كل ما فيه زيادة من غير عوض، فقال النبي - ﷺ -: ((الذهب بالذهب، والفضة بالفضة، والبر بالبر، والشعير بالشعير، والتمر بالتمر، والملح بالملح، مثلاً بمثل، سواء بسواء، يداً بيد)).التخريج

وألحقت به أيضاً بيع النساء، - أي: التأجيل والتأخير - إذا اختلفت الأصناف؛ لأن النساء في أحد العوضين الربويين المتفقين في علة الربا يقتضي الزيادة، ولذلك قال النبي- ﷺ - بعد ذكر الأصناف الستة: ((فإذا اختلفت هذه الأصناف، فبيعوا كيف شئتم، إذا كان يداً بيد))(٤)، ويدخل في هذا المعنى

---

(١) سورة آل عمران، آية: (١٣٠).

(٢) رواه مسلم في كتاب الحج، - باب حجة النبي - ﷺ -، رقم (١٢١٨)، (٢/٨٨٩)، من حديث ابن عباس - رضي الله عنه -.

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٩/٤١٩)، (٢٠/٣٤١، ٣٥٠)، إعلام الموقعين (١/٣٨٧)، الموافقات للشاطبي (٤/٤٠).

(٤) رواه مسلم في كتاب المساقاة- باب الصرف وبيع الذهب بالورق نقداً-، رقم (١٥٨٧)، (٢/١٦٠)، من حديث عبادة بن الصامت - رضي الله عنه -.

القرض يجر نفعاً[١] فإن الإجماع منعقد على تحريم اشترط الزيادة في القرض[٢].
فنصوص تحريم الربا تتناول كل ما تقدم من الأقسام، وبهذا يتبين أن وجود الربا في المعاملات سبب لتحريمها، ومنعها شرعاً[٣]، إلا أن الحكم في كثير من الأحيان، بأن هذه المعاملة ربوية أو لا، يحتاج إلى نظر عميق، وتأن رشيد، فليس الفقه بالتشديد، فإن ذلك يحسنه كل أحد، إنما الفقه الرخصة من الثقة. وقد نبه إلى ذلك ابن كثير – رحمه الله – فقال: ((باب الربا من أشكل الأبواب على كثير من أهل العلم))[٤]. فالواجب التحري، والتأني في الحكم حتى إذا لم يصب الباحث السداد، فلا أقل من المقاربة.

---

(١) ينظر: مجموع الفتاوى (١٩/٢٨٣-٢٨٤)، إعلام الموقعين (٢/١٣٦-١٣٧)، الموافقات للشاطبي (٤/٤١-٤٢).

(٢) ممن حكى هذا الإجماع: ابن المنذر نقله عنه ابن قدامة في المغني (٦/٤٣٦)، وابن عبد البر في التمهيد (٤/٦٨).

(٣) ينظر: بداية المجتهد (٢/١٢٥)، مجموع الفتاوى (٢٩/٤١٩). (٥) تفسير ابن كثير (١/٣٢٧)، وينظر: الموافقات للشاطبي (٤/٤٢).

(٤) تفسير ابن كثير (١/٣٢٧)، وينظر: الموافقات للشاطبي (٤/٤٢).

المبحث الخامس : منع الميسر

المطلب الأول: تعريف الميسر

المَيْسِر: مصدر ميمي من يَسَرَ، كالموعِد من وَعَدَ.

وفي اشتقاقه أربعة أقوال:

الأول: من اليُسْر، وهو السهولة.

الثاني: من اليَسَار، وهو الغنى؛ لأنه يسلبه يساره.

الثالث: من يَسُرَ لي الشيء، إذا وجب.

الرابع: من يَسَرَ، إذا جزر، والياسر الجازر، وهو الذي يجزئ الجزور أجزاء[(١)].

وهو في اللغة: القمار، ويطلق أيضاً على الجزور، التي يتقامرون عليها[(٢)].

أما الميسر **في الاصطلاح** فهو: القمار عند المفسرين[(٣)].

وأما الفقهاء فقد تنوعت عباراتهم في تعريفه :

فقال ابن الهمام الحنفي: «حاصله: تعليق الملك، أو الاستحقاق بالخَطَر»[(٤)].

وقال ابن العربي المالكي: «طلب كل واحد منهما صاحبه بغلبة في عمل،

---

(١) ينظر: تفسير البحر المحيط (١٦٣/٢)، الدر المصون (٥٠٤/٢).

(٢) ينظر: الصحاح، مادة (يسر)، (٨٥٧/٢، ٨٥٨)، المصباح المنير، مادة (ي س ر)، ص (٣٥١).

(٣) ينظر: تفسير الطبري (٣٢٤/٤)، معالم التنزيل للبغوي (٢٥٢/١)، الجامع لأحكام القرآن (٥٢/٢-٥٣).

(٤) شرح فتح القدير (٤٩٣/٤).

أو قول؛ ليأخذ مالاً جعله للغالب))[١].

وقال الماوردي الشافعي: ((هو الذي لا يخلو الداخل فيه من أن يكون غانماً إن أخذ، أو غارماً إن أعطى))[٢].

وقال ابن أبي الفتح الحنبلي: ((لعب على مال ليأخذه الغالب من المغلوب كائناً من كان))[٣].

ومما تجدر الإشارة إليه أن جماعة من أهل العلم ذهبوا إلى أن الميسر الذي نهى عنه الله – تعالى – أوسع من مجرد المغالبات والمخاطرات التي تكون سبباً لأكل المال بالباطل، فأدخلوا في الميسر كل ما يصد عن ذكر الله – تعالى – وعن الصلاة،وكل ما يوقع في العداوة والبغضاء، ولو لم يكن ذلك على عوض مالي[٤]. قال شيخ الإسلام ابن تيمية: ((فتبين أن الميسر اشتمل على مفسدتين: مفسدة في المال،وهي أكله بالباطل.ومفسدة في العمل،وهي ما فيه من مفسدة المال، وفساد القلب، والعقل، وفساد ذات البين. وكل من المفسدتين مستقلة بالنهي))[٥].

المطلب الثاني: الفرق بين الغرر والميسر

بالنظر إلى تعريف كل من الغرر، والميسر، يتبين أنهما متقاربان، ولذلك

(١) عارضة الأحوذي (١٨/٧)، بتصرف.

(٢) الحاوي الكبير (٢٢٥/١٩).

(٣) المطلع ص (٢٥٦، ٢٥٧)، بتصرف.

(٤) ينظر: بحث مفصّل في هذا في كتاب القمار وحكمه في الفقه الإسلامي (٦٩/١-٨٣).

(٥) ينظر: مجموع فتاوى شيخ الإسلام ابن تيمية (٢٣٧/٣٢).

يذكرهما أهل العلم على أنهما شيء واحد، أو أن أحدهما داخل في الآخر[(١)]، إلا أن هذا التقارب لا يعني التطابق التام في معناهما، وذلك أن من أنواع الغرر ما لا يطلق عليه أنه ميسر؛ فكلمة الميسر أخص من كلمة الغرر، فكل ميسر غـــرر، وليس كل غرر ميسراً، فبين الغرر والميسر عموم وخصوص مطلق، كما يقول الأصوليون، قال الدكتور الضرير: «وكلمة قمار، أو ميسر أخص من كلمـــة غرر، فالقمار والميسر غرر من غير شك، ولكن هناك عقود كثيرة فيها غرر، لا يصح أن يقال عنها: إنها قمار، فالبيع الذي فيه غرر، والإجارة التي فيها غـــرر، وغيرهما من العقود، من الخطأ إطلاق كلمة القمار عليها، وتشبيهها به إلا مـــا تحققت فيه مميزات القمار»[(٢)].

المطلب الثالث: الميسر في المعاملات

تحريم الميسر أصل من أصول الشريعة في باب المعاملات، أجمع عليه أهل العلم إجماعاً قطعياً[(٣)].

وقد دلت على ذلك نصوص الكتاب، والسنة فمن الكتـــاب قـــول الله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنَّمَا الْخَمْرُ وَالْمَيْسِرُ وَالأَنْصَابُ والأَزْلامُ رِجْسٌ مِنْ عَمَلِ الشَّيْطَانِ فَاجْتَنِبُوهُ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ ۞ إِنَّمَا يُرِيدُ الشَّيْطَانُ أَنْ يُوقِعَ بَيْنَكُمُ الْعَدَاوَةَ وَالْبَغْضَاءَ فِي الْخَمْرِ وَالْمَيْسِرِ وَيَصُدَّكُمْ عَنْ ذِكْرِ اللَّهِ وَعَنِ الصَّلاةِ فَهَلْ

(١) ينظر: القمار وحكمه في الفقه الإسلامي (١/٤٢٧-٤٣٤).

(٢) الغرر وأثره في العقود في الفقه الإسلامي ص (٦١).

(٣) حكى هذا الإجماع: القرطبي في الجامع لأحكام القرآن (٦/٩٤)، وشيخ الإسلام ابن تيمية في مجموع الفتاوى (٣٢/٢٢٠)، وابن حجر في فتح الباري (٨/٤٩٧).

أَنْتُمْ مُنْتَهُونَ﴾[١].

وجه الدلالة:

دلت هاتان الآيتان على تحريم الميسر، دلالة واضحة؛ حيث وصفه الله – سبحانه – بأنه رجس، وأنه من عمل الشيطان، وأمر باجتنابه. ثم إنه بيّن كونه سبباً لوقوع العداوة، والبغضاء، والصد عن ذكر الله، وعن الصلاة؛ ثم أكد النهي السابق، فقال – جلّ وعلا –: ﴿فَهَلْ أَنْتُمْ مُنْتَهُونَ﴾، فدلت الآيتان على تحريم الميسر دلالة لا إشكال فيها ولا نزاع، فكل معاملة توقع العداوة والبغضاء بين الناس فإنها داخلة في الميسر المحرم.

ومن السنة : قول النبي – ﷺ –: ((من قال لصاحبه: تعال أقامرك، فليتصدق))[٢].

وجه الدلالة :

أن النبي – ﷺ – جعل الدعوة إلى القمار، سواء في المغالبات، أو المعاملات سبباً يوجب التكفير بالصدقة، فدل ذلك على أنه محرم[٣].

ومما يدل على تحريمه أيضاً نهي النبي – ﷺ – عن بيع الحصاة[٤]، وبيع

---

(١) سورة المائدة، الآيتان: (٩٠، ٩١).

(٢) رواه البخاري في كتاب التفسير – باب (أفرأيتم اللات والعزى) –، رقم (٤٨٦٠)، (٣/٢٩٩)، ومسلم في كتاب الإيمان – باب من حلف باللات والعزى فليقل: لا إله إلا الله –، رقم (١٦٤٧)، (٣/١٢٦٧).من حديث أبي هريرة – ﷺ –.

(٣) صحيح مسلم بشرح النووي (١١/١٠٧).

(٤) بيع الحصاة: هو أن يقول البائع أو المشتري: إذا نبذت إليك الحصاة فقد وجب البيع، أو بعتك ما تقع عليه حصاتك من السلع إذا رميت، ونحو ذلك.

الغرر[(١)]، وعن بيع حبل الحبلة[(٢)]، وعن بيع عَسْب الفحل[(٣)]، ونحو ذلك من المعاملات التي هي من جنس الميسر[(٤)].

هذا بعض ما استدل به أهل العلم على تحريم الميسر، ومن نظر إلى قواعد الشريعة علم علماً جازماً بأنها لا تبيح الميسر على كل في أي حال، سواء في المعاملات، أو المغالبات؛ قال ابن القيم – رحمه الله –: ((وإذا تأملت أحوال هذه المغالبات رأيتها في ذلك كالخمر، قليلها يدعو إلى كثيرها، وكثيرها يصد عما يحبه الله ورسوله، ويوقع فيما يبغضه الله ورسوله، فلو لم يكن في تحريمها نص لكانت أصول الشريعة، وقواعدها، وما اشتملت عليه من الحكم والمصالح، وعدم الفرق بين المتماثلين، توجب تحريم ذلك، والنهي عنه))[(٥)].

ولما كانت شريعة الإسلام قائمة بالعدل والقسط في جميع أحكامها، وما جاءت به؛ فإنها منعت كل المعاملات التي يدخلها الميسر؛ وضابط ذلك هو كل المعاملات التي يكون الداخل فيها متردداً بين الغنم أو الغرم، الناشئين عن غرر

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (حصا)، (٣٩٨/١)] .

(١) سبق تخريجه ص (٣٢).

(٢) رواه البخاري في كتاب البيوع – باب بيع الغرر وحبل الحبلة –، رقم (٢١٤٣)، (١٠٠/٢). ومسلم في كتاب البيوع، باب تحريم بيع حبل الحبلة، رقم (١٥١٤)، (١١٥٣/٣) من حديث عبد الله بن عمر – رضي الله عنهما –.

(٣) رواه البخاري في كتاب البيوع – باب عَسْب الفحل –، رقم (٢٢٨٤)، (١٣٨/٢). من حديث عبد الله بن عمر– رضي الله عنهما –.

وعَسْب الفحل: هو ماؤه فرساً كان أو بعيراً أو غيرهما، ويراد به أيضاً: ضِرَابه.

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (عسب)، (٢٣٤/٣)].

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٤٧١/١٤)، زاد المعاد (٨٢٤/٥).

(٥) الفروسية لابن القيم ص (١٧٥-١٧٦).

محض ومخاطرة ويكون ذلك سبباً لوقوع العداوة والبغضاء بين الناس[١]؛ قال ابن القيم: ((وما نهى عنه النبي – ﷺ – من المعاملات... هي داخلة، إما في الربـــا، وإما في الميسر، فالإجارة بالأجرة المجهولة مثل أن يكريه الدار بما يكسبه المكتري في حانوته من المال، هو من الميسر))[٢]، وقال شيخ الإسلام ابن تيمية: ((فـــإن عامة ما نهى عنه الكتاب والسنة من المعاملات، يعود إلى تحقيق العدل، والنهي عن الظلم؛ دقه وجله، مثل أكل المال بالباطل، وجنسه من الربا والميســـر))[٣]. ولذلك نهى الشارع عن بيع الغرر والخطر؛ لما فيه من أكل المال بالباطل ولكونه مطية العداوة والبغضاء بين الناس[٤].

---

(١) ينظر: شرح السنة للبغوي (٦/٢٧٩)، نظم الدرر في تناسب الآيات والسور (٣/٢٤٣)، القواعد النورانية ص (١٥٨، ١٥٩)، حجة الله البالغة (٢/١٠٨).

(٢) إعلام الموقعين (١/٣٨٧).

(٣) مجموع الفتاوى (٢٨/٣٨٥).

(٤) ينظر: الفتاوى الكبرى (٣/٤٢٨)، الإرشاد إلى معرفة الأحكام ص (١١٠).

المبحث السادس : الصدق والأمانة

المطلب الأول: تعريف الصدق، والأمانة

الصدق في اللغة: يدل على قوة في الشيء قولاً وغيره[(١)]، وهو خلاف الكذب[(٢)]، فهو مطابقة الحكم للواقع[(٣)].

أما الأمانة في اللغة فضد الخيانة، ومعناها: سكون القلب، والتصديق[(٤)]، والوفاء[(٥)].

فهي في الأصل أمر معنوي ثم استعملت في الأعيان مجازاً، فقيل للوديعة: أمانة، ونحو ذلك[(٦)].

المطلب الثاني: ضابط الصدق والأمانة في المعاملات

أوجب الله – سبحانه وتعالى – على عباده الصدق، والأمانة في الأمور كلها؛ فقال في الصدق: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَكُونُوا مَعَ الصَّادِقِينَ﴾[(٧)]، وقال في الأمانة: ﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُكُمْ أَنْ تُؤَدُّوا الأَمَانَاتِ إِلَى

---

(١) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (ص د ق)، ص (٥٨٨).

(٢) ينظر: لسان العرب، مادة (ص د ق)، (١٩٣/١٠).

(٣) ينظر: التوقيف على مهمات التعاريف، مادة (الصدق)، (٤٥٠).

(٤) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (أمن)، ص (٨٨-٨٩)، لسان العرب، مادة (أمن)، (١٢/١٣).

(٥) ينظر: المعجم الوسيط، مادة (أمن)، ص (٢٨).

(٦) ينظر: التوقيف على مهمات التعاريف، مادة (الأمن)، ص (٩٤).

(٧) سورة التوبة، آية: (١١٩).

أَهْلِهَا﴾[١].

ولما كان مقصود المعاملات هو تحصيل الأكساب والأرباح[٢]، وكان فرط الشَرَه في تحصيل ذلك وتكثيره قد يحمل كثيراً من الناس على الكذب والخيانة في معاملاتهم؛ أمر الله – سبحانه وتعالى – فيهما بالصدق والبيان والأمانة؛ فقال تعالى: ﴿وَلا تَبْخَسُوا النَّاسَ أَشْيَاءَهُمْ﴾[٣]، وقال – تعالى –: ﴿فَإِنْ أَمِنَ بَعْضُكُمْ بَعْضاً فَلْيُؤَدِّ الَّذِي اؤْتُمِنَ أَمَانَتَهُ﴾[٤].

أما الأحاديث النبوية التي تأمر بالصدق والأمانة في المعاملات فكثيرة جداً،منها قول النبي – ﷺ – : «البيعان بالخيار ما لم يتفرقا، فإن صدقا وبيّنا بورك لهما في بيعهما، وإن كتما وكذبا، محقت بركة بيعهما»[٥]، فالصدق والبيان من آكد أسباب المباركة في الرزق والمال، والكذب والكتمان من أعظم أسباب المحق والخسار.

ومن ذلك أن النبي – ﷺ – غلّظ في الكذب في المعاملات، ونهى عن الغش؛ فقال – ﷺ –: «ثلاثة لا يكلمهم الله يوم القيامة، ولا ينظر إليهم، ولا يزكيهم، ولهم عذاب أليم: المنان، والمسبل إزاره، والمنفق سلعته بالحلف

---

(١) سورة النساء، جزء آية: (٥٨).

(٢) ينظر: تخريج الفروع على الأصول ص (٢٤٠).

(٣) سورة الأعراف، جزء آية: (٨٥).

(٤) سورة البقرة، جزء آية: (٢٨٣).

(٥) رواه البخاري في كتاب البيوع- باب إذا بيّن البيعان ولم يكتما ونصحا-، رقم (٢٠٧٩)، (٢/٨٢-٨٣)، ومسلم في كتاب البيوع – باب الصدق في البيع والبيان – رقم (١٥٣٢)، (٣/١١٦٤)، من حديث حكيم بن حزام – رضي الله عنه –.

الكاذب))[١]، وقال لصاحب الطعام الذي أخفى عيب طعامه: ((ما هـــذا يـــا صاحب الطعام؟))، قال: أصابته السماءُ يا رسول الله، قال: ((أفلا جعلته فـــوق الطعام حتى يراه الناس؟))، ثم قال – ﷺ – : ((من غش فليس مني))[٢]، فهـــذا الحديث عام في النهي عن ((الغش في المعاملات كلها من التجـــارة والإجـــارة والمشاركة وكل شيء، فإنه يجب في المعاملات الصدق والبيان، ويحـــرم فيهـــا الغش والتدليس والكتمان))[٣].

والضابط الكلي لما يجب في المعاملات من الصدق والأمانة((أن لا يحـــب لأخيه إلا ما يحبه لنفسه؛ فكل ما لو عومل به شق عليه، وثقل على قلبه، فينبغي أن لا يعامل غيره به))[٤]، وقد فصل الغزالي هذا الضابط الكلي، فقال: ((فأمـــا تفصيله، ففي أربعة أمور: أن لا يثني على السلعة بما ليس فيها، وأن لا يكتم من عيوبها وخفايا صفاتها شيئاً أصلاً، وأن لا يكتم في وزنها ومقدارها شيئاً، وأن لا يكتم من سعرها ما لو عرفه المعامل لامتنع عنه))[٥]. وهذا تفصيل جامع لكل ما ينبغي مراعاته من الصدق، والبيان، والأمانة في المعـــاملات. فالواجـــب تمـــام

(١) رواه مسلم في كتاب الإيمان – باب بيان غلظ تحريم إسبال الإزار والمن بالعطية، وتنفيق السلعة بالحلف–، رقم (١٠٦)، (١٠٢/١)، من حديث أبي ذر – رضي الله عنه –.

(٢) رواه مسلم في كتاب الإيمان – باب قول النبي – ﷺ –: "من غشنا فليس منا"–، رقم (١٠٢)، (٩٩/١)، من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه –.

(٣) الإرشاد إلى معرفة الأحكام ص (١١٦).

(٤) إحياء علوم الدين (٧٤/١–٧٥).

(٥) إحياء علوم الدين (٧٥/١).

الصدق والأمانة، ولذلك منع الإمام أحمد - رحمه الله - المعاريض[1] في الشراء والبيع، لما فيها من التدليس، وعدم البيان الواجب. وهذا ليس خاصاً بالبيع والشراء، بل عام في جميع المعاملات، قال شيخ الإسلام ابن تيمية: ((كل ما وجب بيانه، فالتعريض فيه حرام، لأنه كتمان وتدليس، ويدخل في هذا الإقرار بالحق، والتعريض في الحلف عليه، والشهادة على المعقود عليه، ووصف المعقود عليه))[2].

(١) المعاريض: جمع معرَاض، من التعريض، وهو خلاف التصريحمن القول، فالمعاريض: التورية بالشيء عن الشيء.

[ينظر: لسان العرب، مادة (عرض)، (١٨٣/٧)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (عرض)، (٢١٢/٣)]

(٢) إعلام الموقعين (٢٤٧/٣).

المبحث السابع: سدُّ الذرائع

المطلب الأول: التعريف بقاعدة سد الذرائع

السَدُّ في اللغة: إغلاق الخلل، وردم الثَلْم، ومنع الشيء[(١)].

والذرائع في اللغة: جمع ذريعة، وهي الوسيلة[(٢)].

وأما الذريعة في الاصطلاح فقد عرّفها أهل العلم بألفاظ متقاربة؛ فقال ابن العربي : ((كل عمل ظاهر الجواز، يتوصل به إلى محظور))[(٣)].

وعرّفها ابن النجار، فقال: ((هي ما ظاهره مباح، يتوصل به إلى محرم))[(٤)].

وعرّفها الشوكاني، فقال: ((هي المسألة التي ظاهرها الإباحة، ويتوصل بها إلى فعل محظور))[(٥)].

فسدُّ الذرائع في الاصطلاح: هو منع الوسائل التي ظاهرها الإباحة، والتي يتوصل بها إلى محرم، حسماً لمادة الفساد، ودفعاً لها[(٦)].

المطلب الثاني: أقوال أهل العلم في قاعدة سدِّ الذرائع

تنقسم الذرائع من حيث أقوال العلماء في سدِّها إلى ثلاثة أقسام:

---

(١) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (سدّ)، ص (٤٧٧)، لسان العرب، مادة (سدد)، (٢٠٦/٣)، القاموس المحيط، مادة (سدد)، ص (٣٦٧)، المعجم الوسيط، مادة (سدّ)، ص (٤٢٢).

(٢) ينظر: لسان العرب، مادة (ذرع)، (٩٦/٨)، القاموس المحيط، مادة (ذرع) ص (٩٢٦).

(٣) أحكام القرآن (٧٨٧/٢).

(٤) مختصر التحرير ص (٧٤).

(٥) إرشاد الفحول ص (٢٤٦).

(٦) ينظر: الفروق للقرافي (٣٢/٢)، الفتاوى الكبرى لشيخ الإسلام ابن تيمية (١٧/٤)، إعلام الموقعين (١٤٧/٣)، شرح الكوكب المنير (٤٣٤/٤).

القسم الأول: ما أجمعت الأمة على وجوب سدِّه، وذلك في الأفعال المؤدية إلى الفساد. إذا كانت فاسدة محرمة[(١)]؛ لأنها أفعال وضعت مفضية إلى المفسدة بيقين، وليس لها ظاهر غيرها. ومن أمثلة هذا القسم تحريم شرب المسكر المفضي إلى مفسدة السكر، وتحريم الزنى المفضي إلى اختلاط الأنساب وفساد الفرش، وكذا سبُّ آلهة الكفار عند من يُعْلَم من حاله أنه يسب الله – تعالى –[(٢)].

القسم الثاني: ما أجمعت الأمة على أنه ذريعة لكن لا يجب سده، كالمنع من زرع العنب لئلا يتخذ خمراً، وكالمنع من المجاورة في البيوت خشية

(١) نقل هذا الإجماع: القرافي في الفروق (٣/٢٦٦)، (٢/٣٢) وابن القيم في إعلام الموقعين (٣/١٤٨)، والشاطبي في الموافقات (٢/٣٩٠).

(٢) ينظر: الفروق للقرافي (٢/٣٢)، إعلام الموقعين (٣/١٤٨)، الموافقات للشاطبي (٢/٣٩٠)، تهذيب الفروق (٣/٣٧٤).

تنبيه: أنكر الشافعية كون هذه المسائل من باب سدِّ الذرائع، فقال العطار في حاشيته على جمع الجوامع (٢/٣٩٩) لما ذكر هذه المسائل: "ليس من مسمى سد الذرائع في شيء"، وقال أيضاً: "وما هذا من سد الذرائع في شيء"، فهي عندهم من باب تحريم الوسائل، قال الشوكاني في إرشاد الفحول ص (٢٤٦): "ليس من هذا الباب – أي سد الذرائع –، بل من باب مالا خلاص من الحرام إلا باجتنابه، ففعله حرام من باب ما لا يتم الواجب إلا به، فهو واجب"، وقال القرافي في الفروق (٣/٢٦٦) معلقاً على استدلالهم بهذه الأدلة على القول بسد الذرائع: "فهذهوجوه كثيرة يستدلون بها، وهي لا تفيد، فإنها تدل على اعتبار أن الشرع سد الذرائع في الجملة، وهذا مجمع عليه. وإنما النزاع في الذرائع خاصة، وهي بيوع الآجال ونحوها، فينبغي أن تذكر أدلة خاصة لمحل النزاع، وإلا فهذه لا تفيد".

الزنى[١].

القسم الثالث: ما وقع فيه الخلاف بين أهل العلم، وهـــو الوســـائل المباحة إذا كانت تفضي إلى محرم غالباً[٢].

فهذا القسم اختلف فيه أهل العلم على قولين.

القول الأول: اعتبار سد الذرائع والقول بحسمها.

وهذا هو مذهب المالكية[٣]، وبه قال الحنابلة[٤].

القول الثاني: عدم اعتبار سد الذرائع وإبطال العمل به.

وهذا مذهب الحنفية[٥] والشافعية[٦]، وبه قال ابن حزم من الظاهرية[٧].

وقد احتج كل فريق بأدلة لإثبات ما ذهب إليه حتى إن ابن القيم ذكـــر في إعلام الموقعين تسعة وتسعين وجهاً في الاستدلال لصحة اعتبار هذه القاعدة،

---

(١) نقل هذا الإجماع: القرافي في الفروق (٢٦٦/٣)، (٣٢/٢)، وابن القيم في إعلام الموقعين (١٤٨/٣)، والشاطبيفي الموافقات (٣٩٠/٢).

(٢) ينظر: الفروق للقرافي (٢٦٦/٣)، الموافقات للشاطبي (٣٤٨/٢-٣٤٩).

(٣) ينظر: إحكام الفصول في أحكام الأصول للباجي ص (٦٨٩)، الفروق للقرافي (٣٢/٢).

(٤) ينظر: مختصر التحرير ص (٧٤).

(٥) ينظر: إحكام الفصول في أحكام الأصول للباجي ص (٦٩٠)، أصول الفقه لـــ (أبو زهرة) ص (٢٦٨).

تنبيه: لم يذكر الحنفية هذه القاعدة فيما اطلعت عليه من كتبهم.

وقد ذهب البرهاني صاحب كتاب سد الذرائع في الشريعة الإسلامية إلى أن الحنفية يعتبرون سد الذرائع ويعملون بها، وقد ذكر لذلك شواهد من فروعهم الفقهية يظهر منها اعتبارهم لسد الذرائع فليراجع ص (٦٥١-٦٥٧).

(٦) ينظر: الأم للشافعي (٧٤/٣)، حاشية العطار على جمع الجوامع (٣٩٩/٢).

(٧) ينظر: الإحكام في أصول الأحكام لابن حزم (٧٤٦/٦).

والعمل بها، ثم قال بعد ذلك: ((وباب سد الذرائع أحد أرباع التكليف؛ فإنه أمر ونهي. والأمر نوعان: **أحدهما:** مقصود لنفسه، **والثاني:** ما يكون وسيلة إلى المفسدة. فصار سد الذرائع المفضية إلى الحرام أحد أرباع الدين))[(١)].

ومهما يكن الأمر فإنه بالنظر إلى واقع الفقهاء ممن نُسب إليهم القول بعدم اعتبار سد الذرائع يتبين أنهم قد اعتبروا هذه القاعدة في بعض اجتهاداتهم لكنهم أعملوها باعتبارها مندرجة تحت أصل آخر[(٢)]. والذي تميز به المالكية بالدرجة الأولى والحنابلة بالدرجة الثانية أنهم اعتبروا العمل بسد الذرائع أصلاً مستقلاً من أصول الأحكام وأنهم أعملوها أكثر من غيرهم[(٣)].

المطلب الثالث: ضوابط العمل بقاعدة سدِّ الذرائع

قاعدة سد الذرائع من قواعد الشرع العظيمة[(٤)]، وقد وضع العلماء للعمل بها ضوابط مهمة هي كما يلي:

أولاً: أن يكون الفعل المأذون فيه يفضي إلى مفسدة غالباً. فإن كان إفضاؤه إلى المفسدة نادراً لا غالباً، فإنه لا يمنع لذلك؛ بل هو باقٍ على الأصل، ولا حاجة إلى طلب دليل الإباحة، لأنه ثابت بالدليل السابق[(٥)].

---

(١) (١٧١/٣).

(٢) ينظر: الموافقات للشاطبي (٢٠٠/٤)، الوجيز في أصول الفقه ص (٢٤٩)، أثر الأدلة المختلف فيها في الفقه الإسلامي ص (٥٨٦-٥٩٢).

(٣) ينظر: الفروق للقرافي (٣٣/٢)، الوجيز في أصول الفقه ص (٢٥٠).

(٤) ينظر: إغاثة اللهفان (٣٨١/١).

(٥) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٢٨/٢٩)، إعلام الموقعين (١٤٨/٣)، الموافقات للشاطبي (٣٤٨/٢-٣٤٩).

ثانياً: أن تكون المفسدة المترتبة على فعل المأذون فيه مساوية لمصلحته أو زائدة عليها[١]. فما كان كذلك فإنه يمنع؛ لأن الشريعة جاءت بتحصيل المصالح وتكثيرها، وتقليل المفاسد وتعطيلها[٢]. من هذا الباب نهى الله – سبحانه وتعالى – عن سب آلهة الكفار بين ظهرانيهم مع ما في ذلك من المصلحة؛ لكون ذلك سبباً لوقوع مفسدة أعظم من تلك المصلحة؛ وهي سب الله – تعالى –[٣]. أما إذا كانت المصلحة المترتبة على الفعل أكبر من المفسدة التي يفضي إليها؛ فإنه لا يمنع تقديماً للمصلحة الراجحة وعملاً بها[٤].

ثالثاً: لا يشترط في العمل بسد الذرائع قصد المكلف إلى المفسدة؛ بل يكفي كثرة قصد ذلك في العادة، وذلك؛ لأن القصد لا ينضبط في نفسه غالباً، إذ إنه من الأمور الباطنة التي يصعب اعتبارها؛ فاعتبرت مظنة القصد، ولو صح تخلفه[٥].

رابعاً: ما منع سداً للذريعة أبيح منه ما تدعو الحاجة إليه[٦]، كنظر الخاطب والطبيب وغيرهما إلى الأجنبية، فإنه يباح للحاجة إذا أمنت المفسدة[٧].

---

(١) ينظر: الفروق للقرافي (٣/٣٣)، مجموع الفتاوى (٣٢/٢٨٨)، إعلام الموقعين (٣/١٤٨).

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٤/٢٧٨-٢٧٩)، (٣٠/٢٣٤).

(٣) ينظر: إعلام الموقعين (٣/١٤٨)، الموافقات للشاطبي (٣/٣٦٠)، (٤/٢٠٠).

(٤) ينظر: قاعدة جليلة في التوسل والوسيلة ص (٣١)، مجموع الفتاوى (١٥/٤١٩)، روضة المحبين ص (١٠٩).

(٥) ينظر: إعلام الموقعين (٣/١٤٨)، إغاثة اللهفان (١/٣٧٦)، الموافقات للشاطبي (٢/٣٦١).

(٦) ينظر: إعلام الموقعين (٢/١٤٢)، روضة المحبين (١١٢).

(٧) ينظر: مجموع الفتاوى (١٥/٤١٩)، (٢١/٢٥١).

الفصل الثاني: الهدايا الترغيبية

المبحث الأول: تعريف الهدية وبيان أنواع الهدايا الترغيبية

المطلب الأول: تعريفها

أولاً: تعريفها لغة

الهدية في اللغة: «بعثةُ لطف»[(١)]، وما أَتْحَفتَ به غيرك[(٢)].

وقيل: هي ما بَعَثْتَه لغيرك إكراماً أو تودداً[(٣)].

ثانياً: تعريفها اصطلاحاً

الهدية في اصطلاح الفقهاء: جرى الفقهاء على ذكر الهدية في باب الهبة[(٤)]؛ لأن الهدية نوع من الهبة، وقد عرّف الفقهاء الهبة بأنها: تمليك من غير عوض[(٥)]. ثم إنهم قالوا: إن كان هذا التمليك يقصد به وجه الله – تعالى – عبادةً محضةً من غير قصد في شخص معين، ولا طلب غرض من جهته فهذا

---

(١) معجم المقاييس في اللغة، مادة (هدي)، ص (١٠٦٧).

(٢) ينظر: لسان العرب، مادة (هدي)، (٣٥٧/١٥).

(٣) ينظر: التوقيف على مهمات التعاريف ص (٧٤)، عمدة الحفاظ في تفسير أشرف الألفاظ (٢١٦/٤).

(٤) ينظر: تبيين الحقائق (٩١/٥)، مواهب الجليل (٤٩/٦)، مغني المحتاج (٣٩٧/٢)، الروض المربع ص (٣٢٨).

(٥) ينظر: حاشية ابن عابدين (٦٨٧/٥)، شرح حدود ابن عرفة (٥٥٢/٢)، شرح المحلي على منهاج الطالبين (١١٠/١٣)، المقنع ص (١٦٤)، المحلى (١٢٣/٩).

صدقة[١].

وإن كان المقصود منه الإكرام، أو التودد أو الصلة، أو التألف، أو المكافأة، أو طلب حاجة، أو نحو ذلك، فهو هدية[٢]، فبناءً على هذا يمكن القول بأن الهدية: تمليك من غير عوض، لغير حاجة المُعْطَى.

الهدية في اصطلاح التسويقيين: هي ما يمنحه التجار والباعة للمستهلكين من سلع أو خدمات دون عوض؛ مكافأة، أو تشجيعاً، أو تذكيراً.

ثالثاً: الفرق بين تعريفي الفقهاء والتسويقيين للهدية

مما سبق يتبين أن الهدية عند أهل التسويق أوسع مدلولاً منها عند الفقهاء؛ فالتسويقيون أدخلوا في الهدية الخدمات، بخلاف الفقهاء؛ فعلى سبيل المثال ما تقدمه بعض محلات تغيير زيوت السيارات، أو غسيلها من بطاقات عند كل غسلة أو تغيير، على أنه إذا اجتمع عدد معين من هذه البطاقات،؛حَصَلَ الجامع على غسلة مجانيّة أو فحص مجاني أو غير ذلك من الخدمات؛ فهذا الحافز الترغيبي هدية عند التسويقيين.

أما الفقهاء: فلا يدخل ذلك في مسمى الهدية عندهم؛ لأن الهدية في

(١) ينظر: تبيين الحقائق (٥/١٠٤)، الذخيرة للقرافي (٦/٢٢٣)، مغني المحتاج (٢/٣٩٧)، منتهى الإرادات (٢/٢٢)، مجموع الفتاوى (٣١/٢٦٩).

(٢) ينظر: مغني المحتاج (٢/٤٠٤)، الشرح الكبير لابن قدامة (١٧/٦)، مجموع الفتاوى (٣١/٢٦٩)، الإنصاف (٧/١٦٤).

تنبيه: ذهب الحنفية، والمالكية إلى أن الهبة هي الهدية، فكل مالا يقصد به وجه الله من التمليكات بلا عوض، فإنها هبات.

[ينظر: بدائع الصنائع (٦/١١٥)، تكملة شرح فتح القدير (٩/٥٦)، مواهب الجليل (٦/٤٩)].

اصطلاحهم تمليك عين من غير عوض لغير حاجة المُعْطَى[١]، والخدمة ليست عيناً، بل هي منفعة. فهدية الخدمة حقيقتها عند المالكية[٢]، والشافعية[٣]، والحنابلة[٤] هبة منفعة. وأما عند الحنفية[٥] فهي عارية أو إباحة نفع؛ لأن هبة المنافع عندهم، لا تكون إلا عارية.

المطلب الثاني: أنواع الهدايا الترغيبية

الهدايا الترغيبية ثلاثة أنواع في الجملة :

النوع الأول: الهدايا التَذْكَارية :

وهي ما تمنحه المؤسسات، والشركات، والمحلات التجارية للعملاء المرتقبين ذوي العلاقة بأنشطتهم التجارية من أجل تكوين علاقة طيبة، والتذكير بأنشطتهم وسلعهم وخدماتهم.

وهذه الهدايا التذكارية تكون غالباً بصورة تقاويم سنوية أو فصلية، أو سلسلة مفاتيح، أو مفكرات، أو غير ذلك من الأدوات المكتبية والشخصية[٦].

النوع الثاني: الهدايا الترويجية :

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (١١٦/٦)، الشرح الصغير للدردير (٢٢٣/٣)، فتح الجواد (٦٢٥/١)، الإنصاف (١٣٤/٧)، المحلى (١٢٤/٩).

(٢) ينظر: مواهب الجليل (٦١/٦)، منح الجليل (٢٠١/٨-٢٠٢).

(٣) ينظر: حاشية قليوبي وعميرة (١١٢/٣)، قلائد الخرائد (٦٥٣/١).

(٤) ينظر: الإنصاف (١٦٤/٧)، الشرح الكبير لابن قدامة (٣٤٤/١٧).

(٥) ينظر: بدائع الصنائع (١١٦/٦-١١٨)، البحر الرائق (٢٨٥/٧)، ملتقى الأبحر (١٥٠/٥)، تكملة شرح فتح القدير (٣/٩-٤).

(٦) ينظر: فن البيع ص (١١٧)، الإعلان للدكتور أحمد المصري ص (٩٥).

وهي ما يقدمه التجار من مكافآت تشجيعية للمشترين مقابل شـــرائهم سلعاً أو خدمات معينة، أو اختيارهم تاجراً معيناً[(١)].

وهذا النوع من الهدايا الترغيبية قسمان:

القسم الأول: هدية لكل مشترٍ

وهي أن يمنح أصحاب السلع والخدمات، الهدية الترويجية لكـــل مـــن يشتري منهم شيئاً وهذه الهدية لها صور متعددة؛ فمنها ما تكون فيـــه الهديـــة الترويجية ذات صلة بالسلعة بحيث لا تستعمل إلا معها، فتكون الهدية مكمّلـــة لعمل السلعة المشتراة، ومثال ذلك أن تكون السلعة معجوناً لتنظيف الأســـنان، والهدية فرشاة ونحو ذلك. ومنها ما تكون فيه الهدية الترويجية كمية إضافية من السلعة المشتراة، أو تكون سلعة أخرى يراد تصريفها، أو الترويج لها، أو مجـــرد المكافأة بها[(٢)].

القسم الثاني : هدية معلّقة بشرط

وهي أن يعلّق أصحاب السلع والخدمات الحصول على الهدية الترويجية بشرط. ولذلك صور عديدة؛ منها أن يكون حصول الهدية الترويجية مشـــروطاً إما بشراء عدد معين، أو بلوغ ثمن محدد، أو جمع أجزاء مفرّقة في أفراد ســـلعة معينة، أو غير ذلك من الشروط التي يشترطها التجار؛ للترغيب في ســـلعهم أو خدماتهم، وجذب المستهلكين إليها.

النوع الثالث: الهدايا الإعلانية (العيّنات)

وهي ما تقدمه المؤسسات، والشركات، والمحلات التجارية للعملاء من

---

(١) ينظر: فن البيع ص (١١٦).

(٢) ينظر: إدارة التسويق للدكتور الصحن ص (٢٣٣).

نماذج تُعَدُّ إعداداً خاصاً؛ للتعريف بسلعة جديدة، أو إعطاء العملاء فرصة تجربة السلعة؛ لمعرفة مدى تلبيتها لحاجاتهم، وإشباعها لرغباتهم، كما أنها قد تستعمل في بعض الأحيان نموذجاً للمواصفات المطلوب وجودها في السلع المعقود عليها[(١)].

(١) ينظر: معجم مصطلحاتالاقتصاد والمال وإدارة الأعمال ص (٤٨٦)، الأنشطة الترويجية للشركات السعودية للدكتور المتولي ص (٤٥، ٤٨)، الإعلان للدكتور أحمد المصري ص (٩٧، ٥٦).

المبحث الثاني: الأصل في الهدية

المطلب الأول: حكمها

الهدية من حيث الأصل مشروعة مندوب إليها، كما دلت على ذلك نصوص الكتاب، والسنة، وقد نقل غير واحد من أهل العلم[١] الإجماع على ذلك.

أولاً: من الكتاب

الأول: قول الله – تعالى – : ﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالإِحْسَانِ...﴾[٢].

وجه الدلالة:

أن في الآية الأمر بالإحسان وهو الإنعام على الغير[٣]، فدلت الآية على أن أصل كل إحسان الندب[٤]، وبذل الهدية نوع من الإحسان داخل في عموم الآية.

الثاني: قول الله – تعالى – : ﴿وَآتَى الْمَالَ عَلَى حُبِّهِ ذَوِي الْقُرْبَى وَالْيَتَامَى وَالْمَسَاكِينَ وَابْنَ السَّبِيلِ....﴾[٥].

وجه الدلالة:

أن الله – جلَّ وعلا – جعل إيتاء المال من خصال البر، وهذا الإيتاء الذي ذكره

(١) حكاه: الماوردي في الحاوي الكبير (٧/٥٣٤)، وابن قدامة في المغني (٨/٢٤٠)، ونقله غيرهما. [ينظر: تبيين الحقائق (٥/٩١)، الهداية للمرغيناني (٢/٢٤٧)، بلغة السالك (٣/٢٢٣)].

(٢) سورة النحل، جزء آية: (٩٠).

(٣) ينظر: مفردات ألفاظ القرآن، مادة (حسن)، ص (٢٣٦).

(٤) ينظر: الذخيرة للقرافي (٦/٢٥٨).

(٥) سورة البقرة، جزء آية: (١٧٧).

الله في هذه الآية شيء سوى الزكاة[1]، فيشمل الصدقة، والهدية[2].

الثالث: قول الله – تعالى-: ﴿وَإِذَا حُيِّيتُمْ بِتَحِيَّةٍ فَحَيُّوا بِأَحْسَنَ مِنْهَا أَوْ رُدُّوهَا﴾[3].

وجه الدلالة:

أن بعض أهل العلم فسّر التحية في الآية بالهدية، وأنه إذا أهدي إلى المرء هدية، فإن المشروع في حقه أن يرد نظيرها أو أحسن منها، فدل ذلك على مشروعية الهدية والثواب عليها[4].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال: بأن المفسرين متفقون على أن المراد بالتحية في هذه الآية السلام، فتأويلها بالهدية نزع بما لا دليل عليه. فوجب حمل الآية على ظاهرها[5].

الإجابة:

أجيب عن ذلك: بأن الآية تشمل الهبة والهدية؛ ((لأنها يتحيا بها، وورودها في السلام لا يمنع دلالتها))[6] على مشروعية الهدية؛ لأن العبرة بعموم

---

(١) ينظر: المحرر الوجيز لابن عطية (٢/٥٦).

(٢) ينظر: الحاوي الكبير (٧/٥٣٤)، مغني المحتاج (٢/٣٩٦).

(٣) سورة النساء، جزء آية: (٨٦).

(٤) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (١/٤٦٥)، بدائع الصنائع (٦/١٢٨)، مغني المحتاج (٣/٣٩٦).

(٥) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (١/٤٦٦-٤٦٧).

(٦) ينظر: الذخيرة للقرافي (٦/٢٧٢).

اللفظ لا بخصوص السبب[١].

الرابع : قول الله – تعالى – : ﴿وَتَعَاوَنُوا عَلَى الْبِرِّ وَالتَّقْوَى....﴾[٢].

وجه الدلالة:

أن الله – تعالى – أمر بالتعاون على البر والإحسان إلى الغير، والهدية من البر، فدلت الآية بعمومها على مشروعية الهدية[٣].

الخامس: قول الله تعالى: ﴿وَمَنْ يُوقَ شُحَّ نَفْسِهِ فَأُولَئِكَ هُمُ الْمُفْلِحُونَ﴾[٤].

وجه الدلالة:

أن الآية فيها الحث على ترك الشح، وأن تركه سبب للفلاح الذي هو حصول المطلوب والأمن من المرهوب، وبذل الهدية للغير لا يكون، إلا بترك شح النفس، فدلت الآية بعمومها على مشروعية الهدية.

ثانياً: من السنة :

الأول: قول النبي – ﷺ –: ((تهادوا تحابوا))[٥].

---

(١) تنظر هذه القاعدة: في فواتح الرحموت (١/٢٩١)، الإحكام في أصول الأحكام للآمدي (٢/٢٧٥)، شرح الكوكب المنير (٣/١٧٧)، القواعد والفوائد الأصولية ص (٢٤٠)، فتح الغفار لابن نجيم (٢/٥٩).

(٢) سورة المائدة، جزء آية: (٢).

(٣) ينظر: الحاوي الكبير (٧/٥٣٤).

(٤) سورة الحشر، جزء آية: (٩).

تنبيه: ذكر هذه الآية في أدلة مشروعية الهدية الزيلعي من الحنفية في تبيين الحقائق (٥/٩١).

(٥) رواه البخاري في الأدب المفرد – باب قبول الهدية –، رقم (٥٩٤)، ص (٢٠٨)، والدولابي في كتاب الكنى والأسماء (١/١٥٠)، وتمام في كتاب الفوائد، رقم (١٥٧٧)، (٢/٢٢٠) ؛ كلهم من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه –.

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أمر بالهدية، وحثّ عليها، وبين الغاية منها، وهي حصول المحبة بين المتهادين.

الثاني: قول النبي – ﷺ –: ((يا نساء المسلمات لا تحقرن جارة لجارتها، ولـو فِرْسِن شاةٍ[(١)]))[(٢)].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – ندب المسلمات إلى أن تهدي المسلمة إلى جارتها، ولو أن تهدي لها الشيء اليسير، أو ما لا ينتفع به في الغالب[(٣)]، كظلف الشاة القليل اللحم.

الثالث: قول النبي – ﷺ –: ((تهادوا، فإن الهدية تُذْهِب وَحَرَ الصدر))[(٤)].

وقد حسّنه الحافظ ابن حجر في التلخيص الحبير (٣/٦٩-٧٠).

وقد رواه مالك في الموطأ مرسلاً، في كتاب حسن الخلق – باب ما جاء في المهاجرة –، رقم (١٦)، (٢/٩٠٨)، وقال عنه ابنعبد البر في التمهيد (٢١/١٢): ((هذا يتصل من وجوه شتى، حسان كلها)).

(١) قوله: فِرْسِنَ شاةٍ: عظم قليل اللحم، وهو ظلف الشاة.

[النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (فرسن)، (٣/٤٢٩)].

(٢) رواه البخاري في كتاب الهبة – باب الهبة وفضلها والتحريض عليها –، رقم (٢٥٦٦)، (٢/٢٢٧)، ومسلم في كتاب الزكاة – باب الحث على الصدقة ولو بالقليل –، رقم (١٣٠)، (٢/٧١٤) ؛ من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه –.

(٣) ينظر: فتح الباري (٥/١٩٨)، (١٠/٤٤٥).

(٤) رواه أحمد (٢/٤٠٥)، والترمذي في كتاب الولاء والهبة – باب في حث النبي – ﷺ – على التهادي –، رقم (٢١٣٠)، (٤/٤٤١)، من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه –. وفي سنديهما أبو

وجه الدلالة:

أن النبي -ﷺ- أمر بالهدية؛ لما فيها من إذهاب وَحَرَ الصدر - وهو الحقد والغيظ[1] - فدلّ ذلك على مشروعية الهدية.

فهذه الأدلة من الكتاب والسنة والإجماع تدل على مشروعية الهدية واستحبابها، إلا أنه قد يعرض للهدية أسباب تخرجها عن ذلك إلى الكراهة أو التحريم، كالهدية لأرباب الولايات، والعمال ممن لم تجر له عادة بمهاداتهم قبل ولايتهم وعملهم. وكالهدية لمن يستعين بها على معصية، ونحو ذلك من الأسباب.

المطلب الثاني: حكم قبولها

اتفق أهل العلم على مشروعية قبول الهدايا، إذا لم يقم مانع شرعي، إلا أنهم انقسموا في وجوب قبول الهدية إلى قولين:

القول الأول: أن قبول الهدية غير واجب، بل قبولها مستحب مندوب إليه.

معشر نجيح مولى بني هاشم، قال الترمذي (٤/٤٤١): "هذا حديث غريب من هذا الوجه جداً، وأبو معشر اسمه نجيح مولى بني هاشم، وقد تكلم فيه بعض أهل العلم من قبل حفظه".

ورواه القضاعي في مسند الشهاب، رقم (٦٦٠) بلفظ: "تهادوا فإن الهدية تذهب بالضغائن".

من حديث عائشة - رضي الله عنها -. وقال عنه - أي عن رواية عائشة - ابن الملقن في خلاصة البدر المنير (٢/١١٨): "قال ابن طاهر: لا أصل له، وقال ابن الجوزي: لا يصح، وروي من طرق أخرى كلها ضعيفة".

(١) وقيل: العداوة، وقيل: أشد الغضب.

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (وحر)، (٥/١٦٠)].

وهذا مذهب الحنفية[١]، والمالكية[٢]، والشافعية[٣]، ورواية في مذهب أحمد هي مقتضى قول أصحابه[٤].

القول الثاني: أن قبول الهدية واجب إذا كانت من غير مسألة، ولا إشراف نفس.

وهذا القول رواية عن أحمد[٥]، وهو قول ابن حزم من الظاهرية[٦].

أدلة القول الأول:

استدل أصحاب هذا القول بأدلة من الكتاب والسنة.

أولاً: من الكتاب

قول الله – تعالى – : ﴿وَآتُوا النِّسَاءَ صَدُقَاتِهِنَّ نِحْلَةً فَإِنْ طِبْنَ لَكُمْ عَنْ شَيْءٍ مِنْهُ نَفْساً فَكُلُوهُ هَنِيئاً مَرِيئاً﴾[٧].

وجه الدلالة:

أن الله – تبارك وتعالى – أباح أكل ما تهبه المرأة زوجها من صداقها، فأمره بالأكل الذي هو غالب ما يقصد من المال، فدل على مشروعية قبول

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (٦/١١٧)، الدر المختار (٨/٤٢٢).

(٢) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (٢١/١٨).

(٣) ينظر: روضة الطالبين (٥/٣٦٥).

(٤) ينظر: الفروع (٤/٦٣٨)، الإنصاف (٧/١٦٥)، مطالب أولي النهى (٤/٣٩٧).

(٥) ينظر: الإنصاف (٧/١٦٥).

(٦) ينظر: المحلى (٩/١٥٢).

(٧) سورة النساء، آية: (٤).

الهدية والهبة، وأن الشارع قد رغب في ذلك[١].

ثانياً: من السنة

الأول: قول النبي - ﷺ - : ((لو دُعيت إلى ذراعٍ أو كراعٍ لأجبت، ولو أهدي إليّ ذراع أو كراع، لقبلت))[٢].

وجه الدلالة:

إخبار النبي - ﷺ - بأنه يقبل الهدية، سواء عظمت أو حقرت، وفي ذلك حض على قبول الهدايا، فدلّ ذلك على مشروعيته واستحبابه[٣].

الثاني : الأحاديث التي فيها قبول النبي - ﷺ - للهدية.

ومنها ما روى أنس - رضي الله عنه - أنه صاد أرنباً، فأتى أبا طلحة فذبحها، وبعث إلى رسول الله - ﷺ - بوركها فقبله[٤].

ومنها ما روى ابن عباس - رضي الله عنهما - قال: أهدت أم حفيد - خالة ابن عباس - إلى النبي - ﷺ - أقطاً، وسمناً، وأضبّاً[٥]، فأكل النبي - ﷺ - من

(١) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (٣١٨/١)، فتح القدير للشوكاني (٥٠٦/١)، بدائع الصنائع (١١٧/٦).

(٢) رواه البخاري في كتاب الهبة - باب القليل من الهبة -، رقم (٢٥٦٨)، (٢٢٧/٢-٢٢٨) ؛ من حديث أبي هريرة - رضي الله عنه -.

(٣) ينظر: فتح الباري (١٩٩/٤-٢٠٠).

(٤) رواه البخاري في كتاب الهبة - باب قبول الهدية الصيد -، رقم (٢٥٧٢)، (٢٢٩/٢)، ومسلم في كتاب الصيد والذبائح - باب إباحة الأرنب - رقم (١٩٥٣)، (١٥٤٧/٣).

(٥) أضباً: جمع ضب، وهو دابة معروفة.

[الفائق مادة (ضبب)، (٣٢٩/٢)، النهاية في غريب الحديث، والأثر، مادة (ضبب)، (٧٠/٣)].

الأقط والسمن، وترك الأضب تقذراً[١].

ومنها ما روى أنس - رضي الله عنه - قال: أُتي النبي - صلى الله عليه وسلم - بلحم، فقيل: تُصُدِّقَ به على بريرة، قال: ((هو لها صدقة، ولنا هدية))[٢].

وجه الدلالة:

في هذه الأحاديث قبول النبي - صلى الله عليه وسلم - للهدية، فدلّ ذلك على أن قبولها سنة نبوية.

الثالث: ما روى الصعب بن جثامة - رضي الله عنه -، ((أنه أهدى لرسول الله - صلى الله عليه وسلم - حماراً وحشياً، فردّ عليه، فلما رأى مافي وجهه، قال: ((أمَا إنّا لم نرده عليك، إلا أنّا حُرُم))[٣].

وجه الدلالة:

أن النبي - صلى الله عليه وسلم - اعتذر عن رده للهدية التي صيدت له، وهو محرم، بمانع شرعي، وهو الإحرام، فدلّ ذلك على أن هَدْيه - صلى الله عليه وسلم - قبول الهدية ما لم يقم مانع شرعي[٤].

---

(١) رواه البخاري في كتاب الهبة - باب قبول الهدية -، رقم (٢٥٧٥)، (٢/٢٣٠)، ومسلم في كتاب الصيد والذبائح - باب إباحة الضب - رقم (١٩٤٦-١٩٤٧)، (٣/١٥٤٣-١٥٤٥).

(٢) رواه البخاري في كتاب الهبة - باب قبول الهدية -، رقم (٢٥٧٧)، (٢/٢٣٠)، ومسلم في كتاب الزكاة - باب إباحة الهدية للنبي - صلى الله عليه وسلم - ولبني هاشم... -، رقم (١٠٧٤)، (٢/٧٥٥).

(٣) رواه البخاري في كتاب الهبة - باب قبول الهدية -، رقم (٢٥٧٧)، (٢/٢٢٩)، ومسلم في كتاب الحج - باب تحريم الصيد للمحرم -، رقم (١١٩٣)، (٢/٨٥٠).

(٤) ينظر: فتح الباري (٥/٢٠٣).

الرابع: قول النبي - ﷺ -: ((تهادوا تحابوا))[(١)].

وجه الدلالة:

أن أمره - ﷺ - بالهدية ندب إلى قبولها؛ لأن المقصود الذي من أجله شرعت الهدية لا يتحقق إلا بقبولها، فدل ذلك على مشروعيته.

الخامس: ما روت عائشة - رضي الله عنها - قالت: ((كان رسول الله - ﷺ - يقبل الهدية، ويُثِيبُ عليها))[(٢)].

وجه الدلالة:

إخبار عائشة - رضي الله عنها - بهديه - ﷺ - وأنه كان يقبل الهدية، فدلّ ذلك على مشروعية قبولها.

أدلة القول الثاني:

الأول: قول النبي - ﷺ -: ((لا تردوا الهدية))[(٣)].

---

(١) تقدم تخريجه، ص (٦٥).

(٢) رواه البخاري في كتاب الهبة - باب المكافأة على الهبة -، رقم (٢٥٨٥)، (٢/٢٣٢).

(٣) رواه أحمد (١/٤٠٤)، والبخاري في الأدب المفرد - باب حسن الملكة -، رقم (١٥٧)، ص (٦٧)، والطحاوي في شرح مشكل الآثار - باب بيان مشكل ماروي عن رسول الله - ﷺ - في الطعام الذي يجب على من دعي إليه إتيانه -، رقم (٣٠٣١)، (٨/٢٩)، والبزار (كشف=

=الأستار) في أبواب الصيد - باب إجابة الدعوة -، رقم (١٢٤٣)، (٢/٧٦)، وابن حبان (الإحسان) في كتاب الحظر والإباحة - باب ذكر الزجر عن ضرب المسلمين كافة إلا ما يبيحه الكتاب والسنة -، رقم (٥٦٠٣)، (١٢/٤١٨)، والطبراني في الكبير، رقم (١٠٤٤٤)، (١٠/٢٤٢).

كلهم من حديث عبدالله بن مسعود - رضي الله عنه -.

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – نهى عن رد الهدية، فدلّ ذلك على وجوب قبولها[(١)].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال من ثلاثة أوجه:

١. أن النهي في هذا الحديث ليس للتحريم، بل هو للكراهة؛ لأن مقصوده حصول الألفة والمحبة، والهدية لا تتعين لذلك، بل يحصل ذلك بغيرها، فدل ذلك على أن النهي ليس للتحريم، كما هو قول جمهور أهل العلم[(٢)].

٢. أن قبول الهدية يترتب عليه استحباب أو وجوب المكافأة، فإن النبي – ﷺ – كان يقبل الهدية، ويثيب عليها وقد قال النبي – ﷺ –: ((من صنع إليكم معروفاً فكافئوه، فإن لم تجدوا ما تكافئونه، فادعوا له حتى تعلموا أن قد كافأتموه))[(٣)]. ففي إيجاب القبول مع هذا نظر.

وقال عنه الهيثمي في مجمع الزوائد (١٤٦/٤): "رجال أحمد رجال الصحيح"، وقال عنه أحمد شاكر في تحقيق المسند (٣٢٢/٥)، رقم (٣٨٣٨): "إسناده صحيح"، وصححه الألباني في إرواء الغليل (٥٩/٦)، رقم (١٦١٦)، وشعيب الأرناؤوط في تحقيقه للمسند (٣٨٩/٦)، رقم (٣٨٣٨).

(١) ينظر: شرح مشكل الآثار (٢٩/٨)، روضة العقلاء لابن حبان ص (٢٤٢).

(٢) ينظر: التمهيد لابن عبدالبر (٢٧٣/١).

(٣) رواه أحمد (٦٨/٢)، وأبو داود بهذا اللفظ في كتاب الزكاة – باب عطية من سأل الله –، رقم (١٦٧٢)، (٣١٠/٢)، والنسائي في كتاب الزكاة – باب من سأل الله –، رقم (٢٥٦٧)، (٨٢/٥)، ولفظ أحمد والنسائي: "من أتى إليكم..."؛ كلهم من حديث عبدالله بن عمر – رضي الله عنهما –.وقال عنه الحاكم في مستدركه (٤١٢/١-٤١٣: ("حديث صحيح على شرط الشيخين"، ووافقه الذهبي في التلخيص، وقال عنه النووي في رياض الصالحين ص (٥٤٨): "حديث صحيح رواه أبو داود، والنسائي بأسانيد الصحيحين".

٣. أن النبي – ﷺ – أقرّ حكيم بن حزام على أن لا يقبل من أحد شيئاً، فعن حكيم – رضي الله عنه – قال: سألت رسول الله – ﷺ – فأعطاني، ثم سألته فأعطاني، ثم سألته فأعطاني، ثم قال : ((يا حكيم، إن هذا المال خَضِرةٌ حلوة، من أخذه بسخاوة نفس بورك له فيه، ومن أخذه بإشراف نفس لم يبارك له فيه، وكان كالذي يأكل ولا يشبع، اليد العليا خير من اليد السفلى))، قال حكيم: فقلت: يارسول الله، والذي بعثك بالحق لا أَرْزأُ[1] أحداً بعدك شيئاً حتى أفارق الدنيا، فكان أبو بكر – رضي الله عنه – يدعو حكيماً إلى العطاء فيأْبى أن يقبله منه، ثم إن عمر – رضي الله عنه – دعاه ليعطيه، فأبى أن يقبل منه شيئاً[2].

ففي هذا الحديث ((حجة في جواز الرد، وإن كان من غير مسألة، ولا إشراف))[3].

الثاني: أن النبي – ﷺ – نهى عن رد بعض أنواع الهدايا، من ذلك قوله – ﷺ –: ((ثلاث لا ترد : الوسائد، والدُهن، واللبن))[4]، وما روى

---

(١) أَرْزَأ: أصله النقص، فقوله: (لا أرزأ أحداً) أي: لا أنقص أحداً بالأخذ منه.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (رزأ)، (٨٢/٢)].

(٢) رواه البخاري في كتاب الزكاة – باب الاستعفاف عن المسألة –، رقم (١٤٧٢)، (٤٥٦/١)، ومسلم في كتاب الزكاة – باب بيان أن اليد العليا خير من اليد السفلى –، رقم (١٠٣٥)، (٧١٧/٢).

(٣) مجموع الفتاوى (٩٧/٣١).

(٤) رواه الترمذي في كتاب الأدب – باب ما جاء في كراهية رد الطيب –، رقم (٢٧٩٠)، (١٠٨/٥). من حديث عبد الله بن عمر – رضي الله عنهما –. وقال عنه الترمذي: "هذا حديث غريب"، وقال عنه الحافظ ابن حجر في فتح الباري (٢٠٩/٥)، (إسناده حسن).

أنس – رضي الله عنه – أن النبي – صلى الله عليه وسلم – كان لا يرد الطيب[(١)].

وجه الدلالة:

أن النبي – صلى الله عليه وسلم – نهى عن رد هذه الهدايا، فدل ذلك على جواز رد ما سواها، وإلا لم يكن لتخصيصها بالذكر وجه[(٢)].

المناقشة:

يناقش هذا: بأن نهي النبي – صلى الله عليه وسلم – عن رد الوسائد، والطيب، واللبن، لا يفيد في تخصيص النهي العام في قوله– صلى الله عليه وسلم –: ((لا تردوا الهدية))[(٣)]؛ لأن ذكر بعض أفراد العام بحكم لا يخالف العام لا يُعَد تخصيصاً على الصحيح[(٤)].

الثالث: ما روى عمر – رضي الله عنه – قال : كان رسول الله – صلى الله عليه وسلم – يعطيني العطاء، فأقول: أعطه من هو أفقر إليه مني، فقال: ((خذه، إذا جاءك من هذا المال شيء، وأنت غير مُشْرِف[(٥)] ولا سائل فخذه، وما لا فلا تتبعه نفسك))[(٦)].

---

(١) رواه البخاري في كتاب الهبة – باب ما لا يرد من الهدية –، رقم (٢٥٨٢)، (٢/٢٣٢).

(٢) ينظر: عارضة الأحوذي (١٠/٢٣٦)، فتح الباري (٥/٢٠٩).

(٣) تقدم تخريجه ص (٦٩).

(٤) ينظر بحث هذه القاعدة: في المحصول في علم الأصول (٣/١٢٩-١٣١)، شرح الكوكب المنير (٣/٣٨٦-٣٨٧).

(٥) مُشْرِف: أي متطلع بتحقيق النظر والتعرض له.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (شرف)، (٢/٤٦٢)].

(٦) رواه البخاري في كتاب الزكاة – باب من أعطاه الله شيئاً من غير مسألة ولا إشراف نفس –، رقم (١٤٧٣)، (١/٥٦)، ومسلم في كتاب الزكاة – باب إباحة الأخذ لمن أعطي من غير مسألة ولا إشراف –، رقم (١٠٤٥)، (٢/١٧٣).

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أمر عمر – رضي الله عنه – أن يأخذ ما أتاه من غير إشراف نفس،ولا مسألة، وهذا يفيد وجوب القبول[(١)].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال من أوجه :

١. أن هذا الأمر أمر ندب لا أمر إيجاب، فقد نقل الحافظ ابن حجر عن الطبري أن أهل العلم أجمعوا على أن قول النبي – ﷺ – لعمر: ((خذه)) أمر ندب[(٢)]، فلا يكون فيه دليل على الوجوب.

٢. أن هذا الحكم إنما هو في العطايا التي من بيت المال، والتي يقسمها الإمام[(٣)].

٣. أن أمر النبي – ﷺ – عمر – رضي الله عنه – بأخذ المال في هذا الحديث؛ لكونه عمل له عملاً فأعطاه عَمَالته، فيكون قد أعطاه بذلك حقه[(٤)].

ونوقش – أيضاً – بالوجهين الثاني والثالث اللذين نوقش بهما الدليل الأول من أدلتهم.

الرابع: قول النبي – ﷺ –: ((من بلغه معروف عن أخيه من غير مسألة، ولا إشراف نفس فليقبله، ولا يرده، فإنما هو رزق ساقه الله –عز وجل–))[(٥)].

---

(١) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (٥/٨٤)، المحلى (٩/١٥٢–١٥٣).

(٢) ينظر: فتح الباري (٣/٣٣٨).

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (٣١/٩٥)، فتح الباري (٣/٣٣٨).

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٣١/٩٥).

(٥) رواه أحمد (٤/٢٢٠–٢٢١)، وابن حبان في كتاب الزكاة – ذكر البيان بأن لا حرج على المرء في أخذ ما أعطي من غير مسألة ولا إشراف نفس –، رقم (٣٤٠٤)، (٨/١٩٥)، والطبراني في

وجه الدلالة:

أفاد الحديث أن الواجب قبول كل معروف يبلغ المؤمن مـــن أخيـــه إذا كان من غير إشراف ولا مسألة، سواء كان هدية، أو صدقة، أو غير ذلك، ما لم يمنع من ذلك مانع.

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال بما نوقشت به الأدلة السابقة.

الترجيح:

الراجح أن قبول الهدية مستحب استحباباً مؤكداً جمعاً بين الأدلة، ولما في الرد غير المسوَّغ من الإساءة للمهدي، وقد قال الله – تعالى –: ﴿هَـــلْ جَـــزَاءُ الإحسان إِلاّ الإحسان﴾[1].

ولولا ما ورد على أدلة الوجوب من مناقشات؛ لكان القول به وجيهـــاً جداً.

المعجم الكبير، رقم (٤١٢٤)، (١٩٦/٤)، والحاكم في كتاب البيوع – حكم قبول الهدايا–، (٦٢/٢)، كلهم من حديث خالد بن عدي الجهني – ﷺ–. وقال عنه الحاكم: "صحيح الإسناد و لم يخرجاه"، ووافقه الذهبي في التلخيص، وقال عنه الحافظ ابن حجر في الإصابة (٢٤٤/٢): "إسناده صحيح".

(١) سورة الرحمن، آية: (٦٠).

المبحث الثالث: التكييف الفقهي لأنواع الهدايا الترغيبية

المطلب الأول: التخريج الفقهي للهدايا التَذْكَارية

تقدم أن الهدايا التذكارية هي ما يقدمه أصحاب السلع إلى عموم الناس بغرض تكوين علاقة طيبة، والتذكير بسلعهم، وأنشطتهم. ومن أمثلة هذا النوع من الهدايا التقاويم السنوية، والمفكرات، ونحوها(١).

وهذا النوع من الهدايا الترغيبية يخرّج على أنه هبة مطلقة، يقصد منها تذكير الناس بأعمال التجار، وإقامة علاقة وديّة معهم.

مايترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا الترغيبية؛ لأن الأصل في المعاملات الحل.

ثانياً: يستحب قبول هذا النوع من الهدايا؛ لعموم الأدلة الحاثة على قبول الهدية، ما لم تكن هذه الهدية التذكارية لا تستعمل إلا في محرم، أو يغلب استعمالها فيه، فإنه لا يجوز عند ذلك قبولها، ومن أمثلة ذلك ما تقدمه بعض الشركات، أو المؤسسات، أو التجار، كولاعات المدخنين، أو طفايات السجائر التي لا تستعمل إلا في ذلك، أو يغلب استعمالها فيه، فإنه لا يجوز بذلها؛ لما في ذلك من الإعانة على الإثم، وقد قال الله – تعالى –: ﴿وَلا تَعَاوَنُوا عَلَى الإِثْمِ وَالْعُدْوَانِ﴾(٢).

ويمنع قبولها أيضاً سداً للذريعة، وإعانة لهذا التاجر على ترك هذا النوع من

---

(١) ينظر: ص (٦١) من هذا الكتاب.

(٢) سورة المائدة، جزء آية: (٢).

الهدايا التي تغري بملابسة المحرمات، حتى ولو علم المهدى إليه أنه لا يستعملها إلا في مباح؛ إذ درء المفاسد أولى من جلب المصالح.

ومن الهدايا الترغيبية التذكارية التي لا تجوز بذلاً ولا قبولاً الهدايا التي ترغّب في التعاملات المحرمة كهدايا البنوك الربوية مثلاً، فإنها لا تجوز، لما فيها من الدعاية لهذه البنوك الربوية، إذ لا تخلو هذه الهدايا غالباً من شعار البنك، وعبارات تدعو إلى التعامل معه، أو ترغب في ذلك، فهي وسيلة للتعامل معها والرغبة فيها. هذا بالنسبة لعموم الناس. أما من لهم حسابات وأموال في هذه البنوك، فإنه لا يجوز لهم قبول شيء من هداياهم على كل حال، وذلك أن أموالهم التي في البنوك قروض لهم على البنك، فالعلاقة بين البنك وهؤلاء علاقة مقرض ومقترض[1]، فهدايا البنوك لهؤلاء داخلة في قول النبي - ﷺ -: ((إذا أقرض أحدكم قرضاً، فأهدى إليه، أو حمله على الدابة، فلا يركبها، ولا يقبلها، إلا أن يكون جرى بينه وبينه قبل ذلك))[2].

وهذه القاعدة فيما لا يقبل من الهدايا الترغيبية ليست خاصة بالهدايا التذكارية، بل هي عامة لسائر أنواع الهدايا الترغيبية، وإنما ذكرت هنا؛ لأنه أول موضع يبحث فيه قبول الهدايا الترغيبية، فيغني هذا عن تكرارها في سائر

---

(١) ينظر: الربا والمعاملات المصرفية في نظر الشريعة الإسلامية ص (٣٤٥-٣٥٠).

(٢) رواه ابن ماجه في كتاب الصدقات - باب القرض -، رقم (٢٤٣٢)، (٢/٨١٣)، من حديث أنس بن مالك - رضي الله عنه -.

وقال البوصيري في مصباح الزجاجة رقم (٢٥٢)، (٢/٢٥٣): "هذا إسناد فيه مقال: عتبة بن حميد ضعّفه أحمد، وقال أبو حاتم: صالح....، ويحيى بن أبي إسحاق الهنائي لا يعرف حاله"وقد ضعّفه ابن عبد الهادي بابن عياش، فقال: هذا حديث غير قوي، فإن ابن عياش متكلم فيه".

نقل ذلك الألباني في إرواء الغليل، رقم (١٤٠٠)، (٥/٢٣٧).

الأنواع.

ثالثاً: لا يجوز للواهب الرجوع في هذه الهدايا بعد أن يقبضها المهدى إليه؛ لعموم قول النبي - ﷺ -: ((العائد في هبته كالكلب يقيء ثم يعود في قيئه))(١).

المطلب الثاني: التخريج الفقهي للهدايا الترويجية

تقدم أن الهدايا الترويجية هي ما يقدمه التجار من مكافآت تشجيعية للمستهلكين مقابل شراء سلع أو خدمات معينة، أو اختيار تاجر معين(٢).

وهذا النوع من الهدايا الترويجية قسمان:

الأول: أن تكون الهدية سلعة.

الثاني: أن تكون الهدية منفعة (خدمة).

المسألة الأولى: كون الهدية الترويجية سلعة

صورة ذلك أن تكون الهدية الترويجية سلعة معينة، سواء كانت من جنس المبيع أو من غير جنسه، وهذا القسم له ثلاث حالات هي في الفروع الثلاثة التالية:

الفرع الأول: أن يكون المشتري موعوداً بالهدية قبل الشراء

الأمر الأول: واقع هذه الحال

لهذه الحال صورتان:

الصورة الأولى: هدية لكل مشترٍ.

---

(١) رواه البخاري في كتاب الهبة - باب هبة الرجل لامرأته والمرأة لزوجها -، رقم (٢٥٨٩)، (٢/٢٣٤)، ومسلم في كتاب الهبات - باب تحريم الرجوع في الصدقة والهبة بعد القبض -، رقم (١٦٢٢)، (٣/١٢٤١)، من حديث عبد الله بن عباس - رضي الله عنهما -.

(٢) ينظر: ص (٦١) من هذا الكتاب.

صورة ذلك أن يعلن صاحب السلعة؛ أن كل من يشتري سلعة معينة، فله هدية مجانيّة أو موصوفة وصفاً مميزاً.

الصورة الثانية: هدية يشترط لتحصيلها بلوغ حد معين من السلع، أو بلوغ ثمن معين.

صورة ذلك أن يقول التاجر: من اشترى عدد كذا من سلعة معينة فله هدية مجاناً، أو يقول: من جمع كذا قطعة من سلعة معينة فله هدية مجاناً. ومن ذلك قول بعض الباعة: من اشترى بمبلغ كذا فله هدية معينة مجاناً.

الأمر الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

هذه الحال من الهدايا الترويجية تحتمل التخريجات التالية:

التخريج الأول: أن هذه الهدية الترويجية وعد بالهبة، فالثمن المبذول عوض عن السلعة دون الهدية. وذلك أن هذه الهدية لا أثر لها على الثمن مطلقاً، والمقصود منها التشجيع على الشراء.

قال ابن قدامة : ((ولا يصح تعليق الهبة بشرط؛ لأنها تمليك لمعين في الحياة، فلم يجز تعليقها على شرط كالبيع، فإن علقها على شرط، كقول النبي - ﷺ -: (إن رجعت هديتنا إلى النجاشي فهي لك)[١]، كان وعداً))[٢].

ما يترتب على هذا التخريج

(١) رواه أحمد (٤٠٤/٦) بلفظ: "فإن ردت عليّ فهي لك"، أما اللفظ الذي ذكره المؤلف فلم أجده فيما اطلعت عليه من كتب السنة، والحديث من رواية أم كلثوم بنت أبي سلمة، وفيه وعد النبي - ﷺ - أم سلمة - رضي الله عنها - بهذا الوعد. قال الحافظ ابن حجر في فتح الباري (٢٢٢/٥) بعد ذكر الحديث: "إسناده صحيح".

(٢) المغني (٢٥٠/٨).

أولاً: جواز هذا النوع من الحوافز الترغيبية؛ لأن الأصل في المعـــاملات الحلّ.

ثانياً: استحباب قبول هذا النوع من الهدايا الترويجية؛ لعموم الأدلة الحاثّة على قبول الهدية.

ثالثاً: أنه ليس للواهب الرجوع في هبته بعد قبض المشتري، ولو انفسخ العقد؛ لعموم النهي عن الرجوع في الهبة.

رابعاً: يلزم البائع إعطاء المشتري الهدية الموعودة، بنـــاء علـــى القـــول بوجوب الوفاء بالوعد[١].

وقد اختلف العلماء - رحمهم الله - في حكم الوفاء بالوعد على ثلاثـــة أقوال :

القول الأول: يجب الوفاء بالوعد مطلقاً.

وهذا قول محمد بن الحسن من الحنفية[٢]، وهو قول لبعض المالكيـــة[٣] كابن شبرمة[٤]، وابن العربي[٥]، ووجه في مذهب أحمد[١]، اختاره شيخ الإسلام

---

(١) **تنبيه**: قد يتبادر إلى الذهن بناء القول في هذه المسألة على خلاف الفقهاء في لزوم الهبة، وهل القبض شرط في لزوم الهبة أولا؟ إلا أن هذا غير صحيح، فإن اختلافهم في مسألة القبض إنما هو بعد الإيجاب والقبول، وهما غير موجودين في الهدية الترغيبية الموعودة، إذ الموجود هنا مجرد وعد بالهبة.

(٢) ينظر: عمدة القاري (١٢/١٢).

(٣) ينظر: البيان والتحصيل (١٨/٨).

(٤) ينظر: المحلى (٢٩/٨).

(٥) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (١٨٠٠/٤).

ابن تيمية[٢]. وحكاه ابن رجب عن بعض أهل الظاهر[٣].

القول الثاني: لا يجب الوفاء بالوعد بل يستحب.

وهذا مذهب الحنفية[٤]، والشافعية[٥]، والحنابلة[٦]، وابن حزم من الظاهرية[٧].

القول الثالث: **يجب الوفاء بالوعد المعلق على شرط دون ما لم يعلق بشرط.**

وهذا مذهب المالكية[٨].

أدلة القول الأول:

استدلوا بأدلة من الكتاب ومن السنة.

أولاً: من الكتاب

---

(١) ينظر: الإنصاف (١١/١٥٢).

(٢) ينظر: الاختيارات الفقهية ص (٣٣١).

(٣) ينظر: جامع العلوم والحكم (٢/٤٨٥-٤٨٦).

(٤) ينظر: أحكام القرآن للجصاص (٣/٤٤٢)، عمدة القاري (١٢/١٢١).

(٥) ينظر: الأذكار النووية ص (٤٥٤)، رحمة الأمة في اختلاف الأئمة ص (٣٦١).

(٦) ينظر: المبدع (٩/٣٤٥)، منتهى الإرادات (٢/٥٩٦).

(٧) ينظر: المحلى (٨/٢٨).

(٨) ينظر: البيان والتحصيل (٨/١٨)، المنتقى للباجي (٣/٢٢٧)، الفروق للقرافي (٢٠، ٢٥).

تنبيه: انقسم المالكية إلى فريقين في هذا القول.

الأول: أن الوفاء بالوعد لا يجب إلا إذا كان الوعد قد أتم على سبب، ودخل الموعود له بسبب الوعد في شيء، وهذا هو المشهور عندهم.

الثاني: أن الوعد يكون لازماً، ولو لم يدخل الموعود له في شيء، بل يكفي كون الوعد على سبب.

الأول: الآيات التي فيها الأمر بالوفاء بالوعد، كقوله – تعالى –: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ﴾ (١)، وقوله – تعالى –: ﴿وَأَوْفُوا بِالْعَهْدِ إِنَّ الْعَهْدَ كَانَ مَسْؤُولاً﴾ (٢).

وجه الدلالة:

أن الله أمر بالوفاء بالعقود والعهود، وهما كل ما ألزم به المرء نفسه، والوعد من ذلك، فدلت الآيتان على وجوب الوفاء بالوعد(٣).

الثاني: قول الله – تعالى –: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لِمَ تَقُولُونَ مَا لا تَفْعَلُونَ ۞ كَبُرَ مَقْتاً عِنْدَ اللَّهِ أَنْ تَقُولُوا مَا لا تَفْعَلُونَ﴾(٤).

وجه الدلالة:

أن إخلاف الوعد قولٌ نَكَلَ الواعد عن فعله، فيكون قد قال، ولم يفعل، وهذا هو الذي ذمته الآية، فهو دليل على تحريم إخلاف الوعد مطلقاً(٥).

المناقشة:

نوقش هذا : بأن المراد بالآية الذين يقولون ما لا يفعلون في الأمور الواجبة، كالوعد بإنصاف من دين، أو أداء حق، ونحو ذلك من الواجبات(٦).

الإجابة:

---

(١) سورة المائدة، جزء آية: (١).

(٢) سورة الإسراء، جزء آية: (٣٤).

(٣) ينظر: الجامع لأحكام القرآن (٣٣/٦)، أحكام القرآن للجصاص (٣٣٤/٥).

(٤) سورة الصف، آيتا: (٢-٣).

(٥) ينظر: الجامع لأحكام القرآن (٧٩/١٨)، الفروق للقرافي (٢/٤).

(٦) ينظر: أحكام القرآن للجصاص (٣٣٤/٥)، المحلى (٣٠/٨).

ويجاب عن هذا: بأن ترك الواجب مذموم مطلقاً، سواء وعد بـه مـن وجب عليه أم لم يعد.

ثانياً: من السنة

الأول: الأحاديث التي فيها أن عدم الوفاء بالوعد من صفات المنافقين كقول النبي - ﷺ -: ((آية المنافق ثلاث: إذا حدّث كذب، وإذا وعد أخلف، وإذا اؤتمن خان))(١).

وجه الدلالة:

أن إخلاف الوعد من خصال النفاق، وجميع خصال النفاق محرمة يجب اجتنابها، فدلّ ذلك على أن إخلاف الوعد محرم، وأن الوفاء به واجب(٢).

المناقشة:

نوقش هذا من ثلاثة أوجه:

١-أن الحديث ورد في رجل منافق بعينه، وليس عاماً في كل من اتصـف بهذه الصفات أو بعضها(٣).

٢-أن الحديث ورد في المنافقين الذين كانوا على عهد النبي - ﷺ -(٤).

٣-أن الحديث ليس على ظاهره؛ لأن من وعد بما لا يحل له، أو عاهد على معصية، فلا يحل له الوفاء بشيء من ذلك، فإذا كان الأمر كذلك فـلا

---

(١) رواه البخاري في كتاب الإيمان- باب علامة المنافق -، رقم (٣٣)، (٢٧/١)، ومسلم في كتاب الإيمان - باب بيان خصال المنافق -، رقم (٥٩)، (٧٨/١)، من حديث أبي هريرة رضي الله عنه.

(٢) ينظر: الفروق للقرافي (٢٠/٤).

(٣) ينظر: فتح الباري (٩٠/١).

(٤) ينظر: مسلم بشرح النووي (٧٤/٢)، عمدة القاري (٢٢٢/١).

يكون فيه دليل على وجوب الوفاء بالوعد مطلقاً[(١)].

الإجابة:

أجيب على هذه المناقشات بما يلي:

١. أما قولهم بأن المراد بالحديث شخص معين، فهذا مبني على أحاديث ضعيفة، كما قال الحافظ ابن حجر[(٢)]، ثم على القول بصحة ذلك، يقال : إن العبرة بعموم اللفظ لا بخصوص السبب.

٢. أما قولهم بأن المراد بالحديث المنافقون في عهد النبي - ﷺ، فلا دليل على هذا التخصيص. وعلى فرض صحته فإن العبرة بعموم اللفظ لا بخصوص السبب.

٣. أما قولهم: إن الحديث ليس على ظاهره، فهذا غير مُسَلّم، وما ذكروه من أنه لا يحل الوفاء بما لا يحل، فليس ذلك بصارفٍ للحديث عن ظاهره، وذلك أن ما لا يحل لا يجوز فعله سواء وعد به أم لم يعد. وينتقض قولهم هذا بالنذر، وهو نوع من الوعد، فقد أوجب النبي - ﷺ - الوفاء بنذر الطاعة دون نذر المعصية، فقال - ﷺ -: ((من نذر أن يطيع الله فليطعه، ومن نذر أن يعصي الله فلا يعصه))[(٣)]، فدلّ ذلك على أن الالتزام إذا كان يحتمل الالتزام بما لا يجوز من المحرمات، فإن ذلك لا يعني عدم لزوم الوفاء بما التزمه من الطاعة.

---

(١) ينظر: المحلى (٢٩/٨).

(٢) ينظر: فتح الباري (٩١/١).

(٣) رواه البخاري في كتاب الأيمان والنذور - باب النذر في الطاعة -، رقم (٦٦٩٦)، (٢٢٨/٤)، من حديث عائشة - رضي الله عنها -.

الثاني: قول النبي - ﷺ - : ((لا تمار أخاك، ولا تمازحه، ولا تعده موعداً، فتخلفه))[١].

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - نهى المسلم عن أن يعد أخاه موعداً ثم يخلفه، فدل ذلك على وجوب الوفاء بالوعد[٢].

الثالث: حديث عبد الله بن عامر - رضي الله عنه - قال: دعتني أمي يوماً، ورسول الله - ﷺ - قاعد في بيتنا، فقالت: ها، تعال أعطِك، فقال لها رسول الله - ﷺ -: ((ما أردت أن تعطيه ؟)) قالت : أردت أن أعطيه تمراً، فقال رسول الله - ﷺ - : ((أما إنك لو لم تعطيه شيئاً كتبت عليك كذبة))[٣].

---

(١) رواه الترمذي في كتاب البر والصلة - باب ما جاء في المراء -، رقم (١٩٩٥)، (٤/٢٩٥)، من حديث عبدالله بن عباس - رضي الله عنهما-.

وقال الترمذي: "هذا حديث حسن غريب لا نعرفه إلا من هذا الوجه". وقال العراقي في تخريج أحاديث إحياء علوم الدين (٣/١١٢٨): "رواه الترمذي، وقال: غريب لا نعرفه إلا من هذا الوجه، يعني: من حديث ليث بن أبي سليم، وقد ضعّفه الجمهور"، وقال الزبيدي في إتحاف السادة المتقين (٧/١٠٧): "رواه هكذا في البر والصلة من طريق ليث بن أبي سليم، قال الذهبي: فيه ضعف من جهة حديثه"، وقال الحافظ ابن حجر في بلوغ المرام رقم (١٥٢٦)، ص (٤٨٦): "أخرجه الترمذي بسند فيه ضعف"، وقال العجلوني في كشف الخفاء (٢/٤٨٣): "رواه الترمذي بسند ضعيف".

(٢) ينظر: تحفة الأحوذي (٦/١٣١).

(٣) رواه أحمد في المسند (٣/٤٤٧) بلفظ: "أما إنك لو لم تفعلي"، وأبو داود في كتاب الأدب - باب في التشديد في الكذب -، رقم (٤٩٩١)، (٥/٢٦٥)، من حديث عبد الله بن عامر رضي الله عنه، واللفظ له.

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - جعل إخلاف الوعد من الكذب، وقد جاء تحريم الكــذب في الكتاب والسنة والإجماع[١]، فدل ذلك على وجوب الوفاء بالوعــد، وتحــريم إخلافه.

الرابع: قول النبي - ﷺ -: ((وَأيُ المؤمن واجب))[٢].

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - أخبر بأن وَأيَ المؤمن - أي: وعده[٣] - واجب، فدلّ ذلــك على تحريم إخلافه.

المناقشة:

نوقش هذا بأن الحديث ضعيف، كما بيّنته عند تخريجه.

وقال ابن رجب في جامع العلوم والحكم (٢/٤٨٥): "وفي إسناده من لا يعرف"، وقال الزبيدي في إتحاف السادة المتقين (٩/٢٥٣): "قال العراقي: رواه أبو داود وفيه من لم يسم"، وقال: "له شاهد من حديث أبي هريرة وابن مسعود، ورجالهما ثقات، إلا أن الزهري لم يسمع من أبي هريرة"، وقال ابن رجب في جامع العلوم (٢/٤٨٥): "وفي إسناده من لا يعرف"، وقال الألباني في سلسلة الأحاديث الضعيفة (٢/٣٨٥)، حديث (٧٤٨): "أقول: أما حديث ابن مسعود فلم أعرفه الآن، وأما حديث أبي هريرة فهو بلفظ: "من قال لصبي: تعال هاك، ثم لم يعطه شيئاً فهي كذبة"، وقد صحح الحديث".

(١) حكى هذا الإجماع النووي في الأذكار النووية ص (٥٣٨).

(٢) رواه أبو داود في مراسيله رقم (٥٢٣)، ص (٣٥٢ - ٣٥٣). عن زيد بن أسلم.
وقد ضعّفه ابن حزم في المحلى (٨/٢٩) بهشام بن سعد، وضعّفه الألباني في ضعيف الجامع الصغير (٦١٢٧)، (٦/٤٦).

(٣) ينظر: المراسيل لأبي داود ص (٣٥٣)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (وأي)، (٣/٣٠٠).

الخامس: قول النبي – ﷺ –: ((ولا تَعِدْ أخاك وعداً فتخلفه، فإن ذلك يورث بينك وبينه العداوة))[١].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – علل النهي عن إخلاف الوعد بأمر حرَّمه الشارع، وهو أن ذلك سبب العداوة، ومعلوم أن ما كان وسيلة للمحرم، فهو محرم، فدلّ ذلك على تحريم إخلاف الوعد، ووجوب الوفاء به.

المناقشة:

نوقش هذا: بأن الحديث ضعيف كما بيّنته في تخريجه.

السادس: قول النبي – ﷺ – : ((الوَأيُ مثل الدين، أو أفضل))[٢].

السابع: قول النبي – ﷺ – : ((العِدَةُ دَين))[٣].

---

(١) رواه ابن حزم في المحلى (٨/٢٩)، ولم أجده في غيره مما وقفت عليه من كتب السنة.

وقد ضعّفه ابن حزم لعلتين: الأولى: أنه مرسل. والثانية: أن في إسناده إسماعيل بن عياش، وهو ضعيف، قال عنه الحافظ ابن حجر في تقريب التهذيب، رقم (٤٧٧)، ص (١٤٢): "صدوق في روايته عن أهل بلده مخلّط في غيرهم".

(٢) رواه ابن أبي الدنيا في كتاب الصمت وآداب اللسان – باب الوفاء بالوعد –، رقم (٤٦٥)، ص (٤٧٨)، مرسلاً عن ابن لهيعة.

قال الزبيدي في إتحاف السادة المتقين (٩/٢٣٧): "وقال العراقي: رواه ابن أبي الدنيا في الصمت من رواية ابن لهيعة مرسلاً، وقال: الوأي، يعني الوعد، ورواه الديلمي في مسند الفردوس من حديث علي بسند ضعيف"، وقال محقق كتاب الصمت لابن أبي الدنيا، ص (٤٧٨): "حديث ضعيف".

(٣) رواه الطبراني في المعجم الأوسط (١/١٤٩ – ١٥٠)، وأبو نعيم في تاريخ أصبهان (٢/٢٧٠)، والقضاعي في مسند الشهاب رقم (٥)، ص (٤٠)، والديلمي في مسند الفردوس، رقم

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - شبّه الوعد بالدين من جهة اللزوم، فدلّ ذلك على وجوب الوفاء به، وعدم جواز إخلافه.

المناقشة:

نوقش هذا بأمرين:

١. أن ما في الحديثين ليس على ظاهره، فإن ابن عبد البر حكى الإجماع على أن من وعد رجلاً بمال أنه إذا أفلس الواعد، لم يضرب للموعود له مع الغرماء[1].

الإجابة:

يجاب عن هذا: بأن حكم النبي - ﷺ - بأن العدة دية لا يلزم منه أن تكون العدة كالدين في جميع الأحكام، بل المراد - والله أعلم - أن الوعد في اللزوم ووجوب الوفاء كالدين ثم إذا تعذر الوفاء فإنه يسقط عنه.

(٤٠٨٢)، (١١١/٣)، وزاد فيه: "ويل لمن وعد ثم أخلف"ثلاثاً، من حديث علي بن أبي طالب، وعبد الله ابن مسعود - رضي الله عنهما -.

وقد ذكره العجلوني في كشف الخفاء (٧٣/٢-٧٤)، وقال العراقي في تخريج أحاديث إحياء علوم الدين (١١٦٢/٣): أخرجه الطبراني في معجمه الأوسط والأصغر من حديث علي وابن مسعود بسند فيه جهالة"، وقال الهيثمي في مجمع الزوائد (١٠٦٦/٤): "وفيه حمزة بن داود ضعفه الدارقطني"، وقال ابن رجب في جامع العلوم (٤٨٣/٢): "وفي إسناده جهالة"وقد ضعّفه الألباني في ضعيف الجامع الصغير، رقم (٣٨٥٧)، (٥٦/٢)، وكذا الغماري في فتح الوهاب بتخريج أحاديث الشهاب، رقم (٥)، (٢١/١).

(١) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (٢٠٧/٣).

٢. أن هذين الحديثين ضعيفان، كما هو مبين في تخريجهما.

الإجابة:

أجيب عن هذا: بأن ضعف الحديثين من جهة السند لا يقدح في ثبوت ما دلا عليه إذا كان قد دلت عليه الأحاديث الأخرى، كما أنه لا مانع من الاستشهاد بالضعيف، وإن لم يكن عمدة[١].

أدلة القول الثاني:

استدل هؤلاء بالسنة والإجماع.

أولاً: من السنة

الأول: قول النبي - ﷺ-: «إذا وعد أحدكم أخاه، ومن نيته أن يفي فلم يفِ فلا جناح عليه»[٢].

وجه الدلالة:

---

(١) ينظر: إعلام الموقعين (١/٣٤٨).

(٢) رواه أبو داود في كتاب الأدب - باب في العدة - رقم (٤٩٩٥)، (٥/٢٦٨)، ورواه الترمذي بهذا اللفظ في كتاب الإيمان - باب علامة المنافق -، رقم (٢٦٣٣)، (٥/٢٠)، من حديث زيد بن أرقم - رضي الله عنه -

وقال عنه الترمذي: "هذا حديث غريب، وليس إسناده بالقوي، علي بن عبد الأعلى ثقة، ولا يعرف أبو النعمان، ولا أبو وقاص، وهما مجهولان"، وقد حسّن الزبيدي الحديث في إتحاف السادة المتقين (٩/٢٤٤) بلفظ: "ليس الخلف أن يعد الرجل الرجل، ومن نيته أن يفي، ولكن الخلف أن يعد الرجل، ومن نيته أن لا يفي"ثم قال عن طريق أبي داود والترمذي: "قال الذهبي في المهذب: وفيه أبو النعمان يُجهّل كشيخه أبي الوقاص، وقال الصدر المناوي في تخريج المصابيح: اشتمل على مجهولين"، وقد نقل ابن رجب في جامع العلوم (٢/٤٨٣) عن أبي حاتم الرازي أن الحديث مضطرب.

أن النبي ﷺ لم يجعل الوفاء بالدين لازماً، فرخّص في عدم الوفاء بشرط أن يكون الواعد ناوياً الوفاء حين الوعد، فدلّ ذلك على عدم وجوب الوفاء بالوعد.

المناقشة:

نوقش هذا: بأنه محمول على ما لو لم يتمكن من الوفاء لعذر، جمعاً بينه وبين الأحاديث التي فيها النهي عن إخلاف الوعد. ويمكن أن يقال أيضاً: إن الحديث لم يتعرض لمن وعد ونيته أن يفي، ولم يفِ بغير عذر، فلا دليل فيه على أن الوفاء بالوعد ليس بواجب(١).

الثاني: حديث الرجلّ – الذي قال لرسول الله – ﷺ –: أكذب امرأتي ؟ فقال له رسول الله – ﷺ – : ((لا خير في الكذب))، فقال : يا رسول الله: أفأعدها، وأقول لها ؟ فقال – ﷺ –: ((لا جناح عليك))(٢).

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – لم يجعل إخلاف الوعد من الكذب، فمنع السائل من الكذب وأباح له الوعد الذي لم يعزم على الوفاء به(٣).

---

(١) ينظر: مرقاة المفاتيح شرح مشكاة المصابيح (٨/٦١٥).

(٢) رواه مالك في كتاب الكلام – باب ما جاء في الصدق والكذب –، رقم (١٥)، (٢/٩٨٩)، عن صفوان بن سليم. قال ابن عبد البر في التمهيد (١٦/٢٤٧): قال العراقي: "لا أحفظه بهذا اللفظ عن النبي – ﷺ – مسنداً"، وقال الزبيدي في إتحاف السادة المتقين (٩/٢٦٩): "رواه ابن عبد البر في التمهيد من رواية صفوان بن سليم عن عطاء بن يسار مرسلاً وهو في الموطأ عن صفوان بن سليم معضلاً من غير ذكر عطاء بن يسار".

(٣) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (١٦/٢٤٧).

المناقشة:

نوقش هذا من ثلاثة أوجه:

١-أن الحديث لم يثبت مرفوعاً عن النبي - ﷺ-، وقد بينته في تخريجه[١].

٢-أنه لا دلالة فيه على عدم وجوب الوفاء بالوعد، بل فيه النهي عن الكذب، والإذن بالوعد، ومعلوم أن الوعد أمر مستقبلي قد يتيسر، وقد لا يتيسر[٢].

٣-أنه على التسليم بدلالته على إباحة إخلاف الوعد، فإنه مندرج تحت إباحة الكذب فيما يصلح به المرء بينه وبين أهله، وإنما نهاه النبي - ﷺ- عن الكذب الصريح، ورخص له في الوعد؛ لأن الوعد أمر مستقبلي يمكن وقوعه بخلاف الكذب الصريح[٣].

ثانياً: من الإجماع

استدل القائلون باستحباب الوفاء بالوعد، بأن أهل العلم أجمعوا على أن إنجاز الوعد مندوب إليه، وليس بفرض[٤].

المناقشة:

نوقش استدلالهم : بأن الخلاف في المسألة مشهور، فلا وجه للاحتجاج بالإجماع مع قيام الخلاف[٥].

أدلة القول الثالث:

---

(١) ينظر: شرح الزرقاني على الموطأ (٤٠٨/٤).

(٢) ينظر: المنتقى للباجي (٣١٣/٧).

(٣) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (٢٤٨/٦).

(٤) ينظر: فتح الباري (٢٩٠/٥)، عمدة القاري (٢٥٧/١٣).

(٥) ينظر: فتح الباري (٢٩٠/٥).

استدل هؤلاء بأنه لما تعارضت النصوص الواردة في الوعد؛ فمنها ما أوجب الوفاء بالوعد مطلقاً، ومنها ما دلّ على عدم لزوم الوفاء بالوعد؛ فإن الواجب الجمع بين الأدلة، ولا يمكن الجمع بينها إلا بأن تحمل النصوص التي فيها إيجاب الوفاء بالوعد، وتحريم إخلاف الوعد على ما إذا كان الوعد على سبب. وأما النصوص التي فيها عدم لزوم الوفاء بالوعد فتحمل على الوعد المجرد عن سبب[١]؛ لأن إخلاف الوعد على ما إذا كان الوعد على سبب يلحق الموعود ضرر بإخلافه، وقد جاءت الشريعة بنفي الضرر[٢].

المناقشة:

نوقش هذا الجمع: بأنه «لا وجه له، ولا برهان يعضده لا من قرآن، ولا سنة، ولا قول صحابي، ولا قياس، فإن قيل: قد أضر الواعد بالموعود إذ كلفه من أجل وعده عملاً ونفقةً قلنا: فهب أنه كما تقولون، فمن أين وجب على من ضر بآخر وظلمه وغره أن يغرم له مالاً ؟»[٣].

الإجابة:

يجاب عن هذا: بعدم التسليم،فإن الأدلة الشرعية قد دلت على نفي الضرر، فإذا ترتب على إخلاف الوعد ضرر فإن الضرر يزال بإيجاب الوفاء بالوعد.

الترجيح :

---

(١) ينظر: الفروق للقرافي (٤/٢٥).

(٢) ينظر: المحصول في علم الأصول (٦/١٠٥)، شرح المنهاج للبيضاوي (٢/٧٥١).

(٣) المحلى (٨/٤٨).

الذي يظهر رجحانه من هذه الأقوال هو القول بوجوب الوفاء بالوعد؛ لقوة أدلته، وسلامتها من المناقشات، وضعف أدلة القائلين بالاستحباب، وعدم انفكاكها عن المناقشات، ويتأكد الوفاء بالوعد إذا كان معلقاً على شرط أو سبب، والله أعلم بالصواب.

وبناءً على هذا الترجيح فإن الواجب على البائع الذي وعد المشتري بالهدية أن يفي بما وعد.

خامساً: جواز كون هذه الهدية الترويجية مجهولة، كأن يقول البائع: من اشترى كذا فله هدية، أو يجد هدية داخل السلعة المبيعة، ولا يبين ما هي. وهذا مبني على أن الجهالة لا تؤثر في عقود التبرعات كما هو مذهب المالكية، واختيار شيخ الإسلام ابن تيمية، وابن القيم[(١)]، والهبة من عقود التبرعات فلا تؤثر الجهالة فيها.

التخريج الثاني: أن هذه الهدية الترويجية جزء من المبيع، فالثمن المبذول عوض عن السلعة والهدية جميعاً، فالمشتري بذل الثمن ليحصل السلعة والهدية، فالعقد وقع عليهما بثمن واحد.

قال في تهذيب الفروق: ((الهبة المقارنة للبيع إنما هي مجرد تسمية، فإذا قال شخص لآخر: أشتري منك دارك بمائة على أن تهبني ثوبك. ففعل، فالدار والثوب مبيعان معاً بمائة))[(٢)].

مايترتب على هذا التخريج:

(١) ينظر: ص (٣٦) من هذا الكتاب.

(٢) (١٧٩/٣).

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا الترويجية بذلاً وقبولاً، لأنها بيع، وقد قال الله – تعالى– : ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ﴾[1].

ثانياً: يشترط في هذه الهدية جميع شروط البيع، ومن ذلك أنه لا يجوز أن تكون مجهولة، بل لابد من أن تكون معلومة إما برؤية، أو بصفة.

ثالثاً: يثبت في هذه الهدية جميع أنواع الخيار التي تثبت في عقد البيع.

رابعاً: يجب على البائع تسليم الهدية الموعودة للمشتري؛ لأنها جزء من المبيع المعقود عليه.

خامساً: للبائع الرجوع بالهدية الترويجية مع السلعة، إذا انفسخ العقد؛ لأنها من المبيع المعقود عليه.

المناقشة لهذا التخريج:

نوقش هذا التخريج بأمرين:

١. أن الهدية الترويجية غير مقصودة بالعقد، بل هي تابعة، ولذلك فإن كلاً من البائع والمشتري يقصد بهذا العقد السلعة لا الهدية، وإنما جاءت الهدية لأجل الترغيب في الشراء والتشجيع عليه أو المكافأة بها، فليست الهدية جزءاً من المبيع في حقيقة الأمر.

٢. أن الهدية الترويجية ليس لها أثر على الثمن بالكلية، فثمن السلعة ثابت لم يتغير بوجود الهدية، فدل ذلك على أنها ليست جزءاً من المبيع، وإلا لكان لها أثر في الثمن.

التخريج الثالث: أن هذه الهدية الترويجية ما هي إلا هبة بشرط الثواب،

---

(١) سورة البقرة، جزء آية: (٢٧٥).

وذلك لأن قصد البائع من هذه الهدية تكثير مبيعاته وزيادتها.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا إذا كان العوض المشروط معلوماً؛ لأن علم العوض في هبة الثواب واجب عند الحنفية[(١)]، والمالكية[(٢)]، والشافعية[(٣)]، والحنابلة[(٤)]، وابن حزم من الظاهرية[(٥)].

ثانياً: للبائع الرجوع في هذا النوع من الهدايا الترويجية إذا لم يحصل له العوض[(٦)]، وذلك؛ لقول النبي - ﷺ -: ((الواهب أحق بهبته ما لم يثب عليها))[(٧)].

---

(١) ينظر: حاشية ابن عابدين (٥/٧٠١)، ملتقى الأبحر (٢/١٥٤).

(٢) ينظر: بلغة السالك (٣/٢٣٧)، منح الجليل (٨/٢١٤).

(٣) ينظر: مغني المحتاج (٢/٤٠٤-٤٠٥)، روضة الطالبين (٥/٣٨٦).

(٤) ينظر: الشرح الكبير لابن قدامة (١٧/٨)، منتهى الإرادات (٢/٢٢).

(٥) ينظر: المحلى (٩/١١٨).

(٦) ينظر: تبيين الحقائق (٥/١٠٢)، الذخيرة للقرافي (٦/٢٧٣)، روضة الطالبين (٥/٣٨٦)، كشاف القناع (٤/٣٠٠).

(٧) رواه ابن ماجه في كتاب الهبات - باب من وهب هبة رجاء ثوابها -، رقم (٢٣٨٧)، (٢/٧٩٨)، من حديث أبي هريرة - رضي الله عنه -.

قال البيهقي معلقاً على هذا الحديث في السنن الكبرى (٦/١٨١): "إبراهيم بن إسماعيل ضعيف عند أهل العلم بالحديث، وعمرو بن دينار عن أبي هريرة منقطع"، وقال في مصباح الزجاجة (٢/٢٣٦)، رقم (٧٣٦): "إسناده ضعيف؛ لضعف إسماعيل بن إبراهيم بن مجمع". وقال البيهقي: "والمحفوظ عن عمرو بن دينار عن سالم عن أبيه عن عمر قال: من وهب هبة فلم يثب فهو أحق بهبته، إلا لذي رحم"، ثم ذكر طريقاً أخرى عن عمر - رضي الله عنه - موقوفاً، ثم قال: "قال

المناقشة لهذا التخريج:

نوقش هذا التخريج: بأن هبة الثواب عند الفقهاء: ((عطيةٌ قصد بها عوض مالي))[١]، ولذلك اختلفوا في تكييفها ابتداء وانتهاء.

فذهب الحنفية إلى أنها هبة ابتداء، بيع انتهاء[٢].

وذهب المالكية[٣]، والشافعية[٤]، والحنابلة[٥] إلى أنها بيعٌ ابتداء وانتهاء.

فتخريج هذا النوع من الهدايا الترويجية على هبة الثواب فيه بعدٌ؛ لأن الواهب لا يرجو عوضاً مالياً عن هذه الهبة، بل مقصوده تشجيع المشتري، وحفزه على الشراء، كما أن الموهوب له إذا أقدم على الشراء وبذل المال، فإنه لا يريد بذلك مكافأة البائع على هبته الترويجية، بل يريد بذلك السلعة أو الخدمة. ثم إن

هناك فرقاً جوهرياً بين هبة الثواب والهدية الترويجية، وهو أن هبة الثواب تبذل ثم يطلب عوضها، أما الهدية الترويجية فإنها لا تكون إلا بعد حصول الشرط الذي علّقت عليه، وهو الشراء، فهذا كله يوضح أن تخريج هذا النوع من الهدايا الترغيبية على هبة الثواب ضعيف جداً.

البخاري: هذا أصح"أي: الموقوف على عمر-رضي الله عنه- وذكر هذا أيضاً الحافظ ابن حجر في التلخيص الحبير (٧٣/٣).

(١) شرح حدود ابن عرفة (٥٥٩/٢).

(٢) ينظر: ملتقى الأبحر (١٥٤/٢)، البناية في شرح الهداية (٢٤٩/٩).

(٣) ينظر: مواهب الجليل (٦٦/٦).

(٤) ينظر: شرح المحلي على منهاج الطالبين (١١٤/٣).

(٥) ينظر: الإنصاف (١١٦/٧)، منتهى الإرادات (٢٢/٢).

التخريج الرابع: أن هذه الهدية الترويجية من الهدايا المحرمة التي يتذرع بها إلى أكل أموال الناس بالباطل، والإضرار بالتجار الآخرين[(١)].

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: تحريم هذه الهدايا الترويجية بذلاً، وقبولاً؛ وذلك لأمور:

١-أن فيها احتيالاً وتمويهاً وتغريراً بالناس لأكل أموالهم بشتى الحيل[(٢)].

٢-أن هذه الهدايا لا مقابل لها، وهي لم تبذل تبرعاً، بل بذلت على سبيل المعاوضة،فأين عوضها[(٣)]؟.

٣-أن في هذه الهدايا إضراراً بالتجار الذين لم يستعملوها[(٤)]، وقد قال النبيﷺ: ((**لا ضرر، ولا ضرار**))[(٥)].

---

(١) ينظر: فتاوى ورسائل الشيخ محمد بن إبراهيم رقم (١٥٨٠)، (٧/٧٧)، فتاوى البيوع والمعاملات ص (٢٨٧)، ٩٩ سؤالاً وجواباً ص (٨٢، ٨٣، ٩٠)، فتاوى للشيخ عبد الله الجبرين.

(٢) ينظر: فتاوى ورسائل الشيخ محمد بن إبراهيم، رقم (١٥٨٠)، (٧/٧٧).

(٣) ينظر: المنتقى من فتاوى الشيخ صالح الفوزان (٣/٢٢١ - ٢٢٢).

(٤) المصدر السابق.

(٥) رواه أحمد (٥/٣١٣، ٣٢٦-٣٢٧)، وابن ماجه في كتاب الأحكام - باب من بنى في حقه ما يضرّ بجاره -، رقم (٢٣٤٠، ٢٣٤١)، كلاهما عن عبادة بن الصامت، وابن عباس - رضي الله عنهم-.

وكلا الطريقين لا يخلو من ضعف.

فأما حديث عبادة ففيه انقطاع، كما قال الحافظ ابن حجر في الدراية (٢/٢٨٢)، والبوصيري في مصباح الزجاجة (٢/٢٢١)، وأشار البوصيري إلى علة أخرى في هذا الإسناد (٢/١٧٩)، وهي ضعف إسحاق بن يحيى بن الوليد الراوي عن عبادة، ونقل عن البخاري وابن حبان وابن عدي أنه لم يدرك عبادة.

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج بأمرين:

الأول: أن الأصل في المعاملات الحل، و لم يقم ما يوجب تحريم هـــذه الهـــدايا الترويجية.

الثاني: أن ما ذكر من تعليلات للقول بالتحريم، يناقش بما يلي:

١-أن هذه الهدايا الترويجية وسيلة لترغيب الناس في الشراء، وتشجيعهم علـــى التعامل مع من يستعملها، فهي ليست لأخـــذ أمـــوالهم بغـــير حـــق، ولا لتوريطهم في شراء مالا يحتاجون، ولا لستر عيوبٍ فيما يبيعون، فلا تحيّـــل فيها ولا تمويه ولا تغرير، فلا تكون من أكل أموال الناس بالباطل.

٢-أن هذه الهدايا ليست معاوضة، فيطلب فيها العوض، ولا تبرعاً محضاً، بـــل

وأما حديث ابن عباس فقال عنه ابن عبد البر في التمهيد (١٧٥/٢٠): "إن هذا الحديث لا يستند من وجه صحيح"، وقال عنه البوصيري في مصباح الزجاجة (٢٢٢/٢): "هذا إسناد فيه جابر وقد اتهم"، وقال ابن رجب بعد ذكر هذا الطريق في جامع العلوم (٢٠٩/٢): "وجابر الجعفي ضعَّفه الأكثرون".

وعلى كل حال فللحديث طرق كثيرة قد استوعبها الزيلعي في نصب الراية (٣٨٤/٤ – ٣٨٦)، والألباني في إرواء الغليل (٤٠٨/٣- ٤١٤). ومع تعدد هذه الطرق فقد قال عنه ابن حزم في المحلى (٢٤١/٨): "هذا خبر لم يصح قط":

وقال عنه ابن عبد البر في التمهيد بعد كلامه على بعض طرقه: ((وأما معنى هذا الحديث فصحيح في الأصول))، وقد حسّنه النووي في الأربعين وابن رجب في شرحها (٢١٠/٢)، ونقل عن أحمد وابن صلاح وأبي داود قبوله. وقال عنه المناوي في فيض القدير (٤٣٢/٦): ((وله طرق يقوي بعضها بعضاً، وقال العلائي: للحديث شواهد ينتهي مجموعها إلى درجة الصحة والحسن المحتج به)).

هي مكافأة وتشجيع من البائع للمشتري على اختياره والتعامل معه، فهي نوع تبرع وإحسان.

٣-أن دعوى الإضرار بالتجار الآخرين تناقش بما يلي:

أ- أن دواعي الإقبال على بائع دون آخر كثيرة متنوعة مختلفة، وليست الهدايا الترويجية هي العامل المؤثر في ذلك ليعلق عليه الحكم.

ب- أن أهل التجارات يسلكون طرقاً متعددة في جذب الناس إلى سلعهم أو خدماتهم، فينبغي ألا يحجر على أحدهم في استعمال ما أحلّه الله وأباحه من وسائل الترغيب والجذب، لكون غيره لم يستعملها، فإن ذلك نظير ما لو أن تاجراً رغّب عملاءه، بإعطائهم خيار الشرط فيما يشترونه منه، وتميّز به دون سائرهم، فهل من الإنصاف والعدل أن يمنع ذلك؛ لكون غيره لم يستعمله؟

ت- أن الضرر الذي نهى عنه النبي - ﷺ - مبناه على القصد والإرادة، أو على فعل ضرر لا يحتاج إليه، قال شيخ الإسلام ابن تيمية فيما نقله عنه صاحب الفروع: ((فمتى قصد الإضرار، ولو بالمباح، أو فعل الإضرار من غير استحقاق فهو مضار، وأما إذا فعل الضرر المستحق؛ للحاجة إليه والانتفاع به لا لقصد الإضرار، فليس بمضار))[1]، وغالب من يتخذ هذه الوسائل يفعل ذلك لا لمضارة غيره، بل لحاجته إلى ترويج سلعه وخدماته

(١) (٣/٢٨٦).

الترجيح بين التخريجات:

تبين من خلال العرض السابق للتخريجات، وما ورد عليها من مناقشات أن أقربها إلى الصواب تخريج الهدية الترويجية على الهبة المطلقة، على أنه لا فرق بين هذه التخريجات من حيث حكم هذه الهدايا وأنها جائزة؛ لأن الأصل في المعاملات الحل، عدا التخريج الرابع، وقد تقدمت مناقشته، وبيان ضعفه.

وقد أفتى بجواز هذه الهدايا الترويجية اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء[١] في المملكة العربية السعودية، وذلك في جوابها على السؤال التالي: «رأت شركة بترومين لزيوت التشحيم (بترولوب) مؤخراً، وبإيعاز وتوصية من إدارة التسويق، وتنفيذ من إدارة الإنتاج بالتنسيق مع إدارة العقود بعمل (كوبونات) تلصق بالكراتين عن طريق عمال الإنتاج، وتكون موجودة أصلاً في الكرتون حتى إذا ما أتم العميل جمع عدد معين من هذه (الكوبونات) حصل على جائزة معينة بحسب عدد (الكوبونات) التي جمعها؛ والسؤال هنا: ما حكم هذا العمل؟ وهل هو من القمار والميسر؟».

فقالت اللجنة :

«بعد دراسة اللجنة للاستفتاء أجابت: بأن الأصل في المعاملات الجواز، ولم يظهر لنا مايوجب منع هذه المعاملة المسؤول عنها».

---

(١) اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء: هي لجنة دائمة متفرعة عن هيئة كبار العلماء في المملكة العربية السعودية، يختار أعضاؤها من بين أعضاء الهيئة، مهمتها إعداد البحوث وتهيئتها للمناقشة من قبل الهيئة وإصدار الفتاوى في الشؤون الفردية.

[ينظر: فتاوى اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء، جمع: عبد الرزاق الدويش، (٢/١)].

وممن قال بجواز هذا النوع من الهدايا الترغيبية شيخنا العلامة محمد الصالح العثيمين، ففي جواب له عن حكم هذا النوع من الهدايا قال – أثابه الله –: ((إذا كانت السلعة التي يبيعها هذا التاجر الذي جعل الجائزة لمن تجاوزت قيمة مشترياته كذا وكذا إذا كانت السلع تباع بقيمة المثل في الأسواق فإن هذا لا بأس به))[١].

الفرع الثاني: ألاّ يكون المشتري موعوداً بالهدية قبل الشراء.

الأمر الأول: واقع هذه الحال

صورة ذلك ما يقوم به كثير من التجار، وأصحاب السلع، من إعطاء المشترين سلعة زائدة على ما اشتروه بدون وعد سابق، أو إخبار متقدم على العقد، وذلك إكراماً للمشترين، ومكافأة لهم على شرائهم، وترغيباً في استمرار التعامل.

الأمر الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

يمكن تخريج هذه الحال من الهدايا الترويجية فقهياً على أحد ثلاثة تخريجات:

التخريج الأول: أن هذه الهدية الترويجية هبة محضة[٢]؛ لتشجيع الناس على الشراء، ومكافأتهم عليه، أو على اختيارهم للمحل أو النوع وما أشبه ذلك.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا الترويجية؛ لأن الأصل في المعاملات الإباحة، ما لم يقم مانع شرعي.

---

(١) فتاوى التجار ورجال الأعمال ص (٣٨)، فتوى لشيخنا محمد العثيمين.

(٢) ينظر: إيثار الإنصاف في آثار الخلاف ص (٣٠٢).

ثانياً: استحباب قبول هذا النوع من الهدايا الترويجية، لعموم الأدلة الحاثة على قبول الهدية.

ثالثاً: أنه لايجوز للواهب الرجوع في هذه الهدية بعد قبض المشتري، ولو انفسخ العقد[١]؛ لما ورد من النهي عن الرجوع في الهبة[٢].

رابعاً: يصح أن تكون هذه الهدية الترويجية مجهولة بناء على جواز الجهالة في عقود التبرعات[٣].

التخريج الثاني: أن هذه الهدية الترويجية زيادة في المبيع فتلتحق بالعقد.

قال الزركشي من الشافعية: ((الهبة إذا وقعت ضمن معاوضة، لم تفتقر إلى القبض))، وقال في تعليل ذلك : ((لأنها في ضمن معاوضة))[٤]، فهي بمثابة الزيادة في المبيع المعقود عليه.

وقال في تهذيب الفروق: ((الهبة المقارنة للبيع، إنما هي مجرد تسمية، فإذا قال شخص لآخر: أشتري منك دارك بمائة، على أن تهبني ثوبك، ففعل، فالدار والثوب مبيعان معاً بمائة، وإذا قال شخص لآخر: أبيعك داري بمائة، على أن تهبني ثوبك. فالدار مبيعة بالمائة والثوب، والتسمية لا أثر لها))[٥].

وقال شيخ الإسلام ابن تيمية: ((الهدية إذا كانت بسبب ألحقت به))[٦].

---

(١) ينظر: إيثار الإنصاف في آثار الخلاف ص (٣٠٢).

(٢) تقدم تخريجه ص (٧٦).

(٣) ينظر: ص (٣٦).

(٤) خبايا الزوايا ص (٣١٩)، وينظر: روضة الطالبين (١٣٦/٦ - ١٣٧)، قلائد الخرائد (٣٢٠/١).

(٥) تهذيب الفروق (١٧٩/٣)، وينظر: عقد الجواهر الثمينة (٣٦٨/٢).

(٦) مجموع الفتاوى (٣٣٥/٢٩).

وقال ابن رجب في قواعده: ((تعتبر الأسباب في عقود التمليكـــات))[١]، والهبة من عقود التمليكات فيعتبر سببها وتلحق به.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا بذلاً وقبولاً؛لأنها من البيع، وقد قال الله – تعالى –: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ﴾[٢].

ثانياً: أن هذه الهدية تلتحق بالعقد، فيجب فيها ما يجب للبيـــع مـــن شروط، ويثبت لها ما يثبت للمبيع من أحكام، قال في الفتاوى الهندية: ((والزيادة في الثمن، والمثمن، جائزة حال قيامها، سواء كانت الزيادة من جنس الثمن أو غير جنسه، وتلتحق بأصل العقد،))[٣]، وقال في منتهى الإرادات: ((أما مايزاد في ثمن، أو مثمن، أو أجل أو خيار، أو يحط زمن الخيارين فيلتحق به))[٤].

---

(١) ص (٣٢١).

(٢) سورة البقرة، جزء آية: (٢٧٥).

(٣) (١٧١/٣)، وينظر: حاشية ابن عابدين (١٥٤/٥)، طريقة الخلاف في الفقه للأسفندي ص (٣١٧).

(٤) (٣٦٨/١)، وينظر: مطالب أولي النهى (١٣٢/٣).

تنبيه: ظهر من النص المنقول عن الحنابلة، أنهم إنما يلحقون الزيادة بالعقد، إذا كانت في زمن الخيارين: خيار المجلس، وخيار الشرط، أما ما بعد ذلك، فإنها لا تلحق به، بل هي هدية محضة. وهذا خلاف الظاهر من النقل عن الحنفية، والشافعية. أما المالكية، فلهم في ذلك قولان أشار إليهما ابن شاس في عقد الجواهر الثمينة، حيث قال في الصرف الذي هو نوع من البيع (٣٦٨/٢): "لو قال له بعد الصرف: استرخصت فزدني فزاده، فهل تُعد الزيادة هبة محضة، أو تُعَدّ ملحقة بالأصل فيعتبر فيها ما يجوز في الصرف؟ قولان، وهما على ما تقدم من إلحاق ما بعد العقود بها أو قطعه عنها".

ثالثاً: أنه في حال انفساخ العقد يرجع البائع بالسلعة والهدية، لأنها من المبيع، قال ابن رجب في قاعدة اعتبار الأسباب في عقود التمليكات: نص الإمام أحمد: ((فيمن اشترى لحماً ثم استزاد البائع، فزاده ثم رد اللحم بعيب، فالزيادة لصاحب اللحم؛ لأنها أخذت بسبب اللحم فجعلها تابعة للعقد في الرد؛ لأنها مأخوذة بسببه))[(١)].

التخريج الثالث: أن هذه الهدية الترويجية ما هي إلا حط من الثمن، فهي تخفيض أو حسم، فالمشتري حصّل السلعة والهدية دون زيادة في الثمن، فعُدّ ذلك تخفيضاً ونقصاً من الثمن، قال في مطالب أولي النهى: ((وهبة بائع لوكيلٍ اشترى منه كنقص من الثمن، فتلتحق بالعقد؛ لأنها لموكله، وهو المشتري، ويخبر بها))[(٢)].

ما يترتب على هذا التخريج:

الذي يترتب على هذا التخريج هو نفس ما يترتب على تخريج الهدية الترويجية على أنها زيادة في المبيع، غير أنه في هذا التخريج لا يرجع المشتري في حال انفساخ العقد إلا بالثمن بعد التخفيض. وأما البائع فإنه يرجع بالسلعة فقط؛ لأن الهدية حط من الثمن قبضه المشتري، فيلتحق بالعقد.

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج: بأن البائع لم يخفّض الثمن في الحقيقة، فثمن السلعة لم يطرأ عليه تغيير، بل هو ثابت على كل حال بالهدية وبدونها. ولذلك يفرّق أصحاب

---

(١) قواعد ابن رجب ص (٣٢٢). وينظر: إيثار الإنصاف في آثار الخلاف ص (٣٠٣).

(٢) (١٢٣/٣).

السلع بين التخفيض، وبين هذه الهدايا، كما أن المشترين لا يأخذون هذه الهدايا على أنها تنزيل من الثمن، ولذلك تجد أن الثمن الذي يسجله الباعة في الفواتير[(١)]، والذي يتكلم به المشترون هو الثمن الذي بذله المشتري دون اعتبار للهدية، ولذلك فإن التسويقيين يذكرون هذه الوسيلة لمن يريد الترويج لسلعة دون التأثير على الأسعار[(٢)].

الترجيح بين هذه التخريجات:

بالنظر إلى هذه التخريجات الفقهية يظهر- والعلم عند الله - أن أقربها إلى الصواب تخريج هذا النوع من الهدايا الترويجية على أنها هبة محضة؛ لأن هذا هو أقرب التوصيفات الفقهية لمقصود البائع والمشتري، ومعلوم أن البائع يبذل هذه الهدايا ليرغب في الشراء ويشجع عليه، وأن المشتري يقبلها على أنها كذلك لا على أنها جزء من المبيع، أو أن لها أثراً في الثمن، ولذلك تجد المشتري لا يحتاط فيها كما يفعل في السلعة المقصودة بالعقد، إذ إن هذه الهدية أمر تابع زائد.

أما تخريجها على أنها زيادة في المبيع تلتحق بالعقد، فهذا تخريج قوي جيد، لاسيما إذا كانت الهدية الترويجية من جنس المبيع، كأن يكون المبيع كتاباً، والهدية نسخة أخرى من نفس الكتاب، أو زيادة في كمية وقدر البيع. أما إن كانت الهدية الترويجية من غير جنس المبيع، كأن يكون المبيع كتاباً، والهدية

---

(١) فواتير: جمع فاتورة؛ وهي عند التجار لائحة ترسل مع البضاعة، تدرج فيها أصناف البضاعة، مع بيان كميتها وثمنها وأجرة نقلها.

[ينظر: معجم الأغلاط اللغوية المعاصرة ص (٤٩٧)].

(٢) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (١٦٩/٢).

قلماً، فإنها تخرّج على أنها هبة محضة.

أما تخريج الهدية الترويجية على أنها تخفيض، فضعيف لما ورد عليه من مناقشة.

الفرع الثالث : أن يكون الحصول على الهدية مشروطاً بجمع أجزاء مفرّقة في أفراد سلعة معيّنة.

الأمر الأول: واقع هذه الحال

صورة ذلك ما تقوم به بعض الشركات، من وضع ملصقات مجزأة في أفراد سلعة معينة غالباً ما تكوّن هذه الأجزاء شكلاً معيناً.

ومن صور هذه الحال ما تقوم به بعض محلات المواد الغذائية والاستهلاكية الكبيرة (السوبر ماركت)(١) من إعطاء مَن بلغ حداً معيناً من الشراء بطاقة فيها جزء من جهاز، على أنه إذا كرر الشراء ثانية، وبلغ ذلك الحد، فإنه يعطى بطاقة أخرى، فإذا كمّل الجزء الآخر يكون ذلك الجهاز هدية مجانيّة لصاحب البطاقة.

الأمر الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

هذه الصورة من الهدايا الترويجية تخرّج على أنها هبة.

ما يترتب على هذا التخريج:

يترتب على هذا التخريج تحريم هذا النوع من الهدايا الترويجية؛ لما يلي:

---

(١) سوبر ماركت: كلمة مأخوذة من (SUPER MARKET) في اللغة الإنجليزية، وهي عبارة عن كلمتين سوبر (SUPER)، و ماركت (MARKET). والأولى تعني كبير أو إضافي، والثانية تعني سوق، فمعناها بالعربية: سوق كبير.
[ينظر: قاموس المنار ص (٣٩٢، ٧١٩)].

أولاً: أن هذا النوع من الهدايا الترويجية يفضي إلى حمل الناس على شراء مالا حاجة لهم فيه من السلع، طمعاً في تكميل هذه الأجزاء المفرّقة، وهذا من الإسراف والتبذير الذي نهى الله عنه في قوله - تعالى - : ﴿وَلا تُسْرِفُوا إِنَّهُ لا يُحِبُّ الْمُسْرِفِينَ﴾[١]، وقوله : ﴿وَلا تُبَذِّرْ تَبْذِيراً﴾[٢].

وفي هذا الأسلوب من أساليب الترويج إضاعة للمال الذي نهى النبي - ﷺ - عن إضاعته[٣].وفيه أيضاً حمل للناس على التخوّض في مال الله بعير حق، وقد قال - ﷺ -: ((إن رجالاً يتخوضون في مال الله بغير حق، فلهم النار يوم القيامة))[٤].

ثانياً: أن في هذا النوع من الهدايا قماراً وميسراً، وذلك أن مشتري هذه السلع والخدمات يبذل مالاً في شرائها، ليجمع الأجزاء المفرقة، أو يملأ الدفتر الخاص، ثم هو على خطر بعد الشراء، فقد يحصّل الجزء المطلوب فيغنم، وقد لا يحصّله فيغرم. وهذا نوع من المخاطرات التي أجمع أهل العلم على تحريمها.

---

(١) سورة الأنعام، جزء آية: (١٤١).

(٢) سورة الإسراء، جزء آية: (٢٦).

(٣) رواه البخاري في كتاب الاستقراض - باب ما ينهى عن إضاعة المال -، رقم (٢٤٠٨)، (١٧٧/٢)، ومسلم في كتاب الأقضية - باب النهي عن كثرة المسائل من غير حاجة... -، رقم (٥٩٣)، (١٣٤١/٣). من حديث المغيرة بن شعبة - ﷺ -، ولفظ البخاري: "إن الله حرّم عليكم: عقوق الأمهات ووأد البنات، ومنع وهات، وكره لكم: قيل وقال، وكثرة السؤال وإضاعة المال".

(٤) رواه البخاري في كتاب فرض الخمس - باب قول الله: ﴿فَأَنَّ لِلَّهِ خُمُسَهُ وَلِلرَّسُولِ﴾ -، رقم (٣١١٨)، (٣٩٣/٢)، من حديث خولة بنت عامر الأنصارية - رضي الله عنها -.

وقد أفتى بتحريم هذه الصورة من الهدايا الترويجية شيخنا العلامة الشيخ محمد الصالح العثيمين – أثابه الله – حيث قال في إجابة له عن سؤال حول هذه الهدايا: «أما الصورة الثانية: فهي جعل صورة سيارة نصفها في كارت ونصفها الثاني في كارت آخر مثلاً، ولا تدري عن هذا النصف الآخر هل هو موجود، أو غير موجود؟، وعلى فرض أنه موجود، فهو حرام بلا شك؛ لأن الإنسان إذا اشترى كرتوناً يكفيه وعائلته، ووجد فيه كارت السيارة، فإنه سوف يشتري عشرات الكراتين أو مئات الكراتين رجاء أن يحصل على النصف الثاني، ليحصل على السيارة، فيخسر مئات الدراهم، والنهاية أنه لا شيء، فقد تحصل لغيره، فيكون في هذا إضاعة مال وخطر، فلا يجوز استعمال هذه الأساليب»[(١)].

المسألة الثانية: كون الهدية الترويجية منفعة (خدمة)

هذه الصورة لا تخلو من حالين: هما في الفرعين التاليين:

الفرع الأول : أن يكون المشتري موعوداً بالمنفعة (الخدمة) قبل العقد

الأمر الأول: واقع هذه الحال

صورة هذا ما تعلن عنه كثير من محطات وقود السيارات، أو تغيير الزيت، أو غسيل السيارات، من أن من جمع عدداً محدداً من البطاقات التي تثبت أنه اشترى
منهم وقوداً، أو غيّر عندهم الزيت، أو غسّل السيارة، فله غسلة مجانيّة، ونحو ذلك من الخدمات.

(١) فتاوى الشيخ محمد الصالح العثيمين (٧٠٨/٢).

ومما يدخل في هذه الحال ما تقوم به بعض الشركات، أو أصحاب السلع من أن مَن اشترى منهم سلعة أو خدمة، فإن له هدية تذكرة سفر مجانية إلى بلد معين.

الأمر الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

يمكن تخريج هدايا المنافع (الخدمات) على نفس التخريجات التي ذكرت فيما إذا كانت الهدية سلعة وَعَدَ بها البائع قبل العقد.

التخريج الأول: أن الهدية الترويجية في هذه الحال وعد بهبة المنفعة.

التخريج الثاني: أن هدية المنفعة معقود عليها، فإن كان المقصود بالعقد أصلاً سلعة فإنه يكون قد جمع بين بيع وإجارة، وهذا جائز، كما هو مذهب المالكية[١]، والأظهر عند الشافعية[٢]، ومذهب الحنابلة[٣].

وإن كان المقصود بالعقد أصلاً المنفعة (الخدمة)، فإن هذه الهدية تكون زيادة في المعقود عليه.

التخريج الثالث: أن هدية المنفعة إنما هي من هبة الثواب.

التخريج الرابع: أن هدية المنفعة من الهدايا المحرمة التي يتذرع بها إلى أكل أموال الناس بالباطل، والإضرار بالتجار الآخرين.

الترجيح بين هذه التخريجات:

الأقرب من هذه التخريجات أن هدايا الخدمات ما هي إلا وعد بهبة المنفعة.

---

(١) ينظر: مواهب الجليل (٤/٣١٤).

(٢) ينظر: شرح المحلي على منهاج الطالبين (٢/١٨٨).

(٣) ينظر: الإقناع للحجاوي (٢/٧٣-٧٤)، منتهى الإرادات (١/٣٤٧).

أما ما يترتب على هذه التخريجات فلم أذكره، لعدم مخالفته لما تقدم ذكره فيما إذا كانت الهدية سلعة وَعَدَ بها البائع قبل الشراء. وقد تقدم أنها متفقة من حيث جواز هذا النوع من الهدايا الترويجية، عدا التخريج الرابع وقد تقدم مناقشه والجواب عليه[(١)].

وقد أفتى بجواز هذه الصورة من الهدايا الترويجية اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء في المملكة العربية السعودية. ففي جوابها على السؤال التالي: ((لدي محطة محروقات وعملت كروتاً توزع على المواطنين أي بمعنى أنه عندما يكمل السائق ألف لتر يحق له غسيل سيارته مجاناً، وأرفق لكم صورة من هذا الكرت، فهل يجوز لنا الاستمرار فيه وتوزيعه أو نتوقف عنه نهائياً؟ علماً بأننا الآن أوقفنا التوزيع)).

أجابت اللجنة :

((إذا كان الأمر كما ذكر جاز ذلك البيع، ونرفق لكم صورة في مسألة تشبه مسألتك، وبالله التوفيق)).

كما أفتى بالجواز أيضاً فضيلة شيخنا العلامة محمد الصالح العثيمين – أثابه الله –، ففي جواب له على السؤال التالي: ((يوجد لدينا بنشر ومغسلة طبعنا كروتاً كتب عليها اجمع أربعة كروت من غيار الزيت وغسيل، واحصل على غسلة لسيارتك مجاناً، هل في عملنا هذا شيء محذور؟، ولعلكم تضعون قاعدة في مسألة المسابقات وغيرها؟))، قال – أثابه الله –: ((أقول: ليس في هذا محذور ما دامت القيمة لم تزد من أجل الجائزة، والقاعدة هي: أن العقد إذا كان

(١) ينظر: ص (٩٢ – ٩٥) من هذا الكتاب.

الإنسان فيه سالمًا أو غانماً فهذا لا بأس به، أما إذا كان إما غانماً وإما غارماً فإن هذا لا يجوز. هذه القاعدة..»[١].

الفرع الثاني: ألاّ يكون المشتري موعوداً بالمنفعة قبل العقد

الأمر الأول: واقع هذه الحال

صورة هذا، ما تقدمه بعض محطات وقود السيارات، من خدمات لمن يشتري منها وقوداً، كتمسيح زجاج السيارة مثلاً، ونحو ذلك من الخدمات.

الأمر الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

تخرّج هذه الهدية على أنها هبة محضة للمنفعة (الخدمة) مكافأة على التعامل وتشجيعاً عليه.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا الترغيبية بذلاً وقبولاً، عملاً بأصل الإباحة في المعاملات.

ثانياً: ليس للبائع الرجوع بأجرة الخدمة إذا انفسخ العقد؛ لعموم قوله - ﷺ - : «العائد في هبته كالكلب يقيء ثم يعود في قيئه»[٢].

المطلب الثالث: التخريج الفقهي للهدايا الإعلانية (العيّنات)

الهدايا الإعلانية: وهي ما تقدمه المؤسسات، والشركات للعملاء، من نماذج معدّة إعداداً خاصاً للتعريف ببضاعة جديدة، أو إعطاء العملاء فرصة تجربة

---

(١) اللقاء الشهري مع فضيلة الشيخ محمد الصالح العثيمين، اللقاء الأول، السؤال (٢٠)، ص (٥٠، ٥١).

(٢) تقدم تخريجه ص (٧٦).

السلعة، أو لأجل الترويج لها[١].

وهذا النوع من الهدايا الترغيبية يهدف إلى تحقيق أحد غرضين:

الأول: تعريف الناس بالسلعة الجديدة، وكيفية استعمالها، ومعرفة مـــدى تلبيتها لحاجاتهم وإشباعها لرغباتهم.

الثاني: أن تكون نموذجاً لما يطلب في السلعة المعقود عليها من المواصفات فتكون هذه الهدية ممثلة للمعقود عليه، وغالباً ما تستعمل هذه النماذج الإعلانية في السلع التي تحتاج إلى تصنيع[٢].

أما حقيقة هذا النوع من الهدايا الترغيبية فقهياً، فهي هدية وهبة.

ما يترتب على هذا التخريج :

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا الترغيبية؛ لأن الأصل في المعـــاملات الحل، ولا دليل على المنع.

ثانياً: استحباب قبول هذا النوع من الهدايا؛لدخوله في عموم الأحاديث التي تحث على قبول الهدية.

ثالثاً: لا يجوز للواهب الرجوع في هذا النوع من الهدايا؛ لـــدخولها في عموم قوله – ﷺ –: ((العائد في هبته كالكلب يقيء ثم يعود في قيئه))[٣].

رابعاً: يجب أن تكون هذه الهدايا الإعلانية مطابقة للواقـــع في بيـــان

---

(١) ينظر: ص (٦٢).

(٢) النموذج: بفتح النون، ويقال: الأنموذج، بضم الهمزة، هو ما يدل على صفة الشيء، وهو معرب. [ينظر: القاموس المحيط، مادة (النموذج)، ص (٢٦٦)، المصباح المنير، مادة (ن م و ذ ج)، ص (٣٢٢)].

(٣) تقدم تخريجه ص (٧٦).

حقيقة السلعة، وجودها ومدى تلبيتها لحاجات العملاء.

خامساً: جواز اعتماد هذه العينات التعريفية عند إجراء العقود بناءً على القول بصحة بيع الأنموذج.

وقد اختلف أهل العلم في ذلك على قولين:

القول الأول: يصح اعتماد هذه العينات في عقد البيع، إذا كان المبيع مما لا تتفاوت آحاده، ويمكن ضبط أوصافه بهذا الأنموذج.

وهذا مذهب الحنفية(١)، والمالكية(٢)، والشافعية(٣)، وقول في مذهب أحمد(٤) وهو قول ابن حزم من الظاهرية(٥).

القول الثاني: لا يصح اعتماد هذه العينات في عقد البيع مطلقاً.

وهذا هو الصحيح من مذهب أحمد(٦).

ومنشأ هذا الخلاف هو هل يحصل بهذا الأنموذج أو العيّنة العلم بالمبيع أولا؟

فمن قال: إنه يحصل بها العلم بالمبيع صحح بيع العيّنة أو الأنموذج.

ومن قال: لا يحصل بها العلم بالمبيع وقت العقد لم يصحح البيع.

ولذلك اشترط القائلون بصحة بيع الأنموذج أن يكون المبيع مما لا تتفاوت

---

(١) ينظر: الهداية للمرغيناني (٣٧/٢)، تبيين الحقائق (٢٦/٤).

(٢) ينظر: مواهب الجليل (٢٩٤/٤-٢٩٥).

(٣) ينظر: شرح المحلي على منهاج الطالبين (١٦٥/٢)، مغني المحتاج (١٩/٢).

(٤) ينظر: الفروع (٢١/٤)، الإنصاف (٢٩٥/٤).

(٥) ينظر: المحلى (٣٣٧/٨).

(٦) ينظر: الإنصاف (٢٩٥/٤)، كشاف القناع (١٦٣/٣).

آحاده كالمكيل والموزون، أما ما تتفاوت أجزاؤه فلا يجوز[(١)]. وقد مثلوا - رحمهم الله - بالمكيل والموزون بناءً على أنه لا يمكن ضبط غيرهما، وهذا بالنظر إلى عصرهم صحيح. أما اليوم فإن التطور الصناعي بلغ حداً أصبح فيه كل شيء يمكن ضبطه بأوصافٍ لا تختلف، ولا تتفاوت آحاده، وعلى هذا فإن بيع الأنموذج بيع صحيح وإن اعتماد هذه العينات الإعلانية التعريفية في البياعات جائز لا حرج فيه.

---

(١) ينظر: البناية في شرح الهداية (٧/١٢٤-١٢٥)، مغني المحتاج (٢/١٩).

المطلب الرابع: الهدية النقدية[١]

يقوم بعض المنتجين، وأصحاب السلع بوضع شيء من القطع الذهبية، أو الفضية، أو العملات الورقية، في سلعهم وبضائعهم؛ لتشجيع الناس على الشراء.

ولهذه الهدايا النقدية صورتان:

الأولى: وضع هدية نقدية في أفراد سلعة معينة.

الثانية: وضع هدية نقدية في بعض أفراد سلعة معينة.

المسألة الأولى: هدية نقدية في كل سلعة

الفرع الأول: واقعها

صورة هذه الهدية أن يعلن التاجر، أو الشركة، أن في كل علبة أو فرد من أفراد سلعة معينة، ريالاً أو ريالين ونحو ذلك؛ ليشجع على شرائها.

ويذكر أهل التسويق أن فائدة هذا الأسلوب من أساليب الترويج، هو حسم ثمن السلعة مع المحافظة على ثبات السعر، دون التأثير على سياسة تجار التجزئة التخفيضية[٢].

الفرع الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

يحتمل هذا النحو من الهدايا النقدية التخريجين التاليين.

التخريج الأول: أن هذه الهدية تخرّج على مسألة مد عجوة ودرهم.

ومسألة مد عجوة ودرهم هي أن يبيع ربوياً بجنسه ومعهما أو مع أحدهما من

---

(١) كلمة النقدية مأخوذة من النقد: وهو العملة من الذهب، أو الفضة، أو غيرهما مما يتعامل به الناس.

[المعجم الوسيط، مادة (نقد)، ص (٩٤٤)].

(٢) ينظر: ADVERTISONG PROCEDURE (إجراءات الدعاية ص ٣٥٧).

غير جنسه[١].

وهذا النوع من الهدايا حقيقته، أن البائع باع السلعة وما معها من أوراق نقدية بأوراق نقدية، فهي إحدى صور مسألة مد عجوة ودرهم.

ما يترتب على هذا التخريج:

الخلاف في جواز هذا النوع من الهدايا النقدية، بناءً على اختلافهم في مسألة مد عجوة ودرهم.

فقد اختلف أهل العلم في مسألة مد عجوة ودرهم على ثلاثة أقوال:

القول الأول: لا يجوز مطلقاً.

وهو مذهب الشافعية[٢]، والحنابلة[٣]، وابن حزم من الظاهرية[٤].

القول الثاني: يجوز إن كان ما مع الربويين تابعاً، والمفرد أكثر من الذي معه غيره.

وهذا مذهب المالكية[٥]، ورواية في مذهب أحمد[٦] اختارها شيخ الإسلام ابن

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (١٤٤/٧)، القوانين الفقهية ص (١٦٧)، حاشية الشرقاوي على تحفة الطلاب (٣٥/٢)، الروض المربع (١١٣/٢).

تنبيه: الحنفية، والمالكية لم يسموا هذه المسألة بمسألة مد عجوة ودرهم فيما اطلعت عليه من كتبهم، بل يذكرونها دون تسمية.

(٢) ينظر: التهذيب في فقه الإمام الشافعي (٢٤٧/٣ - ٢٤٨)، الحاوي الكبير (١١٣/٥).

(٣) ينظر: منتهى الإرادات (٣٧٨/١)، كشاف القناع (٢٦٠/٣).

(٤) ينظر: المحلى (٤٩٤/٨-٤٩٥).

(٥) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٣٧٧/٢-٣٧٨)، مواهب الجليل (٣٣٠/٤-٣٣١).

(٦) ينظر: الإنصاف (٣٣/٥).

تيمية[١].

القول الثالث: يجوز مطلقاً.

وهذا مذهب الحنفية[٢]، وقال شيخ الإسلام ابن تيمية: ((ويذكر رواية عن أحمد))[٣].

أدلة القول الأول

استدلوا بأدلة من السنة، والنظر.

أولاً: من السنة

الأول: حديث فضالة بن عبيد – رضي الله عنه – قال: اشتريت يوم خيبر قلادة باثني عشر ديناراً، فيها ذهب وخرز ففصلتها، فوجدت فيها أكثر من اثني عشر ديناراً، فذكرت ذلك للنبي –ﷺ–، فقال: ((لا تباع حتى تفصل))[٤].

وجه الدلالة:

---

(١) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٩/٤٦١-٤٦٦).

(٢) ينظر: شرح معاني الآثار (٤/٧٢)، شرح فتح القدير (٧/١٤٤)، تبيين الحقائق (٤/١٣٨)، حاشية ابن عابدين (٥/٢٦٤).

تنبيه: تبين من خلال مطالعة كتب الحنفية أنهم يفرقون في مسألة مد عجوة بين ما إذا باع ربوياً بجنسه ومعهما من غير جنسهما، مثل: ما إذا باع درهمين وديناراً بدرهم ودينارين، فهذا يجوز مطلقاً؛ لأنهم يعتبرون الدرهمين بالدينار، والدرهم بالدنيارين، وبين ما أذا باع ربوياً بجنسه ومع أحدهما من غير جنسه، مثل: ما إذا باع فيه حلية فضة خمسون درهماً باعه بمائة درهم، فهذا يجوز إن كان المفرد من الربوي أزيد مما في الذي معه غيره.

[ينظر شرح فتح القدير (٧/١٤٢-١٤٤)، تبين الحقائق (٤/١٣٦-١٣٨)]

(٣) مجموع الفتاوى (٢٩/٤٥٧).

(٤) رواه مسلم في كتاب المساقاة – باب بيع القلادة فيها خرز وذهب –، (١٥٩١)، (٣/١٢١٣).

أن النبي -ﷺ- نهى عن بيع القلادة من الذهب بالدنانير حتى يفصل ما فيها من خرز، وهذا يدل على تحريم بيع الربوي بجنسه ومعه أو معهما من غير جنسه[(١)].

المناقشة:

نوقش هذا الدليل من وجهين:

١. أن الحديث مضطرب في سنده ومتنه[(٢)].

فأما سنده فقد روي مرفوعاً إلى النبي - ﷺ -، وموقوفاً على فضالة، أما متنه ففي بعض الروايات أنه اشترى القلادة «بتسعة دنانير أو بسبعة دنانير»[(٣)]، وفي بعضها: «باثني عشر ديناراً»[(٤)]، وفي بعضها«فيها ذهب وورق وجوهر»[(٥)]، وفي بعضها: «فيها ذهب وخرز»[(٦)].

أن النبي - ﷺ - إنما نهى عن بيع القلادة التي فيها ذهب وخرز؛ لأن ذهب القلادة أكثر من الثمن، فلا يدل ذلك على منع ما لو كان الذهب أكثر من

---

(١) ينظر: الحاوي الكبير (١١٤/٥).

(٢) ينظر: شرح معاني الآثار (٧٣/٤)، شرح مشكل الآثار (٣٨٢/١٥)، إعلاء السنن (٢٨٥/١٤).

(٣) رواه أبو داود في كتاب البيوع والتجارات - باب في حلية السيف تباع بالدراهم -، رقم (٣٣٥١)، (٦٤٧/٣) ؛ من حديث فضالة بن عبيد - رضي الله عنه -.

(٤) رواه مسلم في كتاب المساقاة - باب بيع القلادة فيها خرز وذهب -، رقم (٩٠/١٥٩١)، (١٢١٣/٣) ؛ من حديث فضالة بن عبيد - رضي الله عنه -.

(٥) رواه مسلم في كتاب المساقاة - باب بيع القلادة فيها خرز وذهب -، رقم (٩٢/١٥٩١)، (١٢١٣/٣) ؛ من حديث فضالة بن عبيد - رضي الله عنه -.

(٦) رواه مسلم في كتاب المساقاة - باب بيع القلادة فيها خرز وذهب -، رقم (٩٠/١٥٩١)، (١٢١٣/٣) ؛ من حديث فضالة بن عبيد - رضي الله عنه -.

الذي معه غيره[(١)].

الإجابة:

وأجيب على هذين بما يلي:

١. أما دعوى الاضطراب، فأجاب عنها الحافظ ابن حجر، فقال: ((هذا الاختلاف لا يوجب ضعفاً، بل مقصود الاستدلال محفوظ لا اختلاف فيه، وهو النهي عن بيع ما لم يفصل، أما جنسها وقدر ثمنها، فلا يتعلق به في هذه الحالة ما يوجب الحكم بالاضطراب، وحينئذ فينبغي الترجيح بين رواتها، وإن كان الجميع ثقات، فيحكم بصحة رواية أحفظهم وأضبطهم، ويكون رواية الباقين بالنسبة إليه شاذة))[(٢)].

٢. أما قولهم: إن النهي محمول على غير ما إذا كان الذهب المفرد أكثر من الذي معه شيء فجوابه أن ((النبي – ﷺ – أطلق الجواب من غير سؤال فدلّ على استواء الحالين))[(٣)]. ويشهد لهذا أن فضالة – رضي الله عنه –، وهو صاحب القصة، قد حمل نهي النبي – ﷺ – على العموم، فأجاب من سأله عن شراء قلادة فيها ذهب، وورق، وجواهر، فقال: انزع ذهبها فاجعله في كفة، واجعل ذهبك في كفة، ثم لا تأخذه إلا مثلاً بمثل، فإني سمعت رسول الله – ﷺ – يقول: ((من كان يؤمن بالله واليوم الآخر، فلا

---

(١) ينظر: شرح مشكل الآثار (٣٨٢/١٥)، مجموع الفتاوى (٤٦٦/٢٩)، إعلاء السنن (٢٧٩/١٤).

(٢) التلخيص الحبير (٢٣٥/٢)، وينظر: تكملة السبكي للمجموع (٣١٣/١٠).

(٣) الحاوي الكبير (١١٣/٥).

يأخذن إلا مثلاً بمثل»[١].

ويجاب عن ذلك أيضاً: بأن العبرة بعموم اللفظ لا بخصوص السبب[٢]، فيشمل النهي بذلك غير صورة الحديث مما يكون فيه المفرد مساوياً أو أقل من الذي معه غيره.

الثاني: عموم الأحاديث التي فيها النهي عن بيع الذهب بالذهب، وسائر الأجناس الربوية إذا بيعت بجنسها، إلا مثلاً بمثل وزناً في الموزونات، وكيلاً في المكيلات.

ومن ذلك قول النبي - ﷺ -: «الذهب بالذهب، وزناً بوزن، مثلاً بمثل. والفضة بالفضة وزناً بوزن، مثلاً بمثل، فمن زاد أو استزاد فهو ربا»[٣].

وجه الدلالة:

أمر النبي- ﷺ - أن لا يباع الذهب بالذهب، والفضة بالفضة، إلا عيناً بعين، وزناً بوزن، وكذلك في سائر الأجناس الربوية إذا بيعت بجنسها، ومعلوم أن وجود خلط أو شيء مضاف إلى الجنس الربوي يحول دون ما أمر به النبي- ﷺ - من المساواة[٤]،فيجب إزالة الخلط لتتحقق المساواة، فإن ما لا يتم

---

(١) رواه مسلم في كتاب المساقاة - القلادة فيها خرز وذهب -، رقم (١٥٩١)، (٣/١٢١٤).

(٢) ينظر: ص (٦٤) من هذا الكتاب.

(٣) رواه مسلم في كتاب المساقاة - باب بيع الصرف وبيع الذهب بالورق نقداً -، رقم (١٥٨٨)، (٣/١٢١٢).

(٤) ينظر: المحلى (٨/٤٩٥).

الواجب إلا به فهو واجب[(١)].

الثالث: أن معاوية – رضي الله عنه – ابتاع سيفاً محلى بالذهب بذهب، فقال أبو الدرداء – رضي الله عنه –: لا يصلح هذا، فإن رسول الله – ﷺ – نهى عنه،فقال:"الذهب بالذهب مثلاً بمثل"، فقال معاوية – رضي الله عنه –: ما أرى بذلك بأساً، فقال أبو الدرداء – رضي الله عنه – : أحدثك عن رسول الله – ﷺ –، وتحدثني عن رأيك. والله لا أساكنك أبداً[(٢)].

وجه الدلالة:

أن أبا الدرداء – رضي الله عنه – جعل هذه الصورة داخلة في عموم النهي عن بيع الذهب بالذهب، إلا مثلاً بمثل.

المناقشة:

نوقش هذا بثلاثة أمور:

١–أن الأثر منقطع، كما هو مبين في تخريجه.

---

(١) ينظر: التمهيد في أصول الفقه (٣٢٢/١)، المحصول في علم الأصول (١٩٢/٢)، شرح الكوكب المنير (٥٧/١) القواعد والفوائد الأصولية القاعدة (١٧)، (٩٤).

(٢) رواه مالك في كتاب البيوع – باب بيع الذهب بالفضة تبراً وعيناً –، رقم (٣٣)، (٦٣٤/٢)، ورواه الشافعي في الرسالة، فقرة رقم (١٢٢٨)، ص (٤٤٦).

وأصل القصة رواها النسائي في كتاب البيوع – باب الذهب بالذهب –، رقم (٢٥٧٢)، (٢٧٩/٧).

وقال ابن عبد البر في التمهيد (٧١/٤) بأن هذا الأثر منقطع؛ لكون عطاء بن يسار لم يسمع من أبي الدرداء.

وقال الزرقاني في شرح الموطأ (٢٧٩/٣): "الإسناد صحيح، وإن لم يرد من وجه آخر".

وصححه أيضاً أحمد شاكر في تحقيق كتاب الرسالة ص (٤٤٦)، والألباني في صحيح سنن النسائي رقم (٤٢٦٣)، (٩٤٩/٣).

٢-أن هذه القصة غير معروفة لأبي الدرداء - رضي الله عنه -، بل القصة الصحيحة المشهورة معروفة لعبادة بن الصامت - رضي الله عنه - مع معاوية - رضي الله عنه - من وجوه وطرق شتى[(١)].

٣-أنه لا يعلم لأبي الدرداء - رضي الله عنه - حديث في الصرف، ولا في بيع الذهب بالذهب، ولا في الورق بالورق. وهذا مما يؤكد ضعف هذه الرواية[(٢)].

الإجابة:

أجيب عن هذه المناقشات بما يلي:

١-أنه لا يتعين الانقطاع لأجل عدم سماع عطاء من أبي الدرداء - رضي الله عنه -؛ لاحتمال أن يكون سمعه من معاوية - رضي الله عنه - فإنه قد سمع من جماعة من الصحابة هم أقدم موتاً من معاوية[(٣)].

٢-كون القصة المشهورة معروفة لعبادة - رضي الله عنه - لا ينفي وقوع نظيرها لأبي الدرداء - رضي الله عنه -.

٣-كونه لم يُعْلَم لأبي الدرداء - رضي الله عنه - حديث في الصرف، لا يعني ضعف هذه القصة، فعدم العلم ليس علماً بالعدم.

ثانياً: من النظر

الأول: أن الصفقة إذا جمعت شيئين مختلفي القيمة، انقسم الثمن على قدر قيمتيهما، وهذا يؤدي إلى أحد أمرين: إما إلى العلم بالتفاضل، وإما إلى الجهل

(١) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (٤/٧١-٧٣).

(٢) ينظر: المصدر السابق.

(٣) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (٤/٧٢).

بالتماثل، وكلاهما مبطل للعقد. فإذا باع مثلاً درهماً ومداً، والمد يساوي درهمين، باعهما بمدين، يساويان ثلاثة دراهم، كان الدرهم في مقابلة ثلثي مد، ثم يبقى مد في مقابلة مد وثلث، وهذا ربا؛ لأنه قد علم التفاضل، فلا يجوز. وإذا فُرِضَ التساوي بأن باع درهماً ومداً، والمد يساوي درهماً، باعهما بدرهم ومدٍ،

يساوي درهماً، لم يجز أيضاً؛ لأن التقويم ظن وتخمين، لا تتحقق معه المساواة[(١)]، والقاعدة أن الجهل بالتساوي كالعلم بالتفاضل[(٢)]؛ فإن الشارع قد أكد مراعاة التساوي واشتراطه، حتى قال النبي– ﷺ –: ((مثلاً بمثل، وزناً بوزن، ولا تشفوا[(٣)] بعضها عن بعض))[(٤)].

المناقشة:

نوقش هذا: بأن المنقسم هو قيمة الثَمَن على قيمة المُثْمَن، لا أجزاء أحدهما على قيمة الآخر، وحينئذٍ فالمفاضلة التي ذكرها منتفية[(٥)].

الإجابة:

---

(١) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٢/٣٧٩–٣٨٠)، الحاوي الكبير (٥/١١٤–١١٥)، المبدع (٤/١٤٤).

(٢) ينظر: بدائع الصنائع (٥/١٩٣–١٩٤)، عقد الجواهر الثمينة (٢/٣٨٠)، تكملة المجموع للسبكي (١٠/٤٣٥)، الإقناع للحجاوي (٢/١١٥).

(٣) لا تشفوا: أي لا تفضلوا.

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (شفف)، (٢/٤٨٦)].

(٤) رواه البخاري في كتاب البيوع – باب بيع الفضة بالفضة –، رقم (٢١٧٧)، (٢/١٠٨) ؛ من حديث أبي سعيد – رضي الله عنه –.

(٥) ينظر: قواعد ابن رجب ص (٢٤٨–٢٤٩)، تبيين الحقائق (٤/١٣٨–١٣٩).

أجيب بالمنع؛لأنه لو ظهر أحد العوضين مُستَحقاً[١] أو رُدّ بعيب أو غيره، فلا بد من معرفة ما يقابل الدرهم أو المد من الجملة الأخرى[٢].

الثاني: أن إباحة مد عجوة ودرهم بدرهمين ذريعة إلى الربا المحرم، فيمنع ذلك سداً للذريعة التي تفضي إلى الربا الصريح[٣].

أدلة القول الثاني:

استدل هؤلاء بدليل وتعليل:

الأول: قول النبي - ﷺ -: ((من ابتاع عبداً، وله مال، فماله للذي باعه إلا أن يشترط المبتاع))[٤].

وجه الدلالة: أن النبي- ﷺ - أجاز بيع العبد الذي له مال مع ماله إذا اشترطه المبتاع، مع احتمال أن يكون ثمنه ربوياً من جنس ماله، فدل ذلك على جواز بيع الربوي بجنسه ومعه من غير جنسه، إذا كان ذلك الغير تابعاً[٥].

المناقشة:

---

(١) المُستَحَق: وهو ظهور كون الشيء حقاً واجباً للغير، وذلك بأن يكون المبيع مغصوباً، أو غير مملوك للبائع.

[ينظر: حاشية ابن عابدين (١٩١/٥)].

(٢) ينظر: الحاوي الكبير (١١٥/٥)، قواعد ابن رجب ص (٢٤٩).

(٣) ينظر: قواعد ابن رجب ص (٢٤٩).

(٤) رواه البخاري في كتاب الشركة والمساقاة - باب الرجل يكون له ممر أو شرب في حائط أو في نخل.-"رقم (٢٣٧٩)، (١٦٩/٢-١٧٠)، ومسلم في كتاب البيوع - باب من باع نخلاً وعليها تمر -، رقم (١٥٤٣)، (١١٤٣/٣). من حديث عبد الله بن عمر - رضي الله عنهما -.

(٥) ينظر: مجموع الفتاوى (٤٦٥/٢٩).

نوقش هذا الاستدلال: بأن بيع الربوي في مسألة مد عجوة مقصود بالعقد، أما هذا الحديث، فعلى فرض أن مال العبد المبيع ربوي من جنس الثمن، فهو تابع غير مقصود بالأصالة، فلا يتم الاستدلال به(١). ومما يؤكد هذا المعنى أن الذين استدلوا بهذا الحديث على جواز مسألة مد عجوة اشترطوا أن يكون المفرد أكثر من الذي معه غيره، والقول بجواز بيع العبد الذي له مال لا يتقيد بذلك(٢).

الثاني: أن العقد إذا أمكن حمله على الصحة لم يجز حمله على الفساد؛ لأن الأصل حمل العقود على الصحة(٣).

المناقشة:

نوقش هذا الأصل الذي ذكره الحنفية وغيرهم: بأنه ينتقض «بمن باع سلعة إلى أجل ثم اشتراها نقداً بأقل من الثمن الأول، فإنه لا يجوز عندهم مع إمكان حمله على الصحة، وهما عقدان يجوز كل واحد منهما على الانفراد، وجعلوا العقد الواحد هنا عقدين(٤)؛ ليحملوه على الصحة، فكان هذا إفساداً

---

(١) ينظر: قواعد ابن رجب ص (٢٥٠).

(٢) ينظر: المصدر السابق ص (٢٥١).

(٣) ينظر: شرح فتح القدير (٧/١٤٦)، الحاوي الكبير (٥/١١٣)، مجموع الفتاوى (٢٩/٤٦٦).

(٤) بيان ذلك أن الحنفية في مسألة بيع الربوي بجنسه ومع أحدهما من غير جنسه، جعلوا العقد الواحد عقدين بيعاً وصرفاً.

مثال ذلك: إذا باع سيفاً محلى بمائة درهم حليته خمسون، فيقولون: مائة الدرهم التي هي الثمن خمسون منها ثمن للسيف مجرداً من الحلي، وهذا بيع، والخمسون الثانية مقابل حليته، وهذا صرف.

[ينظر: شرح فتح القدير (٧/١٤١)، حاشية ابن عابدين (٥/٢٦٠-٢٦١)].

لقولهم))[١].

أدلة القول الثالث:

استدل أصحاب هذا القول بالدليل الثاني من أدلة أصحاب القول الثاني[٢]، وأن الأصل في المعاملات الحل.

الترجيح:

الذي يظهر ترجيحه في هذه المسألة – والله أعلم –، هو القول الأول، بالمنع وعدم الجواز؛ لقوة أدلة القائلين به، وسلامتها من المناقشة، ولضعف أدلة الأقوال الأخرى، وعدم انفكاكها من المناقشات.

التخريج الثاني: أن هذه الهدية النقدية هبة ممنوحة لكل مشترٍ يُقْصَد منها حط ثمن السلعة وتخفيضه والحسم منه. وبيان هذا أنه لو كان ثمن السلعة عشرة ريالات مثلاً، وكان في السلعة هدية نقدية قدرها ريالان، فحقيقة الأمر أن المشتري حصّل حسماً وتخفيضاً من ثمن السلعة بقدر الهدية النقدية. وقد ذكر بعض

الفقهاء أن هبة البائع للمشتري حط من الثمن وتخفيض، قال في مطالب أولي النهى: ((وهبة بائع لوكيل اشترى منه كنقص من الثمن، فتلتحق بالعقد؛ لأنه موكله، وهو المشتري))[٣].

ما يترتب على هذا التخريج:

---

(١) الحاوي الكبير (٥/١١٥).

(٢) ينظر: بدائع الصنائع (٥/١٩٥)، البناية في شرح الهداية (٧/٥١٤)، إعلاء السنن (١٤/٢٧٩-٢٨٧).

(٣) (٣/١٣٢).

أولاً: جواز هذا النوع من الهدايا النقدية؛ لأن الأصل في المعاملات الإباحة، ولا دليل على المنع.

ثانياً: يجب العلم بقدر هذه الهدية؛ لئلا يفضي ذلك إلى جهالة الثمن.

ثالثاً: ثمن السلعة هو ما يبقى بعد حسم ما في السلعة من نقود.

رابعاً: إذا انفسخ العقد فإن المشتري يرجع على البائع بما بقي من الثمن

بعد الحسم، ويرجع البائع بالسلعة فقط.

المناقشة لهذا التخريج:

نوقش هذا التخريج: بأن البائع والمشتري لا يريان أن هذه الهدية النقدية حسم من الثمن، بل هي في الحقيقة هبة مستقلة لا أثر لها على الثمن، ولذلك تجد البائع والمشتري يتكلمان بالثمن الذي وقع عليه العقد دون احتساب لهذه الهدية النقدية.

الترجيح بين التخريجات:

الذي يظهر أن تخريج الهدية النقدية على مسألة مد عجوة ودرهم أقرب للصواب، وعلى هذا فإن هذا النوع من الهدايا النقدية لا يجوز؛ لما فيه من الربا.

وأما ما ذكره التسويقيون من أن المقصود من هذه الوسيلة الترويجية التخفيض والحسم، فالجواب عنه أن هذا المقصود وإن كان صحيحاً، فإن وسيلته ممنوعة محرمة؛ لاشتمالها على الربا.

المسألة الثانية: هدية نقدية في بعض أفراد سلعة معينة

الفرع الأول: واقعها

صور ذلك أن تعلن الشركة، أو التاجر بأنه قد وضع في علبة أو فرد من أفـــراد سلعة ما قطعة ذهبية، وزنها كذا، وقد يكون ذلك في أكثر من علبة أو فرد من أفرادها، لحمل الناس على شراء هذه السلعة، وجذبهم إليها.

الفرع الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

هذا النوع من الهدايا النقدية يخرّج على أنه هبة.

ما يترتب على هذا التخريج:

يترتب على هذا التخريج تحريم هذا النوع من الهدايا الترغيبية؛ لما يلي:

أولاً: أنه من الميسر والغرر، اللذين حرمهما الله ورسوله، وذلك أن المشـــتري يبذل مالاً لشراء سلعة قد يحصّل معها هدية نقدية فيغنم، وقد لا يحصّلها فيغرم.

المناقشة:

نوقش هذا: بأن هذه الصورة ليست ميسراً، فالمشتري؛ إما أن يكون غانماً بتحصيل الهدية مع السلعة، وإما أن يكون سالماً بتحصيل السلعة التي بذل الثمن لتحصيلها.

الإجابة:

يجاب على هذا: بعدم التسليم، إذ إن غالب من يشتري هذا النوع مـــن السلع إنما يقصد الهدية النقدية في الدرجة الأولى لا سيما إذا كانـــت الهديـــة النقدية ثمينة، وأن قصده للهدية لا يقل عن قصده للسلعة، فالمشتري في كلتـــا الحالين؛ إما غارم، أو غانم، لأن فوات الهدية النقدية غرم في الحقيقة، وإن كان المشتري قد حصّل بعض مقصوده، ثم إن سُلِّمَ أن هذه الصورة ليســـت مـــن الميسر، فهي لا تخلو من ثلاثة أمور:

١. مشابهة الميسر. فإن هذه صورة من صور الهدايا النقدية فيها شبه كبير بالميسر، وقد نقل عن الإمام أحمد في بيع المرابحة[(١)]. إذ قال البائع: رأس مالي فيه مائة بِعْتكهُ بها على أن أربح في كل عشرة درهماً، أن ذلك لا يصح، قال : «كأنه دراهم بدراهم»[(٢)]، فمنع من ذلك في قولٍ؛ لكونه يشبه الربا[(٣)].

٢. أن إباحة هذه الصورة ذريعة للوقوع في الميسر، ومعلوم أن من القواعد الأصولية في الشريعة سد الذرائع، فلو لم يكن في منعها إلا سد ذريعة الميسر لكان كافياً.

٣. أن هذه الصورة يصدق عليها أنها من بيع الغرر، الذي هو الخطر، فالمشتري لا يعلم ما الذي سيتم عليه العقد؟ هل هو السلعة والهدية النقدية، أو السلعة فقط؟ وهذا نظير بيع الحصاة، وبيع الملامسة، وبيع المنابذة، فإنه في جميعها لا يدري ما الذي يحصّله.

ثانياً: أن هذا النوع من الهدايا النقدية يحمل كثيراً من الناس على شراء ما لا حاجة لهم فيه، رجاء أن يحصلوا على هذه الهدية النقدية. ولا إشكال أن هذا لا يجوز، لما فيه من التغرير بالناس؛ ولما فيه من الإسراف والتبذير المحرمين، ولما

---

(١) بيع المرابحة: من الربح، وهو أن يبيعه الشيء بثمنه المعلوم وربح معلوم.
[ينظر: أنيس الفقهاء للقونوي ص (٢١٠)، الدر النقي (٤٦٩/٢)، والتعريفات للجرجاني ص (٢١٠)].

(٢) ينظر: الإنصاف (٤٣٨/٤).

(٣) ينظر: المصدر السابق.

فيه من إضاعة المال المنهي عن إضاعته[١].

(١) ينظر: ص (١٠٠- ١٠١) من هذا الكتاب.

المبحث الرابع

الهدايا الترغيبية والشخصيات الاعتبارية[١]

كثيراً ما تقدم الشركات والمؤسسات التجارية وأصحاب السلع والخدمات أنواعاً من الهدايا الترغيبية التذكارية؛ أو الترويجية، أو الإعلانية(العينات) إلى الشخصيات الاعتبارية، كالدوائر الحكومية، والوزارات، والشركات، والمؤسسات، وغير ذلك.

وهذه الهدايا لا تخلو من حالين:

١- أن تكون الهدية للجهة الاعتبارية نفسها.

٢-أن تكون الهدية لمنسوبي الجهات الاعتبارية.

المطلب الأول: الهدية للشخصية الاعتبارية نفسها

هذه الحال يختلف فيها الحكم باختلاف القصد من الهدية الترغيبية، فإن كان المقصود من الهدية الترغيبية التعريف بالسلع أو الترويج لها أو الإعلان عنها، فهي جائزة بذلاً وقبولاً، لأن الأصل في المعاملات الحل، ولا دليل على التحريم، ثم إن الشخصية الاعتبارية في مثل هذه الحال لا تختلف عن غيرها.

أما إذا كانت الهدية الترغيبية يقصد منها تسهيل أعمال أو معاملات الجهة المهدية، أو ما أشبه ذلك؛ فإنها تكون في هذه الحال محرّمة بذلاً وقبولاً؛ لأنها رشوة، حيث إن المهدي إنما أهدى؛ ليحصّل ما يريد من تسهيل ونحوه، وقد جاء النهي عن مثل هذا، فعن عبد الله بن عمرو - رضي الله عنهما - قال:

---

(١) الشخصية الاعتبارية: هي كل جهة ذات ذمة، وأهلية لثبوت الحقوق المالية لها وعليها، مستقلة عن حقوق الأفراد، ومن أمثلة هذا شخصية الدولة، وشخصية بيت المال، ونحو ذلك.
[ينظر: المدخل الفقهي للزرقا، ٣/٢٥٦-٢٥٨].

«لعن رسول الله- ﷺ - الراشي والمرتشي»[(١)]، والناظر في حال الناس اليـــوم يغلب على ظنه، أن غالب الهدايا الترغيبية التي تقدم للجهات الاعتبارية يقصـــد منها انتفاع المهدي بتسهيل المعاملات أو تسريعها، لذا يجب الحذر من مثل هذه الهدايا، وألاّ تقبل الشخصيات الاعتبارية من هذه الهدايا إلا ما تبـــيّن ســـلامة غرضه، ووضوح غايته، فإن هذا أنفى للشبهة، وأبعد عن التهمة.

المطلب الثاني: الهدية لمنسوبي الشخصية الاعتبارية

المسألة الأولى: حكمها

هذا النوع من الهدايا محرم بذلاً وقبولاً؛ لأنها داخلة في هدايا العمال[(٢)]، التي جاءت الأدلة بتحريمها. ومن تلك الأدلة.

الأول: قول الله – تعالى – : ﴿وَمَنْ يَغْلُلْ يَـــأْتِ بِمَـــا غَـــلَّ يَـــوْمَ الْقِيَامَةِ﴾[(٣)].

وجه الدلالة:

(١) رواه أحمد (١٩٠/٢)، وأبو داود في كتاب الأقضية – باب في كراهية الرشوة –، رقم (٣٥٨٠)، (٩/٤)، والترمذي في كتاب الأحكام – باب ما جاء في الرَّاشي والمرتشي في الحكم –، رقم (١٣٣٧)، (٦١٤/٣)، وابن ماجه في كتاب الأحكام – باب التغليظ في الحيف والرشوة –، رقم (٢٣١٣)، (١٧٤/٢) بلفظ: "لعنة الله على....".

وقال الترمذي: "هذا حديث حسن صحيح"، وقال الحاكم في مستدركه (١٠٣/٤): "هذا حديث صحيح الإسناد، ولم يخرجاه"، ووافقه الذهبي في تلخيصه (١٠٣/٤)، وقال الحافظ ابن حجر في فتح الباري (٢٢١/٥): "وقد ثبت حديث عبد الله بن عمرو في لعن الراشي والمرتشي"، وقال ابن الملقن في خلاصة البدر المنير (٤٣٠/٢)، (٢٨٦٢): "صححه الأئمة".

(٢) العمّال: جمع عامل، وهو الذي يتولى أمور الرجل في ماله، وملكه، وعمله.

(٣) سورة آل عمران، جزء آية: (١٦١).

أن الله – تعالى – توعّد من غلّ – أي خان بأخذ شيء من غير حق – بأن يأتي به يوم القيامة، قال النبي ﷺ : ((والله لا يأخذ أحد منكم منها– أي الغنيمة – شيئاً بغير حق، إلا لقي الله – تعالى – يحمله يوم القيامة))[1]، فدلّ ذلك على النهي عن الخيانة بأخذ هذه الهدايا، وأنها من الغلول الذي يأتي به صاحبه يحمله يوم القيامة، إذ الغلول: هو كل خيانة فيما يولاه الإنسان من الأموال أو الأعمال[2].

الثاني: قول النبي– ﷺ – ((هدايا العمال غلول))[3].

وجه الدلالة:

أن النبي ﷺ نهى العمال عن أخذ الهدايا، وجعلها من الغلول والخيانة، وفي هذا إبطال كل طريق يوصل إلى تضييع الأمانة بمحاباة المهدي، لأجل

---

(١) رواه البخاري في كتاب الهبة – باب من لم يقبل الهدية لعلة –، رقم (٢٥٩٧)، (٢٣٥/٢)، ومسلم بهذا اللفظ في كتاب الإمارة – باب تحريم هدايا العمال –، رقم (١٨٣٢)، (١٤٦٤/٣) ؛ كلاهما من حديث أبي حميد الساعدي – ﷺ –.

(٢) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (٢٩٩/١–٣٠٠)، عمدة الحفاظ في تفسير أشرف الألفاظ (٢٠٥/٣)، تيسير الكريم الرحمن (٢٨٧/١).

(٣) رواه أحمد (٤٢٥/٥). من حديث أبي حميد الساعدي – ﷺ –.

قال الحافظ ابن حجر في التلخيص الحبير (١٨٩/٤): "إسناده ضعيف"، وقال في فتح الباري (١٦٤/١٣): "وهو من رواية إسماعيل بن عياش عن يحيى، وهو من رواية إسماعيل عن الحجازيين، وهي ضعيفة"، وقال ابن الملقن في خلاصة البدر المنير (٤٣٠/٢)، (٢٨٦٣): "إسناده حسن". وقد ذكر الألباني في إرواء الغليل (٢٤٦/٨–٢٥٠) شواهد للحديث تقويه. وقد ذكر الحافظ ابن حجر هذه الشواهد جميعاً، فقال في فتح الباري (٢٢١/٥): "وفي الباب حديث أبي هريرة وابن عباس وجابر ثلاثتها في الطبراني الأوسط بأسانيد ضعيفة".

هديته[١].

الثالث: ما روى أبو حميد الساعدي – رضي الله عنه – قال: استعمل النبي – صلى الله عليه وسلم – رجلاً من الأزد يقال له: ابن اللتبيةعلى الصدقة، فلما قدم قال: هذا لكـــم، وهذا أُهْدِيَ لي، فقال النبي – صلى الله عليه وسلم –: ((فهلا جلس في بيت أبيه– أو بيت أمه – فينظر أيهدى له أو لا؟ والذي نفسي بيده لا يأخذ أحد منكم شيئاً إلا جاء به يوم القيامة يحمله على رقبته))[٢].

وجه الدلالة:

أن النبي – صلى الله عليه وسلم – عاب على ابن اللّتبيّة قبوله الهدية التي أهديت إليه، لكونه كان عاملاً[٣]، وهذا يدل على عدم جواز قبول موظفي الجهات الاعتبارية كموظفي الدولة، أو الشركات أو المؤسسات لهذه الهدايا الترغيبية التي قدمت لهم بسبب كونهم من منسوبي هذه الجهات، وهذا الحكم يعم كل هدية يكون سببها ولاية المهدى إليه[٤].

الرابع: ما روى عبد الله بن عمرو – رضي الله عنه – أن رســـول الله– صلى الله عليه وسلم – لعن الراشي والمرتشي[٥].

وجه الدلالة:

---

(١) ينظر: الذخيرة للقرافي (١٠/٨٠)، فتح الباري (٦٣/١٦٧).

(٢) سبق تخريجه في الحاشية (١) أعلاه، واللفظ للبخاري.

(٣) ينظر: فتح الباري (٥/٢٣١)، أدب القاضي (٢/١١٠–١١١)، المعتصر من المختصر (١/٣٥٢).

(٤) ينظر: شرح فتح القدير (٧/٢٧٢)، الذخيرة للقرافي (١٠/٨٣)، حاشية البجيرمي على الخطيب (٤/٣٣٠)، مجموع الفتاوى (٣١/٢٨٦).

(٥) تقدم تخريجه ص (١٢٢) من هذا البحث.

أن الهدية إذا كان سببها العمل فهي داخلة في معنى الرشوة[١] التي لعن النبي – ﷺ – آخذها وباذلها، ويشهد لهذا أن عمر بن عبد العزيز أهديت إليه هدية فردها، فقيل له: إن النبي– ﷺ – كان يقبل الهدية، فقال عمر: «كانت الهدية في زمن رسول الله – ﷺ – هدية، واليوم رشوة»[٢].

فهذه النصوص تدل على تحريم قبول موظفي الجهات الاعتبارية الهدايا التي تمنح لهم بسبب كونهم يعملون في هذه الجهات؛ لأن إباحة ذلك حقيقته فتح باب الاتجار بمصالح الناس، والإخلال بالواجبات رجاء تحصيل الهدايا والفوائد، ولذلك كان الحكم في هذه المسألة واضحاً تواردت الأدلة عليه.

المسألة الثانية: ما يترتب على قبولها

الواجب على موظفي الجهات الاعتبارية ردّ الهدايا التي تقدم لهم بسبب كونهم يعملون في هذه الجهات، ما لم تأذن تلك الجهات؛ لأن المنع من جهتها، وبسببها.

فإذا قبل أحد منسوبي هذه الجهات الاعتبارية شيئاً من الهدايا أو الهبات

---

(١) الرشوة: هي ما يبذل من المال لإبطال حق أو إحقاق باطل.

والرشوة تفارق الهدية في أمرين:

الأول: القصد فمقصود الرشوة التوصل إلى إبطال الحق وإحقاق الباطل، أما الهدية فمقصودها المودة أو الإحسان أو المكافأة.

الثاني: الشرط، الرشوة لا تكون إلا بشرط من الآخذ، أما الهدية فلا شرط معها.

[ينظر: شرح فتح القدير (٢٧٢/٧)، الذخيرة للقرافي (٨٣/١٠)، مغني المحتاج (٣٩٢/٤)، إحياء علوم الدين (١٥٤/٢-١٥٦)، كشاف القناع (٢٧٢/٢)، الروح لابن القيم (٧١٥/٢).

(٢) رواه البخاري معلقاً مجزوماً به في كتاب الهبة–باب من لم يقبل الهدية لعلة– (٢٣٥/٢)، وذكر القصة بتمامها ابن سعد في الطبقات الكبرى (٣٧٧/٥).

التي جاءتهم بسبب عملهم فإن الواجب عليهم ردّها على من أهداها إليهم؛ لما تقدم من الأدلة[١]، فإن لم يتمكن من ذلك فإنه يعطيها للجهة الاعتبارية كالدائرة الحكومية، أو المؤسسة، أو الشركة التي أهديت إليه الهدية بسببها[٢]، وذلك لأن عقود التمليكات تعتبر فيها الأسباب[٣]، فالهدية إذا كان لها سبب ألحقت به[٤]، فما يعطاه أهل الوظائف الحكومية وغيرها فإنه لا يكون لهم، بل للجهات التي يعملون فيها[٥].

---

(١) ينظر: ص (١٢٢) من هذا البحث.

(٢) ينظر: بدائع الصنائع (٧/١٠)، الاستذكار (١٤/٢٠٠)، الذخيرة للقرافي (١٠/٨٣)، الحاوي الكبير (١٦/٢٨٥)، إحياء علوم الدين (٢/١٥٦)، المغني (١٤/٦٠).

(٣) ينظر: قواعد ابن رجب ص (٣٢١).

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٩/٣٣٥).

(٥) ينظر: فتاوى عاجلة لمنسوبي الصحة للشيخ ابن باز ص (٤٤ - ٤٥).

الفصل الثالث: المسابقات الترغيبية

المبحث الأول: تعريف المسابقة، وبيان أنواع المسابقات الترغيبية

المطلب الأول: تعريفها

أولاً: تعريفها لغة

المُسَابَقَة في اللغة: مصدر للفعل الرباعي سَابَقَ، على وزن مُفَاعَلَة من السَّبْق،"والسين، والباء، والقاف أصل واحد صحيح يدل على التقدم"[(١)].

فالسَّبْق هو التقدم في كل شيء[(٢)].

والمُسَابَقَة هي التقدم في الشيء، والغلبة فيه[(٣)].

ثانياً: تعريفها اصطلاحاً

المسابقة في اصطلاح الفقهاء: لم يذكر الفقهاء في تعريف المسابقة أكثر مما ذكره أهل اللغة في تعريفها فيما اطلعت عليه من كتبهم[(٤)]، عدا الحنابلة، فإنهم عرفوا المسابقة بأنها المُجاراة بين حيوان ونحوه[(٥)]، وعبّر عنها

---

(١) معجم المقاييس في اللغة، مادة (سبق)، ص (٥٠٣).

(٢) ينظر: لسان العرب، مادة (سَبَقَ)، (١٥١/١٠)، مختصر العين، مادة (سَبَقَ)، (٥٤٩/١)، الكليات، مادة (السَبْق)، ص (٥٠٨).

(٣) ينظر: الكليات، مادة (السَبْق)، ص (٥٠٨). المعجم الوسيط، (سَبَقَ)، ص (٤١٥).

(٤) ينظر: بدائع الصنائع (٢٠٦/٦)، حاشية ابن عابدين (٤٠٢/٦)، الخرشي على مختصر خليل (١٥٤/٣)، مواهب الجليل (٣٩٠/٣)، حاشية قليوبي وعميرة (٢٦٤/٤)، حاشية البجيرمي على الخطيب (٢٩٢/٤).

(٥) ينظر: الإقناع للحجاوي (٣٢١/٢)، منتهى الإرادات (٤٩٧/١).

بعضهم بالمغالبة[١]، وعرّفها بعضهم بأنها:"بلوغ الغاية قبل غيره"[٢].

وقد عرّفها بعض المعاصرين بأنها:"عقد بين فردين، أو فريقين، أو أكثر على المغالبة بينهما في مجال عسكري، أو علمي، أو رياضي، أو غيره من أجل معرفة السابق من المسبوق"[٣]. وهذا في الحقيقة يصلح أن يكون شرحاً لا تعريفاً؛ لما فيه من الطول والتفصيل والتمثيل الذي لا يناسب الحدود.

والذي يترجح في التعريف الفقهي للمسابقة ما سلكه أكثر الفقهاء من الاقتصار على التعريف اللغوي؛ لعدم الاختلاف بينهما.

المسابقة في اصطلاح التسويقيين: هي المغالبات التي يقيمها أصحاب السلع والخدمات لجذب المشترين إلى أسواق أو متاجر معينة، أو الترويج لسلع أو خدمات معينة، أو تنشيط المبيعات[٤].

المطلب الثاني: أنواع المسابقات الترغيبية

المسابقات الترغيبية تعتبر في الواقع واحدة من أبرز وسائل تنشيط المبيعات، وأكثرها استعمالاً عند أصحاب التجارات، وذلك لقوة تأثيرها على المستهلكين، وشدة جذبها، فكثير من الناس يتأثر ببريق هذه المسابقات، وقوة جذبها الذاتي فيُقْبِل على الشراء رغبة في إحراز السَبْق، والفوز بالجائزة. وقد

---

(١) ينظر: الفروع (٤/٤٦٢)، الفروسية لابن القيم ص (١٧١).

(٢) كشف المخدرات (٢/٣٧٣).

(٣) الميسر والقمار، للدكتور المصري ص (١٣).

(٤) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٤٩٨ – ٤٩٩).

تفنّن التجار في استعمال هذا الحافز وتنوّعت طرائقهم فيه[(١)].

وهذه المسابقات الترغيبية على اختلافها وتنوّعها فإنها ترجع إلى أحد نوعين:

النوع الأول: ما فيه عمل من المتسابقين

وهذا النوع يُطلب فيه من المتسابقين إنجاز عمل معين؛ إما أن يكون إجابة على أسئلة ثقافيّة ومعرفيّة، أو أسئلة تتعلق بالسلعة أو الشركة التي يراد الترويج لها؛ وإما أن تكون إكمال جملة دعائية إنشائية لما يراد ترويجه من السلع أو الخدمات، وإما أن تكون مزيجاً من ذلك، وإما أن تكون تصحيح أغلاط إملائية في نص إعلاني لسلعة أو خدمة يراد الترويج لها، وما أشبه ذلك[(٢)] ثم بعد فرز الإجابات يحدّد الفائز عن طريق القرعة غالباً،وهي ما يسمى بالسحب.

وهذا النوع من المسابقات له حالان:

الحال الأولى: أن يكون الاشتراك في المسابقة ليس مشروطاً فيه الشراء

وذلك بأن تمنح الجهة المنظِّمة للمسابقة حق المشاركة لكل راغب دون تعليق ذلك بالشراء، فتبذل (كوبون)[(٣)] المسابقة أو قسيمتها لكل من يرغب في

---

(١) مجلة الأسواق، العدد الحادي عشر، (السنة الأولى) جمادى الأولى ١٤١٦هـ، المسابقات الترويجية بين الجنون والفنون ص (٦).

(٢) ينظر: الميسر والقمار للدكتور رفيق المصري ص (١٦١، ١٦٧)، إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٤٩٨/٢).

(٣) الكوبون: كلمة تستعمل كثيراً في المسابقات التجارية، وهي في الأصل كلمة إنجليزية (COUPON)، والترجمة العربية لهذه الكلمة هي قسيمة، أو ورقة، أو إيصال يعطي حامله الحق في شيء.

[ينظر: قاموس الجيب في الاقتصاد والتجارة ص (٧٥)، قاموس أكسفورد ص (١٥٤)].

الاشتراك في المسابقة.

الحال الثانية: أن يكون الاشتراك في المسابقة مشروطاً فيه الشراء

وذلك بأن تشترط الجهة المنظِّمة لهذه المسابقات الشراء من سلعها أو خدماتها؛ ليتمكن الراغب في المسابقة من الاشتراك فيها. وهذا الشرط إما أن يكون صريحاً بأن لا يمنح قسيمة المسابقة (الكوبون) إلا من اشترى من السلعة أو الخدمة التي يراد ترويجها، أو ألاّ يتمكن من تحصيل القسيمة إلا بشرائها.

وإما أن يكون ضمناً،وذلك بأن تكون قسيمة المسابقة (الكوبون) ملحقة بالسلعة لا يمكن الحصول عليها إلا بالشراء[١]، وقد سلك هذا الأسلوب كثير من المؤسسات الصحفية في الجرائد والمجلات؛ لتنشيط مبيعاتها، وبهذه الطريقة تضمن المؤسسات ألاّ يشترك في المسابقة إلا من اشترى من سلعها، أو خدماتها.

النوع الثاني: ما لا عمل فيه من المتسابقين (مسابقات السحب)

وهذا النوع من المسابقات الترغيبية لا يطالب فيه المشاركون بعمل تجري فيه المغالبة بينهم، وإنما يقوم منظمو هذه المسابقات بتوزيع بطاقات تحوي أرقاماً على من يرغب في الاشتراك في السحب، ثم تسحب إحدى هذه البطاقات في موعد محدد معلن؛ لتحديد الفائز بالجائزة. ولسهولة هذا النوع من المسابقات، وقوة جاذبيّته، وكون كل أحد يمكنه المشاركة فيه، وأن فرص الفوز بالجائزة فيه متساوية بالنسبة لجميع المشاركين؛ فإن هذا النوع من أنواع المسابقات الترغيبية هو الأكثر انتشاراً واستعمالاً في الأسواق، والمحال

---

(١) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٢/٤٩٨ - ٤٩٩).

التجارية[١].

وهذا النوع من المسابقات له حالان:

الحال الأولى: أن يكون الاشتراك في المسابقة غير مشروط بالشراء

وذلك بأن يفتح مجال المشاركة لكل راغب في المسابقة، وصورة هذه الحال ما تقوم به كثير من المراكز التجارية من توزيع بطاقات تتضمن أرقاماً يتم السحب عليها في وقت محدد معلن، فمن ظهر رقمه استحق جائزة معينة.

الحال الثانية: أن يكون الاشتراك في المسابقة مشروطاً بالشراء

وذلك بأن يشترط منظمو المسابقة الشراء للمشاركة فيها، وصورة هذه الحال ما يقوم به أصحاب السلع، والتجار من توزيع أرقام لكل مشترٍ، أو وضع هذه الأرقام في داخل السلع، ثم يتم السحب بعد فترة زمنية محددة معلنة. فمن خرج رقمه من هؤلاء المشترين أعطي الجائزة المعلنة[٢].

ومما تجدر الإشارة إليه أن بعض الباحثين[٣] أدخل تحت هذا النوع من الحوافز المرغِّبة في الشراء بعض صور الهدايا الترغيبية كالهدايا المشروطة بجمع أجزاء مفرّقة في نوع من السلع، أو جمع بطاقات تثبت عدد مرات الشراء، وما

---

(١) ينظر: ADVERTISING PROCEDURE (إجراءات الدعاية ص ٣٤٦)، إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٢/٤٩٨).

(٢) ينظر: برنامج الأساليب الحديثة في التسويق وتنمية المبيعات ص (٢١٢).

(٣) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٢/٤٩٨).

أشبه ذلك من الشروط[(١)]. والذي يظهر أن في إدخال هذه الصور من الحوافز في المسابقات الترغيبية نظراً؛ وذلك أن هذه الصور أقرب إلى الهدايا منها إلى المسابقات، ووجه ذلك أن المسابقات الترغيبية فيها طلب التقدم على الغير ومغالبته، أما الهدايا فليس فيها سوى التشوّف لتحقيق شرط تحصيل الهدية، وهذا لا يُعَدُّ من المسابقات إذ إن كل من حقق الشرط استحق الهدية، ولهذا فإن بحث هذه الصور من الحوافز المرغِّبة في الشراء سيكون في مبحث الهدايا الترغيبية.

المبحث الثاني : الأصل في المسابقات

المطلب الأول: أقسام بذل العوض في المسابقات

قسّم أهل العلم المغالبات من جهة بذل العوض والمال فيها إلى ثلاثة أقسام:

القسم الأول: ما يجوز بعوض وبدون عوض

حكى غير واحد من أهل العلم[(٢)] الإجماع على جواز المسابقة في السهام والإبل والخيل، إذا كان العوض من غير المتسابقين، ومستند هذا الإجماع قول النبي- ﷺ -: ((لا سَبَقَ[(٣)] إلا في خف[(١)]، أو نصل[(٢)]، أو حافر[(٣)]))[(٤)].

---

(١) برنامج الأساليب الحديثة في التسويق وتنمية المبيعات ص (٢١٢)، الميسر والقمار للدكتور المصري ص (١٦٨).

(٢) حكاه: محمد بن الحسن في مختصر الطحاوي ص (٣٠٤)، والجصاص في مختصر اختلاف الفقهاء (٣/٥١٥)، وابن عبد البر في التمهيد (١٤/٨٨)، وابن حزم في مراتب الإجماع ص (١٨٣)، والنووي في شرح مسلم (١٣/١٤).

(٣) في هذا اللفظ روايتان:

القسم الثاني: ما لاتجوز المسابقة فيه مطلقاً

اتفق أهل العلم على أنه لا تجوز المسابقة في كل شيء أدخل في محرم، أو

الأولى: بفتح الباء سَبَق؛ وهو ما يجعل من مال أو نوال للسابق على سبقه وتقدمه.

الثانية: بسكون الباء سبْق؛ وهو مصدر سَبَقت أسبِق سبْقاً، فهو بمعنى لامسابقة.

وقال الخطابي في معالم السنن (٣/٣٩٨): "والرواية الصحيحة في هذا الحديث السبَق مفتوحة الباء".

وينظر: [شرح السنة للبغوي (١٠/٣٩٤)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (سبق)، (٢/٣٨٨)].

(١) الخف: الإبل.

[ينظر: شرح السنة للبغوي (١٠/٣٩٤)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (خفف)، (٢/٥٥)].

(٢) النصل: السهم.

[ينظر: شرح السنة للبغوي (١٠/٣٩٤)، معالم السنن (٣/٣٩٨)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (نصل)، (٥/١٧)].

(٣) الحافر: الفرس، والخيل.

[ينظر: شرح السنة للبغوي (١٠/٣٩٤)، معالم السنن (٣/٣٩٨)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (حفر)، (١/٤٠٦)].

(٤) رواه أحمد في المسند بهذا اللفظ (٢/٤٧٤)، وأبو داود في كتاب الجهاد - باب في السبق -، رقم (٢٥٧٤)، (٣/٦٣ - ٦٤)، والترمذي في كتاب الجهاد - باب ما جاء في الرهان والسبق -، رقم (١٧٠٠)، (٤/٢٠٥)، والنسائي في كتاب الخيل - باب السبق -، رقم (٣٥٨٥)، (٦/٢٢٦)، وابن ماجه في كتاب الجهاد - باب السبق والرهان -، رقم (٢٨٧٨)، (٢/٩٦٠).

وهو بهذا اللفظ عند أحمد، ولفظ الجميع واحد، إلا أن فيه تقديماً وتأخيراً عدا ابن ماجه فلم يذكر النصل، وهو من حديث أبي هريرة - ﷺ -. =

=وقال عنه الترمذي: "هذا حديث حسن"، وقال البغوي في شرح السنة (١٠/٣٩٣): "هذا حديث حسن"وقال الحافظ ابن حجر في التلخيص الحبير (٤/١٦١): "صححه ابن القطان، وابن دقيق العيد".

ألهى عن واجب[(١)]. وذلك أن ما كان كذلك فهو داخل في قول الله – تعالى – : ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنَّمَا الْخَمْرُ وَالْمَيْسِرُ وَالأَنْصَابُ وَالأَزْلامُ رِجْسٌ مِنْ عَمَلِ الشَّيْطَانِ فَاجْتَنِبُوهُ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ ۞ إِنَّمَا يُرِيدُ الشَّيْطَانُ أَنْ يُوقِعَ بَيْنَكُمُ الْعَدَاوَةَ وَالْبَغْضَاءَ فِي الْخَمْرِ وَالْمَيْسِرِ وَيَصُدَّكُمْ عَنْ ذِكْرِ اللَّهِ وَعَنِ الصَّلاةِ فَهَلْ أَنْتُمْ مُنْتَهُونَ﴾[(٢)].

القسم الثالث: ما تجوز المسابقة فيه بدون عوض

اتفق أهل العلم[(٣)] على جواز المسابقة بدون عوض في كل ما فيه منفعة، وليس فيه مضرة راجحة، كالمسابقة بالأقدام أو السفن أو المصارعة أو السباحة وما أشبه ذلك من المباحات[(٤)].

المطلب الثاني: حكم المسابقة بعوض في غير ما ورد به النص

المسابقة فيما لم يرد به النص من المباحات نوعان:

الأول: المسابقة بعوض فيما هو في معنى ما ورد به النص.

الثاني: المسابقة في مباحات ليست في معنى ما ورد به النص.

المسألة الأولى: المسابقة بعوض فيما هو في معنى ما ورد به النص

(١) حكى هذا الاتفاق: شيخ الإسلام ابن تيمية في مجموع الفتاوى (٢٥٠/٣٢)، وابن القيم في كتاب الفروسية ص (١٧٨).

(٢) سورة المائدة، آيتا: (٩٠ – ٩١).

(٣) حكى هذا الاتفاق: النووي في شرح مسلم (١٤/١٣)، وابن قدامة في المغني (٤٠٧/١٣)، وابن حجر في فتح الباري (٧٢/٦).

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٢٧/٣٢)، الفروسية لابن القيم ص (١٧١).

ضابط هذا النوع أن تكون المسابقة فيما يستعان به في الجهاد، ويتحقق به ظهور الدين، وتحصل به النكاية بالأعداء[١]، وكان موجوداً في عهد النبي- ﷺ -، ولم ينص عليه.

فبذل العوض في هذا النوع من المسابقات فيه قولان لأهل العلم:

القول الأول: لا يجوز بذل العوض في غير ما ورد به النص من المسابقات.

وهذا هو مذهب المالكية[٢]، وقول للشافعية[٣]، ومذهب الحنابلة[٤]، وابن حزم من الظاهرية[٥]، وكثير من السلف والخلف[٦].

القول الثاني: جواز بذل العوض في المسابقة فيما كان موافقاً للمنصوص عليه في المعنى.

وهذا القول في الجملة هو مذهب الحنفية[٧]، والشافعية[١]، واختيار شيخ

---

(١) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١١١/١٠٩).

(٢) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٥١١/١ – ٥١٢)، مواهب الجليل (٣٩٠/٣).

(٣) ينظر: الحاوي الكبير (١٨٤/١٥-١٨٥).

(٤) ينظر: منتهى الإرادات (٤٩٧/١)، الممتع شرح المقنع (٤٨٥/٣-٤٨٦)، المقنع في شرح مختصر الخرقي (١٢٣٤/٣).

(٥) ينظر: المحلى (٣٥٤/٧).

(٦) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١٨٣).

(٧) ينظر: بدائع الصنائع (٢٠٦/٦)، تبيين الحقائق (٢٢٨/٦)، البحر الرائق (٥٥٤/٨)، الفتاوى الهندية (٣٢٤/٥) حاشية ابن عابدين (٤٠٢/٦ – ٤٠٣).

الإسلام ابن تيمية[٢]، وتلميذه ابن القيم[٣].

على أن أصحاب هذا القول لم تتفق كلمتهم فيما يلحق بالمنصوص عليه ضيقاً واتساعاً، إلا أن أوسع المذاهب في هذا الباب مذهب الحنفية[٤].

أدلة القول الأول:

استدل القائلون بمنع بذل العوض في غير ما ورد به النص بقول النبي ﷺ : ((لا سَبَقَ إلا في خف أو نصل أو حافر))[٥].

وجه الدلالة:

تنبيهان: الأول: قال البغوي في شرح السنة (٣٩٤/١): "ولم يجوز أصحاب الرأي أخذ المال على المناضلة والمسابقة"، وقال الماوردي في الحاوي (١٨٢/١٥): "وحكي عن أبي حنيفة أنه منع من أخذ العوض عليه بكل حال".

وفي حكاية هذا عن أبي حنيفة نظر كبير، وذلك أنه لم يحكه عنه أحد من أصحابه فيما اطلعت عليه من كتبهم؛ بل نقل أبو جعفر الطحاوي في مختصره ص (٣٠٤) عن محمد بن الحسن أنه لا خلاف في جواز الرهان فيما ورد به النص قال: "الرهان مما لم يحك فيه خلافاً: لا سبق إلا في خف أو حافر أو نصل".

الثاني: نقل ابن القيم في الفروسية ص (١٨٤) عن الحنفية أنهم يرون جواز بذل العوض في المسابقة في كل عمل مباح يجوز بذل الجعل فيه.

وفي هذا النقل عنهم نظر، وذلك أن ما اطلعت عليه من كتبهم لم يذكر هذا القول، فلعله قول لبعضهم ممن لم أطلع عليه، والله أعلم.

(١) ينظر: الحاوي الكبير (١٨٥/١٥)، روضة الطالبين (٣٥١/١٠)، حاشية الشرقاوي (٤٢٤/٢).

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٢٧/٢٣).

(٣) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١٧١).

(٤) ينظر: المصدر السابق.

(٥) تقدم تخريجه ص (١٣٣).

أن النبي- ﷺ - قصر جواز بذل العوض في المسابقات على هذه الثلاثة المذكورة في الحديث[١]، وجاء ذلك بصيغة النفي مع إلا التي هي أقوى صيغ الحصر[٢]، فدل ذلك على عدم جواز بذل العوض في غير ما جاءت به السنة؛ لأن حكم المنطوق به في صيغة الحصر نقيض حكم المسكوت عنه.

المناقشة:

نوقش استدلالهم: بأن المقصود من قول النبي- ﷺ - : «لا سبَقَ إلا في خف أو نصل أو حافر»[٣] التوكيد لا الحصر[٤]، فمراده- ﷺ - أن أحق ما بذل فيه العوض هذه الثلاثة المذكورة؛ لكمال نفعها وعموم مصلحتها،هذا على الرواية الصحيحة للحديث، وهي بفتح الباء[٥]، أما على الرواية الثانية، وهي بإسكان باء سبْق فيكون المعنى لا سبْق كاملاً نافعاً[٦].

الإجابة:

أجيب عن هذا: بأن صرف النفي عن الجواز إلى الأحقية أو الكمال ليس بمسلك صحيح، وذلك أن الواجب في كلام الشارع أن يحمل على الحقيقة

(١) ينظر: الحاوي الكبير (١٨٤/١٥- ١٨٥)، الفروسية لابن القيم ص (١٨١)، حاشية أحمد الشلبي على تبيين الحقائق (٢٢٧/٦).

(٢) ينظر: شرح تنقيح الفصول ص (٥٧)، البحر المحيط في أصول الفقه (٥٠/٤).

(٣) سبق تخريجه ص (١٣٣).

(٤) ينظر: الحاوي الكبير (١٨٥/١٥).

(٥) ينظر: معالم السنن (٣٩٨/٣)، الفروسية لابن القيم ص (٣٣).

(٦) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١٨٤).

ما أمكن، فإن تعذر ذلك صرف إلى ما يناسبه[(١)]. ولذا فإن الواجب في هـــذا الحديث وغيره أن يحمل على نفي الصحة أو الجواز أولاً، فإن جاء ما يمنع حمله على الصحة حمل على الكمال، وهذا هو مذهب جمهور الأصوليين والفقهاء[(٢)].

أدلة القول الثاني:

استدل أصحاب هذا القول بالقياس على ما ورد به النص، فقـــالوا: إن الشارع الحكيم إنما أباح بذل العوض في الخيل والإبل والسهام؛ لما لها من أثر في تقوية الدين، وحفظ الشريعة، وإعلاء كلمة الله رب العالمين[(٣)]، فما كان موافقاً لها في العلة والمعنى فإنه يلحق بها في الحكم، إذ الأصل في الشريعة أنها لا تفـــرق بين متماثلين، كما أنها لا تجمع بين نقيضين[(٤)].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال: بأنه «جمع بين ما فرّق الله – تعالى –، ورسوله – ﷺ – بينهما حكماً وحقيقة»[(٥)]، ويتبين بطلان هذا الجمع من الأوجه التالية:

أولاً: أن رسول الله – ﷺ – أثبت السبق في الثلاثة: الخيل، والإبـــل،

---

(١) ينظر: المصدر السابق ص (٣٥ – ٣٦).

(٢) ينظر: التمهيد لأبي الخطاب (٢/٢٣٣)، المحصول في علم الأصول (٣/١٦٦-١٦٨)، وإرشاد الفحول ص (١٧٠-١٧١).

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٢/٢٢٧)، الفروسية لابن القيم ص (٣٠، ١٧٥، ١٩١)، البناية في شرح الهداية (١١/٢٨٧) ؛ حاشية ابن عابدين (٦/٤٠٣)، الفتاوى الهندية (٥/٣٢٤).

(٤) ينظر: الإحكام في أصول الأحكام للآمدي (٤/١٩)، المحصول في علم الأصول للرازي (٥/١١٤)، الفروسية لابن القيم ص (١٧٥).

(٥) ينظر: الفروسية ص (٣٤).

والسهام، ونفاه عما عداها، فلا يجوز التسوية بينهما[(١)]، إذ أكل المال بهذه الأمور الثلاثة مستثنى من جميع أنواع المغالبات[(٢)].

ثانياً: أن المسابقة في الإبل والخيل والسهام هي على صورة الجهاد، وشرعت تمريناً وتدريباً وتوطيناً للنفس عليه، ولا يحصل ذلك فيما عداها[(٣)].

ثالثاً: أن الثلاثة المذكورات في الحديث هي آلات الحرب التي تستعمل فيها بخلاف غيرها، فإنها لا تستعمل في الحرب عادة، فليس تأديبها وتعليمها والتمرين عليها من الحق[(٤)].

((وبالجملة، فغير هذه الثلاثة المشهورة المذكورة في الحديث لا تشبهها لا صورة، ولا معنى، ولا يحصل مقصودها، فيمتنع إلحاقها بها))[(٥)].

الترجيح:

الذي يظهر رجحانه من القولين السابقين، والله – تعالى – أعلم، هو قصر جواز بذل العوض على ما ورد به النص دون غيره؛ لقوة أدلة هذا القول، وسلامتها من المناقشات، وضعف أدلة القول الثاني، وعدم انفكاكها عن المناقشات. إلا أن هذا الترجيح لا يمنع إباحة المسابقات في آلات الحرب الحديثة، فالنص على هذه الأنواع الثلاثة؛ لكونها آلة الحرب في ذلك الزمن، فإذا تطورت هذه الآلات فإن الحكم يثبت لها.

---

(١) ينظر: المصدر السابق.

(٢) ينظر: المصدر السابق ص (١٨١).

(٣) ينظر: المصدر السابق ص (٣٤).

(٤) ينظر: المصدر السابق ص (١٨٤).

(٥) ينظر: المصدر السابق ص (١٨٣).

المسألة الثانية: المسابقة في مباحات ليست في معنى ما ورد به النص

اختلف أهل العلم في بذل العوض في هذا النوع من المسابقات على قولين:

القول الأول: لا يجوز بذل العوض في هذا النوع من المسابقات مطلقاً.

وهذا مذهب الحنفية[١]، والمالكية[٢]، والشافعية[٣]، والحنابلة[٤]، وابن حزم من الظاهرية[٥].

القول الثاني: يجوز بذل العوض في هذا النوع من المسابقات إذا كان العوض من أجنبي.

وحكي هذا قولاً عند المالكية[٦].

(١) ينظر: بدائع الصنائع (٢٠٦/٦)، البحر الرائق (٥٤٤/٨)، حاشية ابن عابدين (٤٠٢/٦ - ٤٠٣).

(٢) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٥١١/١ - ٥١٢)، الذخيرة للقرافي (٤٦٦/٣)، القوانين الفقهية ص (١٠٥).

(٣) ينظر: العزيز شرح الوجيز (١٤٧/١٢)، روضة الطالبين (٣٥١/١٠).

(٤) ينظر: المغني (٤٠٧/١٣)، منتهى الإرادات (٤٩٧/١).

(٥) ينظر: المحلى (٣٥٤/٧).

(٦) حكى هذا القول في مواهب الجليل (٣٩٣/٣)، وحاشية العدوي على مختصر خليل (١٥٦/٣) نقلاً عن الزناتي قال: "واختلف فيمن تطوع بإخراج شيء للمتصارعين والمتسابقين على أرجلهما أو على حماريهما أو على غير ذلك مما لم ترد به السنة بالجواز والكراهة".

أدلة القول الأول:

استدل القائلون بمنع بذل العوض في المسابقة فيما ليس في معنى ما ورد به النص بدليلين:

الأول: قول النبي- ﷺ -: ((لا سبَق إلا في خف أو نصل أو حافر))[(١)].

وجه الدلالة:

أن النبي- ﷺ - قصر جواز بذل العوض في المسابقات على الإبل والخيل والسهام، فدل ذلك على أنه لا يجوز العوض في غيرها من المسابقات، إذ لولا ذلك لما احتاج إلى استثناء هذه الثلاثة؛لجواز الاستباق في جميع المباحات بغير عوض[(٢)]. وقد ذهب بعض أهل العلم إلى إلحاق بعض أنواع المسابقات التي هي في معنى ما ورد به النص بالمنصوص،فجوزوا بذل العوض فيها.أما ماعدا ذلك فإنه لا يجوز بذله فيها؛ لأنه مما لا يتناوله النص، ولا هو في معنى المنصوص عليه[(٣)].

الثاني: أن إباحة بذل العوض في هذا النوع من المسابقات يؤدي إلى ((اشتغال النفوس به واتخاذه مكسباً، لا سيما وهو من اللهو واللعب الخفيف على

وقد نقل الدسوقي في حاشيته على الشرح الكبير (٢١٠/٢)، والصاوي في بلغة السالك (٧٨٧/١)، قول الزناتي هذا لكنه جعل القولين هما التحريم والكراهة. والذي يظهر أن نقل الدسوقي أقرب إلى الصواب؛ لموافقته المشهور من مذهب المالكية قال في عقد الجواهر الثمينة (٥١١/١-٥١٢) عند كلامه على رواية"لا سبَق إلا في خف أو حافر": "ولا يلحق بهما غيرهما بوجه، إلا أن يكون بغير عوض".

(١) سبق تخريجه ص (١٣٣).

(٢) ينظر: الحاوي الكبير (١٨٢/١٥).

(٣) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١٨٢).

النفوس، فتشتد رغبتها فيه))[١]، وتلتهي به عن كثير من مصالح دينها ودنياها.

أدلة القول الثاني:

استدل أصحاب هذا القول بأن الشارع منع بذل العوض في المسابقات إذا كان العوض من المتسابقين؛ لكونه في هذه الصورة من الميسر المحرم. فالمتسابقان كل واحد منهما إما أن يسلم وإما أن يغرم، فإذا بذل العوض أجنبي لم يكن من الميسر المحرم[٢]؛ لأن كل واحد منهما، إما أن يغنم، وإما أن يسلم.

المناقشة:

يناقش هذا: بأن الشارع الحكيم منع بذل العوض في المسابقة في غير الثلاثة دون اعتبار جهة إخراج السبَق، فقال النبي- ﷺ -: ((لا سبَق إلا في خف أو نصل أو حافر))[٣]، وقوله في الحديث((لا سبَقَ)) نكرة في سياق النفي، فتفيد عموم المنع[٤] عن بذل السبَق من كل أحد في غير ما جاءت به السنة، سواء كان من المتسابقين أو من غيرهما. والشارع إنما أباح بذل العوض في المسابقة فيما ورد به النص؛ لأنها من الحق، ولما فيها من التحريض على تعلم الفروسية، وإعداد القوة للجهاد[٥]، فما لم يكن كذلك فإنه لا يجوز بذل العوض فيه، سواء كان على صورة الميسر، أولا؛ لعموم الحديث.

وقد ذهب إلى ذلك فيما ظهر لي – والله أعلم – كل من وقفت على كلامه

---

(١) المصدر السابق ص (١٧٥).

(٢) ينظر: فتاوى إسلامية (٤/٤٣٣).

(٤) سبق تخريجه ص (١٣٣).

(٤) ينظر: تيسير التحرير (١/٣٢٩)، المستصفى (٢/٩٠)، شرح الكوكب المنير (٣/١٣٦).

(٥) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (٣١).

من أهل العلم على اختلاف مذاهبهم الفقهية.

فقال ابن عابدين: ((لا تجوز المسابقة بعوض إلا في هذه الأجناس الثلاثة))[(١)].

وقال ابن شاس: ((كل ما ذكرنا من أحكام السباق، فهو بين الخيل والركاب أو بينهما، وهما المراد بقوله- ﷺ -: ((في خف، أو حافر))[(٢)]، ولا يلحق بهما غيرهما بوجه، إلا أن يكون بغير عوض، فتجوز فيه المسابقة إذا كان مما ينتفع به في نكاية العدو، ونفع المسلمين))[(٣)].

وقال الإمام الشافعي عند كلامه على المعاني المستفادة من حديث ((لا سبَق إلا...))[(٤)]: ((المعنى الثاني: أنه يحرم أن يكون السبَق إلا في هذا))[(٥)].

وقال ابن قدامة: ((ولا تجوز بجُعل إلا في الخيل، والإبل، والسهام))[(٦)].

وقال صاحب غاية المنتهى: ((ولا تجوز مسابقة بعوض مطلقاً إلا في خيل، وإبل، وسهام))[(٧)].

---

(١) حاشية ابن عابدين (٦/٤٠٢)، وينظر: بدائع الصنائع (٦/٢٠٦).

(٢) تقدم تخريجه ص (١٣٣).

(٣) عقد الجواهر الثمينة (١/٥١١ – ٥١٢)، ينظر: الذخيرة للقرافي (٣/٤٦٦)، الشرح الصغير للدردير (١/٧٨٥)، حاشية الدسوقي (٢/٢١٠).

(٤) تقدم تخريجه ص (١٣٣).

(٥) الأم للشافعي (٤/٢٣٠)، وينظر: العزيز شرح الوجيز (١٢/١٧٤)، حاشية الباجوري على ابن قاسم (٢/٣٠٦)، الإقناع في حل ألفاظ أبي شجاع (٢/٢٤٧).

(٦) عمدة الفقه لابن قدامة (٢٦٣)، وينظر: المحرر في الفقه (١/٣٥٨)، زاد المستقنع ص (٧٠)، الممتع شرح المقنع (٣/٤٨٥- ٤٨٦).

(٧) مطالب أولي النهى (٣/٧٠٣).

وقال ابن حزم: ((ولا يجوز إعطاء مال في سبْق غير هذا أصلاً، للخبر[١] الذي ذكرنا آنفاً))[٢].

وقد صرّح بعموم الحديث كما لو كان العوض من أجنبي شيخ الإسلام ابن تيمية، فقال: ((ما يكون فيه منفعة بلا مضرة راجحة كالمسابقة، والمصارعة: جاز بلا جعل))[٣]، وقال في كلام له على تحريم المسابقة في المحرمات كالنرد[٤]، والشطرنج[٥]، ولو كانت بغير عوض: ((النهي عن هذه الأمور ليس مختصاً بصورة المقامرة فقط، فإنه لو بذل العوض أحد المتلاعبين، أو أجنبي لكان من صور الجعالة، ومع هذا فقد نهي عن ذلك، إلا فيما ينفع: كالمسابقة، والمناضلة، كما في الحديث الأسبق إلا في خف، أو حافر، أو نصل[٦]))[٧].

وقال ابن القيم عند تحريره لمذاهب العلماء فيما يجوز بذل العوض فيه من المسابقات وما لا يجوز، وعلى أي وجه يجوز بذل السبَق؟ : ((تقدم أن المغالبات ثلاثة أقسام: قسم محبوب مرضي لله ورسوله معين على تحصيل محابه..؛ وقسم:

---

(١) وهو قوله – ﷺ –: "لا سبَق إلا في خف أو حافر"؛ وقد تقدم تخريجه ص (١٣٣).

(٢) المحلى (٣٥٤/٧).

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٢٧/٣٢).

(٤) النرد: اسم أعجمي معرب، وهو شيء يلعب به ويقامر.
[النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (نرد)، (٣٩/٥)، المخصص (١٩/١٣/٤)، المعجم الوسيط، مادة (النرد)، ص (٩١٢)].

(٥) الشطرنج: اسم أعجمي معرب، وهو لعبة معروفة.
[المخصص (١٩/١٣/٤)، القاموس المحيط، مادة (الشطرنج)، ص (٢٥٠)].

(٦) تقدم تخريجه ص (١٣٣) من هذا الكتاب

(٧) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٢٣/٣٢).

مبغوض مسخوط لله ورسوله موصل إلى ما يكره الله – تعالى – ورسوله – ﷺ –...؛ وقسم: ليس بمحبوب ولا مسخوط له، بل هو مباح؛ لعدم المضرة الراجحة...»[١]، ثم قال: «فالنوع الأول: يشرع مفرداً عن الرهن، ومع الرهن، ويشرع فيه كل ما كان أدعى إلى تحصيله. فيشرع فيه بذل الرهن من هذا وحده، ومن الآخر وحده، ومنهما معاً، ومن الأجنبي، وأكل المال به أكل بحق ليس أكلاً بباطل، وليس من القمار والميسر في شيء، والنوع الثاني: محرم وحده، ومع الرهن، وأكل المال به ميسر وقمار كيف كان، سواء كان من أحدهما، أو من كليهما، أو من ثالث...»[٢]، ثم قال: «وأما النوع الثالث: وهو المباح، فإنه وإن حرم أكل المال به، فليس لأن في العمل مفسدة في نفسه وهو حرام، بل لأن تجويز أكل المال به ذريعة إلى اشتغال النفوس به، واتخاذه مكسباً...»[٣]، فكلامه يشمل ما إذا كان بذل السبَق من أحدهما أو كليهما أو أجنبي.

وقال عن هذا القسم الأخير في موضع آخر: «فهذا القسم رخّص فيه الشارع بلا عوض، إذ ليس فيه مفسدة راجحة»[٤]، وقال أيضاً: «النبي – ﷺ – أطلق جواز السبَق في هذه الأشياء الثلاثة، ولم يخصه بباذل خارج عنهما، فهو يتناول حلّ السبَق من كل باذلٍ»[٥]، فكذا منعه في غير هذه الأشياء الثلاثة من

---

(١) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١٧١).

(٢) المصدر السابق ص (١٧١ – ١٧٢).

(٣) المصدر السابق ص (١٧٥).

(٤) المصدر السابق ص (٨٥).

(٥) المصدر السابق (١٨٨).

كل باذل أيضاً.

الترجيح:

بعد هذا العرض لأقوال أهل العلم، وأدلتهم فالذي يظهر لي أن القول الأول أقرب إلى الصواب؛ لقوة أدلته، وسلامتها من المناقشات، وضعف ما استدل به أصحاب القول الثاني، وعدم انفكاكها من المناقشات، والله أعلم[1].

---

(١) هذا ما توصلت إليه في هذه المسألة. وقد راجعني في هذه النتيجة جمع من الأفاضل، وذلك لأمرين:

الأول: أن هذا القول خلاف ما هو مشهور عند كثير من أهل العلم المعاصرين.=

=**الثاني**: أن هذه النتيجة فيها نوع شدة وضيق، لاسيما في هذا الوقت الذي راجت فيه سوق المسابقات على اختلاف أنواعها وغاياتها، فلم أجد بُداً أمام تلك المراجعات من إعادة النظر في هذه المسألة مرة تلو مرة بحثاً ومناقشة، وفي كل مرة أجدني منساقاً إلى هذه النتيجة، فأعوذ بالله أن أضل أو أُضل، فمن كان عنده فضل علم فليرشدني إليه. والله الهادي إلى سواء السبيل.

المبحث الثالث: التكييف الفقهي للمسابقات الترغيبية

تقدم أن أحد أبرز الحوافز المرغِّبة في الشراء، الـتي يسـتعملها أهـل التجارات وأصحاب السلع والخدمات المسابقات الترغيبية التي تقيمهـا هـذه الجهات، لجذب المشترين إليها، والترويج لمنتجاتها، وسلعها وخدماتها. وهـذه المسابقات تتخذ أشكالاً كثيرة وصوراً عديدة إلا أنها ترجع إلى أحد أمرين:

الأول: ما يكون فيه عمل من المتسابقين.

الثاني: ما لا عمل فيه من المتسابقين.

المطلب الأول: المسابقات التي فيها عمل من المتسابقين

المسألة الأولى: صورتها

صورة هذا النوع من المسابقات التجارية هو ما تنظّمه كثير من الشركات والمؤسسات التجارية، حيث تعلن عن مسابقة يطلب فيها من المتسابقين الإجابة على أسئلة ثقافية أو معرفيّة عامة، أو الإجابة على أسئلة تتعلق بالسلعة التي يراد ترويجها، وما أشبه ذلك.

وهذا النوع من المسابقات له صورتان.

الصورة الأولى: أن يكون الشراء شرطاً في المسابقة.

الصورة الثانية: أن لا يكون الشراء شرطاً في المسابقة، بل هي متاحة لكل راغب.

المسألة الثانية: تخريجها الفقهي

هذا النوع من المسابقات الترغيبية يمكن تخريجه على ما يلي:

التخريج الأول: أنه مسابقة على عوض من غير المتسابقين.

ما يترتب على هذا التخريج:

لما كان هذا التخريج الفقهي مرتبطاً بحكم بذل العوض في غير ما ورد به النص من المسابقات، فإن ما يترتب عليه يختلف باختلاف القول في ذلك، وبيان ذلك بما يلي:

أولاً: ما يترتب على القول بعدم جواز بذل العوض في غير ما ورد به النص.

١-تحريم هذا النوع من الحوافز المرغِّبة في الشراء؛ لعموم قول النبي- ﷺ -: ((لا سبَق إلا في خف، أو نصل، أو حافر))[1]، فلا يجوز للشركات والمؤسسات التجارية استعمال هذا الأسلوب في ترويج المبيعات وتنشيطها.

٢-أنه لا تجوز المشاركة في هذه المسابقات، سواء كان الشراء مشروطاً، أو غير مشروطٍ، وسواء زيد في ثمن السلعة أو الخدمة أو لم يزد؛ لأن هذا بذل للعوض في غير ما ورد به النص.

ثانياً: ما يترتب على القول بجواز المسابقة على العوض في غير ما ورد به النص من المسابقات إذا كان العوض من غير المتسابقين.

١-جواز استعمال المسابقات؛ لتنشيط المبيعات وترويج السلع والخدمات. وهذا فيما إذا كان الاشتراك في المسابقة غير مشروط بالشراء.

أما إذا كان الاشتراك في المسابقة لابد فيه من الشراء، فلهذه الصورة حالان:

الحال الأولى: الزيادة في ثمن السلعة أو الخدمة على سعر المثل؛ لأجل

---

(١) سبق تخريجه ص (١٣٣).

المسابقة، فهذه لا إشكال في تحريمها وعدم جوازها؛ لأنها من الميسر المحرم؛ حيث إن المشارك يبذل الثمن الزائد؛ لأجل الاشتراك في المسابقة، وأمره دائر بين السلامة والعطب، وبين الغرم والغنم.

الحال الثانية: عدم الزيادة في ثمن السلعة أو الخدمة على سعر المثل؛ لأجل المسابقة. فهذه الحال يتنازعها نظران:

النظر الأول: شبهة الميسر، وذلك أنه لا يمكن دخول هذه المسابقة إلا ببذل مال، وإن لم يكن هذا المال لأجل المسابقة، لكن المسابقة لها أثر في جذب المشترين، ودفعهم على الشراء. ولا يشك المطلع على هذه المسابقات التجارية أن غرضها الأساسي زيادة المبيعات، ولذلك تجد أن المؤسسات التجارية لا تمنع من تعدد المشاركة في المسابقة الواحدة من شخص واحد بشرط أن تكون إجابة أسئلة كل مشاركة على قسيمة أصلية، بل إن بعض المؤسسات التي تنظم هذه المسابقات تعلن أن إجابة أسئلة المسابقة توجد في أحد إصداراتها أو منتجاتها مما يدفع الناس إلى شراء تلك الإصدارات أو المنتجات. وفي هذا ابتزاز لأموال الناس وتغرير بهم.

النظر الثاني: أن الميسر في هذه الحال منتفٍ، وذلك أنه من شروط هذه الحال ألا يزيد ثمن السلعة أو الخدمة على سعر المثل، وألا يكون شراء السلعة أو الخدمة لأجل الحصول على قسيمة المسابقة. وبهذين الشرطين تسلم هذه المسابقة من الميسر، فيكون المتسابق إما غانماً أو سالماً، فلا وجه للمنع.

والذي يظهر للباحث - والعلم عند الله - أنه إذا كان الشراء شرطاً لدخول المسابقة فإنها لا تجوز؛ لما فيها من شبهة الميسر، ولما فيها من إغراء الناس وحملهم على شراء ما لا حاجة لهم فيه. ولأن هذه الطريقة وسيلة للوقوع في

ألوان من المحرمات، ومعلوم أن من قواعد الشرع المطهر سد الذرائع المفضية إلى المحرمات.

وما ذكر من شروط لضمان سلامة هذه الصورة من المسابقات التجارية من المحرمات، فإنها لا تفي بالغرض، وذلك أنه يصعب التحقق منها، لا سيما ما يتعلق منها بالقصد من الشراء، وألا يكون لأجل الحصول على قسيمة المسابقة. فإن القصد أمر خفي باطن كثيراً ما يقع فيه الالتباس ولا ينضبط في نفسه[١] فسد الباب أحكم وأضبط.

٢-يلزم الشركات والمؤسسات التجارية وأصحاب السلع والخدمات بذل الجوائز للفائزين في المسابقة؛ لأنه التزام ببذل مال على عمل، وقد وجد هذا العمل،

فهو نظير سائر العقود التي تكون على عمل، فإنه يثبت فيها الحق بوجود ذلك العمل[٢].

٣-غالب هذه المسابقات التجارية الترغيبية تستعمل القرعة (السحب) في تحديد الفائز، أو الفائزين بالجائزة، وذلك أن مدركي السبْق في هذه الجوائز كثيرون غالباً. وجواز هذا الأمر مبني على حكم ما لو أحرز السبْق أكثر من واحدٍ.

ولهذه المسألة صورتان:

الصورة الأولى: أن يحرز الجميع السبْق. فلا شيء لواحد منهم؛ لأنه

---

(١) ينظر: إعلام الموقعين (١٤٨/٣)، إغاثة اللهفان (٣٧٦/١)، الموافقات للشاطبي (٣٦١/٢).

(٢) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١٩٤).

لا سابق فيهم حينئذ فلا يستحقون شيئاً[(١)]. فلو أن باذل العوض استعمل القرعة لتحديد الفائز بالجائزة أو درجته، لم يكن في ذلك بأس فيما يظهر، والله أعلم.

الصورة الثانية: أن يحرز بعضهم السبْق فالجائزة تقسم بين من حاز السبْق منهم[(٢)]، لكن إذا كان باذل العوض قد جعل الجائزة لواحد من هؤلاء بمعنى أنه لا يفوز بالجائزة إلا واحد، أو أنه وضع جوائز مختلفة في القيمة حسب درجات المتسابقين، فالأول له كذا، والثاني له كذا، وهلم جرّاً، وجعل تحديد ذلك عن طريق القرعة، فالظاهر – والله أعلم – أنه لا بأس بذلك؛ لأن الذين أحرزوا السبْق استحقوا الجائزة جميعاً،وهي لا تتسع لهم،أو أن تقسيمها بينهم يذهب بقيمتها أو يترتب عليه عسر، ولأنه لا سبيل لإعطاء الجائزة لمن أحرزوا السبق على وجه لا ظلم فيه ولا تمييز إلا بالقرعة،إذ هي وسيلة ترجيح على أساس من العدل والإنصاف والتسوية في مثل هذه الحال. وقد استعمل بعض الفقهاء القرعة في المسابقة في مسألة قريبة من هذه، وهو ما لو تشاحّ الذين بلغوا السبْق في استحقاق سهم معين عند القسمة بينهم، فإنه يصار إلى القرعة؛ لاستوائهم في الاستحقاق[(٣)]، واختار هذا فضيلة شيخنا محمد الصالح العثيمين، وكذلك اختاره الدكتور القرضاوي، فقال: «وأما اختيار البعض بواسطة القرعة فلا حرج في ذلك شرعاً عند جمهور الفقهاء، وتدل عليه عدة أحاديث تجيز

---

(١) ينظر: الأم للشافعي (٤/٢٣٠)، خبايا الزوايا ص (٤٥٠)، العزيز شرح الوجيز (١٢/١٨١)، المغني (١٣/٤١٠).

(٢) ينظر: روضة الطالبين (١٠/٣٥٤)، المغني (٣/٤١١).

(٣) ينظر: معونة أولي النهى (٥/١٩٩).

الترجيح بالقرعة))[١].

٤-أن تكون الجائزة معلومة؛ لأنها عوض في عقد، فوجب العلم به كسائر المعاوضات والعقود[٢]. وهذا هو مذهب الحنفية[٣]، والمالكية[٤]، والشافعية[٥]، والحنابلة[٦].

التخريج الثاني: أن هذا النوع من الحوافز المرغِّبة بذل مال للتشجيع[٧]، فهو كقول النبي - ﷺ -: ((من قتل قتيلاً له عليه بيّنة، فله سَلَبُه[٨]))[٩].

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الحوافز الترغيبية؛ لأن الأصل في المعاملات الحلّ ما

---

(١) فتاوى معاصرة للدكتور القرضاوي (٢/٤٢٠).

(٢) ينظر: المغني (١٣/٤٠٩)، الإقناع في حل ألفاظ أبي شجاع (٤/٢٤٨).

(٣) ينظر: الفتاوى الهندية (٥/٣٢٤).

(٤) ينظر: التاج والإكليل (٣/٣٩٠).

(٥) شرح المنهاج للأنصاري (٥/٢٨٢ - ٢٨٣).

(٦) ينظر: التنقيح المشبع ص (١٦٨)، شرح الزركشي على مختصر الخرقي (٧/٥٩)، كشاف القناع (٤/٥٠).

(٧) ينظر: الفروسية لابن القيم ص (١٩٢)،
واختار هذا التخريج فضيلة شيخنا الشيخ العلامة محمد الصالح العثيمين.

(٨) السَّلَبُ: "هو ما يأخذه أحد القِرْنين في الحرب من قِرْنِه مما يكون عليه ومعه من سلاح وثياب ودابة وغيرها، وهو فعَل بمعنى مَفْعُول: أي مسلُوب".
[النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (سلب)، (٢/٣٨٧)].

(٩) رواه البخاري في كتاب فرض الخمس - باب من لم يخَمّس الأسلاب -، رقم (٣١٤٢)، (٢/٤٠٠)، ومسلم في كتاب الجهاد والسير - باب استحقاق القاتل سلب القتيل - رقم (١٧٥١)، (٣/١٣٧١)، من حديث أبي قتادة - رضي الله عنه -.

لم يقم دليل على المنع.

ثانياً: يجب على باذل المال الوفاء بما التزم من الجوائز التشجيعية؛ لأنه وعد ترتب عليه عمل فوجب الوفاء بما التزمه[(١)].

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج : بأن الذي أخرج قول النبي– ﷺ –: ((من قتل قتيلاً له عليه بيّنة فله سَلَبه))[(٢)] عن السبْق أن المقصود في هذا تكثير تحقق المشـــروط لا المغالبة فيه، ولذلك فإن السلب ثابت لكل من قتل قتيلاُ في المعركـــة، بخـــلاف الواقع في هذه الحوافز، فإنه لا يحصلها إلا بعض من تحقق فيهم الشرط.

الترجيح بين التخريجين:

بالنظر إلى هذين التخريجين فإن التخريج الأول أقرب إلى الصواب؛ لسلامته من المناقشات، وعدم انفكاك التخريج الثاني منها، والله أعلم بالصواب.

المسألة الثالثة: حكمها

الذي يظهر – والله أعلم – أن هذا النوع من المسابقات الترغيبية محـــرم، لا يجوز استعماله ولا المشاركة فيه، سواء كان الشراء مشروطاً أو غير مشـــروط. وهذا هو اختيار سماحة الشيخ عبد العزيز بن باز[(٣)]، واللجنة الدائمة للبحـــوث العلمية والإفتاء في المملكة العربية السعودية وذلك لما يأتي:

أولاً : قول النبي– ﷺ –: ((لا سبَق إلا في خف، أو نصل، أو حافر))[(٤)].

---

(١) تقدم بحث ذلك.

(٢) تقدم تخريجه ص (١٤٩).

(٣) ينظر: فتاوى إسلامية (٢/٣٦٥ – ٣٦٦).

(٤) سبق تخريجه ص (١٣٣).

وجه الدلالة:

أن النبي– ﷺ – نهى عن بذل العوض في المسابقات إلا في الثلاثة المنصوص عليها في الحديث، والمسابقات الترغيبية ليست منها لا نصاً ولا معنى، فلا يجوز بذل العوض فيها.

ثانياً: أنها من القمار والميسر المحرم، فهي داخلة في عموم الأدلة التي تحرم القمار والميسر كقوله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنَّمَا الْخَمْرُ وَالْمَيْسِرُ وَالأَنْصَابُ وَالأَزْلامُ رِجْسٌ مِنْ عَمَلِ الشَّيْطَانِ فَاجْتَنِبُوهُ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ﴾[1].

المناقشة:

يناقش هذا : بأن المسابقات الترغيبية لا تخلو من حالين:

الأولى: الزيادة في ثمن السلع والخدمات لأجل هذه المسابقات، فهذا قمار وميسر لا إشكال في تحريمه.

الثانية: عدم الزيادة في ثمن السلع والخدمات لأجل هذه المسابقات، فهذه الحال يجتذبها طرفان:

أولاً: شبهة الميسر.

ثانياً: انتفاء الميسر بعدم الزيادة في الثمن، وعدم قصد الشراء لأجل المسابقة، وتقدم بحث هذا قريباً[2].

ثالثاً: أن في استعمال هذه المسابقات في الترغيب في السلع والخدمات إضراراً بالتجار الذين لم يستعملوا هذه الوسيلة في ترويج سلعهم وخدماتهم.

---

(١) سورة المائدة، آية (٩٠).

(٢) ينظر: ص (١٤٧) من هذا الكتاب.

المناقشة:

يناقش هذا : بأن الأرزاق بيد الله – عز وجلّ – فقد يسوقها إلى من لا يستعمل هذه المسابقات الترغيبية ويمنعها من يستعملها(١)، ولهذا فإنه لا يمنع أحد من استعمال ما الأصل فيه الإباحة لأجل أن غيره لم يستعملها،ومما لا يخفى أن أهل التجارات وأصحاب السلع يسلكون طرائق متنوعة مختلفة في الترويج لبضائعهم، فلا يمنع من انفرد منهم بأسلوب معين لأجل انفراده، إذ الأصل الإباحة والحل، فلا ينتقل عنه إلا بدليل.

رابعاً: حمل الناس على شراء ما لا حاجة لهم فيه طمعاً في الحصول على إحدى الجوائز، وهذا فيه تغرير بهم، وإيقاعهم في الإسراف المحرم الذي جاءت النصوص بمنعه.

خامساً: أن هذه المسابقات قد تستعمل لترويج منتجات ضارة، أو تحمل آراء فاسدة وأفكاراً سيئة.

سادساً: أن هذه المسابقات التجارية ليس الغرض منها نشر العلم بين الناس، وانشغالهم بما ينفع، بل غرضها ترويج منتجاتها وسلعها وخدماتها.

المطلب الثاني: المسابقات التي لا عمل فيها من المتسابقين

صورة هذا النوع من المسابقات ما تقوم به كثير من المراكز التجارية والمؤسسات وأصحاب السلع والخدمات؛ حيث توزّع على كل مشترٍ، أو كل زائر للمركز بطاقة فيها رقم، ثم يتم السحب من هذه الأرقام ليتحدد الفائز

---

(١) ينظر: اللقاء الشهري مع فضيلة الشيخ محمد الصالح العثيمين، اللقاء الأول، السؤال رقم (١٩)، ص (٤٩ – ٥١).

بالجائزة الأولى، ثم الثانية وهكذا على حسب ما أعلن من جوائز،والمدة في هذه المسابقات تختلف،فقد تكون يومية أو أسبوعية أو شهرية حسب قيمة الجائزة أو الجوائز.

وهذا النوع من المسابقات قسمان:

الأول: ما يشترط فيه الشراء.

الثاني: مالا يشترط فيه الشراء.

المسألة الأولى: ما يشترط فيه الشراء

الفرع الأول: صورته

هذا القسم يمثل أكثر صور هذا النوع من المسابقات، وذلك أن كثيراً من المؤسسات والمراكز التجارية تشترط للحصول على الرقم الذي تتم القرعة أو السحب عليه أن يكون المشارك قد اشترى سلعة أو خدمة يراد ترويجها، أو أن يشتري من مركز أو محل تجاري يراد تنشيط مبيعاته.

الفرع الثاني: تخريجه الفقهي

هذا القسم من المسابقات الترغيبية يمكن تخريجه على ما يلي:

التخريج الأول: أن هذا النوع من المسابقات الترغيبية من القمار المحرم شرعاً؛ وذلك لأن المشاركين يبذلون مالاً للحصول على هذه الجوائز التي قد تحصل لهم، وقد لا تحصل، فهم بين غرم وغنم. وما كان كذلك فإنه يكون من الميسر المحرم.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: تحريم استعمال هذا النوع من الحوافز المرغِّبة في الشراء؛ لكونه

قماراً أو ميسراً محرماً.

ثانياً: تحريم الاشتراك في هذه المسابقات؛ لكونها ميسراً وقماراً محرماً.

التخريج الثاني: أن هذا النوع من المسابقات الترغيبية هبة لمن تعينه القرعة.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الحوافز الترغيبية؛ لأن الأصل في المعاملات الحل، ولا دليل على المنع.

ثانياً: جواز المشاركة في هذه المسابقات؛ لأن حقيقتها هبة يستحقها من أخرجته القرعة.

ثالثاً: جواز أن تكون الجائزة الترغيبية في هذه المسابقات مجهولة،بناءً على جواز الجهالة والغرر في عقود التبرعات.

المناقشة لهذا التخريج:

نوقش هذا التخريج: بالمنع، وذلك لأن الجائزة في هذه المسابقات ليست هبة محضة مجردة، بل هي مشروطة في عقد مبنية عليه، فإن هذه الجوائز يشترط لتحصيلها الشراء.

التخريج الثالث: أن هذا النوع من المسابقات الترغيبية مسابقة بعوض من غير المتسابقين.

ما يترتب على هذا التخريج:

تقدم ذكر ما يترتب على هذا التخريج عند ذكر التخريج الفقهي للمسابقات التي يكون فيها عمل المتسابقين، والتي يشترط فيها الشراء، فأغنى

ذلك عن إعادته[(١)].

المناقشة لهذا التخريج:

نوقش هذا التخريج : بأن هذا النوع من الحوافز الترغيبية التي لا عمل فيها من المشاركين لا يمكن أن يخرّج على أنه مسابقة؛ لأن المسابقة لا بد أن تكون على عمل يتجارى فيه المتسابقون. ففي هذا التخريج نظر بيّن.

الفرع الثالث: حكمه

اختلف أهل العلم المعاصرون في هذا النوع من المسابقات الترغيبية على قولين.

القول الأول: عدم جواز هذا النوع من المسابقات الترغيبية.

وهذا هو قول سماحة الشيخ عبد العزيز بن باز[(٢)]، واللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء في المملكة العربية السعودية[(٣)]، وهو قديم قول شيخنا محمد الصالح العثيمين[(٤)]، وقول الشيخ عبدالله بن جبرين[(٥)]، وأشار إلى هذا القول الدكتور رفيق المصري[(٦)].

---

(١) ينظر: ص (١٤٥).

(٢) ينظر: فتاوى إسلامية (٣٦٧/٢ - ٣٦٨).

(٣) ينظر: فتاوى إسلامية (٣٦٦/٢ - ٣٦٧)، جريدة الجزيرة، العدد (٩١٢٢)، الجمعة (١٤١٨/٥/١٨هـ)، ص (٢٣).

(٤) ينظر: فتاوى الشيخ محمد الصالح العثيمين (٧٠٩/٢)، أسئلة بعض بائعي السيارات، السؤال التاسع ص (١٧ - ١٨).

(٥) ينظر: فتاوى للتجار ورجال الأعمال ص (٥٧ - ٥٨).

(٦) ينظر: الميسر والقمار ص (١٦٨).

القول الثاني: جواز هذا النوع من المسابقات الترغيبية، بشرط عـدم رفـع الثمن لأجل المسابقة، وألّا تشترى من أجلها، وهذا هو آخر قولي شيخنا العلامة الشيخ محمد الصالح العثيمين(١)، وبه قال الدكتور يوسف القرضاوي(٢)، واللجنة في بيت التمويل الكويتي(٣) وهيئة الفتاوى لبنك دبي الإسلامي(٤).

أدلة القول الأول:

الأول: أن هذا النوع من المسابقات الترغيبية قمار أو شبيه بالقمار، ووجه هذا أن المشتري يبذل مالاً للحصول على سلعة قد يحصّل معها جـائزة، وقـد لا يحصّل، فهو بين غنم بتحصيل الجائزة، وبين غرم بفواتها عليه.

المناقشة:

يناقش هذا : بأن المشتري حاله دائرة بين الغنم بأخذ الجائزة مع السلعة، والسلامة بأخذ السلعة التي بذل لها ثمن المثل، فلا غرم هنا. وعليه فلا تكون هذه

---

(١) ينظر: لقاء الباب المفتوح رقم (٤٨)، السؤال (١١٦٤)، ص (١٥٧)، رقم (٤٩)، السؤال (١١٨٥)، ص (٨٥).

(٢) ينظر: فتاوى معاصرة للدكتور القرضاوي (٤٢٠/٢).

(٣) ينظر: الفتاوى الشرعية في المسائل الاقتصادية، فتوى رقم (٢٢٨).

بيت التمويل الكويتي: شركة مساهمة كويتية، تقوم بالنشاطات المالية، وأوجه الاستثمار المختلفة مع استبعاد عنصر الربا، تأسس في عام ١٣٩٧هـ، مركزه الرئيسي الكويت.

[ينظر: البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق ص (٢٢٨)].

(٤) ينظر: فتاوى هيئة الفتاوى والرقابة الشرعية لبنك دبي الإسلامي، فتوى رقم (١٠٢).

بنك دبي الإسلامي: شركة مساهمة عربية محدودة، تباشر أعمالها على أساس طرح الربا المحرم من جميع معاملاتها، تأسس في عام ١٣٩٥هـ، مركزه الرئيسي مدينة دبي.

[ينظر: البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق ص (٢٢٧)].

الصورة من الميسر.

الإجابة:

يجاب عن هذا: بأن المشتري لا يخلو من إحدى ثلاث حالات:

الحال الأولى: أن يقصد بشرائه السلعة أو الخدمة فقط، فلا قمار في هذه الحال، إذ المشتري ليس بين غرم وغنم، فشراؤه صحيح، لكن الأحوط ألا يأخذ الجائزة فيما لو أصابته القرعة؛ «لأن الشبهة ملحقة بالحقيقة في باب المحرمات احتياطاً»(١)، ويدل لذلك قول النبي ﷺ: «دع ما يريبك إلى ما لا يريبك»(٢).

الحال الثانية: أن يقصد بشرائه دخول مسابقة السحب، فهذا قمار لا شك فيه.

الحال الثالثة: أن يقصد بشرائه الأمرين، فيكون المشتري قد بذل مالاً في شيء

---

(١) بدائع الصنائع، (١٩٨/٥).

(٢) رواه أحمد (٢٠٠/١)، والنسائي في الأشربة – الحث على ترك الشبهات –، رقم (٥٧١٠)، (٣٢٧/٨)، والترمذي في صفة القيامة – باب –، رقم (٢٥١٨)، (٦٦٨/٤)، من حديث الحسن بن علي – رضي الله عنهما –.

وقال عنه الترمذي: "حديث حسن صحيح"، وقال الحاكم في مستدركه (١٣/٢): "هذا حديث صحيح الإسناد، ولم يخرجاه"، ووافقه الذهبي في تلخيصه (١٣/٢)، وقال عنه ابن الجوزي في العلل المتناهية (٣٣٣/٣): "لا بأس به"، ورمز له السيوطي بالصحة في الجامع الصغير كما في فيض القدير (٥٢٩/٣)، وقال عنه الزرقاني في مختصر المقاصد الحسنة رقم (٤٦٠)، ص (١٠٧): "صحيح".

وقد رواه أحمد من وجه آخر عن أنس (١٥٣/٣)، قال عنه ابن رجب في جامع العلوم (٢٧٩/٢): "بإسناد فيه جهالة"، ورواه موقوفاً عليه (١١٢/٣) بإسناد أجود من المرفوع كما قال ابن رجب في جامع العلوم (٢٧٩/٢). وقد ذكره البخاري من قول أبي سنان في كتاب البيوع – باب تفسير الشبهات – (٧٤/٢).

قد يحصله وهو الجائزة فيغنم، وقد لا يحصله فيغرم، وعليه فإن هذه الحال لا تسلم من القمار أو مشابهته، فحكمها حكم الحال الثانية من التحريم والمنع.

الثاني: أن استعمال هذه المسابقات في الترغيب والترويج للسلع والخدمات فيه إضرار بالتجار الذين لم يستعملوها. ووجه ذلك أن المستهلكين سيتجهون إلى من يستعمل هذه الطريقة، ويدعون من لا يستعملها، وهذا فيه إضرار بهم، ومعلوم أن من قواعد الشرع المطهر نفي الضرر، فقد قال النبي- ﷺ -: ((لا ضرر، ولا ضرار))[1].

وقد تقدمت مناقشة هذا الوجه قريباً فأغنى ذلك عن إعادته[2].

أدلة القول الثاني:

عمدة أصحاب هذا القول هو أن الأصل في المعاملات الحلُّ والإباحة ما لم يقم دليل التحريم والمنع، ولا دليل هنا يعتمد عليه في منع هذا النوع من المسابقات الترغيبية، وما ذكر من شروط للإباحة إنما هو احتراز من قيام أسباب التحريم من القمار وإضاعة المال.

المناقشة:

يناقش هذا بما يلي:

أولاً : أن أصل الإباحة الذي استدلوا به معارض بما ذكر في أدلة المانعين من أسباب التحريم.

ثانياً: أن الشروط التي ذكرها أصحاب هذا القول يصعب العلم بها

---

(١) تقدم تخريجه ص (٩٢).

(٢) ص (١٥١) من هذا الكتاب.

والتحقق من قيامها، وبيان ذلك بما يلي:

١. أن الشرط الأول، وهو ألاّ يزيد في الأسعار من أجل الجائزة. مما يصعب ضبطه، إلا في السلع الاستهلاكية المشهورة؛ لأن سعرها معروف ثابت، أما ما عداها من السلع فالتحقق من عدم رفع الأسعار فيها صعب أو متعذر، لا سيما في السلع التي تستوردها جهة واحدة تتحكم في سعرها رفعاً وخفضاً، كأكثر أنواع السيارات والأجهزة الكهربائية وبعض الألبسة فإنه لا يمكن في هذه السلع معرفة هل هناك زيادة في السعر لأجل الجائزة أو لا ؟[(١)].

٢. أن الشرط الثاني، وهو ألاّ تكون الجائزة هي المقصودة بالشراء، يصعب ضبطه أيضاً؛ لأن القصد هنا أمر خفي، فتعليق الحكم به تعليق بما يصعب أو يتعذر العلم به[(٢)].

الترجيح:

الذي يظهر أن الأقرب للصواب من هذين القولين هو القول الأول؛ لما في هذا النوع من المسابقات الترغيبية من الميسر المحرم أو شبهته، ولعدم انضباط الشروط التي عُلِّق عليها القول بالإباحة. والله – تعالى – أعلم.

المسألة الثانية: ما لا يشترط فيه الشراء

الفرع الأول: صورته

يقوم بعض التجار لا سيما عند الترويج للمراكز التجارية، أو الأسواق، أو المعارض الموسمية بإجراء مسابقات مفتوحة لكل من يزور هذه الأماكن أو يأتي إليها، وذلك عن طريق توزيع بطاقات على الزوار، ومرتادي هذه المحلات

---

(١) ينظر: رسالة القمار وحكمه في الفقه الإسلامي ص (٥٤٢).

(٢) ينظر: إغاثة اللهفان (٣٧٦/١)، الموافقات للشاطبي (٣٦١/٢).

ثم يجري بعد ذلك سحب علني؛ لإعلان الأرقام الفائزة بالجوائز.

الفرع الثاني: تخريجه الفقهي وحكمه

أقرب ما يخرّج عليه هذا النوع من الحوافز المرغِّبة في الشراء أنه هبة لمن تعينه القرعة، فيثبت لهذا النوع جميع أحكام الهبة، والله أعلم.

وهذا القسم من المسابقات التي لا عمل فيها من المتسابقين جائز، لا محذور فيه؛ لأن الأصل في المعاملات الإباحة، ولا مسوّغ لتحريمها، فليس في هذه المعاملة ظلم، ولا ربا، ولا غرر محرم، ولا تغرير وخداع، والله - تعالى - أعلم.

الفصل الرابع: التخفيضات الترغيبية

المبحث الأول: تعريف التخفيض، وبيان أنواع التخفيض الترغيبية

المطلب الأول : تعريف التخفيض

أولاً: تعريفه لغة

التَّخْفيض في اللغة مصدر للفعل الرباعي المضعّف العين خفّض، وهو من الخَفْض : ضدُّ الرفْع، فهو بمعنى الحط[1]. ومنه قول الله – تعالى –: ﴿خَافِضَةٌ رَافِعَةٌ﴾[2]، ومنه أيضاً قول النبي– ﷺ – للرجل الذي قال له: يا رسول الله، سَعِّر: ((بل الله يخفض، ويرفع...))[3].

---

(١) ينظر: لسان العرب، مادة (خفض)، (١٤٥/١٠).

(٢) سورة الواقعة، آية: (٣).

(٣) رواه أبو داود بهذا اللفظ في كتاب البيوع والإجارات – باب في التسعير –، رقم (٣٤٥٠)، (٧٣١/٣)، من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه –.

وهو عنده أيضاً برقم (٣٤٥١) بلفظ: "إن الله هو المُسَعِّر القابض الباسط الرازق، وإني لأرجو أن ألقى الله، وليس أحد منكم يطالبني بمظلمة في دم ولا مال"، وقد رواه بهذا اللفظ الإمام أحمد في المسند (١٥٦/٣)، (٢٨٦)، والترمذي في كتاب البيوع – باب ما جاء في التسعير –، رقم (١٣١٤)، (٥٩٧/٣)، وابن ماجه في كتاب التجارات – باب من كره أن يسعر –، رقم (٢٢٠٠)، (٧٤١/٢). كلهم من حديث أنس – رضي الله عنه –.

قال الترمذي بعد تخريج حديث أنس: "حديث حسن صحيح"، وقال الحافظ ابن حجر في التلخيص الحبير (١٤/٣) عن رواية أنس: "إسناده على شرط مسلم، وقد صححه ابن حبان"، وأما رواية أبي هريرة فقد قال عنها: "إسناده صحيح". وقال ابن عبد البر في الاستذكار

ثانياً: تعريفه اصطلاحاً

التخفيض في اصطلاح الفقهاء: لم يستعمل الفقهاء مصطلح التخفيض فيما اطلعت عليه من كتبهم، إلا أنهم يعبرون عنه بالحط من الثمن أو النقص منه[1]، كما أن من البيوع المشهورة عند الفقهاء، وله نوع صلة بمصطلح التخفيض، بيع الوضيعة أو الحطيطة، وهو أحد أنواع بيوع الأمانة التي يؤتمن فيها البائع من جهة إخباره برأس مال المبيع، فبيع المواضعة: هو أن يأخذ المشتري المبيع برأس ماله، ونقص أو حط معلوم منه[2]. وهذا تخفيض عن الثمن الأول بخلاف التخفيض الذي في هذا المبحث، إذ إنه نقص من السعر السائد، أي: من ثمن المثل، وهذا وجه الاختلاف بين التخفيض الترغيبي وبين بيع المواضعة والحطيطة.

التخفيض في اصطلاح التسويقيين: هو حسم يعطيه البائع للمشتري من سعر السلع والخدمات السائد في السوق،أو من أسعار البيع التي يعينها المصنع؛لتشجيع الناس على الشراء منهم، أو إدامة التعامل معهم[3].

(٧٨/٢٠): "روي عن النبي – ﷺ – ما يمنع من التسعير من وجوه صحيحة لا بأس بها"ثم ساق بعدها روايتي أبي هريرة وأنس – رضي الله عنهما –.

(١) ينظر: الفتاوى الهندية (٥١٤/٣) المنتقي للباجي (١٧/٥)، حاشية قليوبي وعميرة (١٩٤/٢)، مطالب أولي النهى (٦٢/٣).

(٢) ينظر: التعريفات للجرجاني ص (٢٥٣)، حاشية ابن عابدين (١٣٢/٥)، شرح حدود ابن عرفة (٣٨٦/٢)، روضة الطالبين (٥٢٧/٣)، حاشية قليوبي وعميرة (٢٢٠/٢)، المطلع ص (٢٣٨)، أنيس الفقهاء ص (٢١٠)، معجم المصطلحات الاقتصادية في لغة الفقهاء ص (١٤٤).

(٣) ينظر: معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة الأعمال ص (٤٢٩).

المطلب الثاني: أنواع التخفيضات الترغيبية

التخفيضات الترغيبية يلجأ إليها التجار والباعة ليوسعوا نطاق أعمالهم، ويحوزوا أكبر جزء أو نصيب من السوق، وليروجوا سلعهم وخدماتهم، ويرغّبوا الناس في الشراء منهم. ولذلك فإن التجار يتسارعون في استعمال هذا التخفيض؛ لتحقيق أغراضهم ونيل مآربهم، حتى أصبح استعمال التخفيض لجذب الناس، وترغيبهم في الشراء يشكّل ظاهرة بارزة، وسمة بادية، ووسيلة نافذة في الأسواق والمراكز ووسائل الإعلان والدعاية.

وهذه التخفيضات الترغيبية نوعان في الجملة:

الأول: التخفيض العادي.

الثاني: التخفيض بالبطاقات.

النوع الأول: التخفيض العادي

وهو كل حسم من أثمان السلع والخدمات يمنحه التجار والباعة للعملاء ترغيباً لهم في الشراء دون اشتراط حمل بطاقة تخفيضية.

ولهذا النوع من التخفيض صور كثيرة أبرزها ما يلي:

أولاً: تخفيض الكمية

وهو حسم يمنحه الباعة للعملاء الذين يشترون كمية كبيرة من السلع، إما في صفقة واحدة، أو في صفقات عدة في فترة محددة [1].

ثانياً: التخفيض الموسمي

---

(١) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٢/١٦٥)، إدارة المشتريات والمخازن للدكتور زهير ص (٣٠٣)، الأنشطة الترويجية للشركات السعودية للدكتور المتولي ص (٤٦).

وهو حسم يمنحه الباعة في المواسم؛ إما عند إقبالها أو عند نهايتها، أو في أثنائها أو قبل ظهور النموذج الجديد من السلعة.

ويهدف هذا النوع من التخفيضات إلى التخلص من المخزون المتراكم من السلع، أو تصفية النموذج القديم، أو التصفية الشاملة[١]،أو كسب إقبال الناس على الشراء خلال هذا الموسم.

ثالثاً: التخفيض الانتقائي

وهو حسم يمنحه التجار على سلعة أو سلع معينة يكثر طلبها من العملاء، ويكون حسماً ظاهراً جذّاباً، يهدف إلى تنشيط مبيعات المتجر من السلع الأخرى، نتيجة إقبال المستهلكين عليه لشراء السلعة أو السلع المخفضة[٢].

---

(١) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (١٦٨/٢).

(٢) ينظر: المصدر السابق.

رابعاً: تخفيض القسيمة (الكوبون)

وهذا النوع من التخفيض عبارة عن ورقة أو إيصال أو شهادة تخول المشتري الحصول على حسم عند شرائه السلعة أو الخدمة التي يراد ترويجها(١).

وهذه القسائم (الكوبونات) لها عدة صور، فهي إما أن تكون مستقلة وتوزّع منفصلة عند إتمام الصفقة؛ وإما أن تكون جزءاً من إعلان، أو من غلاف سلعة، أو غير ذلك ترسل بالبريد، ومهما كانت صورها فإنها تمنح حاملها حق الحصول على حسم وتخفيض(٢).

النوع الثاني: التخفيض بالبطاقات(٣)

وهو حسم من أثمان السلع والخدمات تمنحه جهات التخفيض للمستهلك الذي يحمل بطاقة تخفيضية.

وبطاقة التخفيض عبارة عن رقعة صغيرة من البلاستيك أو غيره يكتب عليها اسم المستفيد، تمنح صاحبها حسماً من أسعار سلع وخدمات مؤسسات وشركات محددة مدة صلاحية البطاقة.

وبالنظر إلى هذه البطاقات المستعملة في الأسواق يتبين أنها قسمان:

الأول: بطاقات تخفيض مستقلة.

الثاني: بطاقات تخفيض تابعة.

القسم الأول: بطاقات التخفيض المستقلة

---

(١) ينظر: PRINCIPLES OF MARJETING (مبادئ التسويق ص ٤٦٠).

(٢) ينظر: الأنشطة الترويجية للشركات السعودية للدكتور المتولي ص (٥٠).

(٣) البطاقات: جمع بطاقة، وهي الرقعة الصغيرة من الورق أو غيره، يكتب عليها بيان ما تُعَلَّق عليه. [ينظر: المعجم الوسيط، مادة (البطاقة)، ص (٦١)].

وهي عبارة عن رقع من البلاستيك غالباً لا يستعملها حاملها إلا في الحصول على حسم من أسعار السلع والخدمات فقط.

وهذا القسم صنفان:

الأول: بطاقات التخفيض العامة.

الثاني: بطاقات التخفيض الخاصة.

الصنف الأول: بطاقات التخفيض العامة

وهي بطاقات تمنح صاحبها حسماً من أسعار السلع والخدمات لدى مجموعة من الشركات والمؤسسات والمراكز التجارية كالمستشفيات، والمستوصفات، والفنادق، والمطاعم، وأسواق المواد الاستهلاكية والأغذية، ومعارض الألبسة، والمفروشات، والأجهزة الكهربائية، والسيارات، ومراكز الخدمات، والصيانة، والمدارس الأهلية، ومنتزهات الأطفال، ومكاتب السفر والسياحة، ومكاتب تأجير السيارات، وغيرها[١]. وقد تكون هذه البطاقات خاصة ببعض المناشط التجارية كالبطاقات الصحية التي تمنح حاملها حسماً لدى المستشفيات والمستوصفات والعيادات التجارية، أو بطاقات السفر كالبطاقة الذهبية التي تمنح صحبها حسماً لدى الفنادق وشركات تأجير السيارات. وهذه البطاقات تختلف من حيث نطاق الاستفادة منها، فقد تكون محلّيّة، وقد تكون دوليّة، وذلك حسب ثمن البطاقة، ومكانة الجهة المصدرة للبطاقة، وشهرتها.

وهذا النوع من بطاقات التخفيض يتبنى إصداره شركات الدعاية والإعلان والتسويق، أو شركات السفر والسياحة، وقد يقوم بإصدار هذه البطاقات بعض

---

(١) ينظر: التخفيضات المضمونة ص (١)، بطاقات التخفيض التجارية وأحكامها الشرعية ص (١٠).

الجهات والمؤسسات غير التجارية، كبطاقات التخفيض التي تصـــدرها بعـــض الجمعيات التعاونية، مثل بطاقة الجمعية التعاونية لموظفي الدولة، أو البطاقات التي تصدرها بعض الأندية الرياضية، أو البطاقات التي تصدرها الغرف التجاريـــة، وغير ذلك.

أما منفعة هذا الصنف من البطاقات وفائدته فإنها تختلف باختلاف أطرافها.

أولاً: منفعتها لمُصدِرها

تتلخص فائدة جهات إصدار هذه البطاقات في أن بطاقة التخفيض تُعَدُّ مورداً مالياً سهل التحصيل، وذلك أن جهات إصدار هذه البطاقات تتقاضـــى على ذلك مبلغاً مالياً، هو رسم اشتراك في هذه البطاقة يتراوح ما بـــين (١٠٠) ريال و(٥٦٠) ريالاً، وغالباً ما يكون هذا الاشتراك سنوياً قابلاً للتجديد.

ومن جهة أخرى تتقاضى جهات إصدار البطاقة – لا سيما إذا كانـــت هذه الجهات ذات شهرة وانتشار ومركز تجاري قوي – اشتراكاً مالياً من جهة التخفيض؛ لنشر اسمها وعنوانها، وبعض المعلومات المتعلقة بها في دليل التخفيض الذي تعده جهات الإصدار.

ثانياً: منفعتها للمستهلك

الفائدة الرئيسية التي يجنيها المستهلك حامل البطاقة هي حصوله علـــى حسم من أسعار سلع وخـــدمات جهـــات التخفـــيض المشـــتركة في دليـــل التخفيضات، وهذه التخفيضات تتراوح ما بين ٥% إلى ٥٠% من سعر البيع، ويستمر هذا التخفيض مدة سريان البطاقة.

ومما يستفيده المستهلك حامل البطاقة أيضاً حصوله على الدليل التجاري المخفّض، وهذا يوفر عليه جهد البحث عن الأماكن التجارية، حيث إن هـــذا

الدليل يحوي أسماء جهات التخفيض، وأرقام الهاتف، والعنوان، ونوع النشاط ونسبة الحسم.

ومما قد يستفيده المستهلك حامل البطاقة في بعض الأحيان الحصول على قسائم (كوبونات) شراء مجاني للسلع أو الخدمات تكون ملحقة بدليل التخفيض.

ثالثاً: منفعتها لجهة التخفيض

تستفيد جهات التخفيض من الاشتراك في هذه البطاقات الإعلان عنها والدعاية لها والتسويق لسلعها وخدماتها في الدليل التجاري المخفّض الذي تصدره وتشرف عليه جهة الإصدار. كما أن هذه البطاقات وسيلة من وسائل رفع حصة هذه الشركات من العملاء، وهذا يفيدها حداً أدنى من العملاء يتمثل في حاملي هذه البطاقات من المستهلكين.

الصنف الثاني: بطاقات تخفيض خاصة

وهي بطاقات تصدرها بعض المؤسسات والشركات التجارية تمنح صاحبها حسماً على جميع سلعها وخدماتها في جميع فروعها ومعارضها.

وهذه البطاقات تمنحها الشركات والمؤسسات التجارية عملاءها؛ إما عن طريق دفع المستهلك [اشتراكاً سنوياً قدره(١٠٠) ريال]، أو عن طريق تحديد قدر معين من ثمن المشتريات مَن بَلَغَه خلال فترة زمنية معينة أعطيت له بطاقة التخفيض مجاناً.

وأما فائدة هذا الصنف من بطاقات التخفيض فهي لا تختلف عن بطاقات التخفيض العامة.

القسم الثاني: بطاقات التخفيض التابعة

وهي عبارة عن رقع بلاستيكية غالباً تفيد حاملها في الحصول على حسم من أثمان السلع والخدمات، وتصدر هذه البطاقة تبعاً لإصدار بطاقة تجارية أخرى.

فالتطور الكبير الذي تشهده الأسواق المالية والتجارية، أفرز صوراً عديدة من الابتكارات الحديثة في أنواع المعاملات وطرق التبادلات التجارية، ومن حديث تلك الابتكارات البطاقات المصرفية(١) وبطاقات الخدمات(٢)، والتي انتشرت انتشاراً واسعاً حتى غدت من أهم أنشطة البنوك والمؤسسات المالية والتجارية، وأقبل عليها العملاء إقبالاً كبيراً، فأذكى ذلك تنافساً محموماً بين الجهات المصدرة لهذه البطاقات في اجتذاب أكبر عدد ممكن من العملاء، فاستعملت هذه الجهات في سبيل ذلك الحوافز والمرغّبات، وكان منها إصدار بطاقة تابعة يستفيد منها العميل في تخفيض ثمن السلع والخدمات لدى مجموعة من الشركات والمؤسسات والمحال التجارية، أو لدى الجهة المصدرة للبطاقة فقط؛ فعلى سبيل المثال روّج كثير من البنوك والمؤسسات المالية للبطاقات

---

(١) البطاقات المصرفية: هي عبارة عن رقع بلاستيكية غالباً تصدرها البنوك والمؤسسات المالية لعملائها؛ لإجراء وتسهيل التبادلات والمعاملات المالية كتسديد الفواتير أو الاقتراض أو السحب من الرصيد أو البيع والشراء ونحو ذلك.

[ينظر: مجلة مجمع الفقه الإسلامي، العدد الثامن، (٢/٥٨٠ – ٥٨٣)، بحث بطاقات الائتمان والأحكام المتعلقة بها للشيخ يوسف الشبيلي ص (٣٤- ٤٢)].

(٢) بطاقات الخدمات: هي عبارة عن رقع بلاستيكية غالباً تصدرها بعض المؤسسات التجارية التي تتجر في المنافع على اختلافها كالنقل أو الصيانة أو السفر أو مراكز المعلومات والبحث أو المكتبات العامة يتمكن حاملها من الاستفادة منها في تلك المنافع.

الائتمانية[(١)] الصادرة عنها بإصدار بطاقة تخفيض تابعة تمنح العميل ميزة الاشتراك مع إحدى الشركات العالمية للتخفيض كبرنامج المسافر الدولي التـــابع لاتحـــاد ركاب الخطوط الدولية(IAPA)، أو اتحاد مسافري الأعمال(ABT).

وإصدار هذه البطاقات التخفيضية التابعة له صورتان:

الصورة الأولى: بطاقة مجانيّة

وذلك بأن يكون إصدار هذه البطاقة مجاناً تبعاً لإصـــدار إحـــدى البطاقـــات التجارية، فتكون بطاقة التخفيض المجانيّة إحدى المرغبات والمزايـــا في البطاقـــة الأصلية، ومثال هذه الصورة ما تفعله شركة الراجحي المصـــرفيّة للاســـتثمار؛ حيث إنها تمنح المشتركين في بعض أنواع البطاقات الائتمانية اشتراكاً مجانيـــاً في برنامج المسافر الدولي(ABT) للحصول على تخفيضـــات خاصـــة في الفنـــادق وشركات تأجير السيارات، وكذلك يفعل بنك القاهرة السعودي.

الصورة الثانية: بطاقة لها ثمن

وذلك بأن يكون إصدار هذه البطاقة مقابل رســـم ســـنوي رمـــزي في الغالب، فتكون بطاقة التخفيض بهذا الثمن الرمزي إحدى مزايا البطاقة الأصلية، ومثال هذه الصورة ما يفعله البنك الأمريكي السعودي والبنك الأهلي التجاري؛ حيث إنهما يمنحان المشتركين معهم في بعض أنواع البطاقات الائتمانية اشتراكاً

---

(١) بطاقات الائتمان: هي أحد أنواع البطاقات المصرفية التي تمكّن صاحبها من شراء السلع والخدمات وحسم ثمنها من رصيد حاملها أو تقييده قرضاً عليه، كما أنها قد تمنحه خدمات أخرى كالتأمين أو التخفيض أو غير ذلك.

[ينظر: مجلة مجمع الفقه الإسلامي، العدد (٢/٦٠٦)، بطاقة الائتمان للشيخ بكر أبو زيد ص (١٧)].

في برنامج المسافر الدولي(IAPA) للحصول على حسومات من أسعار الفنـــادق والمواصلات[1].

(١) ينظر: مجلة الأسواق، العدد (٣٤)، ربيع الآخر - جمادى الأولى، ١٤١٨هـــ، بطاقات الائتمان الواقع والمستقبل، نواف باتوباره، ص (٥٩).

المبحث الثاني: التخفيض العادي

المطلب الأول: الأصل في تحديد الأسعار

إن من أبرز السمات التي تميّز بها الاقتصاد الإسلامي في تحديد أسعار السلع والخدمات أنه يربط ذلك بقوى العرض والطلب، وفي هذا غاية العدل، ومراعاة مصالح الخلق، واعتبار لظروف الأسواق، واختلاف السلع والخدمات من حيث تكاليفها، ووفرها، وحاجة الناس لها. وبهذا تُحصّل المصالح، وتدرأ المفاسد وتستقيم أمور الناس في أسواقهم وتجاراتهم، فلا إجحاف بالباعة ولا إضرار بالمستهلكين[١].

ولما كانت قاعدة الشريعة وأصلها المتين إقامة العدل في معاش الناس ومعاملاتهم امتنع النبي- ﷺ - من التسعير لما غلا السعر في عهده - ﷺ -، وقال لمن طَلَب منه التسعير: ((إن الله هو القابض الباسط المسعّر، وإني لأرجو أن ألقى الله، ولا يطالبني أحد بمظلمة ظلمتها إياه في دم، ولا مال))[٢]. فنبّه النبي- ﷺ - بذلك إلى أنه لا يجوز التدخل في أسعار السلع والخدمات مادام غلاؤها ورخصها راجعاً إلى ميزان العرض والطلب، واختلافه قلة وكثرة، وأن التدخل في مثل هذه الحال نوع من الظلم للخلق في أموالهم وتجاراتهم[٣]، ومخالفة للقاعدة الشرعية الكبرى التي تبنى عليها التجارات والمعاملات، وهي التراضي في

---

(١) ينظر: الاقتصاد الإسلامي – بحث الثمن العدل في الإسلام –، للدكتور البلخي ص (١٥٣)، قيود الملكية الخاصة للدكتور: عبدالله المصلح ص (٤١٩)، ضوابط تنظيم الاقتصاد الإسلامي في السوق للدكتور عناية، ص (٦٣)، الحلال والحرام للدكتور القرضاوي ص (٢٣٤).

(٢) تقدم تخريجه ص (١٥٩).

(٣) ينظر: المنتقى للباجي (٥/١٨)، الطرق الحكمية ص (٢٠٦).

البياعات وسائر المعاوضات[١]. فإن الله – تعالى– قد اشترط لإباحة أكل المال في ذلك التراضي، فقال – جلَّ وعلا–: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[٢]، وقال النبي ﷺ: ((إنما البيع عن تراضٍ))[٣]، فالتراضي أصل تبنى عليه العقود كلها، فلا يجوز التضييق على الناس، والحجر عليهم في أموالهم وتجاراتهم بالتسعير أو غير ذلك؛ لأن الناس مسلطون على أموالهم لا يباح لأحد أن يأخذها أو شيئاً منها دون طيب نفس من أهلها[٤]. وبهذا يتبين بوضوح أن أسعار السلع والخدمات حق لأصحابها، فإليهم تقديرها لا يتعرض لهم في ذلك ما داموا على قانون العدل سائرين[٥].

لكن إذا امتنع أرباب السلع والتجارات من بيعها مع ضرورة الناس إليها، إلا بزيادة على ثمن المثل، فهنا اختلف أهل العلم – رحمهم الله – في حكم التسعير وإلزام أهل التجارات وأرباب السلع بالبيع بثمن المثل[٦].

---

(١) ينظر: العقود لابن تيمية ص (١٥٢ – ١٥٤)، مجموع الفتاوى (٢٩/٦، ١٤ –١٥، ١٥٥).

(٢) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

(٣) رواه ابن ماجه في التجارات – باب بيع الخيار –، رقم (٢١٨٥)، (٢/٧٣٦). من حديث أبي سعيد الخدري – ﷺ –.

قال في مصباح الزجاجة (٢/١٦٨): "هذا إسناد صحيح رجاله ثقات".

(٤) ينظر: مختصر المزني ص (٩٢)، الحاوي الكبير (٥/٤٠٩)، نيل الأوطار (٦/٣١٢).

(٥) ينظر: تكملة شرح فتح القدير (١٠/٥٩)، تبيين الحقائق (٦/٢٨)، المغني (٦/٣١٢).

(٦) تناول كثير من أهل العلم هذه المسألة بالبحث والدراسة قديماً وحديثاً، ينظر: مجموع الفتاوى (٢٨/٩٠ – ١٠٥)، مجلة البحوث الإسلامية، العدد السادس، ربيع الثاني – جمادى الثانية

فذهب الشافعية(١)، والحنابلة(٢)، وابن حزم من الظاهرية(٣) إلى عدم جواز التسعير وتحديد الأثمان والأسعار بناء على ما تقدم من امتناع النبي -ﷺ- عن التسعير ويكون عدم التدخل هو الأصل.

أما الحنفية(٤)، والمالكية(٥)، وبعض الحنابلة(٦) فذهبوا إلى أنه يجوز لولي الأمر والجهات المختصة التدخل في تحديد أسعار وأثمان السلع والخدمات؛ تحقيقاً للعدل، وتحصيلاً للمصلحة العامة، وحفاظاً على النظام العام(٧).

المطلب الثاني: البيع بأقل من ثمن المثل

لمعرفة حكم التخفيضات العادية التي يمنحها الباعة؛ للترغيب في سلعهم وخدماتهم لابد من النظر في كلام أهل العلم - رحمهم الله - في حكم البيع بأنقص من ثمن المثل، وبمراجعة ما قاله أهل العلم في هذه المسألة يتبين أن لهم فيها قولين:

القول الأول: يجوز بيع السلع والخدمات بأقل من سعر مثلها.

١٤٠٢هـ، بحث اللجنة الدائمة ص (٥١ - ٩٥)، حكم التسعير في الشريعة الإسلامية، لعبد الله الزاحم، رسالة ماجستير في الجامعة الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية (١١/٣٠١ - ٣١١).

(١) ينظر: مختصر المزني ص (٩٢)، مغني المحتاج (٢/٣٨)، حاشية قليوبي وعميرة (٢/١٨٦).

(٢) ينظر: المغني (٦/٣١١ - ٣١٢)، كشاف القناع (٣/١٨٧)، الإنصاف (٣/٣٣٨).

(٣) ينظر: المحلى (٩/٤٠).

(٤) ينظر: تبيين الحقائق (٦/٢٨)، الفتاوى الهندية (٣/٢١٤)، البناية في شرح الهداية (١١/٢٤٥ - ٢٤٦).

(٥) ينظر: التاج والإكليل لمختصر خليل (٤/٣٨٠)، المنتقى للباجي (٥/١٨).

(٦) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٨/١٠٥)، الطرق الحكمية ص (٢١٥)، الإنصاف (٤/٣٣٨).

(٧) ينظر: نظام الإسلام لمحمد المبارك ص (١٠٧).

وهذا مذهب الحنفية[(١)]، وقول ابن رشـــد مـــن المالكيـــة[(٢)]، والشـــافعية[(٣)]، والحنابلة[(٤)]، وابن حزم من الظاهرية[(٥)].

القول الثاني: لا يجوز بيع السلع والخدمات بأقل من سعر مثلها.

وهذا مذهب المالكية[(٦)].

أدلة القول الأول:

الأول: أن النبي – ﷺ – عدّ التدخل في تحديد الأسعار نوعاً من الظلم الذي يجب الامتناع منه، فقال – ﷺ –: ((إن الله هو القابض الباسط المســعّر، وإني لأرجو أن ألقى الله، ولا يطالبني أحد بمظلمـــة ظلمتـــها إيـــاه في دم، ولا مال))[(٧)].

الثاني: أن الشريعة ندبت إلى السماحة، والسهولة في البيع، والشراء،

---

(١) ينظر: تبيين الحقائق (٦/٢٨)، الفتاوى الهندية (٣/٢١٤، ١٧٣).

(٢) ينظر: البيان والتحصيل (٩/٣٠٦، ٣٥٦).

(٣) ينظر: مختصر المزني ص (٩٢)، مغني المحتاج (٢/٣٨).

(٤) ينظر: المغني (٦/٣١١ – ٣١٢)، كشاف القناع (٣/١٨٧).

(٥) ينظر: المحلى (٩/٤٠).

(٦) ينظر: المنتقى للباجي (٥/١٧)، شرح الزرقاني على الموطأ (٣/٢٩٩)، تبيين المسالك (٣/٢٧٥).

تنبيه: قال ابن القيم في الطرق الحكمية ص (٢١٥): "قال ابن القصار المالكي: اختلف أصحابنا في قول مالك: (ولكن من حط سعراً)، فقال البغداديون: أراد من باع خمسة بدرهم، والناس يبيعون ثمانية، وقال قوم من البصريين: أراد من باع ثمانية، والناس يبيعون خمسة، فيفسد على أهل الأسواق بيعهم، وربما أدى إلى الشغب والخصومة"، وبهذا يتبين أن للمالكية في هذه المسألة قولين.

(٧) تقدم تخريجه ص (١٥٩).

وسائر المعاملات، فقال النبي - ﷺ -: ((رحم الله رجلاً سمحاً إذا بـاع، وإذا اشترى، وإذا اقتضى))[١]، ولا شك أن البيع بأقل من ثمن المثل داخل في ذلـك. قال ابن رشد فيمن باع بأرخص مما يبيع أهل السوق: ((بل يشكر على ذلك إن فعله لوجوه الناس، ويؤجر فيه إذا فعله لوجه الله))[٢].

الثالث: أن أثمان السلع والخدمات، وأسعارها حق لأربابها، فلا يحجر عليهم فيها، ولا يتعرض لهم في تقديرها[٣].

أدلة القول الثاني:

استدل القائلون بمنع البيع بأقل من ثمن المثل بما يلي:

الأول: أن عمر بن الخطاب - رضي الله عنه - مرّ بحاطب بن أبي بلتعة - رضي الله عنه -، وهو يبيع زبيباً له بالسوق، فقال له عمر بن الخطاب - رضي الله عنه -: ((إما أن تزيد في السعر، وإما أن ترفع من سوقنا))[٤].

المناقشة:

---

(١) رواه البخاري في كتاب البيوع - باب السهولة والسماحة في الشراء والبيع... -، رقم (٢٠٧٦)، (٨١/٢). من حديث جابر بن عبد الله - رضي الله عنهما -.

(٢) البيان والتحصيل (٣٠٦/٩).

(٣) ينظر: تبيين الحقائق (٢٨/٦)، المغني (٣١٢/٦).

(٤) رواه مالك في كتاب البيوع - باب الحكرة والتربص -، رقم (٥٧)، (٦٥١/٢)، والبيهقي في سننه في كتاب البيوع - باب التسعير - (٢٩/٦)، وفي معرفة السنن والآثار في كتاب البيوع- باب التسعير- رقم (١١٦٥٣)، (٢٠٥/١٣)، وعبد الرزاق في المصنف في كتاب البيوع - باب هل يسعر -، رقم (١٤٩٠٥)، (٢٠٧/٨)، وابن حزم في المحلى (٤٠/٩). كلهم بهذا اللفظ.
وقد ضعّفه ابن حزم؛ لأن سعيداً لم يسمع من عمر إلا نعيه للنعمان بن مقرن فقط، وسيأتي جواب هذا في الإجابة على ما ورد على هذا الأثر من مناقشات.

نوقش هذا الدليل من أربعة أوجه :

١-أن هذا الأثر لا يصح عن عمر بن الخطاب- ﷺ -؛ لأنه من طريق سعيد بن المسيب، وهو لم يسمع من عمر إلا نعيه للنعمان بن مقرن فقط.

الإجابة:

يجاب عن تضعيف الأثر بهذه العلة: بأنها غير مسلّمة، فقد سئل الإمام أحمد عن رواية سعيد عن عمر - ﷺ - هل هي حجة؟ فقال: ((هو عندنا حجة، قد رأى عمر وسمع منه، وإذا لم يقبل سعيد عن عمر فمن يقبل))[١]، وقال الإمام مالك : ((كان يقال لابن المسيب: راوية عمر، فإنه كان يتبع أقضية عمر يتعلمها، وإن كان ابن عمر ليرسل إليه يسأله))[٢]، وقال يحيى بن سعيد القطان: ((إن ابن المسيب كان يسمى راوية عمر بن الخطاب؛ لأنه كان أحفظ الناس لأحكامه وأقضيته))[٣].

٢-أن الذي نهى عنه عمر - ﷺ - هو الزيادة في الثمن لا النقص عن سعر المثل، وذلك أن حاطباً - رضي الله عنه - كان يبيع بالدراهم أقل مما كان يبيع به أهل السوق، وهذا مما لا يلام أحد عليه،؛ لأنه ((لا يلام أحد على المسامحة في البيع والحطيطة فيه))[٤].

ويؤيد هذا التوجيه أنه في بعض روايات قصة عمر مع حاطب - رضي الله عنهما -، أن عمر وجد حاطباً يبيع الزبيب بالمدينة، فقال: ((كيف تبيع يا

---

(١) تهذيب الكمال في أسماء الرجال (٧٣/١١).

(٢) تاريخ الإسلام للذهبي، حوادث ووفيات سنة (٨١ - ١٠٠)، ص (٣٧٢).

(٣) تهذيب الكمال في أسماء الرجال (٧٤/١١).

(٤) البيان والتحصيل (٣٠٦/٩)، وينظر: القبس في شرح الموطأ لابن العربي (٨٣٨/٢).

حاطب؟))، فقال: ((مدين))، فقال عمر: ((يبتاعون بأبوابنا، وأفنيتنا، وأسواقنا، وتقطعون في رقابنا، ثم تبيعون كيف شئتم، بع صاعاً وإلا فلا تبع في أسواقنا، وإلا فسيروا في الأرض ثم اجلبوا ثم بيعوا كيف شئتم))[(١)].

٣-أن عمر - رضي الله عنه - رجع عن قوله لحاطب[(٢)]. ففي بعض الروايات أن عمر لما رجع حاسب نفسه، ثم أتى حاطباً في داره، فقال له: ((إن الذي قلت ليس بعزيمة مني، ولا قضاء، وإنما هو أمر أردت به الخير لأهل البلد، فحيث شئت وكيف شئت فبع))[(٣)].

٤-أنه وإن صح ذلك عن عمر - رضي الله عنه - فلا حجة في قول أحد دون رسول الله صلى الله عليه وسلم[(٤)].

الإجابة:

أجيب على هذا: بأن عمر -رضي الله عنه- له سنة متبعة[(٥)]، فهو داخل في قول النبي- صلى الله عليه وسلم-: ((فعليكم بسنتي، وسنة الخلفاء الراشدين المهديين تمسكوا بها،

---

(١) رواه عبد الرزاق في المصنف في كتاب البيوع - باب هل يسعّر -، رقم (١٤٩٠٦)، (٢٠٧/٨)، وابن حزم في المحلى (٤٠/٩) من طريق عبد الرزاق واحتج به.

(٢) ينظر: المغني (٣١٢/٦).

(٣) رواه البيهقي في السنن الكبرى في كتاب البيوع - باب التسعير - (٢٩/٦)، وفي السنن الصغرى في كتاب البيوع - باب التسعير -، رقم (٢٠٢٠)، (٢٨٦/٢)، وفي معرفة السنن والآثار في كتاب البيوع - باب التسعير -، رقم (١١٦٥١)، (٢٠٤/٨ -٢٠٥)، ونقله المزني عن الشافعي في مختصره ص (٩٢). وهذا من رواية سعيد بن المسيب عن عمر وقد ضعف ابن حزم هذا الطريق في المحلى (٤٠/٩)، وقد أجيب على هذا في جواب مناقشة الدليل الأول ص (١٧٣).

(٤) ينظر: المحلى (٤٠/٩).

(٥) ينظر: إجمال الإصابة في أقوال الصحابة ص (٤٧ - ٥٥).

وعضوا عليها بالنواجذ))[١].

الثاني: أن في تمكينهم من البيع بأقل من ثمن المثل ضرراً على أهل السوق[٢]، فمن تمام النصح للمسلمين ألا يترك أهل الأسواق وما أرادوه إذا كان ذلك يفضي إلى فساد الأسواق واضطرابها وإلحاق الضرر بالمسلمين؛ لقول النبي- ﷺ-: ((لا ضرر، ولا ضرار))[٣].

المناقشة:

نوقش هذا بثلاثة أمور:

١-عدم التسليم بأن في البيع بأقل من سعر السوق ضرراً على أهل الأسواق؛ لأنهم إن شاؤوا أرخصوا الأسعار، وإلا فهم أملك بأموالهم، كما أن الذي أرخص أملك بماله[٤].

٢-على التسليم بوجود الضرر في البيع بأقل من سعر الأسواق، فإن المصلحة الحاصلة لعموم الناس بإرخاص الأسعار أعظم من الضرر الحاصل لبعض أهل الأسواق، لاسيما وأنه غالباً ما يكون ربح التاجر كبيراً جداً. وهذا داخل في القاعدة العامة فيما إذا تعارضت المصالح

---

(١) رواه أبو داود في كتاب السنة – باب في لزوم السنة –، رقم (٤٦٠٧)، (٥/١٣ – ١٤)، والترمذي في كتاب العلم – باب ما جاء في الأخذ بالسنة واجتناب البدع –، رقم (٢٦٧٦)، (٥/٤٤ – ٤٥)، وابن ماجه في المقدمة – باب اتباع سنة الخلفاء الراشدين –، رقم (٤٢)، (١/١٥-١٦) من حديث العرباض بن سارية – رضي الله عنه –.

قال الترمذي: "هذا حديث حسن صحيح".

(٢) ينظر: المنتقى للباجي (٥/١٨)، شرح الزرقاني على الموطأ (٣/٢٩٩)، المغني (٦/٣١٦).

(٣) سبق تخريجه ص (٩٢).

(٤) ينظر: المحلى (٩/٤١).

والمفاسد أو تزاحمت فإنه يجب تقديم الراجح منها[(١)].

٣-أن عمر - رضي الله عنه - لم يأمر حاطباً - رضي الله عنه - بالامتناع من البيع، ففي بعض الروايات أن عمر - رضي الله عنه - قال له: ((فإما أن ترفع السعر، وإما أن تدخل زبيبك، فتبيعه كيف شئت))[(٢)]. وهذا قد يفهم منه أن منع عمر - رضي الله عنه - حاطباً- رضي الله عنه - ليس لأجل نفي الضرر عن أهل السوق؛ لأنه لم يمنعه من البيع مطلقاً[(٣)].

الترجيح:

الراجح من هذين القولين هو القول بجواز البيع بأقل من سعر السوق؛ لقوة أدلة القائلين به، وسلامتها من المناقشة؛ ولأن البياعات والمعاوضات مبناها على التراضي، كما قال الله تعالى: ﴿إِلا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[(٤)]، فإذا رضي البائع أن يبيع سلعته أو خدمته بثمن دون السعر السائد، فلا وجه لمنعه من ذلك. كما أن الأصل في البيوع الحل، قال الله تعالى: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ﴾[(٥)]، فلا يمنع منها شيء، إلا بدليل يعتمد عليه، لكن إن رأى ولي الأمر أن مصلحة الناس لا تتم إلا بمنعهم من البيع بدون سعر المثل؛ لما في ترك ذلك من المفاسد، فإن ذلك جائز لا حرج فيه؛ لأن المقصود هو إصلاح معاش الناس، واستقامة أمرهم، فإذا كان ذلك لا يتحقق إلا بمنعهم من البيع بأقل من السعر

(١) ينظر: الاستقامة لشيخ الإسلام ابن تيمية (٢/٢١٦).

(٢) تقدم تخريجه ص (١٧٣).

(٣) ينظر: المغني (٦/٣١٢).

(٤) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

(٥) سورة البقرة، جزء آية: (٢٧٥).

السائد كان ذلك جائزاً، بل قد يكون واجباً، والله – تعالى – أعلم.

المطلب الثالث: حكم التخفيض العادي

تقدم أن التخفيض العادي هو أحد قسمي التخفيض الترغيبي، وهو حسم من سعر السلع والخدمات يمنحه الباعة للعملاء؛ لترغيبهم في الشراء منهم دون شرط أن يكون المشتري حاملاً لبطاقة تخفيضية(١).

وهذا النوع من التخفيضات هو في الحقيقة بيع للسلع أو الخدمات بأنقص من سعر السوق، وذلك جائز لا حرج فيه، وهذا بناءً على القول بأنه يجوز البيع بأقل من السعر السائد في السوق.فعلى هذا القول تجوز جميع التخفيضات الترغيبية،سواء كان التخفيض كمياً، أو انتقائياً، أو نقدياً، أو تخفيضاً بالقسيمة (الكوبون)، أوغير ذلك. وهذا ما لم يفضِ هذا النوع من التخفيض إلى محرم، كالتغرير بالمشترين، أو المضارة بالباعة الآخرين، أو غير ذلك من المقاصد المحرمة، فإنه يكون حينئذٍ محرماً، وممنوعاً سداً للذريعة.

---

(١) ينظر: ص (١٦١) من هذا الكتاب.

المبحث الثالث: التخفيض بالبطاقة

التخفيض بالبطاقة هو أحد قسمي التخفيض الترغيبي، وفيه يمنح البائع المشترك في دليل التخفيضات حاملي بطاقة التخفيض حسماً من أسعار السلع والخدمات مدة صلاحية البطاقة[1].

وهذه البطاقات قسمان كما تقدم:

الأول: بطاقات تخفيضية مستقلة.

الثاني: بطاقات تخفيضية تابعة.

المطلب الأول: البطاقات التخفيضية المستقلة

وهي البطاقات التي لا تستعمل إلا في التخفيض فقط.

وهي نوعان:

النوع الأول: بطاقات تخفيضية عامة.

النوع الثاني: بطاقات تخفيضية خاصة.

المسألة الأولى: البطاقات التخفيضية العامة

وهي البطاقات التخفيضية التي يستفيد منها المستهلك في الحسم من أسعار السلع والخدمات لدى جهات تجارية عديدة.

الفرع الأول: أطرافها

هذا النوع من البطاقات التخفيضية العامة، له ثلاثة أطراف:

الطرف الأول: جهة الإصدار

وهي الجهة القائمة على برنامج التخفيض والمنظّمة له، حيث تقوم

(١) ينظر: ص (١٦٢) من هذا الكتاب.

بإصدار البطاقات التخفيضية، مع الجهات التجارية المشاركة في برنامج التخفيض، ومتابعتها في الوفاء بما تعهدت به من تخفيض على سلعها وخدماتها. وهذه الجهة غالباً ما تكون إحدى شركات الدعاية والإعلان، أو السفر والسياحة.

الطرف الثاني: جهة التخفيض

وهي الجهة التجارية المشاركة في برنامج التخفيض، والتي تلتزم بتقديم نسبة تخفيضية من أسعار سلعها أو خدماتها لحاملي بطاقة التخفيض.

الطرف الثالث: المستهلك أو العميل

وهو المستهلك حامل البطاقة التخفيضية المستفيد منها في حسم أسعار السلع والخدمات لدى جهات التخفيض المشاركة في برنامج التخفيض.

الفرع الثاني: واقع العلاقة بين أطرافها

أولاً: العلاقة بين جهة الإصدار وجهة التخفيض

تتلخص العلاقة بين هذين الطرفين فيما يلي:

١-تقوم جهة الإصدار بالتنسيق مع جهة التخفيض، والاتفاق معها على منح المستهلك المشترك في برنامج التخفيض حسماً متفقاً على نسبته من أسعار السلع والخدمات.

٢-تقوم جهة الإصدار بإعداد دليل يسمى دليل التخفيضات يعلن فيه اسم جهة التخفيض، وعنوانها، ورقم الهاتف، ونسبة التخفيض، وغير ذلك من المعلومات التي يحتاج إليها المستهلك. وذلك مقابل أمرين:

أ- رسم واشتراك سنوي أو نسبة متفق عليها من ثمن كل بيع يكون لجهة الإصدار أثر فيه.

ب- نسبة تخفيضية لكل مستهلك يحمل بطاقة تخفيضية تابعة لجهة الإصدار.

٣-تلتزم جهة التخفيض بنسبة الحسم المتفق عليها لكل عميل يشتري سلعة أو خدمة منها، وفي حال عدم وفاء جهة التخفيض بذلك يحق لجهة الإصدار مطالبتها بنسبة التخفيض عند الجهات المختصة.

ثانياً: العلاقة بين جهة الإصدار والمستهلك

١-تقوم جهة الإصدار بتزويد المستهلك المشترك في برنامج التخفيض ببطاقة يكتب عليها اسم المستهلك، ومدة صلاحية البطاقة، كما أنها تحمل اسم الجهة المصدرة، أو اسم البطاقة. وذلك مقابل رسم أو اشتراك سنوي يتراوح بين ١٠٠ ريال و٥٠٠ ريال، أو يزيد قليلاً، وذلك حسب قوة البطاقة ومكانتها.

٢-تُعِدُّ جهة الإصدار كتيباً يسمى دليل الخدمات، أو التخفيضات يحتوي على أسماء جهات التخفيض المشاركة في برنامج التخفيض، وبيانات تتعلق بها من حيث العنوان، ونسبة التخفيض، ونحو ذلك من المعلومات.

٣-تقوم جهة الإصدار بمتابعة جهات التخفيض في الوفاء بما تعهدت به من تخفيضات، وحلّ ما ينشأ من مشكلات بين المستهلك وجهات التخفيض، وفي بعض أنواع البطاقات تلتزم جهة الإصدار بدفع نسبة التخفيض للمستهلك إذا لم تفِ جهة التخفيض بما تعهدت به من حسم.

ثالثاً: العلاقة بين المستهلك وجهة التخفيض

الصلة بين هذين الطرفين هي غاية هذه المعاملة ومقصودها؛ وتتلخص العلاقة بينهما في أن المستهلك إذا قدّم بطاقة التخفيض إلى جهة التخفيض

المشاركة في برنامج هذه البطاقة حصّل حسماً من أسعار السلع والخدمات التي يشتريها من هذه الجهة.

الفرع الثالث: التخريج الفقهي للعلاقة بين هذه الأطراف

بعد هذا العرض لواقع العلاقة بين أطراف هذا النوع من البطاقات التخفيضية يتبين أنها معاملة مركبة من أكثر من عقد، فيحتاج في تخريجها إلى النظر في كل علاقة من العلاقات التي بين أطراف هذه البطاقة على حدة.

أولاً: التخريج الفقهي للعلاقة بين جهة الإصدار وجهة التخفيض

هذه العلاقة يختلف تخريجها الفقهي بناء على صفة الاتفاق بين الطرفين، وهو على نوعين:

النوع الأول: أن يكون الاتفاق على مبلغ مقطوع

وصورة هذا أن تدفع جهة التخفيض رسماً أو اشتراكاً سنوياً لجهة الإصدار إضافة إلى نسبة تخفيضية على أسعار سلع وخدمات جهة التخفيض لمن يحمل بطاقة تخفيض تابعة لجهة الإصدار، وذلك مقابل ما تقوم به جهة الإصدار من أعمال، فالعقد في هذه الحال يخرّج على أنه عقد إجارة مقدرة بالزمن، يكون المستأجر فيها جهة التخفيض، والمؤجر جهة الإصدار، والمنفعة المعقود عليها هي تسويق جهة الإصدار لجهة التخفيض بالإعلان عنها في دليل التخفيضات، والدلالة على مكانها، ونوع نشاطها، ورقم الاتصال بها، وما أشبه ذلك، وكذلك الترويج لها من خلال الدعاية لبطاقة التخفيض التي هي الوصلة التي يصل بها المستهلك إلى جهة التخفيض.

والأجير في هذا العقد، وهو جهة الإصدار، أجير مشترك، إذ إنها تعمل لجهات تخفيضية عديدة، فليس عملها لواحد، بل تعمل لغير ما واحد، وما كان

كذلك فإنه يسمى أجيراً مشتركاً[١] فيجب أن تكون الأجرة معلومة لا جهالة فيها ولا غرر[٢].

والأجرة في هذا العقد قسمان:

القسم الأول: رسم أو اشتراك سنوي، وهذا معلوم لا حرج فيه.

القسم الثاني: نسبة تخفيضية تعطى للمستهلك؛ مقابل استعماله بطاقة جهة الإصدار عند الشراء. وهذا القسم من الأجرة يخرّج على حكم كون الأجرة نسبة هي جزء مشاع من عمل الأجير. وفي صحة كون الأجرة كذلك قولان لأهل العلم:

القول الأول: أنها تجوز.

وهو قول بعض المالكية[٣]، ومذهب الحنابلة[٤]، وقول ابن حزم من الظاهرية[٥].

لقول الثاني: أنها لا تجوز.

هو مذهب الحنفية[٦]، والمالكية[١]، والشافعية[٢].

---

(١) ينظر: حاشية ابن عابدين (٦٤/٦)، المقدمات والممهدات (٢٤٥/٢)، نهاية المحتاج (٣١١/٥)، الشرح الكبير لابن قدامة (٤٧٥/١٤).

(٢) ينظر: الفتاوى الهندية (٤١١/٤)، عقد الجواهر الثمينة (٨٣٦/٢ - ٨٣٧)، العزيز شرح الوجيز (٨٤/٦)، الكافي لابن قدامة (٢١٢/٢)، المحلى (٢٠٣/٨).

(٣) ينظر: المعيار المعرب (٢٢٤/٨).

(٤) ينظر: كشاف القناع (١١/٤)، مطالب أولي النهى (٦١٢/٣).

(٥) ينظر: المحلى (١٩٨/٨ - ١٩٩).

(٦) ينظر: الفتاوى الهندية (٤٥٠/٤)، حاشية ابن عابدين (٦٣/٦).

أدلة القول الأول:

استدل أصحاب هذا القول بأن النبي- ﷺ- عامل أهل خيبر بشطر ما يخـــرج منها من ثمر، أو زرع[٣].

وجه الدلالة: أن النبي- ﷺ- عامل أهل خيبر ببعض ما يخرج منها، وهذا هـــو معنى إجارتها ببعض الخارج منها[٤]، فدلّ ذلك على جواز أن تكـــون الأجـــرة نسبة مما عمل فيه الأجير.

أدلة القول الثاني:

احتج القائلون بالمنع بأن من شروط الإجارة العلم بـــالأجرة[٥]، فـــإذا كانت الأجرة جزءاً مشاعاً من ناتج عمل الأجير فإنها تكون حينئذ مجهولة[٦].

المناقشة:

نوقش هذا الدليل: بأن الجهالة في هذه الصورة شبيهة بالجهالة الـــتي في معاملة النبي- ﷺ- لأهل خيبر بجزء مشاع من ناتج عملهم، فلما لم تكن الجهالة

---

(١) ينظر: المدونة الكبرى (٤/٤١١، ٤١٠)، البيان والتحصيل (٨/٤٦٤).

(٢) ينظر: روضة الطالبين (٤/٣٠١)، مغني المحتاج (٢/٣٣٥).

(٣) رواه البخاري في كتاب الحرث والمزارعة - باب المزارعة بالشطر ونحوه -، رقم (٢٣٢٨)، (٢/١٥٤)، ومسلم في كتاب المساقاة-باب المساقاة والمعاملة بجزء من الثمر والزرع-، رقم (١١٥١)، (٣/١١٨٦)، وهو من حديث ابن عمر - رضي الله عنهما -.

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٣/١٢٣، ١١١)، كشاف القناع (٣/٥٢٦).

(٥) ينظر: تبيين الحقائق (٥/١٠٥)، البهجة في شرح التحفة (٢/٣٤٠)، حاشية قليوبي وعميرة (٣/٦٨)، مطالب أولي النهى (٣/٥٨٧).

(٦) ينظر: البيان والتحصيل (٨/٤٦٤)، المعيار المعرب (٨/٢٢٣ - ٢٢٥)، المغني (٨/٣٢٧ - ٣٢٨).

مؤثرة في تلك المعاملة، فهي هنا غير مؤثرة أيضاً[١].

ويمكن أن يقال: إن الجهالة التي تفسد العقد هي ماكان يفضي إلى التنازع والاختلاف[٢]، وتقدير الأجرة بنسبة من ناتج عمل الأجير لا يفضي إلى ذلك، بل هو أقرب إلى العدل والتراضي.

الترجيح:

الأقرب إلى الصواب من هذين القولين هو القول الأول؛ لقوة ما احتجوا به، وسلامته من المناقشة، والله أعلم بالصواب.

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج: بأن في الأجرة جهالة وغرراً، فجهالة الأجرة في هذا العقد جهالة كبيرة، فإنها قد تحصل وقد لا تحصل؛ إذ البيع الذي يكون التخفيض من ثمنه لا يعلم حصوله، وإن حصل فلا يعلم مقداره، وما كان كذلك فإنّه لا يجوز حتى على القول بجواز كون الأجرة جزءاً مشاعاً من عمل الأجير؛ فإن الصور التي ذكرها القائلون بجواز كون الأجرة جزءاً مشاعاً من عمل الأجير المؤثر في قدر

الأجرة فيها هو عمل الأجير، بينما عمل الأجير في هذه الصورة من بطاقات التخفيض ليس هو العامل المؤثر، إذ إن المستهلك له أثر كبير، فالإجارة إجارة فاسدة.

(١) ينظر: المغني (٧/١١٦)، الشرح الكبير لابن قدامة (١٤/٢٩٦).

(٢) ينظر: الشرح الكبير لابن قدامة (١٤/٤٨).

النوع الثاني: إذا كان الاتفاق بالنسبة

وصورة هذا أن تتعاقد جهة التخفيض مع جهة الإصدار على أن تدفع جهة التخفيض نسبة متفقاً عليها من ثمن المبيعات التي استعملت فيها بطاقة التخفيض التابعة لجهة الإصدار.

فالعقد في هذه الحال يمكن تخريجه على ما يلي:

التخريج الأول: أنه عقد جعالة

وجه هذا التخريج أن عوض العمل فيه غير مستحق للعامل إلا بعد تمام العمل، وهو شراء المستهلك الحامل لبطاقة التخفيض من جهة التخفيض. فحقيقة العقد أن جهة التخفيض جعلت نسبة من ثمن المبيعات التي يكون لجهة الإصدار أثر فيها، فإذا تم البيع استحقت جهة الإصدار الجُعل وإلا فلا، على أن يكون ذلك خلال مدة زمنية متفق عليها.

المناقشة:

يناقش هذا التخريج بثلاثة أمور هي:

١-أن العقد في هذه البطاقات التخفيضية عقد لازم، والجعالة عقد جائز عند جميع القائلين بها[(١)]. فلا يصح تخريج هذه المعاملة على الجعالة؛ لكون ذلك يصيّر العقد الجائز لازماً، وفي هذا ضرر على المتعاقدين أو أحدهما؛ لأنه يجتمع في العقد الجهالة بتحصيل المقصود واللزوم وهما متنافيان[(٢)].

٢-أن هذا العقد مؤقت له مدة معلومة، والجعالة يشترط لصحتها عند

---

(١) ينظر: الفروق للقرافي (١٣/٤)، المنثور في القواعد (٣٩٨/٢)، قواعد ابن رجب ص (١١٠).

(٢) ينظر: المقدمات والممهدات (١٧٩/٢)، الفروق للقرافي (١٣/٤).

المالكية[١]، والشافعية[٢] عدم تأقيت العمل بوقت محدد.

وذهب الحنابلة[٣] إلى صحة كون الجعالة مؤقتة، فلا يعد ذلك مشكلاً على هذا التخريج عندهم.

٣-أن في الجُعل جهالة، والعلم بالجعل شرط لصحة العقد عند المالكية[٤]، والشافعية[٥]، والحنابلة[٦]، فتكون على هذا جعالة فاسدة.

الإجابة:

يجاب عن هذا: بأن الجهالة هنا ليست جهالة مؤثرة، فهي نظير ما صححه الحنابلة فيما لو قال الجاعل: من ردّ ضالتي فله ثلثها[٧].

المناقشة:

يناقش هذا: بأن الحنابلة صححوا هذه الصورة؛ لكون الجهالة فيها يسيرة، فالضالة يمكن تقدير قيمتها، وبذلك يمكن تقدير الجعل؛ ولذلك فإن الشافعية نصوا على صحة ما لو قال الجاعل: من ردّ رقيقي مثلاً فله ثيابه أو رُبْعُه إذا كان يعلم المشروط[٨].

---

(١) ينظر: البهجة في شرح التحفة (٣٥٨/٢)، حاشية الدسوقي (٦٢/٢).
(٢) ينظر: العزيز شرح الوجيز (٢٠٣/٦ - ٢٠٤)، حاشية البجيرمي على الخطيب (١٨٦/٣).
(٣) ينظر: التوضيح للشويكي (٨٠٦/٢)، نيل المآرب شرح دليل الطالب (٤٦٥/١).
(٤) ينظر: التفريع (١٩٠/٢)، حاشية الدسوقي (٦٠/٣).
(٥) ينظر: المهذب (٥٧١/٣)، الإقناع في حل ألفاظ أبي شجاع (٢١/٢).
(٦) ينظر: شرح منتهى الإرادات (٣٧٢/٢).
(٧) ينظر: الإنصاف (٣٩١/٦).
(٨) ينظر: مغني المحتاج (٤٣١/٢)، حاشية قليوبي وعميرة (١٣٢/٣).

أما الجعل في هذه الصورة من الحوافز الترغيبية فهو مجهول جهالة تامـــة، إذ إن قدر المبيعات التي يكون لجهة الإصدار أثر فيها مجهولة ويتعذر توقعهـــا. ثم إن الصورة المنظّر بها لم يصححها بعض الحنابلة(١) وفاقاً للمالكية(٢)، والشافعية(٣)؛ لجهالة الجعل.

التخريج الثاني: أنه عقد إجارة

وجه هذا أن العقد في هذه الصورة عقد على منفعة مدة معلومة بنســـبة من ثمن مبيعات جهة التخفيض للمستهلك الذي يحمل بطاقة جهـــة الإصـــدار التخفيضية.

ما يترتب على هذا التخريج :

يترتب على هذا التخريج عدم جواز هذا النوع من بطاقات التخفيض، لأن عقدها عقد إجارة فاسدة؛ لجهالة الأجرة، حيث إنها نسبة تحطهـــا جهـــة التخفيض من ثمن كل بيع لمستهلك يكون لجهة الإصدار أثر في شرائه من جهة التخفيض أو تسبب، والأجرة يشترط فيها أن تكون معلومة. كما أن المنفعـــة مجهولة الحصول فقد تحصل وقد لا تحصل.

ثانياً: التخريج الفقهي للعلاقة بين جهة الإصدار والمستهلك

العلاقة بين هذين الطرفين يمكن تخريجها على أنها عقد إجـــارة مقـــدرة بزمن يكون المستهلك فيه مستأجراً، وجهة الإصدار مؤجراً، وتكـــون المنفعـــة المعقود عليها الحط من أسعار سلع وخدمات جهات التخفيض، ومتابعتـــها في

---

(١) ينظر: المغني (٣٢٨/٨).

(٢) ينظر: التفريع (٩٠/٢)، التاج والإكليل (٤٥٢/٥).

(٣) ينظر: العزيز شرح الوجيز (٨٧/٦)، حاشية قليوبي وعميرة (١٣١/٣).

ذلك، وإصدار بطاقة لكل مستهلك يشارك في برنامج التخفيض، وتزويده بدليل يشتمل على الشركات والمؤسسات والمحلات التجارية المشاركة في برنامج التخفيض.

ما يترتب على هذا التخريج:

يترتب على هذا التخريج عدم جواز هذا العقد؛ لأنه إجارة فاسدة لما يلي:

أولاً: الجهالة في المنفعة المعقود عليها، فلا يعلم قدر التخفيض الذي يحصله المستهلك، فقد تكون مشترياته كثيرة، فتكون نسبة التخفيض كبيرة، وقد تكون مشترياته قليلة، فتكون نسبة التخفيض قليلة. وجهالة المعقود عليه في الإجارة يصيّرها إجارة فاسدة(١).

ثانياً: عدم القدرة على تسليم المنفعة؛ لكون المنفعة عند غير المؤجر، فالمنفعة إنما تستوفى من جهة التخفيض لا من جهة الإصدار، وهذا يفضي إلى المنازعة التي تمنع صحة العقد؛ لتخلّف المقصود من العقد(٢)، فتكون على هذا إجارة فاسدة.

ثالثاً: التخريج الفقهي للعلاقة بين جهة التخفيض والمستهلك

جهة التخفيض هي مكان استيفاء المنفعة المعقود عليها بين المستهلك وجهة الإصدار، فالمستهلك إنما يحصّل منفعة التخفيض من الأسعار إذا اشترى من جهة التخفيض. ومن حيث الواقع فإن المستهلك لا يملك أن يلزم جهة

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (١٨١/٤، ١٧٩)، الذخيرة للقرافي (٤١٥/٥)، مغني المحتاج (٣٣٩/٢)، الإقناع للحجاوي (٢٨٣/٢).

(٢) ينظر: بدائع الصنائع (١٨٠/٤)، بلغة السالك (١٢٠/٣)، العزيز شرح الوجيز (٨٨/٦)، منتهى الإرادات (٤٧٩/١).

التخفيض بمنحه تخفيضاً من أسعار السلع والخدمات، وغاية ما يمكنه في هـذه الحال أن يراجع جهة الإصدار، وعلى هذا فإن العلاقة بين هذين الطرفين علاقة بائع بمشترٍ.

الفرع الرابع: حكمها

بعد الوقوف على طبيعة وواقع العلاقة بين أطراف هذه البطاقة يتبين أنها مشتملة على عدة محاذير شرعية تنظمها في سلك المعاملات المحرمة. ويتضح ذلك بما يلي:

أولاً: أن هذا النوع من البطاقات التخفيضية فيه جهالة وغرر كبيران في جميع أطرافها، إذ لا يعلم حصول المقصود من العقد، ولا تُعرف حقيقته ومقداره، فالمشاركون في برنامج هذا النوع من بطاقات التخفيض تدور حالهم بين الغرم والغنم الناشئين عن المخاطرة، والغرر المحض، فهي داخلة في الميسر المحرم المذكور في قول الله- تعالى-: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنَّمَا الْخَمْرُ وَالْمَيْسِرُ وَالأَنْصَابُ وَالأَزْلامُ رِجْسٌ مِنْ عَمَلِ الشَّيْطَانِ فَاجْتَنِبُوهُ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُون ۞ إِنَّمَا يُرِيدُ الشَّيْطَانُ أَنْ يُوقِعَ بَيْنَكُمُ الْعَدَاوَةَ وَالْبَغْضَاءَ فِي الْخَمْرِ وَالْمَيْسِرِ وَيَصُدَّكُمْ عَنْ ذِكْرِ اللَّهِ وَعَنِ الصَّلاةِ فَهَلْ أَنْتُمْ مُنْتَهُونَ﴾[(١)].

وهي أيضاً داخلة في نهي النبي- ﷺ- عن بيع الغرر[(٢)]، إذ إن الإجارة بيع منفعة[(٣)]، فلا يجوز فيها الغرر.

وممن قال بتحريم هذا النوع من بطاقات التخفيض اللجنة الدائمة

(١) سورة المائدة، آيتا: (٩٠ - ٩١).

(٢) سبق تخريجه ص (٣٢).

(٣) ينظر: ملتقى الأبحر (٢/١٥٧).

للبحوث العلمية والإفتاء في المملكة العربية السعودية، وذلك «لما يشتمل عليه من الغرر والمقامرة»، وقد صدر عن اللجنة عدة فتاوى حول بطاقات التخفيض تتفق كلها على تحريم هذه البطاقات. وممن ذهب إلى تحريم هذه البطاقات شيخنا العلامة محمد الصالح العثيمين، فقال في جواب له عن هذه البطاقات التخفيضية: «الذي يظهر لي تحريم هذه الطريقة، وذلك لأنها تدخل تحت قاعدة الميسر؛ إما غانم، وإما غارم».

ثانياً: أن في هذه المعاملة أكلاً للمال بالباطل، فجهة الإصدار تتقاضى رسماً أو اشتراكاً سنوياً من المستهلك، ومن جهة التخفيض في بعض الصور، دون أن تقوم بعمل في مقابل ذلك، والله– تعالى – قد نهى عن ذلك، فقال: ﴿وَلا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ﴾[(١)].

المناقشة:

يناقش هذا: بأن جهة الإصدار تتقاضى هذا الرسم أو الاشتراك مقابل ما تقوم به من أعمال لكل من جهة التخفيض والمستهلك، فهذه الرسوم ثمن لتلك الأعمال.

الإجابة:

يجاب عن هذا: بأنه لما كانت هذه المعاملة مشتملة على محاذير شرعية، فإنها لا تخرج عن كونها أكلاً للمال بالباطل؛ لأن الشارع إذا حرم شيئاً حرم ثمنه[(٢)]، فأكل ثمن المحرمات من أكل المال بالباطل.

---

(١) سورة البقرة، جزء آية: (١٨٨).

(٢) رواه أحمد في المسند (٣٢٢/١) من حديث ابن عباس – رضي الله عنهما – قال: قال رسول الله – ﷺ –: "إن الله إذاحرّم على قوم شيئاً حرّم عليهم ثمنه".

ثالثاً: أن هذه المعاملة كثيراً ما يكون فيها تغرير وخداع وفرصة لابتزاز الأموال بدون حق. فالتخفيضات التي يوعد بها المستهلك المشترك في برنامج التخفيضات غالباً ما تكون تخفيضات وهميّة غير حقيقية، ويتضح ذلك بما يلي:

١-أن المستهلك الذي لم يشارك في برنامج التخفيض قد يحصل بمماكسته[(١)]، وحذقه تخفيضاً مماثلاً أو يفوق ما يوعد به المشتركون في برنامج التخفيض.

٢-أن بإمكان جهة التخفيض أن تزيد في ثمن السلع والخدمات بقدر ما يخفّض للمستهلك المشارك في برنامج التخفيض، لاسيما في السلع والخدمات التي لها وكيل معتمد كالسيارات، وكثير من الأجهزة الكهربائية، وغيرهما من السلع.

٣-أن التخفيضات التي تعد بها جهات إصدار هذه البطاقات كثيراً ما تكون مكذوبة لا صحة لها، ولذلك نبهت وزارة التجارة في المملكة العربية السعودية المواطنين والمقيمين إلى الحذر في التعامل مع من يعرضون البطاقات التجارية الخاصة بمنح تخفيضات وخصومات في المحال والمعارض التجارية، وأنه قد تم تصفية العديد من الشركات والمؤسسات التي تعلن عن تخفيضات

وجاء ذلك فيما رواه البخاري في صحيحه في كتاب البيوع - باب لا يذاب شحم الميتة، ولا يباع وَدَكُهُ -، رقم (٢٢٢٤)، (٢/١٢٠)، ومسلم في صحيحه في كتاب المساقاة - باب تحريم بيع الخمر والميتة والخنزير والأصنام -، رقم (١٥٨٣)، (٣/١٢٠٨) من حديث أبي هريرة - رضي الله عنه - قال: قال رسول الله - ﷺ -: "قاتل الله اليهود: حرّم الله عليهم الشحوم فباعوها، وأكلوا أثمانها".

(١) المماكسة: استنقاص الثمن واستحطاطه.

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (مكس)، (٤/٣٤٩)].

وهمية مكذوبة، لا حقيقة لها[(١)].

رابعاً: أن هذه المعاملة كثيراً ما تكون سبباً للتزاعات والمخاصمات بين أطرافها، وذلك أن جهة الإصدار لا تملك في الواقع إلزام جهة التخفيض بنسبة التخفيض المتفق عليها للمستهلك المشارك في برنامج التخفيض، فيؤدي ذلك إلى نزاعات وخلافات، وما كان سبباً للخلاف والتراع والبغضاء فإن الواجب منعه، كما قال الله – تعالى –: ﴿إِنَّمَا يُرِيدُ الشَّيْطَانُ أَنْ يُوقِعَ بَيْنَكُمُ الْعَدَاوَةَ وَالْبَغْضَاءَ فِي الْخَمْرِ وَالْمَيْسِرِ وَيَصُدَّكُمْ عَنْ ذِكْرِ اللَّهِ وَعَنِ الصَّلاةِ فَهَلْ أَنْتُمْ مُنْتَهُونَ﴾[(٢)]. فحرّم – جل وعلا – الخمر والميسر لما يفضيان إليه من العداوة والبغضاء، وغير ذلك من الحِكَم. فدلّ هذا على تحريم كل ما كان مؤدياً إلى ذلك[(٣)].

خامساً: أن في هذا النوع من بطاقات التخفيض إضراراً بالتجار الذين لم يشاركوا في برنامج التخفيض.ووجه هذا الضرر أن هذا البرنامج إما أن يحملهم على المشاركة فيه، وهذا سيترتب عليه رسوم سنوية، وتخفيضات غير مرضية، وإما ألاّ يشاركوا،وهذا سيفقدهم نصيباً كبيراً من السوق، ويجعلهم في شبه عزلة، لاسيما إذا فشا استعمال هذه البطاقات، وانتشر بين الناس، فيورث ذلك ضرراً، وعداوة بين أهل التجارات من شارك منهم، ومن لم يشارك.

سادساً: أن هذا النوع من بطاقات التخفيض فيه تدويل للمال بين طائفة معينة من التجار، وهم المشاركون في برنامج التخفيض دون غيرهم ممن لم

---

(١) ينظر: جريدة الجزيرة، السبت (١٤١٥/٢/٢٩هـ)، العدد (٧٩٨٢)، ص (٢٣)، وزارة التجارة: احذروا بطاقات التخفيضات الوهميّة.

(٢) سورة المائدة، آية: (٩١).

(٣) ينظر: المحرر الوجيز لابن عطية (١٨٤/٥ – ١٨٥)، تيسير الكريم الرحمن (٥١٥/١).

يشارك، إذ إن دائرة تعامل بطاقات التخفيض محصورة على المحالّ والشركات التجارية المشاركة في دليل التخفيض التجاري. وفي هذا مخالفة لمقصود الشارع من التسوية بين الجميع في تدويل المال، قال الله - تعالى - في آية قسم الفيء[1]: ﴿كَيْ لا يَكُونَ دُولَةً بَيْنَ الأَغْنِيَاءِ مِنْكُمْ﴾[2]. ومن معاني تدويل المال انتقاله بين أيد عديدة في الأمة على وجه لا حرج فيه على مكتسبه، وألاّ يكون قارّاً في يد واحدة، بل منتقلاً من واحد إلى واحد على وجه مباح[3].

المسألة الثانية: البطاقات التخفيضية الخاصة

وهي البطاقات التخفيضية التي لا يستعملها المستهلك إلا في جهة تخفيضية واحدة.

الفرع الأول: أطرافها

هذا النوع من البطاقات التخفيضية له طرفان:

الطرف الأول: جهة التخفيض

وهي الجهة القائمة على برنامج التخفيض، والمانحة له. فإن كثيراً من المؤسسات والشركات التجارية الكبيرة تُصدِر بطاقات تخفيضية تعطي حاملها تخفيضاً من أسعار سلعها وخدماتها.

الطرف الثاني: المستهلك

---

(١) الفيء: هو ما حصل للمسلمين من أموال الكفار من غير حرب ولا جهاد.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (فيأ)، (٤٨٢/٣)].

(٢) سورة الحشر، جزء آية: (٧).

(٣) ينظر: مقاصد الشريعة الإسلامية لابن عاشور ص (١٧٦ - ١٧٧)، تفسير التحرير والتنوير (٨٥/٢٨).

وهو حامل البطاقة التخفيضية المستفيد منها في حسم أسعار السلع والخدمات لدى جهة التخفيض المصدرة للبطاقة.

الفرع الثاني: واقع العلاقة بين طرفيها

يسلك كثير من التجار المستعملين لهذا النوع من بطاقات التخفيض طريقين في إعطائها للمستهلكين.

الطريق الأولى: الاشتراك السنوي

وهذه الطريق يدفع فيها المستهلك رسماً، أو اشتراكاً سنوياً قدره (١٠٠) ريال، أو (١٥٠) ريالاً، وذلك مقابل نسبة تخفيضية من أسعار سلع وخدمات جهة التخفيض، وفي بعض الأحيان يضاف إلى التخفيض خدمات أخرى كإرسال نشرة شهرية إخبارية إلى المستهلك؛ لإعلامه بالجديد من السلع أوالخدمات أو غير ذلك.

الطريق الثانية: الإهداء

وهذه الطريقة تقدم فيها جهة التخفيض البطاقة دون أن تتقاضى رسماً على ذلك فهي إما أن تمنح للمستهلك مجاناً، تشجيعاً له على التعامل مع جهة التخفيض. وإما أن يكون منحها مجاناً، معلقاً على شرط، كأن تبلغ مشترياته حداً معيناً، أو نحو ذلك. فيكون منحها في هذه الحال مكافأة على تعامله، وتشجيعاً له على الاستمرار.

الفرع الثالث: التخريج الفقهي للعلاقة بين طرفيها

يختلف التخريج الفقهي للعلاقة بين هذين الطرفين باختلاف طريقة الحصول على بطاقة التخفيض.

أولاً: التخريج الفقهي للبطاقة التخفيضية ذات الاشتراك السنوي

أقرب ما تخرّج عليه العلاقة بين هذين الطرفين أنها عقد إجارة؛ المؤجر فيه جهة التخفيض، والمستأجر هو المستهلك، والمنفعة المعقود عليها هي التخفيض من الأسعار بنسبة متفق عليها.

ويترتب على هذا التخريج تحريم هذا النوع من البطاقات التخفيضية الخاصة؛ لأنه عقد إجارة فاسد؛ حيث إن المنفعة المعقود عليها، وهي التخفيض من الأسعار لا يعلم قدرها؛ لأن ذلك معلق بشراء المستهلك، وشراؤه مجهول من حيث الوقوع فقد يشتري، وقد لا يشتري، وهو مجهول أيضاً من حيث القدر فيما لو اشترى.

ثانياً: التخريج الفقهي للبطاقة التخفيضية المجانيّة

العلاقة بين طرفي هذه البطاقة تخرج على أنها وعد بالتخفيض،والحط من الأسعار من جهة التخفيض للمستهلك حامل البطاقة.

الفرع الرابع: حكمها

يختلف حكم هذه البطاقات بناء على طريقة الحصول عليها، هل حصلت باشتراك أو مجاناً ؟

أولاً: حكم بطاقات الاشتراك

هذه البطاقات التخفيضية التي يكون الحصول عليها برسم أو اشتراك سنوي تتفق مع البطاقات التخفيضية العامة في بعض المحاذير الشرعية التي تدخلها ضمن المعاملات المحرمة، فمن ذلك.

١-الجهالة في المعقود عليه، فإن منفعة التخفيض المقصودة بالعقد غير معلومة القدر ولا الوصف، فطرفا هذه البطاقة تدور حالهما بين الغرم والغنم

الناشئين عن المخاطرة.

٢-أن في هذه البطاقات تغريراً بالناس، وخداعاً لهم، وابتزازاً لأموالهم؛ فأكثر هذه التخفيضات الموعود بها حامل هذه البطاقات وهميّة غير حقيقية، وقد تقدم بيان هذين المحذورين تفصيلاً في الكلام على حكم البطاقة التخفيضية العامة[1].

ثانياً: حكم البطاقات المجانيّة

هذه البطاقات التخفيضية التي تمنح للمستهلكين مكافأة لهم على التعامل أو تشجيعاً عليه جائزة، لا محذور فيها، فالأصل في المعاملات الحل والإباحة ما لم يقم دليل مانع، وليس هناك ما يمنع من هذه البطاقات.

وقد ذهب إلى إباحة هذا النوع من بطاقات التخفيض اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء في المملكة العربية السعودية، ففي جواب لها عن هذا النوع قالت اللجنة: ((بطاقة التخفيض التي تحملها ليس لها مقابل، فلا حرج عليك في استخدامها والانتفاع بها)).

المناقشة:

يناقش هذا: بأن البطاقة المجانيّة لا تختلف عن بطاقة الاشتراك السنوي من حيث الجهالة، فلا تختلف عنها في الحكم.

الإجابة:

يجاب عن هذا: بأن هناك فرقاً أساسياً بين هذين النوعين من البطاقات، فالعقد في البطاقة المجانية من عقود التبرعات، فليس للغرر أثر فيها على الراجح

---

(١) ينظر: ص (١٩٠) من هذا الكتاب.

من قولي أهل العلم[١]، وأما البطاقات الاشتراكية فهي من عقود المعاوضات التي لا يجوز الغرر فيها.

المطلب الثاني: البطاقات التخفيضية التابعة

وهي بطاقات تخفيضية عامة تصدر مع بطاقات تجارية أخرى كالبطاقات المصرفية، إما برسم مستقل أقل مما يدفع عادة، وإما مجاناً؛ لترويج البطاقة التجارية.

فالبطاقات التخفيضية التابعة نوعان:

النوع الأول: بطاقات تخفيضية تابعة لها ثمن.

النوع الثاني: بطاقات تخفيضية تابعة مجانيّة.

المسألة الأولى: التكييف الفقهي للبطاقة التخفيضية التابعة

الفرع الأول: التخريج الفقهي للبطاقات التي لها ثمن

هذا النوع من البطاقات التابعة لا يختلف من حيث التخريج الفقهي عن بطاقات التخفيض العامة التي سبق الكلام عليها[٢].

الفرع الثاني: التخريج الفقهي للبطاقات التابعة المجانيّة

هذا النوع من البطاقات التابعة هو في الحقيقة بطاقة تخفيضية عامة مجانية لا يدفع المستهلك فيها اشتراكاً، أو رسماً؛ لكون جهة إصدار البطاقة التجارية المقصودة بالعقد قد وهبته هذه البطاقة، وأما ما عدا ذلك فإنها لا تختلف عن بطاقات التخفيض العامة.

---

(١) ينظر: ص (٣٥ – ٣٦) من هذا الكتاب.

(٢) ينظر: ص (١٧٩ – ١٨١) من هذا الكتاب.

المسألة الثانية: حكمها

الحكم على هذا النوع من بطاقات التخفيض يتطلب النظر في جانبين:

الجانب الأول: حكم البطاقة الأصلية

لما كانت هذه البطاقة تابعة لبطاقة أخرى فإن حكمها يتأثر بحكم البطاقة الأصلية، إذ من القواعد الفقهية عند أهل العلم أن التابع لا يفرد بحكم[(١)]، فإذا كانت البطاقة الأصلية محرمة فإن التحريم ينجر إلى البطاقة التابعة، أما إن كانت البطاقة الأصلية مباحة فيبقى النظر في الجانب الثاني؛ للوصول إلى حكم البطاقة التابعة.

الجانب الثاني: ثمن البطاقة التخفيضية

تقدم أن هذه البطاقة التابعة إما أن يكون لها ثمن مفرد مستقل، أو لا يكون. فإن كان لتحصيل هذه البطاقة التخفيضية ثمن، فإن حكمها التحريم؛ لاشتمالها على المحاذير التي سبق ذكرها في بطاقة التخفيض العامة[(٢)].

أما إن كانت هذه البطاقة التابعة لا ثمن لها فهي حينئذٍ زيادة من بائع البطاقة الأصلية، وهي جائزة لا حرج فيها، وكونها قد تشتمل على غرر فقد تقدم أنه يعفى عن الغرر في عقود التبرعات[(٣)].

فإن قيل: إن الحصول على البطاقة جاء تابعاً في عقد معاوضة لا في عقد تبرع، فيقال: إنه يعفى عن الغرر إذا كان تابعاً في عقود المعاوضات[(٤)]، ومن

---

(١) ينظر: الأشباه والنظائر لابن نجيم ص (١٣٣).

(٢) ينظر: ص (١٨٨ - ١٩١) من هذا الكتاب.

(٣) ينظر: ص (٣٥ - ٣٦) من هذا الكتاب.

(٤) ينظر: ص (٣٥) من هذا الكتاب.

القواعد الفقهية عند أهل العلم أنه يغتفر في التوابع ما لا يغتفـــر في غيرهــــا[١]، ويثبت تبعاً ما لا يثبت استقلالاً[٢].

---

(١) ينظر: الأشباه والنظائر لابن نجيم ص (١٣٥)، الأشباه والنظائر للسيوطي ص (٢٣٢).

(٢) ينظر: قواعد ابن رجب ص (٢٩٨).

المبحث الرابع: التخفيض الترغيبي والشخصيات الاعتبارية

تقدم بعض المؤسسات، والشركات، والمحالّ التجارية في ترويجها لسلعها وخدماتها تخفيضات من الأسعار للشخصيات الاعتبارية كالدوائر الحكومية، والجهات التجارية، وما أشبه ذلك.

وهذه التخفيضات نوعان باعتبار المستفيد منها:

النوع الأول: تخفيض للجهات الاعتبارية نفسها.

النوع الثاني: تخفيض لمنسوبي هذه الجهات.

المطلب الأول: حكم التخفيض للجهات الاعتبارية نفسها

إن مما ينبغي ملاحظته عند بحث حكم التخفيض للجهات الاعتبارية أمرين:

أولاً: القصد من التخفيض

إذا كان الغرض من التخفيضات الترغيبية الإحسان كالتخفيض للمؤسسات الخيرية كالمدارس، أو المساجد، وما أشبه ذلك فإن هذا جائز لا حرج فيه، بل هو داخل في عموم قول الله تعالى: ﴿وَأَحْسِنُوا إِنَّ اللَّهَ يُحِبُّ الْمُحْسِنِينَ﴾[1]، وغيرها من الآيات التي في هذا المعنى.

وكذلك إذا كان الغرض من هذه التخفيضات تشجيع الجهات الاعتبارية على الشراء من سلع وخدمات مانح التخفيض فإن ذلك جائز؛ لأن الأصل في المعاملات الحل والإباحة ما لم يقم دليل التحريم.

وأما إذا كان الغرض من هذه التخفيضات الترغيبية الغش أو التدليس أو المحاباة بغضّ الطرف عن جودة السلع والخدمات، أو ما أشبه ذلك من الأغراض

---

(١) سورة البقرة، جزء آية: (١٩٥).

الفاسدة، فإن هذه التخفيضات لا تجوز؛ لكونها من الغش والخيانة، ولما تفضي إليه من المفاسد.

ثانياً: صلة جهة التخفيض بالجهة الاعتبارية

إن مما يؤثر في حكم التخفيض للجهات الاعتبارية طبيعة علاقتها بجهة التخفيض: فإن كان للجهة الاعتبارية ولاية، أو نوع ولاية على جهة التخفيض، فإن هذا التخفيض غير جائز؛ بل هو من الرشوة المحرمة؛ لأنه ذريعة إلى قضاء حوائج جهة التخفيض، ومحاباتها، وهذا سبب للخيانة، وتضييع للأمانة، ولذلك لعن النبي- ﷺ- الراشي، والمرتشي[1]. أما إذا كانت الجهة الاعتبارية لا صلة لها بنشاط جهة التخفيض، وليس لها عليها ولاية فإنه لا محذور في التخفيض حينئذٍ؛ لكون الأصل في ذلك الحل، وليس في ذلك ذريعة إلى محرم، فلا وجه للمنع.

المطلب الثاني: حكم التخفيض لمنسوبي الجهات الاعتبارية

الوقوف على حكم التخفيض لمنسوبي الجهات الاعتبارية يحتاج إلى النظر في أمرين:

الأول: صلة جهة التخفيض بالجهة الاعتبارية.

الثاني: علم الجهة الاعتبارية بالتخفيض لمنسوبيها.

لا تخلو الجهات الاعتبارية التي يمنح التخفيض لمنسوبيها، إما أن تكون لها ولاية على جهة التخفيض،كأن يكون لجهة التخفيض مصالح عند الجهات الاعتبارية وما أشبه ذلك، ففي هذه الحال لا يجوز التخفيض؛ لكونه قد يكون وسيلة لقضاء حوائج الجهة المخفضّة، فيكون بذلك من الرشوة المحرمة. وإما أن

(١) سبق تخريجه ص (١٢٢).

تكون الجهة الاعتبارية ليس لها ولاية على جهة التخفيض، فينظر في هذه الحال إلى علمها بالتخفيض، وإذنها فيه؛ لكون هذا التخفيض سببه الانتساب إليهـــا، فإن كانت الجهة الاعتبارية عالمة به آذنة فيه فإنه لا حرج فيه، وهو جائز، أما إن لم تكن عالمة به، ولا آذنة فيه فإنه لا يجوز؛ لقول النبي- ﷺ- لمن بعثه جابيـــاً، وقد أهدي إليه: ((فهلاّ جلس في بيت أبيه، أو بيت أمه، فينظر أيهدى إليـــه أم لا؟))[(١)]، فدلّ هذا على أن الهدية إذا كانت بسبب فإنها تلحق به[(٢)]، ولا فرق في هذا بين أن يهديه، وبين أن يحابيه في البيع بالتخفيض من الأسعار[(٣)]، ولـــذلك كره بعض أهل العلم أن يتولى القاضي البيع والشراء بنفسه[(٤)]، وعللوا ذلك بأنه يُعْرَف، فيحابى، فيكون كالهدية[(٥)].

---

(١) سبق تخريجه ص (١٢٣).

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٣٥/٢٩).

(٣) ينظر: فتاوى للموظفين والعمال ص (٣٤ - ٣٥)، فتوى لشيخنا محمد العثيمين حول الهدايا والتخفيضات المقدمة لبعض العمال.

(٤) ينظر: تبصرة الحكام (٣٤/١)، الذخيرة للقرافي (٨٣/١٠)، مغني المحتاج (٣٩١/٤)، الشرح الكبير لابن قدامة (٣٦٠/٢٨)، كشاف القناع (٣١٨/٦).

(٥) المصادر السابقة.

الفصل الخامس: الإعلانات والدعايات الترغيبية

المبحث الأول: تعريف الإعلان والدعاية

المطلب الأول: تعريف الإعلان

الإعلان في اللغة: مصدر للفعل الرباعي أَعْلَن، و((العين واللام، والنون أصل صحيح يدل على إظهار الشيء، والإشارة إليه، وظهوره))[(١)].

فالإعلان: هو إظهار الشيء والمجاهرة به[(٢)].

وأما الإعلان عند الفقهاء فهو موافق لمعناه اللغوي سواء بسواء[(٣)].

أما تعريفه عند التسويقيين فقد تقدم أنه تعريف بالسلع والخدمات، وعرضها للبيع، وترويجها بواسطة جهة تتولى ذلك مقابل أجر مدفوع.

المطلب الثاني: تعريف الدعاية

الدعاية في اللغة : مصدر مُحْدَث[(٤)] للفعل الثلاثي دعا، و ((الدال، والعين، والحرف المعتل أصل واحد، وهو أن تميل الشيء إليك بصوت وكلام يكون منك))[(٥)].

فالدعاية: الدعوة إلى مذهب أو رأي أو غيرهما بالكتابة أو الخطابة

---

(١) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (علن)، ص (٦٨٩).

(٢) ينظر: لسان العرب، مادة علن، (١٣/٢٨٨)، المصباح المنير، مادة (علن)، ص (٢٢١).

(٣) ينظر: الموسوعة الفقهية الكويتية (٥/٢٦١)، الإعلان المشروع والممنوع في الفقه الإسلامي ص (١٤).

(٤) ينظر: المعجم الوسيط، مادة (دعا)، ص (٢٨٨).

(٥) معجم المقاييس في اللغة، مادة (دعو)، ص (٣٦٥).

ونحوهما[١].

أما الدعاية عند الفقهاء فليس هذا المصطلح مستعملاً عندهم إذ هو مصطلح محدث[٢].

أما تعريفها عند التسويقيين: فالدعاية هي كل الإجراءات التي تفعل لجذب انتباه الناس إلى سلعة،أو خدمة، أو تاجر،عن طريق نشر الأخبار عنها أو المعلومات أو التقارير، ويكون ذلك بدون أجر مقابل[٣].

---

(١) ينظر: المعجم الوسيط، مادة (دعا)، ص (٢٨٨).

(٢) المصدر السابق.

(٣) معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة والأعمال ص (٤٤٣)، التسويق (النظرية والتطبيق) للدكتور العاصي ص (٤٩٥).

المبحث الثاني: الأصل في الإعلان والدعاية

الإعلان والدعاية هما في حقيقة الأمر ثناء على سلع وخدمات معينة، وترغيب فيها، ومدح لها. وهذا الثناء والمدح لا يخلو من كونه مدحاً وثناء بحق، أو مدحاً وثناء بغير حق.

الحال الأولى: أن يكون المدح والثناء بحق

فهذا جائز مباح لا حرج فيه، لا سيما إذا كان يتضمن إعلام المشتري بما يجهله في السلعة أو الخدمة[1]. والدليل على ذلك ما يلي:

١-أن الأصل في باب المعاملات الحل والإباحة ما لم يقم دليل على المنع والتحريم، ولا دليل من الكتاب أوالسنة أو الإجماع أو القياس يدل على تحريم الدعاية والإعلان.

٢-أن كل ما دعت إليه حاجة الناس، وتعلقت به مصلحة معاشهم، وكانت مصلحته راجحة فإن الشريعة لا تحرمه، إذ إن تحريمه حينئذٍ حرج، والحرج منتفٍ شرعاً[2]. ولا يخفى أن الإعلان والدعاية وسيلتان تدعو الحاجة إليهما، لاسيما مع واقع الأسواق التجارية المعاصرة التي تشهد تنوعاً كبيراً في السلع والخدمات مما يوقع الناس في حيرة وارتباك وتردد عند اختيار إحدى السلع والخدمات،فالإعلان والدعاية يعرفان الناس بمزايا السلع

(١) ينظر: إحياء علوم الدين (٧٥/٢)، معالم القربة في أحكام الحسبة ص (٧٢)، حاشية ابن عابدين (١٠١/٥)، مجلة البحوث الفقهية المعاصرة، العدد الرابع عشر، محرم - ربيع الأول، عام (١٤١٣هـ)، ص (٢٠٧)، الإعلان المشروع والممنوع في الفقه الإسلامي ص (٩٦).

(٢) ينظر: مجموع الفتاوى (٦٤/٢٩، ٢٢٧)، العقود لابن تيمية ص (٢٢٧).

والخدمات، ومنافعها، وأوجه الفرق بينها مما يساعد كثيراً في إزالة الحيرة عن الناس، واتخاذهم القرار الشرائي الصائب. كما أن الإعلان والدعاية لهما أثر كبير في تحسين نوعية السلع والخدمات، ورفع مستوى الإنتاج، كما أنهما يعرفان بأماكن السلع والخدمات وأصحابها.

٣-الإعلان والدعاية فيهما شبه بعمل الدلال، وهو من يعرّف بمكان السلعة وصاحبها، وينادي في الأسواق عليها[(١)]، وقد أجاز أهل العلم عمل الدلال، وجرى على ذلك عمل المسلمين، ولم ينقل إنكاره عن أحد من أهل العلم[(٢)]، «وهذا يدل على أنها - أي الدلالَة - من الأعمال المشروعة الرائجة المتوارثة بلا نكير»[(٣)].

٤-أن الإعلان والدعاية فيهما ثناء البائع ومدحه لسلعته، وقد أجاز الشرع للمرء أن يصف نفسه بما فيه من مزايا حميدة إذا تعلقت بذلك مصلحة راجحة، كالتعريف بنفسه عند من لا يعرفه أو ما أشبه ذلك من المصالح[(٤)]، ومن ذلك ما قص الله - تعالى - عن يوسف - عليه السلام - لما قال للملك: ﴿اجْعَلْنِي عَلَى خَزَائِنِ الأَرْضِ إِنِّي حَفِيظٌ عَلِيمٌ﴾[(٥)]، فكذلك مدح

(١) ينظر: التراتيب الإدارية (٥٧/٢)، الفتح الرباني (٥١/١٥)، المطلع ص (٢٧٩).

(٢) ينظر: الأشباه والنظائر لابن نجيم ص (٢٧٠)، الفتاوى البزارية (٤٠/٥)، الفواكه الدواني (١٦١/٢)، روضة الطالبين (٢٥٧/٥)، نهاية المحتاج (٢٦٩/٥، ٢٧٠)، المغني (٤٦٦/٥)، كشاف القناع (١١/٤).

(٣) الوساطة التجارية في المعاملات المالية ص (٦٩).

(٤) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (١٠٩٢/٣)، الجامع لأحكام القرآن للقرطبي (٢١٥/٩ - ٢١٧).

(٥) سورة يوسف، جزء آية: (٥٥).

المرء لسلعته أو خدمته، بل هو أولى بالجواز؛ لأن الأصل في مدح المرء نفسه المنع؛ لقوله–تعالى–: ﴿فَلا تُزَكُّوا أَنْفُسَكُمْ﴾[١] بخلاف مدح المرء سلعته وثنائه عليها، فلا دليل على منعه وتحريمه، بل الأصل فيه الحل والإباحة.

الحال الثانية: المدح والثناء بغير حق

ويكون ذلك بأحد أمرين:

لأول: الكذب على الناس، وهو بأن يخبر عن السلع أو الخدمات بما يخالف الحقيقة.

والثاني: التغرير بالناس، وذلك بأن يقول في السلع أو الخدمات ما يخدع به الناس، ويدلس عليهم ويغشهم.

وقد جاءت الأدلة من الكتاب والسنة والإجماع بتحريم هذين النوعين من المدح والثناء، بل تحريم كل ما يوهم المشتري بوجود صفة كمال في السلعة أو الخدمة لا وجود لها في واقع الأمر، سواء كان ذلك الإيهام بالفعل أو القول[٢].

أولاً: من الكتاب

١–قول الله – تبارك وتعالى –: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلاّ أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[٣].

---

(١) سورة النجم، جزء آية: (٣٢).

(٢) ينظر: إعلاء السنن (٥٣/١٤)، الخرشي على مختصر خليل (١٣٣/٥)، عقد الجواهر الثمينة (٤٧٥/٢)، مغني المحتاج (٦٣/٢)، كشاف القناع (٢١٣/٣)، المحلى (٦٥/٩).

(٣) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

وجه الدلالة

أن الله – تبارك وتعالى – حرّم أكل المال بالباطل، واستثنى أكله بالتجارات التي تكون عن تراضٍ،ولا شك أن من اشترى المدلَّس والمغشوش،وهو لا يعلم غير راضٍ به، فالبيوع التي فيها غش وتدليس وخديعة من أكل المال بالباطل(١).

٢–قول الله – تعالى–: ﴿إِنَّ الَّذِينَ يَشْتَرُونَ بِعَهْدِ اللَّهِ وَأَيْمَانِهِمْ ثَمَناً قَلِيلاً﴾(٢).

وجه الدلالة:

أن الآية نزلت في رجلٍ أقام– أي : روّج – سلعة، وهو في السوق فحلف بالله لقد أُعطي بها ما لم يُعط؛ ليوقع رجلاً من المسلمين(٣)، ويغره بتلك اليمين التي دلس بها عليه، فدلّ ذلك على تحريم أن يحلف الرجل يميناً كاذبة لتنفق سلعته وتروج(٤).

ثانياً: من السنة

الأحاديث في تحريم الغش والتدليس كثيرة جداً(٥)، وهذه بعضها.

١–قول النبي – ﷺ – لصاحب الطعام الذي أظهر الجيد، وأخفى الرديء:

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (٢٧٤/٥)، المقدمات والممهدات (٩٩/٢)، بداية المجتهد (١٧٣/٢)، مجموع الفتاوى (١٢٧/١٥)، (١٠٤/٢٨)، المحلى (٤٤٠/٨).

(٢) سورة آل عمران، جزء آية: (٧٧).

(٣) رواه البخاري في كتاب البيوع – باب ما يكره من الحلف في البيع –، رقم (٢٠٨٨)، (٨٥/٢).من حديث عبد الله بن أبي أوفى–رضي الله عنه–.

(٤) ينظر: عمدة القاري (٢٠٦/١١).

(٥) ينظر: تكملة المجموع للسبكي (١١٤/١٢).

((أفلا جعلته فوق الطعام ليراه الناس، من غش فليس مني))[(١)].

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - جعل تدليس صاحب الطعام- حيث جعل ظاهر المبيع خيراً من باطنه- غشاً، فدلّ ذلك على تحريم أن يظهر البائع المبيع على صفة ليس هو عليها[(٢)]، سواء كان ذلك بالفعل أو بالقول، إذ إن ذلك تدليس وغش[(٣)].

٢-ما رواه ابن عمر - رضي الله عنهما - قال: ((نهى رسول الله - ﷺ- عن النجش[(٤)]))[(٥)].

وجه الدلالة:

أن النبي- ﷺ- نهى عن النجش، وهذا يشمل مدح السلعة أو الخدمة؛ لِيُروّجها، وَيَغُرّ غيره بها، فدّل ذلك على تحريم كل مخادعة أو مكر أو تدليس بالثناء على

---

(١) تقدم تخريجه ص (٥٠) من هذا الكتاب.

(٢) ينظر: المقدمات والممهدات (٢/٩٩)، الحاوي الكبير (٥/٢٦٩)، إحياء علوم الدين (٢/٧٥)، المغني (٦/٢٠٤، ٢٠٨، ٢١٥)، مجموع الفتاوى (٢٨/٧٢).

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (٤/٥٣٧)، (٢٨/١٠٤)، معالم القربة في أحكام الحسبة ص (٧٢).

(٤) النجش: هو في الأصل الإثارة والختل والخداع، وفي البيع مدح السلعة والثناء عليها لِيُنَفِّقها ويروِّجها، أو يزيد في ثمنها، وهو لا يريد شراءها؛ ليقع غيره فيها.

[ينظر: غريب الحديث لأبي عبيد الهروي (١/٢٩٣)، المجموع المغيث في غريبي القرآن والحديث (٣/٢٦٤)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (نجش)، (٥/٢١)، طرح التثريب في شرح التقريب (٦/٦٢)].

(٥) رواه البخاري في كتاب البيوع - باب النجش -، رقم (٢١٤٢)، (٢/١٠٠)، ومسلم في كتاب البيوع - باب تحريم بيع الرجل على بيع أخيه -، رقم (١٥١٦)، (٣/١٥١٦).

السلعة بما ليس فيها[(١)].

٣-قول النبي- ﷺ-: ((لاتُصَرُّوا[(٢)] الإبل والغنم، فمن ابتاعها بعد فإنه بخير النظرين بعد أن يحتلبها، إن شاء أمسك، وإن شاء ردها وصاعاً من تمر))[(٣)].

وجه الدلالة:

أن النبي- ﷺ- نهى عن التصرية؛ لما فيها من التدليس والتغرير بالمشتري بإظهار غزارة اللبن، فدلّ ذلك على تحريم كل تدليس أو تغرير فعلي[(٤)].

ثالثاً: من الإجماع

حكى غير واحد من أهل العلم الإجماع على تحريم الغش؛ الذي منه المكر والخديعة والتدليس بذكر السلعة بما ليس فيها[(٥)].

---

(١) ينظر: أعلام الحديث في شرح صحيح البخاري (١٠٤٦/٢)، التمهيد لابن عبد البر (٣٤٨/١٣)، طرح التثريب في شرح التقريب (٦٢/٦)، حاشية ابن عابدين (١٠١/٥)، بدائع الصنائع (٢٣٣/٥)، العزيز شرح الوجيز (٢٣٥/٤)، الإرشاد إلى معرفة الأحكام ص (١١٦ - ١١٧).

(٢) التَّصْرِية: هي جمع اللبن في ضرع البهيمة وترك حلابه حتى يعظم فيظن أن ذلك لغزارة لبنها. [ينظر: غريب الحديث لأبي عبيد الهروي (٣٤٠/١ - ٣٤١)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (ص ر ا)، (٢٧/٣)].

(٣) رواه البخاري بهذا اللفظ في كتاب البيوع - باب إن شاء رد المصراة-، رقم (٢١٤٨)، (١٠٢/٢)، ومسلم في كتاب البيوع - باب حكم بيع المصراة -، رقم (١٥٢٤)، (١١٥٨/٣)، من حديث أبي هريرة - رضي الله عنه -.

(٤) ينظر: شرح السنة للبغوي (١٦٧/٨)، المعلم بفوائد مسلم (٢٤٨/٢)، الحاوي الكبير (٢٣٧/٥، ٢٧٠)، المغني (٢١٥/٦)، مجموع الفتاوى (٧٣/٢٨).

(٥) وممن حكاه: المازري في المعلم بفوائد مسلم (٢٤٨/٢)، والعيني في عمدة القاري (٢٧٣/١١)، وعلي المكي شارح رسالة أبي يزيد القيرواني (١٣٩/٢)، والشوكاني في نيل الأوطار (٣٠٤/٦).

المبحث الثالث: ضوابط شرعية في الإعلانات والدعايات الترغيبية

الإعلانات والدعايات الترغيبية من المعاملات المعاصرة التي لا تخرج عن إطار الضوابط العامة للمعاملات في الشريعة الإسلامية، لكن لما كثرت التجاوزات في استعمال هذه الوسيلة الترغيبية فلا بد من ذكر ضوابط تفصيلية خاصة تراعي المقاصد الشرعية والآداب المرعيّة، فمن ذلك ما يلي:

أولاً: أن يحسن التاجر القصد في إعلانه ودعايته، وذلك بأن يكون مقصوده تعريف الناس بمزايا سلعه وخدماته، وأن يطلعهم على ما لا يعرفونه من ذلك، وما يحتاجونه من معلومات عنها[(١)].

ثانياً: أن يلتزم الصدق في إعلانه ودعايته، وذلك بأن يخبر بما يوافق حقيقة السلعة أو الخدمة، فالصدق ركيزة أساسية في جميع المعاملات، لاسيما في البيع، فقد قال النبي- ﷺ -: ((البيعان بالخيار ما لم يتفرقا، فإن صدقا وبيّنا بورك لهما في بيعهما، وإن كتما وكذبا محقت بركة بيعهما))[(٢)]. ومن لوازم تحري الصدق والعمل به تجنب الإطراء والمبالغات، في وصف السلع

وقد ذكر ابن حزم في مراتب الإجماع ص (١٠٢): اتفاق أهل العلم على أن البيع إذا سلم من النجش فهو جائز. وقد تقدم أن مدح السلعة بما ليس فيها نوع من النجش. وذكر أيضاً في ص (٩٥): أن البيع إذا سلم من أوصاف عد منها الغش والتدليس فقد اتفقوا على جوازه.

وقد نقل حكاية الإجماع على تحريم النجش أيضاً صاحب كتاب طرح التثريب في شرح التقريب (٦/٦٢).

(١) ينظر: إحياء علوم الدين (٢/٧٥)، معالم القربة في أحكام الحسبة ص (٧٢).

(٢) تقدم تخريجه ص (٥٠) من هذا الكتاب.

والخدمات[١] فإن تعاطي ذلك مجانب للصدق والبيان، وقد قال النبي ﷺ : ((ولا يُنفِّق بعضكم لبعض))[٢]، أي: لا يروجها ليرغب فيها السامع، فيكون قوله سبباً لابتياعها[٣]. وقد عدّ بعض أهل العلم الثناء على السلعة بما هو فيها نوعاً من الهذيان الذي ينبغي التحفظ منه[٤]، وضابط هذا أنه يحرم على البائع كل فعل في المبيع يُعْقِبُ لآخذه ندماً[٥].

ثالثاً: أن يتجنب الغش والتدليس في إعلانه ودعايته، وذلك بأن يزين السلعة أو يخفي عيوبها أو يمدحها بما ليس فيها، فإن ذلك كله محرم كما تقدم بيانه[٦].

رابعاً: ألا يكون في إعلانه ودعايته ذم لسلع غيره وخدماتهم، أو تنقّص لهم، أو إضرار بهم بغير حق؛ لقول النبي - ﷺ-: ((لا يؤمن أحدكم حتى يحب

---

(١) ينظر: فقه اقتصاد السوق (النشاط الخاص) ص (٢٠٠ - ٢٠١).

(٢) رواه الترمذي في كتاب البيوع - باب بيع المحفلات -، رقم (١٢٦٨)، (٣/٥٥٩) بهذا اللفظ، وأحمد (١/٢٥٦) بلفظ": ولا يَنْعَق بعضكم لبعض"، ولعلها تصحيف. وكلاهما من حديث ابن عباس - رضي الله عنهما -.

وقال الترمذي: حديث حسن صحيح"، وقال أحمد شاكر في تحقيق المسند (٤/٨٧): إسناده صحيح"، وقال عنه الألباني في صحيح الجامع الصغير (٦/١٥٤): "حسن".

(٣) ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (نفق)، (٥/٩٨)، جامع الأصول (١/٥٣٩).

(٤) ينظر: إحياء علوم الدين (٢/٧٥)، معالم القربة في أحكام الحسبةص (٧٢).

(٥) ينظر: تحفة المحتاج بشرح المنهاج (٤/٣٩٢).

(٦) ينظر: ص (٢٠٤ - ٢٠٧).

لأخيه ما يحب لنفسه»[(١)]، والضابط في ذلك أن كل ما لو عومل به شقَّ عليه وثقل ينبغي ألا يعامل به غيره[(٢)]. ولقوله- ﷺ- : «لا ضرر ولا ضرار»[(٣)].

خامساً: ألا يكون في إعلانه ودعايته ما يدعو إلى الإسراف والتبذير؛ لكونهما من المناهي الشرعية، قال الله - تعالى-: ﴿وَلا تُسْرِفُوا إِنَّهُ لا يُحِبُّ الْمُسْرِفِينَ﴾[(٤)]، وقال - تعالى - ﴿وَلا تُبَذِّرْ تَبْذِيراً(٢٦) إِنَّ الْمُبَذِّرِينَ كَانُوا إِخْوَانَ الشَّيَاطِينِ﴾[(٥)].

سادساً: ألا يكون فيهما هتك لحرمة الشرع المطهر، بأن يكون فيهما ترويج للمحرمات، أو أن يصاحبهما شيء من المنكرات، كالموسيقى والغناء، أو إظهار النساء، وما أشبه ذلك من المنهيات[(٦)].

سابعاً: ألاّ تكون الدعاية والإعلان باهظي التكاليف يتحمل عبئها المستهلك، بل يجب أن يكونا قاصرين على ما يحصل به المقصود من التعريف بالسلع والخدمات من غير زيادة تجر إلى رفع أسعارها[(٧)].

---

(١) رواه البخاري في كتاب الإيمان - باب من الإيمان أن يحب لأخيه ما يحب لنفسه -، رقم (١٣)، (١/١٢؟٠)، ومسلم في الإيمان - باب: الدليل على أن من خصال الإيمان أن يحب لأخيه... -، رقم (٤٥)، (١/٦٧). من حديث أنس بن مالك - رضي الله عنه -.

(٢) ينظر: إحياء علوم الدين (١/٧٤ - ٧٥).

(٣) سبق تخريجه ص (٩٢) من هذا الكتاب.

(٤) سورة الأنعام، جزء آية: (١٤١).

(٥) سورة الإسراء، جزء آيتي: (٢٦ - ٢٧).

(٦) ينظر: بحث الإعلان ووسائل الإعلام وضوابطه الإسلامية، لأحمد الضليمي ص (٨٤- ٩٣)، فتاوى للتجار ورجال الأعمال ص (٦٩)، فتوى لشيخنا محمد العثيمين.

(٧) ينظر آداب السوق في الإسلام ص (٦٣).

المبحث الرابع: الإعلانات والدعايات الترغيبية الكاذبة أو المضللة

المطلب الأول: تعريفهما

الإعلانات والدعايات الكاذبة هي التي يخبر فيها المعلن أو المروّج عن السلع أو الخدمات بما يخالف الواقع والحقيقة.

أما الإعلانات والدعايات المضللة فهي التي يخدع فيها المعلن أو المروّج الناس ويغرّر بهم؛ ليوقعهم في شراء ما يروّجه من بضائع وخدمات(١).

المطلب الثاني: حكمهما والأثر المترتب عليهما

[بعد تبين حقيقة هذين النوعين من الإعلانات والدعايات يتضح أنهما محرمان؛ لما فيهما من الكذب والغش والتدليس، وقد تقدمت أدلة ذلك(٢)].

وقد اختلف أهل العلم في الأثر المترتب على الكذب والخداع والتدليس في البيع على قولين:

القول الأول: أن للمشتري الخيار في إمضاء العقد أو فسخه إذا دلس عليه البائع أو كذب.

وهذا قول بعض الحنفية(٣)، وهو مذهب المالكية(٤)، والشافعية(١)،

---

(١) ينظر: الإعلان عن المنتجات والخدمات من الوجهة القانونية ص (١٧٢، ١٧٣).

(٢) ينظر: ص (٢٠٥ - ٢٠٧).

(٣) ينظر: حاشية ابن عابدين (٥/٤٤)، إعلاء السنن (١٤/٨٤).

(٤) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٢/٤٧٧).

والحنابلة(٢)، وابن حزم من الظاهرية(٣).

القول الثـاني: أنه ليس للمشتري الخيار في إمضاء العقد أوفسخه، وإن دُلس عليه أو كُذب أو خُدع، ما لم يشترط عدم ذلك.

وهذا مذهب الحنفية(٤).

أدلة القول الأول:

الأول: قول الله – تعالى – : ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا أَمْـوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إلاّ أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾(٥).

وجه الدلالة:

أن الله – جلَّ وعلا – اشترط لحل أكل المال بالتجارات التراضي مـن المتعاقدين، ومعلوم أن من غُشَّ أو دلس عليه أو خُدِع، وهو غير عالم بذلك لن يرضى، فلا يلزم بما لم يرض، بل له الخيار(٦) في إمضاء العقد أو فسخه(١).

---

(١) ينظر: حاشية قليوبي وعميرة (٢/٢٠٩-٢١٠).

(٢) ينظر: المحرر في الفقه (١/٣٢٨)، الإقناع للحجاوي (٢/٩٥).

(٣) ينظر: المحلى (٩/٦٤).

(٤) ينظر: المبسوط للسرخسي (١٣/٣٨)، عمدة القاري (١١/٢٧٣)، إعلاء السـنن (١٤/٦١-٧٠).

(٥) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

(٦) لخيار: اسم من الاختيار، وهو طلب خير الأمرين: إما إمضاء البيعأو فسخه. وقيل: هـو حـق العاقد في فسخ العقد أو إمضائه؛ لظهور مسوّغ شرعي، أو بمقتضى اتفاق عقدي.

[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (خير)، (٢/٩١)، الدر النقي في شـرح ألفـاظ الخرقي (٢/٤٤٠)، الموسوعة الفقهية الكويتية (٢٠/٤١)].

الثاني: قول النبي - ﷺ -: ((لا تُصَرُّوا الإبل والغنم، فمن ابتاعها بعد فإنه بخير النظرين بعد أن يحتلبها: إن شاء أمسك، وإن شاء ردها وصاعاً من تمر))(٢).

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - أثبت الخيار لمن غرّ بالتصرية، فدل ذلك على ثبوت الخيار لكل من خُدع أو دُلس عليه أو غُشَّ أو غُرِّرَ بالفعل أو القول(٣). فهذا الحديث أصل في النهي عن جميع صور الغش والتدليس، وإثبات الخيار لمن دُلِّس عليه أو غُشَّ في شيء من البياعات(٤).

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال بمناقشات عديدة ترجع إلى أمرين:

الأول: ضعف الحديث؛ لما فيه من الاضطراب، ففي بعض رواياته: ((وصاعَ تمرٍ))(٥)، وفي بعضها: ((وصاعاً من طعام، لا سمراء))(٦)، وفي بعضها:

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (٥/٢٧٤)، بداية المجتهد (٢/١٧٣)، مجموع الفتاوى (٢٨/١٠٤)، (١٥/١٢٧)، المحلى (٨/٤٤٠-٤٤١).

(٢) تقدم تخريجه ص (٢٠٧) من هذا الكتاب.

(٣) ينظر: مجموع الفتاوى (٤/٣٧)، (٢٨/١٠٤).

(٤) ينظر: شرح السنة للبغوي (٨/١٦٨)، بدائع الصنائع (٨/٦٨)، بداية المجتهد (٢/١٧٥)، التمهيد لابن عبد البر (١٨/٢٠٩، ٢٠٥)، الحاوي الكبير (٥/٢٧٠، ٢٣٧)، مغني المحتاج (٢/٦٤)، الشرح الكبير لابن قدامة (١١/٣٤٩)، مجموع الفتاوى (٢٨/٧٣).

(٥) تقدم تخريجه ص (٢٠٧).

(٦) رواه مسلم في كتاب البيوع - باب حكم بيع المصراة -، رقم (١٢٥٤- ٢٥)، (٣/١١٥٨).

((صاعاً من تمر، لا سمراء))[(١)]، وغير ذلك من الاختلاف[(٢)].

الثاني: مخالفته للأصول من عدة وجوه[(٣)]، أبرزها ما يلي:

الوجه الأول: مخالفته لما تقتضيه الأصول الكلية في باب التضمين والتغريم، وهي أن الجزاء إنما يكون بالمثل، وهنا لم يوجبه مع إمكانه[(٤)].

الوجه الثاني: مخالفته لما تقتضيه القواعد من كون الضمان مقدراً بقدر الإتلاف، والحديث جعل القدر واحداً، وهو الصاع لا يزيد بزيادة اللبن، ولا ينقص بنقصانه، وهذا مخالف للأصول[(٥)].

الوجه الثالث: أنه لما عدل عن المثل، وأخذ بالقيمة جعل القيمة تمراً أو طعاماً، والقاعدة أن القيمة إنما تكون ذهباً أو فضة[(٦)].

الوجه الرابع: أنه جعل الخيار فيه ثلاثاً مع أن خيار العيب لا يقدر بالثلاث[(٧)].

الإجابة:

وأجيب على هذه المناقشات بما يلي:

---

(١) رواه مسلم رقم (١٥٢٤ – ٢٦)، (١١٥٨/٣).

(٢) ينظر: فتح الباري (٣٦٤/٤)، إعلاء السنن (٦١/١٤).

(٣) ينظر: حاشية ابن عابدين (٤٤/٥)، إعلاء السنن (٦٤/١٤ – ٦٥).

(٤) ينظر: عمدة القاري (٢٧٣/١١)، إعلاء السنن (٦٤/١٤).

(٥) ينظر: المصادر السابقة.

(٦) ينظر: إعلاء السنن (٦٤/١٤).

(٧) ينظر: عمدة القاري (٢٧٤/١١)، إعلاء السنن (٦٤/١٤).

أولاً: أن الحديث ثابت في الصحيحين[(١)]، وما ذكر من اضطراب فليس مؤثراً، إذ يمكن الجمع، فإن تعذر فيصار إلى الترجيح بينها، والعمل بـالراجح منها[(٢)].

ثانياً: ما ذكر من كون الحديث مخالفاً للأصول يجاب عنه من طريقين:

الأولى: على التسليم بأن الحديث مخالف للأصول، فإن ذلك لا يوجب رد الحديث، إذ إن الحديث إذا ثبت عن النبي- ﷺ - فإنه يكون أصلاً بنفسه[(٣)].

الثانية: عدم التسليم بأن الحديث مخالف للأصول، بل هو موافق لقواعد الشريعة وأصولها[(٤)].

الثالث: قول النبي – ﷺ –: ((لا تلقوا الجلَب[(٥)]، فمن تُلُقِّي فاشتري منه، فإذا أتى سيده السوق، فهو بالخيار))[(٦)].

---

(١) تقدم تخريجه ص (٢٠٧).

(٢) ينظر: فتح الباري (٤/٣٦٤).

(٣) ينظر: بداية المجتهد (٢/١٧٥)، الحاوي الكبير (٥/٢٣٨)، إعلام الموقعين (٢/١٩).

(٤) ينظر: الحاوي الكبير (٥/٢٣٩)، إعلام الموقعين (٢/١٩ – ٢٠)، فقد فصّلا في بيان موافقة الحديث لأصول وقواعد الشريعة.

(٥) الجَلَب: فَعَل بمعنى مفعول، وهو ما يجلب للبيع من كل شيء.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (جَلَبَ)، (١/٢٨٢)، المصباح المنير، مادة (جلب)، ص (٥٨)].

(٦) رواه مسلم في كتاب البيوع – باب تحريم تلقي الجلب –، رقم (١٥١٩)، (٣/١١٥٧). من حديث أبي هريرة – ﷺ –.

جه الدلالة:

ن النبي – ﷺ – أثبت الخيار لمن تلقي من الجلَب، واشتري منهم قبل أن يهبطوا إلى السوق ويعلموا السعر؛ لما في ذلك من التدليس علـــيهم والتغريـــر بهم(١).

دلة القول الثاني:

لأول: قول النبي –ﷺ – للرجل الذي يخدع في البيـــوع: ((إذا بايعـــت فقل: لا خلابة(٢)))(٣).

جه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أمر الذي يخدع بأن يشترط عدم الخداع،فدلّ ذلـــك على أنه لا خيار بالخداع والتدليس، إلا إذا شرطه(٤).

لمناقشة:

وقش هذا الاستدلال بثلاثة أمور:

١–أن أمر النبي – ﷺ – له بأن يقول: ((لا خلابة)) لا يدل على عدم ثبـــوت

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (٥/٢٣٢)، شرح فتح القدير (٦/٤٧٦)، الحاوي الكبير (٥/٢٤٩)، مجموع الفتاوى (٢٠/٥٥٧)، الطرق الحكمية ص (٢٠٤).

(٢) خلابة: هي الخديعة، فلا خلابة أي: لا خداع.

[ينظر: غريب الحديث لأبي عبيد الهروي (١/٣٤١)، النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (خلب)، (٢/٥٨)، الفائق في غريب الحديث (١/٢٧٤)].

(٣) رواه البخاري في كتاب البيع – باب ما يكره من الخداع في البيع –، رقم (٢١١٧)، (٢/٩٤)، ومسلم في كتاب البيوع – باب من يخدع في البيع –، رقم (١٥٣٣)، (٣/١١٦٥). من حديث ابن عمر – رضي الله عنهما –.

(٤) ينظر: إعلاء السنن (١٤/١٨٩).

خيار الخداع والتدليس إلا بالشرط، فالأحاديث الأخرى دلت على أنه ثابت للمشتري بلا شرط، وإنما أمره بذلك؛ ليطلع البائع أنه ليس من ذوي البصائر في أمور البيع فينصح له، ويمكن أن يقال: إن أمر النبي - ﷺ - بذلك تأكيد لما يقتضيه عقد البيع من السلامة، وعدم الخديعة.

٢-أن الخديعة المذكورة في هذه القصة يحتمل أن تكون في العيب أو في الكذب أو في الثمن أو في الغبن، فحملها على أحد هذه الاحتمالات بخصوصه يحتاج إلى دليل(١)، ومن المعلوم أن الحنفية يثبتون خيار العيب بلا شرط مع احتمال دخوله في هذا الحديث(٢).

٣-أن هذا الحديث ليس قضية عامة تحمل على العموم(٣)، بل هو قضية عين خاصة(٤)، فيحتج بها في حق من كان بصفة صاحب القصة(٥).

الثاني: أن مطلق البيع يقتضي سلامة المبيع، وحصول التدليس، والخداع لا تنعدم به صفة السلامة، وإذا كان كذلك لم يثبت الخيار(٦).

المناقشة:

(١) ينظر: عارضة الأحوذي (٨/٦).

(٢) ينظر: شرح فتح القدير (٣٥٤/٦)، تبيين الحقائق (٣١/٤)، حاشية ابن عابدين (٣/٥).

(٣) ينظر: عارضة الأحوذي (٨/٦).

(٤) قضية العين: هي الوقائع التي جاء الحكم فيها بخلاف العموم في حق أفراد معينين دون التصريح بالعلة.

[ينظر: البحر المحيط في أصول الفقه (٤٠٥/٣)، شرح الكوكب المنير (٣٧٦/٣)، إرشاد الفحول ص (١٦٢)] .

(٥) ينظر: فتح الباري (٣٣٨/٤).

(٦) ينظر: المبسوط للسرخسي (٣٩/١٣)، شرح فتح القدير (٣٣٣/٦).

نوقش هذا التعليل : بأن الأصل في إباحة أكـــل المـــال في البياعـــات والتجارات التراضي كما قال الله – تعالى – : ﴿إِلَّآ أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[(١)].

ومن خُدع أو دُلّس عليه في البيوع، وهو غير عالم بذلك لم يحصل منه التراضي المشروط[(٢)] وإن كانت صفة السلامة لم تنعدم بذلك.

الثالث: أن التدليس والخديعة إنما وقعا بسبب تفريط المشتري واغتراره، فلا يثبت بها الخيار إلا بالشرط[(٣)].

المناقشة:

يناقش هذا: بأن الأصل في البيوع السلامة من الخديعة والغش والتدليس، فإذا وقع ذلك، و لم يعلم به المشتري، فإن له الخيار، كما دلت عليه النصوص.

الترجيح:

بعد هذا العرض للقولين وأدلة كل قول يظهر أن ما ذهب إليه الجمهور من إثبات الخيار بالتدليس والغش أقرب إلى الصواب؛ لقوة أدلته وسلامتها من المناقشات، ولما في ذلك من العدل، وحفظ الأموال، وحمل الباعة على الصـــدق والبيان، وترك كل غش وتدليس وخداع، والله – تعالى – أعلم.

وعلى هذا فإن الأثر المترتب على الكذب أو التضـــليل في الإعلانـــات والدعايات الترغيبية هو أن للمستهلك المغرور بهذه الـــدعايات أو الإعلانـــات

---

(١) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

(٢) ينظر: المحلى (٨/٤٣٩ – ٤٤٠).

(٣) ينظر: المبسوط للسرخسي (١٣/٣٩).

الكاذبة أو المضللة الخيار في إمضاء العقد أو فسخه؛ لما فيها من التدليس والغش والكذب والخداع.

الفصل السادس: رد السلعة الترغيبي

المبحث الأول: تعريف الرد، وأنواع الرد الترغيبي

المطلب الأول: تعريف الرد

أولاً: تعريفه لغة

الرد مصدر للفعل الثلاثي المضعّف ردّ، و«الراء، والدال أصل واحد مطرّد منقاس، وهو رَجْع الشيءِ»[١]، فرد الشيء هو إرجاعه[٢].

ثانياً: تعريفه اصطلاحاً

الرد في اصطلاح الفقهاء: للرد عند الفقهاء معانٍ متعددة تختلف باختلاف أبواب الفقه، إلا أنها على اختلافها فهي لا تخرج عن المعنى اللغوي للرد.

والذي يتعلق بموضوع البحث من هذه المعاني هو الرد في باب البيع، وهو فسخ العقد، ورجوع كل طرف بما بذل. فيرجع المبيع إلى البائع، والثمن إلى المشتري[٣]. ومحل بحث الفقهاء لأحكام رد المبيع باب الخيار[٤].

الرد في اصطلاح التسويقيين: تقدم أن الرد الترغيبي عند التسويقيين هو تمكين المشتري من إرجاع السلع، وأخذ ثمنها، أو إبدالها، أو تقييد ثمنها لحساب المشتري، بحيث يتمكن من استعماله في شراء سلعة أخرى

---

(١) معجم المقاييس في اللغة، مادة (ردّ)، ص (٤٠٠).

(٢) ينظر: لسان العرب، مادة (ردد)، (١٧٢/٣)، المصباح المنير، مادة (ردد)، ص (١١٨).

(٣) ينظر: معجم المصطلحات الاقتصادية في لغة الفقهاء، مادة (الرد)، ص (١٧٨).

(٤) ينظر: شرح فتح القدير (٢٩٨/٦)، القوانين الفقهية ص (١٨٠)، مغني المحتاج (٤٧/٢)، المغني (٣٩/٦).

متى شاء[١].

المطلب الثاني: أنواع الرد الترغيبي

للرد الترغيبي نوعان:

النوع الأول: رد السلعة وأخذ ثمنها

وهذا النوع يمنح فيه البائع المشتري حق إرجاع السلعة وأخذ الثمن، وهذا الحق إما أن يكون مؤبداً بأن يقول البائع للمشتري: لك حق رد السلعة أبداً أو في أي وقت؛ وإما أن يكون معلقاً بالمشيئة بأن يقول: متى شئت أو متى أردت.

النوع الثاني: رد السلعة وتبديل غيرها بها، أو تقييد ثمنها لحساب المشتري

وفي هذا النوع من الرد الترغيبي يمنح البائع المشتري حق إرجاع السلعة إذا رَغِبَ عنها، لكن ليس له أن يأخذ ثمنها، بل يُخير بين أن يأخذ بثمن السلعة المردودة ما شاء من السلع المعروضة في محل البائع؛ وبين أن يُقيِّد البائع ثمنها لحساب المشتري، ويعطيه وصلاً يبين فيه أن للمشتري مبلغاً مالياً محدداً قدره، له أن يستفيد منه في شراء ما شاء من السلع متى شاء.

المبحث الثاني: الأصل في الرد

المطلب الأول : لزوم عقد البيع

العقود من حيث لزومها قسمان:

---

(١) معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة الأعمال ص (٤٧٤).

الأول: عقود لازمة: وهي التي لا يملك فيها أحد العاقدين الفسخ دون رضا الآخر كالبيع، والإجارة، ونحو ذلك.

الثاني: عقود جائزة: وهي التي يملك كل من العاقدين فيها الفسخ دون توقف على رضا الآخر، وذلك كالشركة، والوكالة، والوديعة، وما أشبه ذلك(١).

والبيع عقد لازم(٢)، دلّ على ذلك الكتاب، والسنة، والإجماع.

أولاً: من الكتاب

الأول: قول الله – تعالى –: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ﴾(٣).

وجه الدلالة:

أن الله – تعالى – أمر بالوفاء بالعقود، وعقد البيع لا يتحقق الوفاء به إلا بتحصيل مقصوده، وهو ثبوت الملك ولزومه(٤).

الثاني: قول الله – تعالى – : ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ

---

(١) ينظر: الأشباه والنظائر لابن نجيم ص (٣٩٩ – ٤٠٠)، الفروق للقرافي (١٣/٤)، التهذيب في فقه الإمام الشافعي (٢٩٢/٣)، الأشباه والنظائر للسيوطي ص (٤٦٤)، المنثور في القواعد (٣٩٨/٢)، قواعد ابن رجب ص (٦٥ – ٦٦)، المدخل الفقهي العام للزرقا (٤٤٤/١).

(٢) ينظر: المبسوط للسرخسي (٤٠/١٣ – ٤١)، حاشية ابن عابدين (٥٦٥/٤)، الفروق للقرافي (١٣/٤)، مواهب الجليل (٤٠٩/٤)، فتح العزيز شرح الوجيز (١٦٠/٤)، مغني المحتاج (٤٣/٢)، معونة أولي النهى (١١٥/٤).

(٣) سورة المائدة، جزء آية: (١).

(٤) ينظر: شرح فتح القدير (٢٥٨/٦)، البناية في شرح الهداية (٢٢/٧ – ٢٣)، إعلاء السنن (٧/١٤)، الذخيرة للقرافي (٢٢/٥)، مجموع الفتاوى (٤٠٦/٢٩).

بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلاَّ أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[١].

وجه الدلالة:

أن الله – جلَّ وعلا – علّق إباحة أكل الأموال في التجارات بالتراضي، فدلّ ذلك على أنه إذا وجد التراضي لزم العقد؛ لأنه رتب على العقد مقتضاه، وهو التصرف في المعقود عليه، والتصرف فرع اللزوم، والأصل ترتب المسببات على أسبابها[٢].

الثالث: قول الله – تعالى – ﴿وَأَشْهِدُوا إِذَا تَبَايَعْتُمْ﴾[٣].

وجه الدلالة:

أن الله – سبحانه – أمر بالإشهاد؛ لتوثيق العقد، ولو لم يكن لازماً لما احتاج إلى توثيق، إذ إن عدم اللزوم يسقط معنى التوثيق[٤].

ثانياً: من السنة

الأول: قول النبي – ﷺ –: ((البيعان بالخيار ما لم يتفرقا))[٥].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – جعل الخيار للمتبايعين قبل التفرق، فإذا تفرقا بطل

---

(١) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

(٢) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٥٨)، إعلاء السنن (١٤/٨)، الذخيرة للقرافي (٥/٢٠)، مغني المحتاج (٢/٤٣).

(٣) سورة البقرة، جزء آية: (٢٨٢).

(٤) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٢٥٨)، البناية في شرح الهداية (٧/٢٣).

(٥) تقدم تخريجه ص (٥٠).

الخيار ولزم البيع، فدلّ ذلك على أنه عقد لازم[١].

الثاني: قول النبي – ﷺ – للذي كان يخدع في البيوع: ((إذا بايعت فقل: لا خلابة))[٢].

وجه الدلالة:

أن البيع لو لم يكن لازماً لما وجهه النبي – ﷺ – إلى اشتراط ذلك، فعُلِم بهذا أن عقد البيع عقد لازم[٣].

ثالثاً: الإجماع

حكى غير واحد من أهل العلم[٤] أنه لا خلاف بين العلماء في أن عقد البيع عقد لازم.

المطلب الثاني : أسباب الرد في عقد البيع

تقدم في المسألة السابقة أن الأصل في البيع اللزوم، إلا أن هناك أسباباً أثبت بها الشرع حق الرد أو الفسخ للعاقدين أو لأحدهما،فإذا وجد شيء من تلك الأسباب في العقد فإنه يسلبه صفة اللزوم[٥]. فتبين بهذا أن الأصل لزوم عقد البيع، وأن الرد عارض[٦].

وبتأمل الأسباب التي تسلب العقد صفة اللزوم، وتوجب الرد، أو تبيحه

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٢٩٨/٦)، الذخيرة للقرافي (٢١/٥).

(٢) تقدم تخريجه ص (٢١٧).

(٣) ينظر: البناية في شرح الهداية (٢٣/٧).

(٤) ومنهم: ابن رشد في بداية المجتهد (١٧٠/٢)، وابن قدامة في المغني (٣٠/٦، ١٢).

(٥) ينظر: المدخل الفقهي العام ص (٤٥٨).

(٦) ينظر: المبسوط للسرخسي (٤٠/١٣-٤١)، مواهب الجليل (٤٠٩/٤)، مغني المحتاج (٤٧/٢).

على اختلافها، وتنوعها يتبين أنها ترجع إلى أحد ثلاثة أمور:

الأول: تخلف شرط من شروط العقد.

الثاني: وجود سبب من أسباب فساد العقد.

الثالث: الخيارات الثابتة في عقد البيع.

المبحث الثالث: التكييف الفقهي للرد الترغيبي

الرد الترغيبي الذي يستعمله التجار وأصحاب المحلات لترويج سلعهم نوعان:

النوع الأول: رد السلعة وأخذ ثمنها.

النوع الثاني: رد السلعة واستبدال غيرها بها، أو تقييد ثمنها لحساب المشتري.

وسأحاول بحث كل نوع على حدة.

المطلب الأول: رد السلعة وأخذ ثمنها

المسألة الأولى: تخريجه الفقهي وحكمه

هذا الأسلوب الترغيبي يستعمل كثيراً في بيع الملابس، والأجهزة الكهربائية، وما أشبه ذلك، فيتم العقد على أن للمشتري رد السلعة إذا كانت لم تستعمل خلال مدة زمنية محددة أو مطلقة.

وبهذا يتبين أن هذا النوع من الرد الترغيبي للسلع يندرج تحت ما يسميه الفقهاء خيار الشرط، وهو خيار يثبت للعاقدين، أو لأحدهما حق فسخ العقد بالاشتراط[(١)]، فحكم هذا النوع من الرد الترغيبي مبني على حكم اشتراط الخيار.

وبالنظر إلى كلام أهل العلم في خيار الشرط يتبين أن لهم فيه قولين:

القول الأول: جواز اشتراط الخيار.

وهذا مذهب الحنفية[(٢)]، والمالكية[(٣)]، والشافعية[(١)]، والحنابلة[(٢)]، وقال ابن رشد:

---

(١) ينظر: حاشية ابن عابدين (٥٦٧/٤)، القاموس الفقهي ص (١٢٦).

(٢) ينظر: شرح فتح القدير (٢٩٨/٦)، تبيين الحقائق (١٤/٤)، حاشية ابن عابدين (٥٦٠/٤).

(٣) ينظر: المعونة للقاضي عبد الوهاب (١٠٤٢/٢)، القوانين الفقهية ص (١٨٠)، الفواكه الدواني (١٢٤/٢).

((أما جواز الخيار فعليه الجمهور))(٣).

القول الثاني: عدم جواز اشتراط الخيار.

وهذا قول ابن حزم من الظاهرية(٤).

أدلة القول الأول:

الأول: قول النبي - ﷺ -للرجل الذي يخدع في البيوع: ((من بايعت فقل: لا خلابة، ثم أنت بالخيار...))(٥).

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - جعل للمشتري اشتراط الخيار في هذا الحديث، فدلّ ذلك على جوازه(٦).

الثاني: قول النبي - ﷺ -: ((المتبايعان كل واحد منهما بالخيار على صاحبه ما لم يتفرقا، إلا بيع الخيار))(٧).

---

(١) ينظر: العزيز شرح الوجيز (١٨٢/٤)، الحاوي الكبير (٦٢/٥)، نهاية المحتاج (١٢/٤).

(٢) ينظر: المغني (٣٩/٦)، المبدع (٦٧/٤)، كشاف القناع (٢٠٢/٣).

(٣) بداية المجتهد (٢٠٩/٢).

(٤) ينظر: المحلى (٣٧٠/٨).

(٥) ينظر: تخريجه ص (٢١٧).

(٦) ينظر: الهداية للمرغيناني (٣١/٢)، تبيين الحقائق (١٤/٤)، المقدمات والممهدات (٨٥/٢)، مغني المحتاج (٤٧/٢)، نهاية المحتاج (٣/٤).

(٧) رواه البخاري بهذا اللفظ في كتاب البيوع - باب البيعان بالخيار ما لم يتفرقا -، رقم (٢١١١)، (٩٢/٢)، ومسلم في كتاب البيوع - باب ثبوت خيار المجلس للمتبايعين -، رقم (١٥٣١)، (١١٦٣/٣).

من حديث ابن عمر - رضي الله عنهما -.

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أثبت الخيار للمتبايعين قبل التفرق، وبعده إذا كان البيع بيع خيار، كما جاء مصرحاً في بعض روايات هذا الحديث، فدلّ ذلك على أن اشتراط الخيار جائز[١].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال: بأن المراد ببيع الخيار: هو قطع الخيار، وإمضاء البيع قبل التفرق، فالحديث أثبت للمتعاقدين الخيار ما لم يتفرقا، فإن اختارا، أو أحدهما إمضاء البيع قبل التفرق لزم في حقهما أو في حق أحدهما[٢]، ويشهد لهذا المعنى بعض روايات الحديث التي هي في الحقيقة تفسير لمعنى الاستثناء في هذه الرواية، ففي بعض الروايات قال النبي –ﷺ –: «البيعان بالخيار ما لم يتفرقا، أو يقول أحدهما لصاحبه: اختر، وربما قال: أو يكون بيع خيار»[٣]، وفي رواية أخرى قال النبي – ﷺ –: «إذا تبايع الرجلان، فكل واحد منهما بالخيار ما لم يتفرقا، وكانا جميعاً، أو يخير أحدهما الآخر، فتبايعا على ذلك فقد وجب البيع،

---

(١) ينظر: المقدمات والممهدات (٢/٨٥)، بداية المجتهد (٢/٢٠٩)، الذخيرة للقرافي (٥/٢٣)، الحاوي الكبير (٥/٣٧)، المجموع شرح المهذب (٩/٢٢٢)، فتح الباري (٤/٣٣٣).

(٢) ينظر: سنن الترمذي (٣/٥٤٠)، المحلى (٨/٢٦٨)، المجموع شرح المهذب (٩/٢٢٣)، فتح الباري (٤/٣٢٣).

(٣) رواه البخاري في كتاب البيوع – باب إذا لم يوقت الخيار، هل يجوز البيع؟ –، رقم (٢١٠٩)، (٢/٩١)، من حديث ابن عمر – رضي الله عنهما –.

وإن تفرقا بعد أن تبايعا، ولم يترك واحد منهما البيع، فقد وجب البيع))[(١)].

الثالث: قول النبي – ﷺ –: ((المسلمون على شروطهم، إلا شرطاً حرَّم حلالاً أو أحل حراماً))[(٢)].

وجه الدلالة:

---

(١) رواه البخاري في كتاب البيوع – باب إذا خيّر أحدهما صاحبه بعد البيع فقد وجب البيع –، رقم (٢١١٢)، (٩١/٢)، ومسلم في كتاب البيوع – باب ثبوت خيار المجلس للمتبايعين – رقم (١٥٣١– ٤٤)، (١١٦٣/٣)، من حديث عبد الله بن عمر – رضي الله عنهما –.

(٢) رواه الترمذي بهذا اللفظ في كتاب الأحكام – باب ما ذكر عن رسول الله – ﷺ– في الصلح بين الناس –، رقم (١٣٥٢)، (٦٢٦/٣)، من حديث عمرو بن عوف – ﷺ –.

وروى البخاري أوله معلقاً بصيغة الجزم في كتاب الإجارة – باب أجر السمسرة – (١٣٥/٢) بلفظ: "المسلمون عند شروطهم"، وأبو داود موصولاً في كتاب الأقضية – باب في الصلح –، رقم (٣٥٩٤)، (٢٠/٤)، من حديث أبي هريرة – ﷺ –.

وقال الترمذي (٦٢٦/٣) عن رواية عمرو بن عوف – ﷺ –: "هذا حديث حسن صحيح"، وقال شيخ الإسلام ابن تيمية في مجموع الفتاوى (١٤٧/٢٩) معلقاً على كلام الترمذي: "فلعل تصحيح الترمذي له؛ لروايته من وجوه"، ثم قال بعد ذكر بعض أسانيد هذا الحديث: "هذه الأسانيد وإن كان الواحد منها ضعيفاً فاجتماعها من طرق يشد بعضها بعضاً". وقال ابن حجر معلقاً على كلام الترمذي في بلوغ المرام (٢٩١): "وأنكروا عليه؛ لأن راويه كثير بن عبد الله بن عمرو بن عوف ضعيف، وكأنه اعتبره بكثرة طرقه، وقد صححه من حديث أبي هريرة"، وقال في تغليق التعليق (٢٨١/٣): "حديث: (المسلمون عند شروطهم) روي من حديث أبي هريرة، وعمرو بن عوف، وأنس بن مالك، ورافع بن خديج، وعبد الله بن عمر، وغيرهم، وكلها فيها مقال، لكن حديث أبي هريرة أمثلها". وقال عنه ابن العربي في عارضة الأحوذي (١٠٣/٦) معلقاً على كلام الترمذي: "قد روي من طرق عديدة، ومقتضى القرآن وإجماع الأمة على لفظه ومعناه"، وقد صححه السخاوي في المقاصد الحسنة ص (٣٨٦)، فقال مُعَلِّقاً على إخراج البخاري له مُعَلَّقاً: "فهو صحيح على ما تقرر في علوم الحديث".

أن شرط الخيار من الشروط الجارية في بيوع المسلمين، وهو لا يُحِلُّ حراماً ولا يحرِّم حلالاً، فهو شرط جائز لا حرج فيه[(١)].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال من وجهين:

١-أن الحديث ضعيف لا يصح، فلا يصلح الاحتجاج به[(٢)].

الإجابة:

أجيب : بأن الحديث جاء من طرق عديدة يشدّ بعضها بعضاً يبلغ بها درجة الاحتجاج، وقد بينت ذلك في تخريجه[(٣)].

٢-أن شروط المسلمين هي ما جاء القرآن والسنة بإباحتها نصاً؛ لقول النبي ﷺ: ((كل شرط ليس في كتاب الله، فهو باطل))[(٤)]، واشتراط الخيار ليس في كتاب الله – تعالى –، ولا في شيء من السنة، فوجب بطلانه، وعدم جوازه[(٥)].

الإجابة:

أجيب: بأن قول النبي – ﷺ –: ((ليس في كتاب الله)) يحتمل أحد أمرين[(٦)]:

١-أن الشرط الذي ليس في كتاب الله هو المخالف لحكم الله – تعالى –.

---

(١) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (١٤/٣٠، ٢٣)، الحاوي الكبير (٥/٦٦)، شرح الزركشي على مختصر الخرقي (٣/٣٩٩)، معونة أولي النهى (٤/١١١).

(٢) ينظر: المحلى (٨/٣٧٥).

(٣) ينظر: ص (٢٢٩) من هذا البحث.

(٤) تقدم تخريجه ص (٢٢).

(٥) ينظر: المحلى (٨/٣٧٥).

(٦) تقدم الجواب بالتفصيل ص (٢٢ – ٢٣).

٢-أن ماليس في كتاب الله هو ما لم يأت ذكره بعمومه ولا بخصوصه، وخيار الشرط جاءت به الأدلة عموماً وخصوصاً.

الرابع: الإجماع على جواز خيار الشرط، وقد حكاه غير واحد من أهل العلم[١]، قال النووي - رحمه الله -: ((واعلم أن أقوى ما يحتج به في ثبوت خيار الشرط الإجماع، وقد نقلوا الإجماع فيه، وهو كافٍ))[٢].

المناقشة:

نوقش: بأن في حكاية الإجماع في هذه المسألة نظراً، وذلك أن في المسألة خلافاً قديماً، فقد ذهب ابن شبرمة، والثوري إلى أنه لا يجوز اشتراط الخيار للبائع بحال[٣]، وهو قول ابن حزم من الظاهرية[٤]، فلا يستقيم مع هذا إجماع.

أدلة القول الثاني:

الأول: قول النبي - ﷺ -: ((كل شرط ليس في كتاب الله فهو باطل))[٥].

وجه الدلالة:

أن اشتراط الخيار ليس من الشروط التي جاءت في كتاب الله ولا في شيء من سنة رسول الله - ﷺ - فهو شرط باطل[٦].

المناقشة:

---

(١) منهم: ابن قدامة في المغني (٦/٣٠)، والكافي (٢/٣٤)، والرافعي في شرح الوجيز (٤/١٨٢)، وابن الهمام في شرح فتح القدير (٦/٣٠٠).

(٢) المجموع شرح المهذب (٩/٢٢٥، ١٩٠).

(٣) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (١٤/٢٨)، الاستذكار (٢٠/٢٥٠)، المحلى (٨/٣٧٣).

(٤) ينظر: المحلى (٨/٣٧٠).

(٥) تقدم تخريجه ص (٢٢).

(٦) ينظر: المحلى (٨/٣٧٨).

تقدمت مناقشته عند ذكر أدلة القول الأول[١].

الثاني: قول النبي – ﷺ –: ((لا يتفرق المتبايعان عن بيع إلا عن تراض))[٢].

وجه الدلالة:

أن نهي النبي – ﷺ – عن التفرق عن البيع قبل التراضي يدل على أنه لا يجوز اشتراط الخيار بعد المجلس؛ لأن بقاء الخيار بعد التفرق ينافي التراضي[٣].

المناقشة:

يناقش هذا: بعدم التسليم، وذلك أن خيار الشرط لا ينافي التراضي؛ لأنه لا يثبت في العقد، إلا برضا المتبايعين، فإذا شرطاه أو أحدهما ثم تفرقا، فقد تفرق المتبايعان عن تراضٍ.

الثالث: إثبات خيار الشرط ينافي مقتضى عقد البيع؛ لأن مقتضاه نقل ملك البائع، وإيقاع ملك المشتري، واشتراط الخيار لا يحصل به ذلك، فلا يصح اشتراطه[٤]؛ لأنه يمنع من ترتب آثار العقد عليه.

المناقشة:

---

(١) ينظر: ص (٢٣٠).

(٢) رواه أحمد بهذا اللفظ في المسند (٥٣٦/٢)، وأبو داود في البيوع – باب في خيار المتبايعين –، رقم (٣٤٥٨)، (٧٣٧/٣)، والترمذي في كتاب البيوع – باب –، رقم (١٢٤٨)، (٥٤٢/٣)، من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه – وقال عنه الترمذي: "هذا حديث غريب"، وقد صحح الألباني الحديث في إرواء الغليل (١٢٦/٥)، وقال عنه عبد القادر الأرناؤوط في تحقيقه لجامع الأصول (٥٧٩/١): "إسناده صحيح".

(٣) ينظر: المحلى (٣٧٨/٨).

(٤) ينظر: المصدر السابق.

يناقش هذا: بأن أهل العلم مختلفون في انتقال الملك زمن خيار الشرط، فمنهم من قال بانتقال الملك[(١)]، ومنهم من جعله موقوفاً[(٢)] إلى انقضاء مدة الخيار، أو اختيار الإمضاء أو الفسخ، فعلى القول الأول ينتفي ما ذكروه من منافاة مقتضى العقد، وعلى القول الثاني يكون انتقال الملك موقوفاً؛ لوجود مانع من الانعقاد، وهو اشتراط الخيار، وهذا لا يبطل العقد، ولا ينافي مقتضاه؛ لأنه إذا زال المانع ترتبت على العقد آثاره.

الترجيح :

بعد عرض أدلة الفريقين فالذي يظهر رجحانه - والله أعلم بالصواب - هو ما ذهب إليه أصحاب القول الأول؛ لقوة أدلتهم، وضعف ما استدل به القائلون بعدم جواز خيار الشرط.

وعلى هذا تكون هذه الصورة من الرد الترغيبي مباحة؛ لأن حقيقتها بيع شُرِط فيه الخيار، وذلك جائز على الراجح.

المسألة الثانية: المدة الزمنية لهذه الصورة من الرد الترغيبي

الفرع الأول: حكم زيادة المدة على ثلاثة أيام

اتفق أهل العلم على جواز اشتراط الخيار في المبيع ثلاثة أيام[(٣)] ثم اختلفوا فيما زاد على ذلك على ثلاثة أقوال:

---

(١) ينظر: المقنع لابن قدامة ص (١٠٣).

(٢) ينظر: بدائع الصنائع (٥/١٧٤، ٢٦٤)، القوانين الفقهية ص (١٨٠)، نهاية المحتاج (٤/٢٠)، المغني (٦/٣٩).

(٣) حكى هذا الاتفاق: الطبري في اختلاف الفقهاء ص (٦٣)، وابن حزم في مراتب الإجماع ص (٨٦)، والنووي في المجموع شرح المهذب (٩/٢٠٣).

القول الأول: أنها راجعة إلى تقدير المتعاقدين، فما اتفقا عليه من المدة المعلومة جاز، وإن طالت.

وهذا قول أبي يوسف، ومحمد بن الحسن من الحنفية، ووجه عند الشافعية(١)، وهو مذهب الحنابلة(٢).

القول الثاني: أنها لا تحد بثلاثة أيام، بل تقدر بقدر ما يحتاج إليه في الاختيار، وذلك يختلف باختلاف المبيعات، ففي الدور والأراضي شهر ونحوه، وفي الدواب والثياب ثلاثة أيام، وفي الفواكه ساعة.

وهذا هو المذهب عن المالكية(٣).

القول الثالث: لا يجوز أن تكون مدة الخيار أكثر من ثلاثة أيام.

وهذا مذهب الحنفية(٤)، والشافعية(٥).

أدلة القول الأول:

الأول: قول الله – تعالى -: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ﴾(٦).

---

(١) ينظر: المجموع شرح المهذب (٩/١٩٠).

(٢) ينظر: المقنع لابن قدامة ص (١٠٣)، الإقناع للحجاوي (٢/٨٥)، منتهى الإرادات (١/٣٥٧)، بلغة الساغب ص (١٨٢).

(٣) ينظر: التلقين للقاضي عبد الوهاب (٢/٣٦٤)، المقدمات والممهدات (٢/٨٨)، القوانين الفقهية ص (١٨٠).

(٤) ينظر: كتاب الأصل (٥/١١٧ – ١١٨)، المبسوط للسرخسي (١٣/٤١)، بدائع الصنائع (٥/١٧٤)، ملتقى الأبحر (٢/١٠).

(٥) ينظر: المهذب (٣/١٤)، الإقناع في حل ألفاظ أبي شجاع (١/٢٦٠)، زاد المحتاج (٢/٥١).

(٦) سورة المائدة، جزء آية: (١).

وجه الدلالة:

أن الله – تعالى – أمر بالوفاء بالعقود، وهذا يشمل الوفاء بأصل العقد، ووصفه، فيجب الوفاء بما عقده، وارتبط به والتزم به، وبكل ما أوجبه العقد من فعل أو ترك أو مال أو نفع أو شرط ونحو ذلك[١]، فدلّ ذلك على أن الأصل في الشروط الحلّ، فلا مانع من أن تكون مدة الخيار طويلة معلومة إذا اتفق عليها العاقدان[٢].

الثاني: قول النبي – ﷺ –: «المسلمون على شروطهم، إلا شرطاً حرّم حلالاً أو أحلّ حراماً»[٣].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أخبر أن المسلمين ثابتون على شروطهم ملتزمون بها، لا يرجعون عنها إذا لم تحلّ حراماً أو تحرم حلالاً[٤]، ويتأكد هذا المعنى بالرواية الأخرى"المسلمون عند شروطهم"[٥]، أي: «إنما تظهر حقيقة إيمانهم عند الوفاء بشروطهم»[٦]، فدل ذلك على جواز كون مدة الخيار ترجع إلى ما يتفق عليه

(١) ينظر: أحكام القرآن لابن العربي (٢/٥٢٧)، المحرر الوجيز لابن عطية (٥/٧)، القواعد النورانية ص (٢٥١)، الروض النضير للحيمي (٣/٢٤١)، تفسير المنار (٦/١٢١ – ١٢٢).

(٢) ينظر: شرح الزركشي على مختصر الخرقي (٣/٤٠٢)، المبدع (٤/٦٧)، مجموع الفتاوى (٢٩/٣٤٦).

(٣) تقدم تخريجه ص (٢٢٩).

(٤) تحفة الأحوذي (٤/٥٨٤).

(٥) تقدم تخريجه ص (٢٢٩).

(٦) أحكام القرآن لابن العربي (٢/٥٢٧).

العاقدان، وإن طالت[١].

الثالث: ما روي عن ابن عمر – رضي الله عنه – أنه باع جارية، وجعل الخيار إلى شهرين[٢].

المناقشة:

نوقش استدلالهم هذا بأمور:

١-ضعف هذا الأثر، وعدم ثبوته، كما هو مبين في تخريجه.

٢- أن ما ذكر في الأثر من جعل الخيار للمشتري إلى شهرين لم يكن على وجه الشرط، بل كان وعداً بالإقالة إلى شهرين، فلا دليل فيه[٣].

٣-أن الخيار المشترط إلى شهرين يحتمل أن يكون خيار الرؤية، أو خيار العيب[٤].

الرابع: أن مدة الخيار حق مقدَّر يعتمد على الشرط، فيرجع في تقديره إلى

---

(١) ينظر: شرح الزركشي على مختصر الخرقي (٤٠٢/٣)، كشاف القناع (٢٠٢/٣)، معونة أولي النهى (١١١/٤).

(٢) لم أجد هذا الأثر في شيء من كتب الآثار التي وقفت عليها، كما أن كل من ذكره لم يعزه، فذكره السرخسي في المبسوط (٤١/١٣) عن عمر – رضي الله عنه –، وقال عنه الزيلعي في نصب الراية (٨/٤): "غريب جداً"، وكذا قال العيني في البناية في شرح الهداية (٧٧/٧)، ثم قال: "والعجب من الأكمل أنه قال: ولهما حديث ابن عمر أن النبي – صلى الله عليه وسلم – أجاز الخيار شهرين، ونفس إسناده إلى ابن عمر لم يصح، فكيف يرفع إلى النبي – صلى الله عليه وسلم –"، وقد وقع في نفس الوهم ابن سعدي أفندي في حاشيته على شرح فتح القدير (٢٩٩/٦)، وقد ذكره في إعلاء السنن (٤٢/١٤)، ولم يذكر من أخرجه.

(٣) ينظر: إعلاء السنن (٤٢/١٤).

(٤) ينظر: تبيين الحقائق (١٤/٤-١٥).

من شرطه، كالأجل[(١)].

الخامس: أن مدة خيار الشرط مدة ملحقة بالعقد، فجاز ما اتفقا عليه، كالأجل[(٢)].

السادس: أنه تجوز الزيادة على ثلاثة الأيام في خيار الشرط، قياساً على خيار العيب والرؤية[(٣)].

السابع: أن الإجماع قد انعقد على جواز اشتراط الخيار في ثلاثة[(٤)] أيام، فما تراضى عليه المتعاقدان من المدة حكمه حكم ثلاثة الأيام إلا أن يدل الدليل على المنع، ولا دليل يعتمد هنا.

أدلة القول الثاني:

أن النبي ـ ﷺ – أثبت الخيار للمتعاقدين؛ لتأمل المبيع واختياره والمشورة فيه؛ فإذا كان كذلك وجب أن يكون ذلك محدوداً بقدر ما يختبر فيه المبيع، ويرتأى فيه ويستشار، وذلك يختلف باختلاف المبيعات والسلع[(٥)].

المناقشة:

نوقش قولهم هذا: بأن تقدير مدة الخيار غير منضبط؛ لأن الحاجة خفيّة مختلفة،

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٢٩٩)، الممتع في شرح المقنع (٣/٧٦)، كشاف القناع (٣/٢٠٢).

(٢) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٢٩٩)، المغني (٦/٣٩)، شرح الزركشي على مختصر الخرقي (٣/٤٠٢)، المبدع (٤/٦٧).

(٣) ينظر: المبسوط للسرخسي (١٣/٤١).

(٤) حكى هذا الإجماع: الطبري في اختلاف الفقهاء ص (٦٣).

(٥) ينظر: المقدمات والممهدات (٢/٨٧)، المعونة للقاضي عبد الوهاب (٢/١٠٤٥)، الذخيرة للقرافي (٥/٢٥).

فلا يصح ربط الحكم بها[١].

ويناقش أيضاً: بأن ربط مدة الخيار بالحاجة مثار نزاع بين المتعاقدين؛ لكونها غير منضبطة.

أدلة القول الثالث:

الأول: قول النبي - ﷺ - للرجل الذي كان يخدع في البيوع: ((إذا بايعت فقل: لا خلابة، ثم أنت بالخيار في كل سلعة ابتعتها ثلاث ليال، فإن رضيت فأمسك، وإن سخطت فاردد))[٢].

---

(١) ينظر: الشرح الكبير لابن قدامة (١١/٢٨٥)، المبدع (٤/٦٧).

(٢) رواه البيهقي في كتاب البيوع - باب الدليل على أن لا يجوز الخيار في البيع أكثر من ثلاثة أيام - (٥/٢٧٣)، والحاكم في كتاب البيوع (٢/٢٢)، والدارقطني في كتاب البيوع، رقم (٢٢٠)، (٣/٥٥ - ٥٦)، من حديث ابن عمر - رضي الله عنهما -.

وقال النووي في المجموع شرح المهذب (٩/١٩٠): "رواه البيهقي بهذا اللفظ بإسناد حسن"، وقال الذهبي في التلخيص (٢/٢٢): "صحيح".

ورواه ابن ماجه مرسلاً عن محمد بن يحيى بن حبان في كتاب الأحكام - باب الحجر على من يفسد ماله -، رقم (٢٣٥٥)، (٢/٧٨٩)، قال عنهالنووي في المجموع شرح المهذب (٩/١٩٠): "ورواه ابن ماجه بإسناد حسن"، بينما قال في شرح مسلم (١٠/١٧٧) عن رواية أنه جعل له الخيار ثلاثة أيام: "ليست بثابتة"، وقال ابن كثير في إرشاد الفقيه (٢/٦) بعد ذكر رواية ابن ماجه: "وهو مرسل جيد"، وقال في مصباح الزجاجة عن رواية ابن ماجه (٢/٢٢٦): "هذا إسناده ضعيف لتدليس ابن إسحاق"، إلا أن هذه العلة مندفعة، فإن ابن إسحاق قد صرّح بالسماع في بعض الروايات، قال الحافظ ابن حجر في التلخيص الحبير (٣/٢١) معلقاً على لفظ البخاري الذي رواه في تاريخه: "وصرح بسماع ابن إسحاق"، وقد قال النووي في المجموع شرح المهذب (٩/١٩٠): "رواه البخاري في ترجمة منقذ بن عمرو بإسناد صحيح إلى محمد بن إسحاق"، وقال عنه العيني في عمدة القاري (١١/٢٣٥): "وروى ابن ماجه بسند جيد حسن.."وذكر الحديث.

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – جعل له الخيار ثلاثة أيام، فلا يزاد عليه[١]؛ لأن «التقدير الشرعي إما أن يكون لمنع الزيادة والنقصان، فاشتراط الخيار دون ثلاثة أيام يجوز، فعرفنا أنه لمنع الزيادة، إذ لو لم تمنع الزيادة لم يبق لهذا التقدير فائدة، وما نص عليه صاحب الشرع من التقدير لا يجوز إخلاؤه عن الفائدة»[٢].

المناقشة:

نوقش استدلالهم بأربعة أمور:

١- أنه ليس في الحديث منع من الزيادة على ثلاثة أيام بوجه من الوجوه، فلم يمنع النبي –ﷺ – من الزيادة على ثلاثة أيام، و لم يجعلها حداً فاصلاً بين ما يجوز من المدة وما لا يجوز[٣].

٢- ظاهر الحديث أن ثلاثة أيام ثابتة لهذا الرجل، سواء اشترطها أو لم يشترطها؛ لأنه كان يخدع في البيع، فجعل له النبي – ﷺ – هذه المدة بمجرد العقد[٤].

٣- ظاهر الحديث أن ثلاثة أيام ثابتة لهذا الرجل إذا قال: لا خلابة، سواء رضي معامله أم لم يرضَ[٥].

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٣٠١/٦)، بدائع الصنائع (١٧٤/٥)، تبيين الحقائق (١٤/٤)، مغني المحتاج (٤٧/٢)، شرح المحلي على منهاج الطالبين (١٩٣/٢)، كفاية الأخيار (٤٧٨/١).

(٢) ينظر: المبسوط للسرخسي (٤١/١٣).

(٣) ينظر: إعلام الموقعين (٢٢/٤).

(٤) ينظر: المصدر السابق.

(٥) ينظر: المحلى (٣٧٦/٨).

٤- تحديد الخيار بثلاثة أيام في هذا الحديث خاص بهذا الرجل، أو بمن كان بصفته[(١)]، ويؤيد التخصيص أن هذا الرجل أدرك زمن عثمان بن عفان - رضي الله عنه - حين فشا الناس وكثروا، وكان يتبايع البيع في السوق، ويرجع إلى أهله، وقد غبن غبناً قبيحاً، فيرجع به على من باعه، فيقول البائع: والله لا أقبلها، فيشهد له أصحاب رسول الله - ﷺ - أن النبي ﷺ قد جعله بالخيار ثلاثاً، فيرد له البائع دراهمه[(٢)].

الثاني: قول النبي - ﷺ -: ((لا تُصَرُّوا الإبل والغنم، فمن ابتاعها بعد فإنه بخير النظرين بعد أن يحتلبها : إن شاء أمسك، وإن شاء ردها وصاعاً من تمر))[(٣)].

وجه الدلالة:

أن النبي - ﷺ - شرط في المصراة الخيار ثلاثة أيام بعد البيع، فلا يزاد على ما حدّه النبي - ﷺ -[(٤)].

المناقشة:

يناقش هذا الاستدلال: بأن الرد في المصراة ليس سببه خيار الشرط، بل

---

(١) ينظر: عارضة الأحوذي (٦/٨)، شرح الزرقاني على الموطأ (٣/٣٤٢)، المبدع (٤/٦٧).

(٢) رواه البيهقي في كتاب البيوع - باب في تفسير البيع بالخيار -، (٥/٢٧٣- ٢٧٤)، والدارقطني في كتاب البيوع، رقم (٢٢٠)، (٣/٥٥-٥٦).

وقال النووي في المجموع شرح المهذب (٩/١٩٠): "هذا الحديث حسن"، وقال الزرقاني في شرحه على الموطأ: "رواه البيهقي بإسناد حسن".

(٣) تقدم تخريجه ص (٢٠٧).

(٤) ينظر: الأم للشافعي (٣/٦٨)، معرفة السنن والآثار (٨/٢٥)، الاستذكار (٢٠/٢٥١)، التمهيد لابن عبد البر (١٤/٢٩).

سببه التدليس والخداع[1]، فللمشتري الخيار في الرد، سواء اشترط الخيار أم لم يشترطه، ثم إن التقدير بالثلاثة هنا تقدير من الشارع لمعرفة التصرية، فإنها لا تعرف قبل مضيها غالباً[2].

الثالث: ما روي عن أنس – رضي الله عنه – أن رجلاً اشترى من رجل بعيراً، وشرط الخيار أربعة أيام، فأبطل رسول الله –ﷺ– البيع، وقال: ((الخيار ثلاثة أيام))[3].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أبطل بيع من اشترط الخيار أكثر من ثلاثة أيام، فدل على عدم جوازه[4].

المناقشة:

---

(١) ينظر: شرح السنة للبغوي (١٦٧/٨)، مجموع الفتاوى (٧٣/٢٨).

(٢) ينظر: المبسوط للسرخسي (٣٩/١٣)، شرح الزرقاني على الموطأ (٣٣٩/٣)، فتح الباري (٣٦٣/٤)، المغني (٢٢١/٦).

(٣) رواه ابن حزم في المحلى (٣٧٢/٨)، وقد عزاه عبد الحق في الأحكام الوسطى (٢٦٦/٣) إلى عبد الرزاق، وقال: "أبان لا يحتج أحد بحديثه"، وكذا صنع ابن حجر في التلخيص الحبير (٢١/٣)، والدراية في تخريج أحاديث الهداية (١٤٨/٣)، وقال عنه: "وفي إسناده أبان، وهو متروك"، وعزاه إليه أيضاً الزيلعي في نصب الراية (٨/٤).

وقد بحثت عن الحديث في المصنف كثيراً فلم أجده، قال محقق الأحكام الوسطى لعبد الحق (٢٦٦/٣) في تعليقه على عزو عبد الحق الحديث لعبد الرزاق: "لم أره في المصنف لعبد الرزاق بعد البحث الشديد"، وقد ضعّفه ابن حزم في المحلى (٣٧٢/٨).

(٤) ينظر: شرح فتح القدير (٣٠١/٦)، إعلاء السنن (٤٣/١٤)، مغني المحتاج (٤٧/٢)، حاشية الشرقاوي (٤١/٢).

نوقش هذا الدليل: بأنه ضعيف لا تقوم به حجة[١]، كما هو مبـــيّن في تخريجه.

الرابع: قول النبي – ﷺ –: ((الخيار ثلاثة أيام))[٢].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – حدّ الخيار بثلاثة أيام، فلا يصح الزيادة على ذلك[٣].

المناقشة:

يناقش هذا: بأنه ضعيف، فلا يحتج به[٤]، وقد بينت ذلك عند تخريجه.

الخامس: أن النبي – ﷺ – نهى عن بيع الغرر[٥].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – نهى عن بيع الغرر، واشتراط الخيار في البيع نوع مـــن الغرر، وبزيادة المدة يزداد الغرر، فجاز ما ورد به النص، وهو ثلاثة أيام، ومنع

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٣٠١).

(٢) رواه البيهقي في كتاب البيوع – باب الدليل على أن لا يجوز شرط الخيار في البيع أكثر من ثلاثة أيام – (٥/٢٧٤)، والدارقطني في كتاب البيوع، رقم (٢٢١)، (٣/٥٦) من حديث ابن عمر – رضي الله عنهما –. قال عنه الحافظ ابن حجر في الدراية تخريج أحاديث الهدايـــة (٢/١٤٨): "وإسناده واه"، وقال الزيلعي في نصب الراية بعد أن ذكر الحديث بسنده (٤/٨): "وأحمد بـــن عبد الله بن ميسرة إن كان هو الحراني الغنوي فهو متروك"، وقال ابن الهمام في شرح فتح القدير بعد ذكر الحديث (٦/٣٠٢): "وفيه أحمد بن ميسرة متروك"، وقد ضعّف الألباني الحـــديث في ضعيف الجامع رقم (٢٩٤٩)، (٣/١٤٦).

(٣) ينظر: المبسوط للسرخسي (١٣/٤١)، إعلاء السنن (١٤/٤٣).

(٤) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٣٠٢).

(٥) تقدم تخريجه ص (٣٢).

ما زاد؛ لئلا يتمكن الغرر[١].

المناقشة:

نوقش هذا : بأن اشتراط الخيار ليس من الغرر في شيء، قال شيخ الإسلام ابن تيمية في بيان ذلك: ((فأما كون العقد جائزاً يجوز أن يلزم إن وجد شرط لزومه، ويجوز أن لا يلزم، أو كونه يجوز أن ينعقد إن شرط انعقاده، ويجوز أن لا ينعقد، فليس هذا مما دخل في نهيه - ﷺ -))[٢] أي عن الغرر، ثم قال: ((وليس هذا من القمار؛ لأن العقد إن حصل أو لزم، حصل المقصود بحصوله ولزومه، وإن لم يحصل، أو لم يلزم لم يحصل المقصود بحصوله ولزومه، فعلى التقديرين لا يكون أحد المتعاقدين قد أكل مال الآخر بالباطل أصلاً، ولا قمر أحدهما الآخر))[٣].

السادس: قول عمر بن الخطاب - رضي الله عنه -: ((ما أجد لكم شيئاً أوسع مما جعل رسول الله - ﷺ - لحبان بن منقذ، إنه كان ضرير البصر، فجعل له رسول الله - ﷺ - عهدة ثلاثة أيام، إن رضي أخذ، وإن سخط ترك))[٤].

---

(١) ينظر: المبسوط للسرخسي (٤١/١٣).

(٢) العقود لابن تيمية ص (٢٢٨).

(٣) المصدر السابق.

(٤) رواه البيهقي في كتاب البيوع - باب الدليل على أن لايجوز شرط الخيار في البيع أكثر من ثلاثة أيام - (٢٧٤/٥)، والدارقطني في كتاب البيوع، رقم (٢١٦)، (٥٤/٣)، وقد عزاه في نصب الراية (٨/٤) للطبراني في المعجم الأوسط، وقد بحثت عنه فيه فلم أجده. ونقل عن الطبراني أنه قال عنه: "لا يروى عن عمر إلا بهذا الإسناد، تفرد به ابن لهيعة". وقد أعله بذلك البيهقي عند إخراجه له في سننه (٢٧٤/٥)، وكذا ابن العربي في عارضة الأحوذي (٩/٦)، وكذا الحافظ في التلخيص الحبير (٢١/٣)، وفتح الباري (٣٣٨/٤).

وجه الدلالة:

أن عمر بن الخطاب - رضي الله عنه - فهم من جعل النبي - صلى الله عليه وسلم - الخيار ثلاثة أيام لحبان بن منقذ أنه لا تجوز الزيادة عليها، حيث جعله أوسع شيء في الباب[١].

المناقشة:

نوقش هذا: بأنه لم يثبت فلا يحتج به[٢]، وقد بينت ذلك في تخريجه.

الترجيح:

الذي يظهر رجحانه من هذه الأقوال هو القول الأول، وهو إجازة الخيار إلى أي مدة اشترطها العاقد، بشرط أن تكون معلومة، وذلك لقوة أدلتهم، وسلامتها من المناقشات، ولأن الأصل في المعاملات الحل ما لم يرد دليل المنع، والله أعلم.

الفرع الثاني: حكم تأبيد مدة الرد أو تعليقها بالمشيئة

من وسائل الترغيب والتحفيز على الشراء التي يستعملها بعض التجار لاسيما الشركات والمؤسسات التجارية الكبرى إعطاء المشتري حق فسخ العقد بإرجاع السلعة المعقود عليها، وأخذ الثمن مدة مؤبدة أو مجهولة، كتعليقها على المشيئة ونحو ذلك.

وقد اختلف العلماء في ذلك على قولين:

القول الأول: عدم الجواز.

وهو مذهب الحنفية[١]، والمالكية [٢]، والشافعية[٣]، والمذهب عند

---

(١) ينظر: سنن البيهقي (٥/٢٧٤)، إعلاء السنن (١٤/٤٥).

(٢) ينظر: المغني (٦/٣٩).

الحنابلة[٤].

القول الثاني: الجواز.

وهو الرواية الثانية عن الإمام أحمد[٥].

أدلة القول الأول:

الأول: إجماع أهل العلم[٦] على بطلان شرط الخيار مدة مجهولة.

المناقشة:

يناقش هذا: بأن هذا الإجماع غير ثابت، إذ إن الخلاف في ذلك قائم، كما سبقت الإشارة إليه في حكاية الأقوال في المسألة.

الثاني: أن مدة خيار الشرط مدة ملحقة بالعقد، فلا تجوز معه الجهالة كالأجل[٧]؛ لأن ذلك يفضي إلى الغرر الذي لا يجوز في البيوع[٨].

---

(١) ينظر: الدر المختار (٥٦٨/٤)، بدائع الصنائع (١٥٧/٥، ١٧٨، ١٧٤)، الفتاوى الهندية (٣٨/٣).

(٢) ينظر: مختصر خليل ص (١٦٤)، الذخيرة للقرافي (٢٧/٥)، القوانين الفقهية ص (١٨٠).

(٣) ينظر: العزيز شرح الوجيز (١٩٠/٤)، نهاية المحتاج (١٨/٤)، حاشية الباجوري على ابن قاسم (٣٤٩/١).

(٤) ينظر: المقنع لابن قدامة ص (١٠٣)، المغني (٤٣/٦)، الإقناع للحجاوي (٨٥/٢)، الإنصاف (٣٧٣/٤).

(٥) ينظر: المقنع لابن قدامة ص (١٠٣)، الكافي لابن قدامة (٣٥/٢)، الإنصاف (٣٧٣/٤).

(٦) وقد حكى هذا الإجماع: ابن العربي في القبس شرح الموطأ (٨٤٥/٢).

(٧) ينظر: الخرشي على مختصر خليل (١١١/٥)، الممتع في شرح المقنع (٧٧/٣)، الكافي لابن قدامة (٣٥/٢).

(٨) ينظر: المقدمات والممهدات (٨٩/٢).

الثالث: أن تأبيد مدة الخيار يقتضي المنع من التصرف في المبيع على الأبد، وهذا ينافي مقتضى عقد البيع[١].

أدلة القول الثاني:

قول النبي – ﷺ –: ((المسلمون على شروطهم إلا شرطاً حرم حلالاً، أو أحلّ حراماً))[٢].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أباح الشروط في العقود إلا إذا أحلّت حراماً، أو حرمت حلالاً، وتأبيد الخيار أو تعليقه بالمشيئة لا يحلّ حراماً ولا يحرّم حلالاً[٣].

المناقشة:

يناقش هذا: بعدم التسليم إذ إن اشتراط التأبيد في الخيار، أو جعله مجهولاً يفضي إلى الغرر، وقد نهى النبي – ﷺ – عن بيع الغرر[٤]، سواء كان الغرر في الثمن أو المثمن أو الأجل[٥] أو نحو ذلك. فجعل الخيار مؤبداً أو مجهولاً يدخل في قوله – ﷺ –: ((كل شرط ليس في كتاب الله فهو باطل، وإن كان مائة شرط))[٦].

---

(١) ينظر: المغني (٦/٤٣)، المبدع (٤/٦٧ – ٦٨).

(٢) تقدم تخريجه ص (٢٢٩).

(٣) الممتع في شرح المقنع (٣/٧٧).

(٤) تقدم تخريجه ص (٣٢).

(٥) المنتقى للباجي (٥/٤١).

(٦) تقدم تخريجه ص (٢٢).

الترجيح:

الذي يظهر رجحانه من هذين القولين - والعلم عند الله - هو القول الأول؛ لقوة أدلته، وسلامتها من المناقشات، ولأن القول بجواز تأبيد الخيار يفضي إلى تغيير حقيقة عقد البيع من كونه لازماً إلى كونه جائزاً.

الفرع الثالث: حكم عدم تحديد المدة

من الصور المستعملة في هذا النوع من الرد الترغيبي هو أن يشترط المشتري الخيار دون تحديد مدة زمنية معينة، وهو ما يسميه الفقهاء ((الخيار المطلق)) أي: الذي لم تذكر فيه مدة الخيار، أو لم تحدد[١].

وفي جواز هذه الصورة من صور الرد الترغيبي قولان في الجملة:

القول الأول: أنها لا تجوز.

وهذا هو مذهب الحنفية[٢]، والشافعية[٣]، وهو المذهب عند الحنابلة[٤].

القول الثاني: أنها تجوز.

وهؤلاء اختلفوا في تحديد المدة على ثلاثة أقوال:

الأول: أنه تحدد مدة الخيار بقدر ما يحصل به اختبار السلعة. وهذا

---

(١) ينظر: بداية المجتهد (٢/٢٠٩).

(٢) ينظر: الحجة على أهل المدينة (٢/٦٧٩ ـ٦٨٠)، بدائع الصنائع (٥/١٧٤)، شرح فتح القدير (٦/٣٠٠).

(٣) ينظر: العزيز شرح الوجيز (٤/١٩٠)، روضة الطالبين (٣/٤٤٣).

(٤) ينظر: المغني (٦/٤٣)، الإقناع للحجاوي (٢/٨٥)، الإنصاف (٤/٣٧٣)، التوضيح للشويكي (٢/٦١١).

مذهب المالكية[١].

الثاني: أنه لا يقيد ما أطلقاه، بل هما على خيارهما أبداً أو يقطعاه. وهذا القول هو الرواية الثانية عن أحمد[٢].

الثالث: أنه يثبت لهم الخيار ثلاثاً، وهذا اختيار شيخ الإسلام ابن تيمية[٣].

أدلة القولين:

استدل أصحاب القولين في هذه المسألة بنفس أدلة المختلفين في حكم الجهالة في مدة الخيار أو تأبيدها، إلا أن المالكية لما كان قولهم هنا مخالفاً لقولهم في تلك المسألة فإنهم عللوا اختيارهم الجواز في هذه المسألة بأن الحد الذي تختبر فيه السلعة المبيعة يرجع في تحديده إلى العرف، قالوا: فإذا أخل العاقدان بذكر مدة الخيار فإنهما يكونان قد دخلا على العرف، والعادة[٤].

المناقشة:

نوقش تعليل المالكية: بأن الرد إلى العادة لا يصح في مثل هذا؛ لأنه يفضي إلى التنازع، وبأنه لا عادة في الخيار يرجع إليها[٥].

الترجيح:

---

(١) ينظر: المدونة الكبرى (١٩٩/٤)، التفريع (١٧٢/٢)، بداية المجتهد (٢٠٩/٢).

(٢) ينظر: المغني (٤٣/٦)، الممتع في شرح المقنع (٧٧/٣).

(٣) ينظر: الاختيارات الفقهية ص (٧٤).

(٤) ينظر: المقدمات والممهدات (٨٥/٢)، المعونة للقاضي عبد الوهاب (١٠٤٨/٢)، عقد الجواهر الثمينة (٤٥٩/٢)، المنتقى للباجي (٧٥/٥).

(٥) ينظر: المغني (٤٣/٦).

الراجح في هذه المسألة – والله أعلم – أنه لا يجوز اشتراط الخيار المطلق؛ لما يفضي إليه من الجهالة والغرر والتراع.

المسألة الثالثة: السلع التي يجوز فيها هذا النوع من الرد الترغيبي

إن من المهم في بحث هذا النوع من أنواع الحوافز الترغيبية تحديد السلع التي يجوز فيها استعمال هذا الحافز والسلع التي لا يجوز استعماله فيها. وتحديد ذلك مبني على معرفة كلام أهل العلم فيما يثبت فيه خيار الشرط من البيوع وما لا يثبت، وعند النظر في كلامهم يتبين أهم يرون جواز خيار الشرط في بيع جميع السلع، إلا ما يشترط فيه التقابض قبل التفرق(١)، فكل بيع يشترط لصحته قبض عوضه فإنه لا يجوز فيه استعمال هذه الصورة من الرد الترغيبي؛ لأن ما كان كذلك فإنه لا يحتمل التأجيل، ولأن المقصود من اشتراط القبض أن لا يبقى بين العاقدين عُلْقة بعد التفرق،وثبوت الخيار يبقي بينهما عُلَقاً، فمنع منه احترازاً من الربا(٢).

وبهذا يتبين أنه لا يجوز استعمال هذه الصورة من الرد الترغيبي في بيع الذهب والفضة، لكون التقابض قبل التفرق شرطاً فيها، لقول النبي – ﷺ –: «الذهب بالذهب، والفضة بالفضة، والبر بالبر، والشعير بالشعير، والتمر بالتمر، والملح بالملح، مثلاً بمثل، سواءً بسواء، يداً بيد، فإذا اختلفت هذه الأصناف،

---

(١) ينظر: حاشية ابن عابدين (٥٧٠/٤ – ٥٧١)، المدونة الكبرى (١٨٩/٤)، العزيز شرح الوجيز (١٩٣/٤).

(٢) ينظر: المبسوط للسرخسي (٢٣/١٤ – ٢٤)، المجموع شرح المهذب (١٨٨/٩)، المغني (٤٩/٦).

فبيعوا كيف شئتم إذا كان يداً بيد))[١]، فالمراد بقوله – ﷺ – في الحديث: ((فإذا اختلفت... الخ)) القبض [٢].

ولما كان الراجح من أقوال أهل العلم أن الأوراق النقدية التي يتعامل بها الناس اليوم نقد مستقل بذاته يجري عليه ما يجري على الذهب والفضة[٣]، فإن شراء الذهب أو الفضة بنقد يكون كشراء الفضة بالذهب أو العكس، يجب فيه التقابض، ولا يجوز فيه خيار الشرط.

المطلب الثاني: رد السلعة واستبدال غيرها بها، أو تقييد ثمنها لحساب المشتري

يعمد كثير من أصحاب المحلات التجارية في الترويج لمحلاتهم وسلعهم إلى منح المشتري حق رد السلعة واستبدال غيرها بها من السلع الموجودة في المحل خلال فترة زمنية محددة، سواء كانت السلعة البديلة من نفس نوع الأولى، أو من نوع آخر، وسواء كانت واحدة أو متعددة، وسواء كان ثمنها مساوياً لثمن الأولى، أو أقل، أو أكثر؛ على أنه إذا كان ثمنها أقل يمكّن المشتري من أخذ ما شاء من السلع بقدر ما يعتاض به عما بقي له من ثمن السلعة الأولى. وإذا كان ثمن السلعة البديلة أكثر من ثمن الأولى دفع المشتري فرق الثمن. فإذا لم يرغب المشتري في أخذ سلعة بديلة وقت الرد، إما لعدم وجود ما يريده من السلع، أو لسبب آخر، فإن البائع يقيد ثمن السلعة المردودة لحساب المشتري، على أنه متى شاء اشترى بذلك ما شاء من السلع.

---

(١) تقدم تخريجه ص (؟).

(٢) ينظر: الشرح الكبير لابن قدامة (١٢/٩٨).

(٣) ينظر: أحكام الأوراق النقدية التجارية في الفقه الإسلامي ص (٢٢٣).

وهذا النوع من الرد الترغيبي له صورتان:

الأولى: أن يكون مشروطاً في العقد.

الثانية: أن يكون غير مشروط في العقد.

ولكل صورة توصيف فقهي تختص به.

المسألة الأولى: أن يكون الرد الترغيبي مشروطاً

الفرع الأول: واقعها

واقع هذه الصورة أن يقول المشتري للبائع: أشتري هذه السلعة، على أن لي أن أردها خلال ثلاثة أيام مثلاً، وآخذ بثمنها ما أختاره من السلع، إما في الحال إن وجَدت ما أرغب في شرائه، أو فيما بعد. ولإثبات ذلك يعطي البائع المشتري سنداً يقيد فيه ثمن السلعة المردودة، ويبين فيه أن للمشتري الحق في الاستفادة من المبلغ المسجل على السند في أخذ ما شاء من السلع التي يتجر بها البائع.

الفرع الثاني: تخريجها الفقهي

هذه الصورة من الرد الترغيبي تحتمل أحد تخريجين.

التخريج الأول: أن هذه الصورة من الرد الترغيبي هي في الحقيقة بيع بشرط.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: الخلاف في صحة هذا الشرط. فبالنظر إلى ضوابط أهل العلم في الشرط الصحيح والشرط الفاسد يمكن أن يقال: إن في هذا الشرط قولين:

القول الأول: أن هذا شرط صحيح.

القول الثاني: أن هذا شرط فاسد.

أدلة القول الأول:

الأول: قول النبي – ﷺ –: ((المسلمون على شروطهم،إلا شرطاً حرّم حلالاً، أو أحلّ حراماً))[1].

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – جعل الأصل في الشروط الصحة واللزوم، إلا ما كان منها مخالفاً لكتاب الله، أو لسنة رسوله – ﷺ –[2].

الثاني: أن الأصل في المعاملات الحل، إلا إذا قام الدليل على التحريم، ولا دليل.

الثالث: القياس على خيار الشرط، بجامع دعاء الحاجة إلى التروي والنظر، فالحاجة في خيار الشرط داعية إلى النظر والتروي في إمضاء العقد أو فسخه، والحاجة داعية أيضاً في هذه الصورة إلى النظر والتأمل والتروي في إمساك المبيع أو تبديله.

الرابع: أنه بالنظر إلى كلام أهل العلم في ضابط الشرط الصحيح يتبين أن الشرط في هذه الصورة من الرد الترغيبي شرط صحيح، ويتضح ذلك بما يلي:

١–أن من ضوابط كون الشرط صحيحاً عند الحنفية أن يكون مما جرت عليه المعاملة بين الناس، فما جرى عليه العمل بين الناس من الشروط، فهو

---

(١) تقدم تخريجه ص (٢٢٩).

(٢) ينظر: التمهيد لابن عبد البر (٢٣/١٤)، مجموع الفتاوى (١٤٧/٢٩ – ١٤٨)، المختارات الجليّة لابن سعدي ص (٢٣٣ – ٢٣٤).

صحيح[١]، والشرط في هذه الصورة هو مما جرى عليه التعامل بين الناس في أكثر الأسواق.

٢-أن من ضوابط الشرط الصحيح عند المالكية أن لا يناقض الشرط مقصود العقد ومقتضاه، وأن يكون فيه مصلحة للعقد[٢]، وبالنظر إلى هذا الضابط يتبين صحة هذا الشرط؛ لكونه لا يناقض مقصود العقد، وفيه مصلحة للعقد.

٣-أن من ضوابط الشرط الصحيح عند الشافعية[٣]، والحنابلة[٤] أن يحقق الشرط مصلحة للعاقدين أو أحدهما. وبالنظر إلى هذا الشرط يتضح أنه يحقق مصلحة راجحة للمشتري، لاسيما إذا لم يوافق البائع على أن يشترط المشتري الخيار.

وأما الظاهرية فالأصل عندهم بطلان الشروط، إلا ما جاء في الكتاب والسنة جواز اشتراطه[٥]، وقد تقدم مناقشة قولهم هذا وبيان ضعفه[٦].

ومما تقدم يمكن أن يقال: إن اشتراط المشتري تبديل السلعة المبيعة شرط صحيح، إلا على قول الظاهرية.

أدلة القول الثاني:

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (١٧١/٥، ١٧٠)، الهداية للمرغيناني (٥٣/٢).

(٢) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٤٢٤/٢)، المقدمات والممهدات (٦٧/٢).

(٣) ينظر: المهذب (٥٠/٣ - ٥٢)، روضة الطالبين (٤٠٣/٣ - ٤٠٤)، مغني المحتاج (٣٤/٢).

(٤) ينظر: بلغة الساغب ص (١٨٠)، منتهى الإرادات (٣٥١/١ - ٣٥٢).

(٥) ينظر: المحلى (٤١٢/٨).

(٦) ينظر: ص (٨١-٨٢).

عمدة أصحاب هذا القول أن هذا الشرط شرط باطل داخل في قول النبي - ﷺ -: ((كل شرط ليس في كتاب الله فهو باطل، وإن كان مائة شـــرط))[(١)]،

ويتضح وجه بطلانه بما يلي:

١-أنه شرط يفضي إلى الغرر وجهالة المبيع، حيث إن المشتري إذا اختـــار تبديل السلعة لزمه أن يعتاض عنها بأخذ سلعة من السلع التي يتجر بها البـــائع، وهذه السلعة البديلة مجهولة. إما جهالة مطلقة فيما إذا كانت سلع البائع مختلفة متنوعة، وإما أن تكون مجهولة جهالة عين فيما إذا كان البائع يتّجـــر في نـــوع واحد من السلع، ولا خلاف بين أهل العلم في أنه لا يصح بيع المجهول[(٢)]، وأن ذلك داخل في نهي النبي - ﷺ - عن بيع الغرر[(٣)]. ولذلك كان المذهب عنـــد الحنفية[(٤)]، والمالكية[(٥)]، والشافعية[(٦)]، والحنابلة[(٧)] أن ما أفضى إلى الجهالة والغرر من الشروط فهو فاسد.

المناقشة:

يناقش هذا بأمرين:

---

(١) سبق تخريجه، ص (٢٢).

(٢) حكى ذلك: ابن رشد في بداية المجتهد (١٤٨/٢)، وابن العربي في القبس (٧٩١/٢)، والنووي في شرح مسلم (١٥٦/١٠)، وابن قدامة في المغني (٢٩٨/٦).

(٣) تقدم تخريجه ص (٣٢).

(٤) ينظر: بدائع الصنائع (١٩٨/٥).

(٥) ينظر: المقدمات والممهدات (٦٧/٢)، بداية المجتهد (١٦٠/٢).

(٦) ينظر: شرح المحلي على منهاج الطالبين (١٨١/٢).

(٧) ينظر: منتهى الإرادات (٣٥٤/١)، مطالب أولي النهى (٧٦/٣)، المختارات الجليّة لابن سعدي ص (٢٣٥).

أ. أن الجهالة في المبيع منتفية، إذ إن المبيع معلوم فيما إذا لم يختر المشتري التبديل، أما إذا اختار رد السلعة فإن المشتري سيعقد على سلعة معلومة له وللبائع في وقت التبديل، فلا جهالة حينئذٍ، وعلى التسليم بأن في المبيع جهالة، فإنها جهالة غير مؤثرة؛ لأن القاعدة في الجهالة التي تمنع من صحة العقد أن تكون مؤدية إلى القمار والغرر[1]، وهذه لاتؤدي إلى ذلك، فليست جهالة مؤثرة.

ب. أن الغرر الذي نهى عنه النبي - ﷺ - في البيوع هو ما كان المبيع فيها متردداً بين أن يسلم للمشتري، فيحصل المقصود بالعقد، وبين أن يهلك المبيع، فلا يحصل المقصود بالعقد، وذلك كبيع الثمرة قبل بدو صلاحها[2].
أما هنا فالمشتري ليس مخاطراً، بل سيحصل له المقصود بالعقد على كل حال، فلا غرر إذاً.

٢- أن هذا الشرط يفضي إلى المنازعات والتشاجر والاختلاف؛ لكونه شرطاً يفضي إلى جهالة المبيع[3]، ولأن البيع فيه غير بات في المبيع، ولكون البائع قد لا يكون عنده من السلع ما يرغب المشتري في شرائه، وغير ذلك مما قد يبعث الخلاف والنزاع.

المناقشة:

يناقش هذا: بأن إفضاء هذا الشرط إلى المنازعة فيه بعد؛ لكون المبيع معلوماً لهما، ولأن الاختيار فيه للمشتري وحده، ولأنه لا يلزم ببديل معين، بل

---

(١) ينظر: إعلام الموقعين (٣/٣٥٤).

(٢) ينظر: العقود لابن تيمية ص (٢٢٤).

(٣) ينظر: بدائع الصنائع (٥/١٧٩)، الممتع شرح المقنع (٣/٣٣)، الروض النضير للحيمي (٣/٢١).

يختار من سلع البائع ما شاء بقدر ثمن السلعة المردودة، فإذا لم يجد ما يرغب في شرائه، فهو بالخيار بين أن يمسك السلعة الأولى، وبين أن يردها، ويقيد البائع ثمنها في سند يعطيه المشتري؛ ليستفيد منه في شراء ما شاء من السلع التي يتجر بها البائع.

أما كون البيع غير بات في المبيع، فذلك نظير خيار الشرط، ومع ذلك لم يمنعه الشارع.

وعلى كل حال، فكل هذه الإيرادات التي تعد أسباباً لإثارة النزاع ليس منشؤها الشرط، بل منشؤها عدم الوفاء به، وهذا يطرأ على جميع العقود والشروط، ولم يكن سبباً لإفسادها.

٣-أن هذا الشرط قد يتضمن إكراه المشتري على شراء مالا يرضاه؛ لاستنقاذ ثمن سلعته المردودة، فلا يكون بذلك قد حصل منه التراضي الذي تبنى عليه عقود المعاوضات[1]، كما في قول الله – تعالى –: ﴿إِلاَّ أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[2].

المناقشة:

يناقش هذا: بأن الإكراه على الشراء الذي تضمنه العقد في حال اختيار المشتري تبديل السلعة ليس إكراهاً ينافي التراضي الذي تبنى عليه المعاوضات، وذلك؛ لأن هذا الشرط قد رضي به المشتري، والتزم به أولاً دون إكراه، فلزوم الوفاء به لا يسمى إكراهاً، ثم إن للمشتري إمساك السلعة التي رضيها أولاً، فإذا اختار تبديلها، فإنه لا يلزم بأخذ سلعة معينة، بل له اختيار ما شاء من سلع

(١) ينظر: العقود لشيخ الإسلام ابن تيمية ص (١٥٢ – ١٥٣).

(٢) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

البائع بقدر ثمن السلعة المردودة، فهو لا يأخذ بديلاً إلا بتراضٍ منه ومن البائع، فلا إكراه حينئذٍ.

الترجيح:

وبعد هذا العرض لحجج القولين، فإن الأقرب إلى الصواب هو القول بصحة هذا الشرط؛ لقوة أدلته، وسلامتها من المناقشات، والله - تعالى - أعلم.

ثانياً: الاختلاف في لزوم هذا الشرط بناء على الخلاف في صحته.

فمن قال: إن الشرط صحيح، فالشرط عنده لازم يجب الوفاء به.

ومن قال: بأنه فاسد، فهو غير لازم، بل يحرم الوفاء به؛ لدخوله في قول النبي ﷺ: ((ما كان من شرط ليس في كتاب الله فهو باطل، وإن كان مائة شرط))[1]، فكل شرط اشتمل على ما حرّمه الله ورسوله، فهو باطل[2] ((قضاء الله أحق، وشرط الله أوثق))[3].

ثالثاً: الخلاف في جواز استعمال هذه الصورة من الرد الترغيبي:

فمن قال بصحة هذا الشرط فاستعمال هذه الصورة جائز عنده،ومن قال بفساده فاستعمالها محرم عنده.

رابعاً: الخلاف في صحة البيع بهذا الشرط، فمن قال بصحة الشرط فالبيع عنده صحيح.

ومن قال بفساد الشرط فلهم قولان في صحته بناء على اختلافهم في

---

(١) تقدم تخريجه ص (٢٢).

(٢) ينظر: الفتاوى الكبرى لشيخ الإسلام ابن تيمية (٤/٩٣ - ٩٤).

(٣) تقدم تخريجه ص (٢٢).

صحة البيع إذا اشترط فيه شرط فاسد:

القول الأول: يصح البيع دون الشرط.

وهذا قول أبي يوسف ومحمد بن الحسن من الحنفية[١]، وهو قول عند المالكية[٢]، والصحيح من مذهب الحنابلة[٣]، واختاره شيخ الإسلام ابن تيمية[٤].

القول الثاني: يفسد البيع والشرط.

وهذا مذهب الحنفية[٥]، والمالكية[٦]، والشافعية[٧]، وهو رواية عن الإمام أحمد[٨].

أدلة القول الأول:

الأول: قول النبي - ﷺ - لعائشة - رضي الله عنها - في قصة عتق بريرة: ((خذيها، واشترطي لهم الولاء، فإنما الولاء لمن أعتق))، ثم قال - ﷺ -: ((ما كان من شرط ليس في كتاب الله فهو باطل، وإن كان مائة شرط))[٩].

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٣٠٢/٦)، البناية في شرح الهداية (٧٨/٧ - ٧٩)، الفتاوى الهندية (٣٨/٣ - ٣٩).

(٢) ينظر: بداية المجتهد (١٦١/١٢).

(٣) ينظر: المحرر في الفقه (٣١٤/١)، المبدع (٥٧/٤)، الإنصاف (٣٥١/٤)، مطالب أولي النهى (٩١/٣).

(٤) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٤٠/٢٩)، (١٦١/٣٢).

(٥) ينظر: بدائع الصنائع (١٧٤/٥)، شرح فتح القدير (٣٠٠/٦ - ٣٠١).

(٦) ينظر: حاشية الدسوقي (٩٤/٣)، التاج والإكليل (٤١٢/٤ - ٤١٣).

(٧) ينظر: الحاوي الكبير (٦٦/٥ - ٦٧)، زاد المحتاج (٥١/٢).

(٨) ينظر: المغني (٤٣/٦ - ٤٤)، الفروع (٦٣/٤، ٦٤).

(٩) سبق تخريجه ص (٢٢).

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أبطل الشرط الفاسد دون البيع؛ حيث قال : ((خذيها واشترطي لهم الولاء))، فالبيع صحيح مع بطلان الشرط[١].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال: بأن اللام في قوله – ﷺ –: ((واشترطي لهم الولاء)) بمعنى على، أي: اشترطي عليهم الولاء[٢].

الإجابة:

أجيب على هذا التأويل : بأن الولاء ثابت للمعتق، فلا حاجة إلى اشتراطه[٣]، وإنما أمرها بأن تشترط لهم الولاء؛ لأنهم أبوا البيع إلا بهذا الشرط الفاسد. فكأنه قال لها بأمره هذا: اشترطي لهم أو لا تشترطي، فإنما الولاء لمن أعتق[٤].

الثاني: أن البيع قد تم بأركانه، والشرط الفاسد شرط زائد، فإذا سقط لفساده بقي البيع صحيحاً، كما لو لم يشترط هذا الشرط الفاسد[٥].

أدلة القول الثاني:

الأول: أن هذا شرط فاسد قارن البيع فأفسده، كما لو شرط عقداً آخر[٦].

---

(١) ينظر: المغني (٤٣/٦).

(٢) ينظر: فتح الباري (١٩١/٥).

(٣) ينظر: المجموع شرح المهذب (٣٧٢/٩).

(٤) ينظر: فتح الباري (١٩١/٥)، كشاف القناع (١٩٤/٤).

(٥) ينظر: المغني (٤٤/٦).

(٦) ينظر: المغني (٤٣/٦)، المبدع (٥٧/٤).

المناقشة:

يناقش هذا الاستدلال بأمرين:

١-أن المسألة المقيس عليها، وهي شرط عقد في عقد غير متفق عليها، بل فيها خلاف بين أهل العلم، فمنهم من يصحح العقد ويبطل الشرط، ومنهم من يبطلهما[١]، ومعلوم أن من شروط صحة القياس أن يكون الأصل المقيس عليه متفقاً على حكمه[٢].

٢-أن هذا قياس في مقابلة النص، وذلك أن النبي - ﷺ - صحح في قصة شراء عائشة بريرة البيع، وأبطل الشرط، فلا يصح اعتبار هذا القياس[٣].

الثاني: أن هذا الشرط الفاسد له أثر في الثمن، فإذا بطل الشرط وجب رد ما يقابله من الثمن، وذلك مجهول، فيصير الثمن مجهولاً[٤].

المناقشة:

يناقش هذا الاستدلال من وجهين:

١-أن هذا من صور معارضة النصوص بالرأي والعقل، وهذا مسلك غير مقبول.

٢-أن مشترط هذا الشرط الفاسد لا يخلو من أن يكون عالماً بفساده، وفي هذه الحال لا حق له؛ لكونه دخل العقد عالماً بعدم صحة هذا الشرط[٥]، أو أن

---

(١) ينظر: بداية المجتهد (٦١/٢)، الشرح الكبير لابن قدامة (٢٣٠/١١- ٢٣١).

(٢) ينظر: شرح الكوكب المنير (٢٧/٤).

(٣) ينظر: البحر المحيط في أصول الفقه (٣١٩/٥)، التمهيد لأبي الخطاب (١٩١/٤).

(٤) ينظر: الممتع في شرح المقنع (٦٥/٣)، الشرح الكبير لابن قدامة (٢٣٣/١١).

(٥) ينظر: مجموع الفتاوى (٣٣٩/٢٩).

يكون جاهلاً بفساد هذا الشرط،وفي هذه الحال لا يضيع حقه،فإن أهل العلم القائلين بصحة البيع مع بطلان الشرط مختلفون في هذه الحال على قولين:

القول الأول: أن لمن فات غرضه بسبب إلغاء الشرط الفاسد الفسخ.

قال شيخ الإسلام ابن تيمية في هذا القول: ((هذا هو ظاهر المذهب))[(١)]، أي مذهب الحنابلة، واختاره.

القول الثاني: أن لمن فات غرضه الفسخ، أو أرش ما نقص من الثمن بإلغاء الشرط الفاسد.

وهذا هو المذهب عند الحنابلة[(٢)].

وعلى كلا القولين فإن الجهالة في الثمن مرتفعة؛ لأنه على القول الأول يكون من فات غرضه بإلغاء الشرط مخيراً بين الفسخ، وبين إمضاء العقد بدون الشرط فيكون الثمن كله عوضاً عن السلعة. وأما على القول الثاني فيكون قسط الشرط الفاسد من الثمن معلوماً.

أما بالنسبة للراجح من هذين القولين – على القول بصحة البيع دون الشرط – فالذي يظهر أن القول بأن لمن فات غرضه بإلغاء الشرط الفسخ أقرب للصواب، وذلك أن من فات غرضه لم يرض بهذا العقد إلا بالشرط، فلا يلزم البيع بدونه، بل له الخيار، وإن تراضى العاقدان بالأرش، فذلك جائز، لكن لا يلزم به واحد منهما إلا برضاه؛ لأنه معاوضة عن الجزء الفائت، فلا بد من

---

(١) ينظر: المصدر السابق (٢٩/٣٤٠)، العقود لابن تيمية ص (٢١٨).

(٢) ينظر: المحرر في الفقه (١/٣١٤)، الإنصاف (٤/٣٥١)، منتهى الإرادات (١/٣٥٤)، التوضيح للشويكي (٢/٦٠٧).

التراضي[١].

الترجيح:

الذي يظهر رجحانه على القول بفساد الشرط أن البيع صحيح؛ لقوة أدلته، وانفكاكها عن المناقشات، وضعف أدلة القائلين بإبطال البيع أو إفساده، والله – تعالى – أعلم بالصواب.

التخريج الثاني: أن هذه الصورة من صور الرد الترغيبي بيع شُرِط فيه الخيار للمشتري في المبيع فقط، فله أن يستبدل غيره به، ويكون ثمنه ثمناً في معاوضة جديدة.

وهذا التخريج لا يختلف كثيراً عن التخريج السابق من حيث ما يترتب عليه.

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج بما يلي:

١-أن الاختيار في هذه الصورة بين إمساك المبيع وتبديله، في حين أن الاختيار في خيار الشرط بين إمضاء العقد وفسخه.

٢-أن العقد في هذه الصورة عقد لازم، في حين أنه جائز في خيار الشرط لمن كان الخيار له.

الإجابة:

يجاب عن هذا: بأن إعطاء المشتري الخيار في المبيع موافق في المعنى لمقصود خيار الشرط؛ لأنه لما كان مقصود خيار الشرط الحاجة إلى التروي في إمضاء العقد أو فسخه، فهذه الصورة توافقه من حيث الحاجة إلى إمساك المبيع

---

(١) ينظر: مجموع الفتاوى (٢٩/٣٤٠ – ٣٤١).

أو تبديله، لا سيما في هذه الأزمان التي لا يمكّن فيها أكثر التجار المشترين من اشتراط الخيار مع شدة الحاجة إليه في كثير من السلع؛ لتنوعها واختلافها، وشدة الحاجة إلى التروي فيها. ولشدة التقارب بين هذه الصورة وخيار الشرط جعل فقهاء الحنفية قول المشتري في عقد البيع: على أني بالخيار في المبيع كقوله: على أني بالخيار[1] أي: خيار الشرط.

التخريج الثالث: أن هذه الصورة من الرد الترغيبي هي ما يسميه فقهاء الحنفية (خيار التعيين)[2]، ويسميه فقهاء المالكية (بيع الاختيار)[3]، وهو بيع يشترط فيه المشتري تأخير تعيين المبيع من بين عدة أشياء محددة في العقد مدة معلومة[4].

ومثاله أن يقول البائع للمشتري: بعتك ما تختاره من هذه الأثواب الثلاثة بكذا، ونحو ذلك[5].

ما يترتب على هذا التخريج:

أبرز ما ينبني على هذا التخريج هو الاختلاف في جواز هذه الصورة،فأهل العلم-رحمهم الله-مختلفون في هذا النوع من الخيار على قولين:

القول الأول: تحريم خيار التعيين.

---

(١) ينظر: الفتاوى الهندية (٣/٤٠).

(٢) ينظر: بدائع الصنائع (٥/١٥٦)، شرح فتح القدير (٦/٣٢٥)، تبيين الحقائق (٤/٢١).

(٣) ينظر: المقدمات والممهدات (٢/٩٢)، الخرشي على مختصر خليل (٥/١٢٣).

(٤) ينظر: ملتقى الأبحر (٢/١١)، الفتاوى الهندية (٣/٥٤)، الذخيرة للقرافي (٥/٤٨- ٤٩)، الشرح الكبير للدردير (٣/١٠٦)، الخيار وأثره في العقود ص (٥٧٩ - ٥٨٠).

(٥) ينظر: المصادر السابقة.

وهذا قول زفر من الحنفية[١]، ومذهب الشافعية[٢] والحنابلة[٣].

القول الثاني: جواز خيار التعيين من حيث الأصل.

وهذا هو المذهب عند الحنفية[٤]، والمالكية[٥]، وحكي قولاً قديماً عن الشافعي[٦] وهو قول لبعض الحنابلة[٧].

أدلة القول الأول:

الأول: أن خيار التعيين يفضي إلى الغرر الذي نهى عنه النبي[٨] - ﷺ - ؛ لكون المبيع مجهولاً[٩].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال: بالمنع؛ لأن البيع قد انعقد موجباً للملك عند

---

(١) ينظر: المبسوط للسرخسي (١٣/٥٥)، شرح فتح القدير (٦/٣٢٥)، مجمع الأنهر في شرح ملتقى الأبحر (٢/٣١).

(٢) ينظر: العزيز شرح الوجيز (٤/٤١)، شرح المحلي على منهاج الطالبين (٣/١٦١)، حاشية الشرقاوي (٢/٢٠).

(٣) ينظر: الكافي لابن قدامة (٢/١١)، الممتع شرح المقنع (٣/٣٨)، منتهى الإرادات (١/٣٤٣)، الإنصاف (٤/٣٠٢).

(٤) ينظر: بدائع الصنائع (٥/١٥٦)، شرح فتح القدير (٦/٣٢٥).

(٥) ينظر: المدونة الكبرى (٩/١٩٠)، الكافي لابن عبد البر ص (٣٤٤)، مواهب الجليل (٤/٤٢٤).

(٦) ينظر: المجموع شرح المهذب (٩/٢٨٧).

(٧) ينظر: الفروع (٤/٢٦)، الإنصاف (٤/٣٠٢).

(٨) تقدم تخريجه ص (٣٢).

(٩) ينظر: المبسوط للسرخسي (١٣/٥٥)، العزيز شرح الوجيز (٤/٤١ -٤٢)، الممتع شرح المقنع (٣/٣٨).

اختيار المشتري، والمعقود عليه في تلك الحال لا يكون مجهولاً؛ بل هو معلوم[(١)].

الإجابة:

يجاب عن هذا: بأن كون المبيع يعلم فيما بعد لا يخرجه عن بيع الغـــرر، إذ إن المبيع، وإن كان معلوم الجنس، إلا أنه مجهول العين مبهم، وتعيينه فيما بعد لا يرفع الجهالة التي تؤثر فساد العقد.

الثاني: أن الأمور المخيّر بينها مختلفة، وهذا الاختلاف يفضي إلى المنازعة[(٢)].

المناقشة:

نوقش هذا الاستدلال: بأن هذه الجهالة لا تفضي إلى المنازعة؛ لأن تعيين المبيـــع يحصل باختيار المشتري، فلا تقع المنازعة[(٣)].

الإجابة:

أجيب : بأن المبيع واحد من أشياء متعددة متفاوتة في نفسها، وجهالة المبيع فيما يتفاوت تمنع صحة العقد[(٤)].

ويجاب أيضا: بأن كون التعيين من المشتري لا يرفع التنازع؛ لأن المشتري قد يعيّن ما يرى أنه دون الثمن الذي دفعه، فيطالب البائع بالفرق، وكذلك البائع قد يرى أن أخذ المشتري لما عيّنه ظلم له؛ لكون ثمنه أعلى مما بذله المشتري، فهذه جهالة تفضي إلى التنازع بلا ريب.

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (١٥٧/٥)، مجمع الأنهر في شرح ملتقى الأبحر (٣١/٢).

(٢) ينظر: المبسوط للسرخسي (٥٥/١٣)، الكافي لابن قدامة (١١/٢)، المبدع (٣٠/٤).

(٣) ينظر: بدائع الصنائع (١٥٧/٥).

(٤) ينظر: المبسوط للسرخسي (٥٥/١٣).

أدلة القول الثاني:

سلك أصحاب هذا القول مسلكين في الاستدلال لما ذهبوا إليه.

المسلك الأول: طريقة الحنفية

وهو الاستدلال لجواز خيار التعيين بالقياس على خيار الشرط، بجامع أن بهما يحصل دفع الغبن بمشاورة من يوثق برأيه، أو اختيار من يُشترى لأجله[(١)].

المناقشة:

يناقش هذا الاستدلال: بأنه قياس مع الفارق، فالبيع الذي فيه خيار الشرط عقد غير لازم في مدة الخيار، وأما خيار التعيين فالعقد لازم، وإنما الخيار في تعيين المبيع.

المسلك الثاني: طريقة المالكية

وهو إدراج هذا النوع من الخيار في خيار الشرط، فالأدلة التي تدل على صحة خيار الشرط تدل على صحة خيار التعيين[(٢)].

المناقشة:

يناقش هذا : بأن الاستدلال على خيار التعيين بخيار الشرط يصدق عليه أن الدعوى أعم من الدليل، فأدلة جواز خيار الشرط تدل على جواز اشتراط إمضاء العقد أو فسخه في العقد، وذلك لا يفضي إلى غرر ولا نزاع؛ أما خيار التعيين فالعقد فيه عقد لازم، وهو متضمن للغرر المفضي إلى التنازع.

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (١٥٧/٥)، المبسوط للسرخسي (٥٥/١٣)، البناية في شرح الهداية (١٠٧/٧).

(٢) ينظر: المقدمات والممهدات (٩٩/٢)، الذخيرة للقرافي (٤٨/٥ - ٤٩)، مواهب الجليل (٤٢٤/٤).

الترجيح:

بعد هذا العرض للخلاف في خيار التعيين، وما احتج به كل فريق، يظهر للباحث أن القول بمنع هذا النوع من الخيار، وعدم صحته أقرب إلى الصواب؛ لقوة أدلته، وانفكاكها من المناقشات، والله - تعالى - أعلم.

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج بثلاثة أمور:

١-أن المبيع في خيار التعيين مبهم غير معين، وأما المبيع في هذه الصورة فمعلوم معين لا إبهام فيه، وإنما يكون مخيراً في أخذ ما شاء من السلع التي يتّجر بها البائع فيما إذا اختار المشتري رد السلعة وتبديلها.

٢-أن أبرز القائلين بهذا النوع من الخيار - وهم الحنفية - لا يجوز عندهم أن يكون خيار التعيين في أكثر من ثلاثة أشياء؛ لاقتصار كل نوع من السلع على ثلاثة أوصاف: جيد، ووسط، ورديء[(١)]. وأما المالكية فلم أقف فيما اطلعت عليه من كتبهم على تحديد لعدد الأشياء المختار بينها، إلا أنهم عند ذكرهم المسألة والتمثيل لها لا يتجاوز العدد الذي فيه الخيار ثلاثة أشياء[(٢)]. وبهذا يتبين مفارقة هذا النوع من الرد الترغيبي لخيار التعيين، فالاختيار في خيار التعيين محدود بعدد معين بخلاف هذا النوع من الرد الترغيبي، فليس الاختيار فيه محصوراً بعدد. أما على القول المحكي عن الشافعي[(٣)]، وقول

(١) ينظر: بدائع الصنائع (٥/١٥٧)، تبيين الحقائق (٤/٢١).

(٢) ينظر: مواهب الجليل (٤/٤٢٣ - ٤٢٤)، التاج والإكليل (٤/٤٢٤).

(٣) ينظر: المجموع شرح المهذب (٩/٢٨٦ - ٢٨٧).

بعض الحنابلة[(١)] فلا اختلاف؛ لأنهم لا يحدون الاختيار بعدد معين، فيجوز عندهم بيع ثوب من أثواب.

٣-أن القائلين بجواز خيار التعيين إنما يجيزونه فيما إذا كان الاختيار في صنف واحد من السلع[(٢)]، في حين أن الاختيار في هذا النوع من الرد الترغيبي في أصناف عديدة مختلفة.

وبهذه الأوجه يتبين عدم صحة هذا التخريج، والله أعلم.

الترجيح بين التخريجات:

الذي يظهر أن التخريج الأول أقرب للصواب؛ لسلامته من الاعتراضات والمناقشات، والله أعلم بالصواب.

الفرع الثالث: حكمها

اختلف أهل العلم - رحمهم الله - في جواز هذه الصورة من الرد الترغيبي، بناءً على اختلافهم في صحة هذا الشرط على قولين:

الأول: جواز هذه الصورة من الرد الترغيبي، وبهذا أفتى شيخنا العلامة محمد الصالح العثيمين، والأستاذ الدكتور نصر فريد مفتي جمهورية مصر العربية.

الثاني: عدم جواز هذه الصورة من الرد الترغيبي. وبهذا أفتت اللجنة الدائمة للبحوث والإفتاء في المملكة العربية السعودية.

وقد تقدم ذكر أدلة القولين في التخريج الأول[(٣)]، والظاهر أن القول

---

(١) ينظر: الفروع (٤/٢٦).

(٢) ينظر: المبسوط للسرخسي (١٣/٥٥)، المقدمات والممهدات (٢/٩٣)، المجموع شرح المهذب (٢/٢٨٦)، الفروع (٤/٢٦).

(٣) ينظر: ص (٢٤٨) من هذا الكتاب.

الأول أقرب القولين للصواب، والله أعلم.

المسألة الثانية: أن يكون الرد الترغيبي غير مشروط

الفرع الأول: واقعها

واقع هذه الصورة أن تشترى السلعة في بيع باتٍّ، ولا يشترط فيه المشتري التبديل، ثم إنه يرغب المشتري في رد السلعة، فيمكّنه البائع من ذلك، لكن بشرط أن يعتاض عن ثمنها ماشاء من السلع التي عند البائع، فإن لم يجد ما يرغب في شرائه أعطاه سنداً يقيد فيه ثمن السلعة المردودة؛ ليستفيد منه في شراء ما شاء، متى شاء.

الفرع الثاني: تخريجها الفقهي وحكمها

تخرّج هذه الصورة من صور الرد الترغيبي على أنها إقالة[1] شُرط فيها أن يكون ثمن السلعة الأولى ثمناً في معاوضة جديدة.

مايترتب على هذا التخريج:

يترتب على هذا جواز هذه الصورة من الرد الترغيبي، ويدل لذلك ما يلي:

الأول: قول النبي – ﷺ –: ((من أقال مسلماً بيعته أقال الله عثرته))[2].

(١) الإقالة: رفع العقد، وإلغاء حكمه وآثاره بتراضي الطرفين.

[ينظر: الموسوعة الفقهية الكويتية، مادة (إقالة)، (٣٢٤/٥)، موسوعة الفقه الإسلامي، مادة (إقالة)، (٩٩/٢٠ – ١٠٠)].

(٢) رواه أبو داود في كتاب البيوع – باب في فضل الإقالة –، رقم (٣٤٦٠)، (٧٣٨/٣)، وابن ماجه في كتاب التجارات – باب الإقالة –، رقم (٢١٩٩)، (٧٤١/٢). من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه –.

وقال عنه الحاكم في مستدركه (٤٥/٢): "صحيح على شرط الشيخين، ولم يخرجاه"، ووافقه الذهبي في التلخيص (٤٥/٢).

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – حثّ على الإقالة، وهي رفع العقد، وإزالة حكمه بتراضي العاقدين، وهذه الصورة رفع فيها حكم البيع السابق، وألغيت آثاره.

المناقشة:

يناقش هذا: بأن مقتضى الإقالة رد الأمر إلى ما كان عليه قبل عقد البيع، ورجوع كل واحد إلى ما له[1]، وفي هذه الصورة الثمن لم يرجع إلى المشتري، بل جعل ثمناً في معاوضة أخرى.

الإجابة:

يجاب: بأن عدم قبض المشتري لثمن السلعة لا يعني عدم رد الأمر إلى ما كان عليه قبل العقد، فالأمر في الحقيقة عاد إلى ما كان عليه، فالبائع رجع بالمبيع، والمشتري رجع الثمن، إلا أن الثمن بقي ديناً في ذمة البائع، وليس في هذا ما ينافي مقتضى الإقالة.

الثاني: قول النبي ــ ﷺ –: ((المسلمون على شروطهم، إلا شرطاً حرّم حلالاً، أو أحلّ حراماً))[2].

وجه الدلالة:

أن هذه الصورة من الإقالة شرط فيها شرط ليس محرماً في ذاته، ولا يؤدي إلى محرم، فلا وجه لإفساده، لعدم الدليل.

المناقشة:

---

(١) ينظر: قواعد ابن رجب ص (٣٨٠)، كشاف القناع (٣/٢٥٠).

(٢) سبق تخريجه ص (٢٢٩).

نوقش هذا: بأن شرط المعاوضة الجديدة في الإقالة نظير قول المشتري للبائع: أقلني، وأنظرك في الثمن، وهذا قد منع منه بعض أهل العلم[(١)].

الإجابة:

يجاب عن هذا بثلاثة أمور:

١-أن أهل العلم مختلفون في هذه المسألة على قولين بين مجيز ومانع[(٢)]، وإذا كان كذلك فلا يصلح القياس عليها.

٢-أن القائلين بالمنع عللوا ذلك بأن الإنظار في الثمن زيادة فيه، والإقالة لا زيادة فيها للبائع ولا للمشتري[(٣)]، وهذا المحذور ليس قائماً في هذه الصورة من الرد الترغيبي، إذ الإقالة فيه على مثل الثمن الأول.

٣-أن أقرب ما تُنظّر به هذه المسألة هي حكم صرف رأس مال السلم[(٤)] - أي: ثمنه - بعد الإقالة في عقد آخر قبل قبضه.

وهذه المسألة لأهل العلم فيها قولان: الأول الجواز، والثاني المنع[(٥)].

والقائلون بالمنع إنما ذهبوا إلى ذلك، لأن النبي - ﷺ - قال: «من أُسْلِف في

---

(١) ينظر: الاستذكار (٢٠/٢٧)، فتح الجواد (١/٤١٣).

(٢) ينظر: بداية المجتهد (٢/٢٠٧)، الاستذكار (٢٠/٢٧)، الفتاوى السعدية (٣٠٥).

(٣) المصادر السابقة.

(٤) السَّلَم: اختلف أهل العلم في تعريفه تبعاً لاختلافهم في الشروط المعتبرة فيه، إلا أنهم اتفقوا على أن السلم: بيع موصوف في الذمة ببدلٍ يعطى عاجلاً.

[ينظر: حاشية ابن عابدين (٥/٢٠٩)، شرح حدود ابن عرفة (٢/٣٩٥)، نهاية المحتاج (٤/١٨٢)، منتهى الإرادات (١/٣٩٠)].

(٥) ينظر: الاستذكار (٢٠/٢٤ - ٢٥)، بداية المجتهد (٢/٢٠٥)، الشرح الكبير لابن قدامة (١٢/٣٠٣)، مجموع الفتاوى (٢٩/٥٠٣ - ٥١٨)، الإنصاف (٥/١١٤-١١٥).

شيء فلا يصرفه إلى غيره»[١].

وعلى كل حال فإن هذه الصورة من الرد الترغيبي لا تدخل في هذا الحديث لا نصاً، ولا معنى؛ لأنه يجوز لكل واحد من المتعاقدين التصرف فيما عاد إليه قبل أن يسترده[٢]؛ لعدم المانع، فليست هذه الصورة من السلم ولا هي في معناه.

الثالث: الأحاديث الدالة على السماحة في البيع والسهولة فيه، كقول النبي - ﷺ -: «رحم الله رجلاً سمحاً إذا باع، وإذا اشترى، وإذا اقتضى»[٣]، ولا شك أن التوسعة على المشتري بتمكينه من تبديل المبيع في العقد اللازم من الإحسان والمعروف والسماحة في البيع، فلا وجه لمنعه. إذ الأصل في الإقالة أنها معروف وإحسان[٤].

الرابع: أن الأصل في المعاملات الحل ما لم يدل دليل على التحريم، فلا يمنع الناس من شيء من المعاملات، إلا بدليل بيّن.

---

(١) رواه أبو داود في كتاب البيوع - باب السلف لا يُحوّل -، رقم (٣٤٦٨)، (٣/٧٤٤) بهذا اللفظ له، ورواه ابن ماجه في كتاب التجارات - باب من أسلم في شيء لا يصرفه إلى غيره -، رقم (٢٢٨٣)، (٢/٧٦٦)، من حديث أبي سعيد الخدري - رضي الله عنه -.
وقال عنه شيخ الإسلام في مجموع الفتاوى (٢٩/٥١٧): "الحديث ضعيف". وقال عنه الحافظ ابن حجر في التلخيص الحبير (٣/٢٥): "فيه عطية العوفي، وهو ضعيف، وأعلّه أبو حاتم والبيهقي وعبد الحق وابن القطان بالضعف والاضطراب"، وقال عنه ابن الملقن في خلاصة البدر المنير (٢/٧١): "رواه أبو داود وابن ماجه بإسناد ضعيف".

(٢) ينظر: شرح السنة للبغوي (٨/١٦٢)، الفروع (٤/١٨٥).

(٣) تقدم تخريجه ص (١٧٢).

(٤) ينظر: البهجة في شرح التحفة (٢/٢٨٢ - ٢٨٣).

الفصل السابع: الضمان والصيانة الترغيبيان

المبحث الأول: الضمان الترغيبي

المطلب الأول: تعريف الضمان، وأنواع الضمان الترغيبي

المسألة الأولى: تعريف الضمان

أولاً: تعريفه لغة

الضمان في اللغة مصدر ضَمِنَ، يضْمَنُ، ضَمَاناً، وأصل هذه الكلمة ((هو جعل الشيء في شيء يحويه))[١]، وهو يطلق في اللغة على معان:

الأول: الكفالة. فضَمِنَ الشيء: كَفَلَه، وضَمَّنه لإياه: كفَّلَه[٢].

الثاني: التَغْرِيم. فضَمَّنْتُه الشيء: غرَّمْتُه[٣].

الثالث: الالتزام. فضَمِنْتُ المال الْتَزَمْتُه، ويتعدى بالتَّضْعِيف، فيقال: ضمَّنْتُه المال، أي أَلْزَمْتُه إيَّاه[٤].

الرابع: الحفظ والرعاية[٥]. ومنه قول النبي – ﷺ –: ((الإمام ضامن))[٦].

---

(١) معجم المقاييس في اللغة، مادة (ضمن) ، ص (٦٠٣).

(٢) ينظر: الصحاح، مادة (ضمن)، (٢١٥٥/٦)، لسان العرب، مادة (ضمن)، (٢٥٧/١٣)، تاج العروس، مادة (ضمن)، (٣٤٧/١٨).

(٣) ينظر: لسان العرب، مادة (ضمن)، (٢٥٧/١٣)، القاموس المحيط، مادة (ضمن)، ص (١٥٦٤)، الكليات، مادة (الضمان)، ص (٥٧٥).

(٤) ينظر: المصباح المنير ، مادة (ض م ن)، (٢٥٨/١٣) ، المعجم الوسيط ، مادة (ضمن) ، ص (٥٤٤).

(٥) ينظر: لسان العرب، مادة (ضمن) ، (٢٥٨/١٣).

(٦) رواه أحمد في المسند (٢٣٢/٢)، وفي مواطن أخرى عديدة، ورواه أبو داود في كتاب الصلاة – باب ما يجب على المؤذن من تعاهد الوقت – ، رقم (٥١٧)، (٣٥٦/١)، والترمذي في أبواب

ثانياً: تعريفه اصطلاحاً

الضمان في اصطلاح الفقهاء: استعمل الفقهاء – رحمهم الله – الضمان على عدة معان في أبواب متعددة من أبواب الفقه، وهي لا تخرج في الجملة عن المعنى اللغوي للكلمة. ومهما يكن من أمر فالذي يتصل بموضوع الحوافز من هذه المعاني هو الضمان في عقد البيع، وقد اختلفت عبارات الفقهاء في تعريفه بناء على اختلافهم في تقسيمه(١)، إلا أن أجمع هذه التعاريف تعريف ضمان الدَّرَك(٢) والعهدة(٣)، وهو في الحقيقة أن يضمن الثمن أو جزأه لأحد العاقدين(٤).

وضمان العهدة في كلام الفقهاء قسمان:

الصلاة – باب ما جاء أن الإمام ضامن .. – ، قم (٢٠٧)، (٤٠٢/١)، كلهم من حديث أبي هريرة – رضي الله عنه – .

وقد صححه أحمد شاكر في تحقيق المسند رقم (٩٩٤٣)، (٨٢/١٩)، والألباني في إرواء الغليل (٢٣١/١)، وشيب الأرناؤوط في تحقيق شرح مشكل الآثار (٤٣٢/٥).

(١) ينظر: البحر الرائق (٢٣٧/٦)، الذخيرة للقرافي (١١٤/٥)، مغني المحتاج (٢٠١/٢)، كشاف القناع (٣٦٩/٣).

(٢) الدَّرَك: بفتحتين، وفي لغة بسكون الراء. وهو اسم من أدركت الشئ.
[ينظر : المصباح المنير، مادة (درك) ، ص (١٢٢)] .

(٣) العُهْدَة: هي وثيقة المتبايعين، وهي بمعنى الدَّرَك، تقول: برئت إليك من عُهْدَة هذا العبد، أي ما يدركك فيه من عيب كان معهوداً فيه عندي، ويقال: عُهْدَته على فلان، أي: ما أدرك فيه من دَرَكَ فإصلاحه عليه. [ينظر: لسان العرب، مادة (عهد) ، (٣١١/٣-٣١٢)، المصباح المنير، مادة (عهد) ، ص (٢٢٥)].

(٤) ينظر: الإقناع للحجاوي (١٧٩/٢)، معونة أولي النهى (٣٩٤/٤).

الأول: ضمانه عن البائع للمشتري: وهو أن يُضمن الثمن الواجب بالبيع قبل تسليمه، إن ظهر فيه عيب او اُستُحِق رجع بذلك على الضامن.

الثاني: ضمانه عن المشتري للبائع: وهو أن يُضمن الثمن متى ظهر المبيع مُسْتَحَقّاً لغير البائع أو رُدَّ بعيب، أو أرش[(١)] العيب[(٢)].

الضمان في اصطلاح التسويقيين: هو تعهد يلتزم فيه المنتج أو وكيله بسلامة المبيع من العيوب المصنعية والفنية، ويلتزم بصلاحيته للعمل خلال مدة متفق عليها[(٣)].

المسألة الثانية: أنواع الضمان الترغيبي

الضمان الترغيبي نوعان:

النوع الأول: ضمان الأداء

---

(١) الأرْش في اللغة: من أرَّش أي: أفسد، وسمي بذلك؛ لأنه من أسباب الفساد.

اصطلاحاً: قِسْط ما بين الصحيح والمعيب من الثمن.

[ينظر: لسان العرب، مادة (أرش)، القاموس المحيط ص (١٩)، حاشية ابن عابدين (٥/٣٤)، تحرير ألفاظ التنبيه ص (١٧٨)، الدر النقي في ألفاظ الخرقي (٢/٤٦٦)].

(٢) ينظر: البحر الرائق (٦/٢٣٧)، شرح فتح القدير (٧/١٨١)، حاشية الدسوقي (٣/١١٢)، نهاية المحتاج (٣/٤٣٩)، كشاف القناع (٣/٣٦٩).

تنبيه: قصر الحنفية ضمان الدرك على ضمان الثمن إذا ظهر المبيع مستحقاً، أما مسائل ظهور العيب في المبيع فتبحث في باب خيار العيب، وأما ضمان العهدة فهو باطل عندهم باتفاق؛ للجهالة فيه.

[ينظر: بدائع الصنائع (٥/٩) ، البحر الرائق (٦/٢٥٤)، البناية في شرح الهداية (٧/٦٠٥ – ٦٠٦) ، حاشية ابن عابدين (٥/٣٢٨)].

(٣) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٢/١٧٥) ، ضمان عيوب المبيع الخفية للدكتور دياب ص (٣١٧) ، الضمان في عقد البيع للدكتور عيد ص (٢٢٩).

وهو ضمان صلاحية المبيع وقيامه بالعمل سليماً مدة معينة، بحيث إذا ثبت صلاحه وسلامته فيها غلب على الظن صلاحه فيما بعد[١].

وبموجَب هذا الضمان يتعهد البائع بإصلاح الخلل المصنعي والفني الطارئ على المبيع أو تبديل غيره به إذا اقتضى الأمر تبديله[٢].

وهذا النوع من الضمان الترويجي يستعمل غالباً في بيع المواد والآلات التي تتميّز بدقة في الصنع، وسهولة تعرض أجزائها للخلل، كالسيارات، والأجهزة الكهربائية على اختلاف أنواعها، والساعات، والمعدات ، والسلع الاستهلاكية المعمرة[٣]، وما أشبه ذلك.

ومما يتميز به هذا الضمان الترويجي أنه شامل لأي خلل فني أو مصنعي في المبيع ، حتى لو لم يكن هذا الخلل عيباً، فيكفي لثبوته كون المبيع غير صالح للعمل[٤]. كما أن هذا الضمان لايتعارض في الحقيقة مع ضمان البائع للعيوب الخفيّة، فالبائع للعيوب الخفية، ولو لم يكن من شأنها جعل المبيع غير صالح للعمل[٥].

---

(١) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعه (١٧٢/٢) ، الوسيط في شرح القانون المدني (٧٥٩/٤) .

(٢) ينظر: عقد البيع والمقايضة للدكتور فرج ص (٥١٥) ، الوسيط في شرح القانون المدني (٧٦٠/٤).

(٣) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعه (١٧٢/٢) ، ضمان عيوب المبيع الخفية للدكتور دياب ص (٣١٧) .

(٤) ينظر: الوسيط في شرح القانون المدني (٧٥٩/٤) .

(٥) ينظر: الضمان في عقد البيع للدكتور عيد ص (٢٣١) ، عقد البيع والمقايضة للدكتور فرج ص (٥١٥) ، ضمان عيوب المبيع الخفية للدكتور دياب ص (٣٢٣) .

ومما ينبه إليه أن ضمان الأداء، وجميع أنواع الضمان الترويجية لاتضمن العيوب، أو عدم صلاحية المبيع التي تنشأ عن سوء استعمال المشتري، أو عدم عنايته بالمبيع(١)، ولذلك فإن بعض السلع التي يحتاج إلى صيانة يشترط للعمل بالضمان فيها التزام المشتري بجدول الصيانة المقترح.

النوع الثاني: ضمان معايير الجودة

وهو ضمان يتعهد فيه المنتج بأن سلعته تتمشى من حيث الجودة والمواصفات مع الخصائص والقياسات التي وضعتها هيئات حكومية أو صناعية واعترف بها(٢).

وهذا النوع من الضمان الترويجي يعلن عنه غالباً بوضع علامات أو أحرف أو أرقام على الغلاف الخارجي للسلعة(٣)، وذلك يبين للمستهلك مطابقة هذه السلعة للمواصفات والخصائص القياسية للجودة. وهذا النوع من الضمان الترويجي يستعمل غالباً في المنتجات الغذائية، والأدوية، وما أشبه ذلك(٤)، وقد يُستعمل في السيارات وغيرها من المنتجات.

المطلب الثاني: ضمان البائع للمبيع

المسألة الأولى: موجباته وأسبابه

يترتب على عقد البيع آثار والتزامات في كلا طرفي العقد، في جانب البائع، وفي جانب المشتري. ومن أبرز هذه الآثار وتلك الالتزامات نقل ملكية

---

(١) ينظر الضمان في عقد البيع (٢٣٠) .

(٢) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (١٧٠/٢) .

(٣) ينظر: المصدر السابق.

(٤) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (١٧٠/٢) .

المبيع عن البائع إلى المشتري، فعقد البيع يوجب ثبوت ملك المشتري للمبيع[١]، وهذا يقتضي نقل ضمان المبيع عن البائع إلى المشتري[٢]، إلا أن أهل العلم استثنوا حالات يكون فيها ضمان المبيع على البائع حتى بعد انتقال الملك إلى المشتري على اختلاف بينهم في بعض تلك الحالات. ومن أهم تلك الاستثناءات.

أولا: هلاك المبيع في يد البائع بآفة سماوية ، أو بفعل غير المشتري[٣].

ثانياً: ظهور المبيع مُستَحقاً لغير البائع[٤] .

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (١٣٥/٥)، بداية المجتهد (١٥٦/٢)، الإقناع في حل ألفاظ أبي شجاع (٢٥٩/٢)، معونة أولي النهى (١١٧/٤).

(٢) ينظر: تبيين الحقائق (١٦/٤) ، عقد الجواهر الثمينة (٥٠٣/٢) ، مغني المحتاج (٦٥/٢)، بلغة الساغب ص (١٨٦، ١٨٨).

(٣) لأهل العلم في ضمان المبيع في هذه الحال ثلاثة أقوال:

الأول: أن البائع يضمن المبيع إذا كان مما يحتاج إلى حق توفيه – أي: حق تأدية – . وهذا مذهب المالكية ، والحنابلة.

الثاني: أن ابائع يضمن المبيع مطلقاً إلى أن يقبضه المشتري. وهذا مذهب الحنفية ، والشافعية ، ورواية عن أحمد.

الثالث: أن البائع لا يضمن المبيع من حين تمام العقد، بل هو ضامن المشتري. وهذا مذهب الظاهرية.

[ينظر: بدائع الصنائع (٢٣٨/٥)، بداية المجتهد (١٨٥/٢ – ١٨٦)، حاشية الدسوقي (١٤٤/٣)، مغني المحتاج (٦٥/٢)، إخلاص الناوي (٧٠/٢)، المغني (١٩٠/٦)، الإنصاف (٤١٥/٤)، شرح منتهى الإرادات (١٨٩/٢)، المحلى (٣٧٩/٨)] .

(٤) ينظر: شرح فتح القدير (٤٣/٧ – ٤٥)، مواهب الجليل (٢٩٥/٥)، حاشية قليوبي وعميرة (١٩٥/٣)، شرح منتهى الإرادات (٤١٧/٢)، المحلى (٥٠٩/٨).

ثالثاً: ظهور عيب قديم في المبيع.

وبالنظر إلى هذه الحالات يظهر أن أقربها لبحث الضمان الترغيبي هـي الحال الثالثة، وهي ضمان البائع عيب المبيع.

المسألة الثانية: ضمان البائع عيب المبيع

الأصل في عقد البيع أنه يقتضي سلامة المبيع من العيوب؛ لأن المقصود منه انتفاع المشتري بالمبيع، وهذا لا يتكامل تحقيقه وتحصيله، إلا بقيد السلامة في المبيع(١). ولذلك أثبتت الشريعة للمشتري الخيار فيما إذا تبين أن المبيع معيب قبل قبض المشتري استدراكاً لما قد يفوته، وإزالة للضرر ببقاء العيب(٢). وهذا بالاتفاق فيما إذا كان العيب حادثاً في المبيع قبل البيع(٣).

أما إذا كان العيب حدث في المبيع بعد العقد، وقبل قبض المشتري، ففي كونه من ضمان البائع خلاف بين أهل العلم(٤).

فإذا كان عيب المبيع قد حدث بعد قبض المشتري فإن الإجماع منعقد على أنه من ضمان المشتري(١) إلا في مسائل معدودة وقع الخلاف فيها بيت أهل العلم، هل هي من ضمان البائع، أو من ضمان المشتري؟، وهذه المسائل هي:

---

(١) ينظر: بدائع الصنائع (٢٧٤/٥)، منحة الخالق لابن عابدين (٤٥/٦)، عقد الجواهر الثمينة (٤٦٩/٢)، الشرح الكبير لابن قدامة (٣٧٦/١١).

(٢) ينظر: الممتع في شرح المقنع (٩٧/٣).

(٣) حكى هذا الإتفاق: ابن المنذر في كتاب الاقناع (٢٦٢/١)، وابن رشد في بداية المجتهد (١٨٦/٢).

(٤) وهو كخلافهم في هلاك المبيع في يد البائع بآفة سماوية أو بفعل غير المشتري.

[ينظر: بدائع الصنائع (٢٧٥/٥)، حاشية الدسوقي (١٤٩/٣)، مغني المحتاج (٦٨/٢)، مطالب أولي النهى (١١/٣)، المحلى (١١١/٨)] .

أولاً: بيع العُهْدَة (عهدة الرقيق)

وهو بيع يتعلق فيه ضمان المبيع بالبائع في زمن معين[٢]. وهذه العُهْـدَة تثبت للمشتري في الرقيق خاصة، ولو حدث العيب فيه بعد قـبض المشـتري، ولهذا فإنها تسمى عهدة الرقيق[٣]، وهي نوعان.

الأول: عهدة ثلاثة أيام

وهي كثيرة الضمان قصيرة الزمان[٤]، فالضمان فيهـا شـامل لجميـع العيوب، والأدواء، وما يطرأ على الرقيق، من نقص في بدن أو فوات عـين في مدة ثلاثة أيام[٥].

الثاني: عهدة السنة

وهي قليلة الضمان طويلة الزمان[٦]، فالضمان فيها يشمل ثلاثـة أدواء فقـط، وهي: الجنون، والجذام، والبرص[٧].

وهذا النوع من الضمان انفرد به المالكية دون سائر أهل العلم[١].

---

(١) حكي هذا الإجماع: ابن رشد في بداية المجتهد (٢/١٨٦)، وابن حزم في مراتب الإجماع ص (٨٥)، المحلى (٨/٣٧٩).

(٢) ينظر: المنتقى للباجي (٤/١٧٣)، حاشية العدوي على شرح أبي الحسن للرسالة (٢/١٦٠)، الشرح الصغير للدردير (٢/٤٨٣).

(٣) ينظر: الموطأ (٢/٦١٢)، مواهب الجليل (٤/٤٧٣)، بلغة السالك (٢/٤٨٣).

(٤) ينظر: الشرح الصغير للدردير (٢/٤٨٣).

(٥) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٢/٤٩٩)، بداية المجتهد (٢/١٧٦).

(٦) ينظر: الشرح الصغير للدردير (٢/٤٨٣).

(٧) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٢/٤٩٩).

وقد استدل المالكية لهذين القسمين بعدة أدلة:

الأول: قول النبي – ﷺ –: ((عهدة الرقيق ثلاثة أيام))[٢].

(١) ينظر: بداية المجتهد (١٧٦/٢)، القبس لابن العربي (٧٨٨/٢)، الذخيرة للقرافي (١١٤/٥)، الشرح الكبير لابن قدامة (٣٩١/١١ – ٣٩٢).

تنبيه: لعل الذي انفرد به مالك هو عهدة السنة، وكون هذه العهدة في ثلاثة أيام شاملة لجميع العيوب وما قد يطرأ من نقص أو فوات عين المبيع؛ لأنه نقل عن الإمام أحمد أن العيب إذا كان مما يمكن في البدن ثم يظهر، كالجنون والجذام والبرص، فإنه إذا ظهر قبل مضي ثلاثة أيام من حين الابتياع ، فإنه يثبت به الرد؛ لأنه تبين أنه كان كامناً في المبيع.

[ينظر : المسائل الفقهية من كتاب الروايتين والوجهين للقاضي أبي يعلي (٣٤١/٢ – ٣٤٢)، الإنصاف (٤١٥/٤)] .

(٢) رواه أبو داود في كتاب البيوع والإجارات – باب في عهدة الرقيق – ، رقم (٣٥٠٦)، (٧٧٦/٣)، وابن ماجه في كتاب التجارات – باب عهدة الرقيق – ، رقم (٢٢٤٤)، (٧٥٤/٢)، كلاهما بهذا اللفظ ، ورواية أبي داود من حديث عقبة بن عامر – رضي الله عنه – ، ورواية ابن ماجه من حديث سمرة بن جندب – رضي الله عنه – وقد رواه عقبة أيضاً بلفظ: " لا عهدة بعد أربع "، وهو عند أحمد عن عقبة بهذا اللفظ (١٤٣/٤).

وقال ابن أبي حاتم في علل الحديث (٣٩٥/١): " سئل أبي عن حديث الحسن عن سمرة، والحسن عن عقبة بن عامر عن النبي – ﷺ – قال: (عهدة الرقيق ثلاث) قال أبي: ليس هذا الحديث عندي بصحيح ، وهذا عندي مرسل" .

وقال البغوي في شرح السنة (١٤٩/٨): " وضعّف أحمد هذا الحديث، وقال: لم يسمع الحسن من عقبة ولا يثبت في العهدة حديث".

وقال البيهقي في سننه الكبرى (٣٢٣/٥): "مدار هذا الحديث على الحسن عن عقبة بن عامر، وقال الطحاوي كما في مختصر اختلاف العلماء (٩٩/٣): "الحسن لم يسمع من عقبة، ولم يلقه"، ثم قال (١٠٠/٣١): "فقد خرج مذهب مالك من أن يكون له أصل في الكتاب، والسنة، والإجماع". وقد ضعّفه أيضاً السبكي في تكملة المجموع (١٣١/١٢).

وقال ابن حزم في المحلى (٣٨٠/٨): "أما الحديثان فساقطان".

وجه الدلالة:

أن النبي – ﷺ – أثبت عهدة للمشتري على البائع مدة ثلاثة أيام[١].

المناقشة:

نوقش هذا من ثلاثة أوجه:

١-أن هذا الحديث لا يصح، فلا يحتج به[٢]، وقد بينت ذلك في تخريجه.

٢-يحتمل أن يكون المراد المشروط في البيع[٣] فيكون من خيار الشرط.

٣-أنه مخالف للأصول[٤]، إذ الأصل أن العين مضمونة على مالكها.

الثاني: عمل أهل المدينة، فإن عملهم جرى على إثبات العهدتين في الرقيق، وتناقلهما الخلف عن السلف[٥].

المناقشة:

نوقش هذا بأن إجماع أهل المدينة، وعملهم ليس حجة تثبت بها الأحكام[٦].

---

(١) ينظر: بداية المجتهد (١٧٧/٢)، الاستذكار (٣٩/١٩ – ٤).

(٢) ينظر: مختصر اختلاف العلماء (٩٩/٣)، بداية المجتهد (١٧٧/٢)، الاستذكار (٤٠/١٩)، الشرح الكبير لابن قدامة (٣٩١/١١).

(٣) ينظر: مختصر اختلاف العلماء (٩٩/٣).

(٤) ينظر: بداية المجتهد (١٧٧/٢).

(٥) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٤٩٩/٢)، الاستذكار (٣٨/١٩ – ٣٩).

(٦) ينظر: الشرح الكبير لابن قدامة (٣٩٢/١١).

تنبيه: لمعرفة أقوال أهل العلم في حجيّة عمل أهل المدينة.

[ينظر: البحر المحيط في أصول الفقه (٤٨٣/٤ – ٤٨٩)، عمل أهل المدينة بين مصطلحات مالك وأراء الأصولين للدكتور سيف ص (٧٣ – ١٠١)].

الثالث: أن الرقيق يكتم عيبه، فيُستظهر عليه بثلاثة أيام حتى يتبين للمشتري ما كتم عنه، فهذه المدة نظير ما جعل في التصرية التي دلس بها البائع(١).

الرابع: أن الأدواء التي تضمن في عهدة السنة أدواء تتقدم أسبابها، ويظهر ما يظهر منها في فصل من فصول السنة دون فصل بحسب ما أجرى الله تعالى العادة في ذلك، فجعلت هذه العهدة سنة حتى تؤمن هذه العيوب ، ومن التدليس بها(٢).

المناقشة:

نوقش هذان التعليلان بأن الداء الكامن لا عبرة به، وإنما النقص بما ظهر لا بما كمن(٣).

الإجابة:

أجيب عن هذا بأنه غير مسلَّم؛ لأن الكامن إذا دلّ عليه دليل بعد ذلك، وعلم به صار كالظاهر(٤).

ثانياً: أن يكون العيب مستنداً إلى سبب سابق على القبض

---

(١) ينظر: عقد الجواهر الثمينة (٢/٥٠٠)، المنتقى للباجي (٤/١٧٣)، الذخيرة للقرافي (٥/١١٥).

(٢) ينظر: المصادر السابقة.

(٣) تكملة المجموع للسبكي (١٢/١٣١)، الشرح الكبير لابن قدامة (١١/٣٩٢) .

(٤) ينظر: تكملة المجموع للسبكي (١٢/١٣).

اختلف أهل العلم – رحمهم الله – في العيب الحادث بعد قبض المشتري إذا كان يستند إلى سبب سابق على القبض، هل هو من ضمان المشتري، أو من ضمان البائع؟ على قولين:

القول الأول: أنه من ضمان البائع.

وهذا هو المذهب عند الحنفية[(١)]، والأصح عند الشافعية[(٢)].

القول الثاني: أنه من ضمان المشتري ما لم يدلس البائع.

وهذا هو مذهب المالكية[(٣)]، وقول للشافعية[(٤)]، ومذهب الحنابلة[(٥)]، وابن حزم من الظاهرية[(٦)].

ومنشأ الخلاف في هذه المسألة هو هل وجود سبب العيب يعد عيباً أو لا؟

فمن قال بأنه عيب جعله من ضمان البائع، ومن قال بأنه ليس عيباً جعله من ضمان المشتري[(٧)].

ثالثاً الجوائح

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٣٩٢/٦)، الفتاوى الهندية ص (٧٨/٣ – ٧٩).

(٢) ينظر: المنهاج للنووي ص (١٨٦) ، تكملة المجموع للسبكي (١٣٢/١٢ – ١٣٣)، إعانة الطالبين (٣١/٣).

(٣) ينظرك حاشية الدسوقي (١٢٨/٣، ١٣١)، الشرح الصغير للدردير (٤٧١/٢ – ٤٧٢).

(٤) ينظر: روضة الطالبين (٤٦٤/٣ – ٤٦٥)، السراج الوهاج شرح المنهاج ص (١٨٦).

(٥) ينظر: الممتع في شرح المقنع (١١٠/٣)، كشاف القناع (٢٢٨/٣).

(٦) ينظر: المحلى (٣٧٥/٨).

(٧) ينظر: شرح فتح القدير (٣٩٢/٦ – ٣٩٣).

الجوائح في اللغة جمع جائحة، وهي النازلة العظيمة التي تستأصل المــال وتهلكه(١).

أما عند الفقهاء فهي كل ما أذهب الثمرة، أو بعضها بغير جناية آدمي(٢).

وقد اختلف أهل العلم في القول بوضع الجوائح في الثمار على قولين:

القول الأول: القضاء بوضع الجوائح ، وأنها من ضمان البائع.

وهذا مذهب المالكية(٣)، وقديم قولي الشافعي(٤)، ومذهب الحنابلة(٥).

القول الثاني: عدم القضاء بوضع الجوائح، وأنها من ضمان المشتري.

وهذا مذهب الحنفية(٦)، وقول الشافعي في الجديد(٧).

وسبب الخلاف في هذه المسألة هو تعــارض الآثــار فيهــا، وتعــارض المقاييس(٨).

المطلب الثالث: حكم الضمان الترغيبي

تقدم أن الضمان الذي تستعمله الشركات والمؤسسات التجارية لإقنـــاع المستهلكين بسلامة السلع وصلاحيتها، وجذبهم إليها نوعان:

الأول: ضمان الأداء.

---

(١) ينظر: لسان العرب، مادة (جوح) ، (٤٣١/٢).

(٢) ينظر: الأم للشافعي (٥٨/٣)، وينظر كتاب الجوائح وأحكامها للدكتور الثنيان ص (١٧ – ٢٩).

(٣) ينظر: الذخيرة للقرافي (٢١٢ – ٢١٥) ، القوانين الفقهية ص (١٧٣).

(٤) ينظر: روضة الطالبين (٥٦٢/٣) ، مغني المحتاج (٩٢/٢).

(٥) ينظر: شرح منتهى الإرادات (٢١٢/٢-٢١٣).

(٦) ينظر: شرح معاني الآثار (٣٦/٤) ، إعلاء السنن (٣٩/١٤ – ٤٠).

(٧) ينظر: روضة الطالبين (٥٦٢/٣) ، مغني المحتاج (٩٢/٢).

(٨) ينظر: بداية المجتهد (١٨٧/٢).

الثاني: ضمان الجودة .

ومعرفة حكم هذين النوعين من الضمان يحتاج إلى نظر في كل نوع على حدة.

المسألة الأولى: ضمان الأداء

الفرع الأول: تعريفه وغايته

سبق أن ضمان الأداء هو ضمان صلاحية المبيع وقيامه بالعمل على وجه سليم لمدة معينة، بحيث يغلب على الظن صلاحه للعمل فيما بعدها(١) .

وهذا النوع من الضمان له مقاصد عديدة من أبرزها حماية المستهلك في حال ظهور عيوب في المبيع ترجع إلى أخطاء في التصنيع ناتجة عن تقصير في العمل، أو المراقبة والتفتيش والإشراف، أو عن الإسراع في عرض السلع في الأسواق قبل تجربتها وإكتشاف عيوبها في ظروف الاستعمال الفعلية.

ومن مقاصده أيضا طمأنة المستهلك إلى أن ما سَيُقْدِمُ على شرائه من السلع فإن البائع ملتزم بضمان السلعة، ومعالجة أسباب الفشل(٢) .

الفرع الثاني: تخريجه الفقهي

تكلم أهل العلم في دراستهم وبحوثهم في مسألة عيوب المبيع عن صور عديدة كثيرة واختلفوا في ضمانها، هل هو من ضمان البائع، أو من ضمان المشتري؟ وربما كانت تلك الصور لا واقع لها في معاملات الناس في ذلك الوقت، أو أنها نادرة الوقوع، لكن مع التطور الصناعي الهائل الذي تشهده

---

(١) ينظر: ص (٢٦٩) من هذا الكتاب .

(٢) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعه (١٦٧/٢).

الصناعات اليوم أصبح كثير من تلك الصور بضمان الأداء، الذي يقدمه الباعة أو يشترطه المشترون في أكثر السلع.

وبالنظر إلى كلام الفقهاء في هذين يتبين أنه يمكن تخريج ضمان الأداء على ما يلي:

التخريج الأول: أن ضمان الأداء نوع من ضمان العيب الحادث عند المشتري، والمستند إلى سبب سابق على القبض .

ما يترتب على هذا التخريج:

يترتب على هذا التخريج الاختلاف فيمن يضمن هذا العيب هل البائع، أو المشتري؟

وقد تقدمت الإشارة إلى هذا الخلاف[1].

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج بأن البائع في ضمان الأداء يلتزم للمشتري ويتعهد بسلامة المبيع وصلاحيته للعمل مدة متفقاً عليها في حين أن ضمان العيب الحادث عند المشتري والمستند إلى سبب سابق على القبض ليس كذلك.

الإجابة:

يجاب عن هذا الإيراد بأن ما ذكر من التزام البائع وتعهده لا يشكل على هذا التخريج؛ لأنه على القول بأن البائع ضامن للعيب الحادث عند المشتري إذا كان مستنداً إلى سبب سابق على القبض. فإن التزام البائع وتعهده في هذه الحال

(١) ينظر: ص (٢٧٦) من هذا البحث.

يكون تأكيداً لمقتضى العقد، وأما على القول بأنه من ضمان المشتري فإن البائع يكون قد وعد بضمان العيب المستند إلى سبب عنده.

التخريج الثاني: أن ضمان الأداء نوع من ضمان العيب الذي لا يعلم، إلا بالتجربة والاستعلام والاختبار.

ما يترتب على هذا التخريج:

يترتب على هذا التخريج الاختلاف فيمن يضمن هذا العيب هل هو البائع أو المشتري؟ وقد اختلف أهل العلم في ذلك على قولين.

القول الأول: أنه من ضمان البائع[(١)].

وهذا هو مذهب الحنفية[(٢)]، وقول للمالكية[(٣)]، ومذهب الشافعية[(٤)]، والحنابلة[(٥)]، وقول ابن حزم من الظاهرية[(٦)].

---

(١) **تنبيه**: أصحاب هذا القول متفقون على أن العيب من ضمان البائع، إلا أنهم مختلفون في موجَب هذا الضمان، وهم في الغالب يبحثون الموجَب دون نص على الضمان.

[ينظر: بدائع الصنائع (١٧١/٥)، الخرشي على مختصر خليل (٨٢/٥)، المهذب (٥١/٣)، كشاف القناع (١٨٩/٣)].

(٢) ينظر: بدائع الصنائع (١٧١/٥) ، شرح فتح القدير (٣٧٣/٦).

(٣) ينظر: الذخيرة للقرافي (٦١/٥ – ٦٢)، مواهب الجليل (٤٣٤/٤).

(٤) ينظر: تكملة المجموع للسبكي (١٠٨/١٢،٨٣)، حاشية المحلي على شرح المنهاج (٢٠٦/٢ – ٢٠٧).

(٥) ينظر: الشرح الكبير لابن قدامة (٤١٠/١١ – ٤١١)، الفروع (١٠٧/٤ –١٠٨) ، منتهى الإرادات (٣٦٤/١)، الإنصاف (٤٢٥/٤).

(٦) ينظر: المحلى (٧٣/٩).

القول الثاني: أنه من ضمان المشتري.

وهذا هو المذهب عند المالكية[١]، وهو رواية عن أحمد[٢].

أدلة القول الأول:

١-أن العيب الحادث في المبيع عند المشتري سببه الاستعلام والتجربة، فالمشتري معذور فيه غير ضامن له؛ لأنه وسيلة استكشاف سلامة المبيع من عيبه، فهو نظير اختبار المصراة بحلبها[٣].

أن البائع حصل بيده مال أخيه بغير رضا منه، إذ إن المشتري إنما رضي بالمبيع سليماً ، فلا يكون داخلاً في قول الله تعالى - :﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾[٤]؛ لأن الرضا إنما يكون بعد المعرفة التي لا تحصل إلا بالاستعلام[٥] فما تبين من عيب بالاستعلام فإنه لايكون من ضمان المشتري .

٢-أن العقد وقع على شئ صحيح، فإذا خرج معيباً فق خرج على خلاف ما عقد عليه[٦].

دليل القول الثاني:

---

(١) ينظرك عقد الجواهر الثمينة (٢/٤٧٤) ، حاشية الدسوقي (٣/١١٣) .

(٢) ينظر: المغني (٦/٢٥٢).

(٣) ينظر: مغني المحتاج (٢/٦٠) ، إعانة الطالبين (٣/٣٦)، الشرح الكبير لابن قدامة (١١/٤١١).

(٤) سورة النساء، جزء آية: (٢٩).

(٥) ينظر: المحلى (٩/٧٣).

(٦) ينظر: المسائل الفقهية من كتاب الروايتين والوجهين للقاضي أبي يعلي (١/٣٤١).

احتجوا بأن العيب الحادث عند المشتري لا حجة له فيه على البائع؛ لأنـــه حدث في ملكه فعليه ضمانه(١).

المناقشة:

يناقش هذا بعدم التسليم؛ فالعيب وإن كان حادثاً في ملك المشتري، إلا أنه حدث نتيجة تجربة المبيع وامتحانه، فهو في الحقيقة إظهار لعيب كامن خفى لا يعلم إلا بالاستكشاف، فلا يكون مضموناً على المستكشف المستعلم. ومعلـــوم أن العيب الخفي الباطن إذا دلّ عليه دليل، وعُلِم به صار كالظاهر(٢).

الترجيح:

الذي يظهر – والله – تعالى – أعلم أن القول الأول هو الأرجـــح؛ لقـــوة أدلته، وسلامتها من المناقشات، وعدم قيام حجة القول الثاني.

الترجيح بين هذين التخريجين:

الظاهر – والله أعلم – أن ضمان الأداء يقبل كلا التخريجين فما كـــان منه متعلقاً بسلامة المبيع من العيوب المصنعّية والفنيّة، فإنه يخرّج علـــى ضـــمان العيب الذي لا يعلم، إلا بامتحان وتجربة واستعلام، وما كـــان منـــه متعلقـــاً بصلاحية المبيع وقيامه بالعمل فإنه يخرّج على ضمان العيب الحادث في المبيع عند المشتري، والمستند إلى سبب سابق؛ لأن عدم صلاحيته ناشئ عن عدم إتقـــان صنعه.

الفرع الثالث: حكمه

(١) ينظر: المقدمات والممهدات (١١٣/٢) ، المغني (٢٥٢/٦ – ٢٥٣).

(٢) ينظر: تكملة المجموع للسبكي(١١٣/١٢) .

بعد ما تقدم من عرض ضمان الأداء، ومقصوده، وما يحتمله من تخريجات، فالذي يظهر – والله – تعالى أعلم – هو جواز ضمان الأداء، وأنه لا محذور فيه شرعاً، وذلك لما يلي.

أولاً: أن الأصل في المعاملات الحل والإباحة حتى يقوم دليل المنع والتحريم.

ثانياً: أن اشتراط البائع الضمان على نفسه، كما هو الحال في أكثر صور ضمان الأداء، فيه معنى التوثيق؛ لطمأنة المشتري بأنه مسؤول عن جودة سلعته وإتقانها وتلبيتها لحاجات المستهلك، وقيامها بما اشتريت من أجله.

ثالثاً: أن الحاجة داعية إلى مثل هذا الضمان، لاسيما في ظل هذا النوع الكبير في المنتجات والسلع، ويتبين ذلك بالأوجه التالية[(١)].

أن تعرف المستهلك على خصائص السلع واحتمال وجود العيب فيها وقت شرائها يكون متعذراً؛ لعدم توفر الإمكانات الفنيّة اللازمة للقيام بذلك.

أن كثيراً من عيوب السلع دقيقة التركيب لا تظهر بمجرد تشغيلها لعرضها على المستهلك، وإنما تظهر عند الاستعمال الفعلي للسلعة[(٢)].

أن الضمان أصبح في كثير من الأحيان علامة الجودة والمتانة في السلع، فإن الشركات والمؤسسات الكبرى تميّز منتجاتها بإعطاء الضمان عليها.

أنه نظراً لكثرة الإنتاج، وسرعته، وقوة المنافسة بين الشركات والمصانع المنتجة، فإنه كثيراً ما يقع إخلال في الخصائص الفنيّة للسلع، ولا يتبين ذلك إلا بعد

---

(١) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعة (٢/١٦٧ – ١٦٩).

(٢) ينظر: الاقتصادية، العدد (١٦٥٦)، ١٨/١١/١٤١٨هـ، صوت المستهلك، ص (١٣).

استعمال المبيع. فكثيراً ما تقوم الشركات المصنعة بسحب بعض منتجاتها من السوق ومن أيدي المشترين بسبب تبين عيب فيها سببه سوء التصنيع[١].

وهذه الأوجه تبين السبب الذي حمل كثيراً من التنظيمات التجارية على جعل ضمان الأداء من التزامات البائع في بعض السلع كالأجهزة الكهربائية ووسائل النقل والآلات والمعدات[٢].

رابعاً: أن ضمان الأداء يحمل الشركات والمؤسسات المنتجة على إتقان عملها، ورفع جودة منتجاتها؛ لكونها ضامنة لهذه المنتجات حتى بعد انتقالها إلى أيدي المستهلكين، فتحصيل المصلحة العامة يتطلب اعتبار هذا الضمان وتثبيته.

وممن ذهب إلى أن هذا النوع من الضمان الترغيبي جائز لا حرج فيه شيخنا محمد الصالح العثيمين، كما هو قياس قول الأستاذ الدكتور مصطفى أحمد الزرقا؛ حيث ذهب إلى أن الصانع في عقدالاستصناع[٣] ضامن للعيوب التي في المبيع الذي صنعه[٤]، وهو قياس قول الدكتور محمد بن سليمان الأشقر أيضاً، حيث نصر قول الزرقا، وأيده في بحثه الاستصناع[٥].

---

(١) ينظر: الاقتصادية العدد (١٧٠٨) ، (١٤١٩/١/١٨)، سحب (١,٧) مليون سيارة فورد من الأسواق ، ص (١)، والعدد (١٧١١)، ١٤١٩/١/٢١هـ، فولكسفاجن تسحب عشرة آلاف خنفساء (سيارة) ، ص(٤).

(٢) ينظر: العقود التجارية وعمليات البنوك في المملكة العربية السعودية ص (٣٠).

(٣) عقد الاستصناع: هو عقد مقاولة مع أهل الصنعة على أن يعمل شيئاً.
[ينظر: بدائع الصنائع (٢/٥) ، دور الحكام شرح مجلة الأحكام (٤٢٢/١)، الاستصناع للدكتور الثبيتي (٧ – ١٥)].

(٤) ينظر: عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة ص (٤٢).

(٥) ينظر: بحوث فقهية في قضايا اقتصادية معاصرة (٢٣٧/١).

وقد ذهب إلى جواز هذا النوع من الضمان الترغيبي الأستاذ الدكتور نصر فريد مفتي الجمهورية المصرية.

المسألة الثانية: ضمان معايير الجودة

الفرع الأول: واقعه وغايته

تسعى كثير من المؤسسات والشركات التجارية الغذائية والدوائية وبعض الأجهزة والمعدات الكهربائية إلى الحصول على علامات الجودة التي تصدرها الهيئات الحكومية أو الصناعية المختصة بوضع مواصفات ومعايير جودة السلع والمنتجات، فإذا ما حصلت هذه المؤسسات والشركات على هذه الشهادة التي تضمن جودة سلعها وتثمينها مع المواصفات والخصائص المعتبرة، وضعتها على الغلاف الخارجي للسلعة غالباً لتروج بذلك.

وغرض هذا النوع من الضمان خدمة المستهلكين وحمايتهم من السلع التي لا تحقق المواصفات القياسية للجودة، كما أنها تحمل المنتجين على إتقان معايير الجودة؛ لتروج سلعهم(١).

الفرع الثاني: حكمه

ضمان الجودة جائز لا حرج فيه، بل تدعو المصلحة إلى إلزام المنتجين به حماية للمستهلكين وصيانة للمصلحة العامة.

وأما ما يجب مراعاته في هذا الضمان نظير ما ذكر في ضوابط الدعاية والإعلان(٢)؛ لأن علامات الجودة من ضروب الدعاية؛ لترويج المبيعات والسلع.

(١) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعه (٢/١٧٠ – ١٧١).

(٢) ينظرك ص (٢٢٢) من هذا البحث.

المبحث الثاني: الصيانة الترغيبية

المطلب الأول: تعريف الصيانة وأنواع الصيانة الترغيبية

المسألة الأولى: تعريف الصيانة

أولاً: تعريفها لغة

الصيانة في اللغة مصدر صَان، يَصُون، صَوناً، وصيانة(١) وبمعنى الحفظ(٢)، والوقاية(٣).

ثانياً: تعريفها اصطلاحاً

الصيانة في اصطلاح الفقهاء: لم يستعمل الفقهاء – رحمهم الله – هذا المصطلح فيما اطلعت عليه من كتبهم، فهو مصطلح حادث، إلا أن الفقهاء استعملوا للإصطلاحات التي تجري لبعض الأعيان كالبناء ونحوه المَرَمَة(٤) والعمَارة، وهما لفظان مستعملان عند بعض الفقهاء للإصطلاحات التي يحفظ بها البناء(٥).

المعاصرين عقد الصيانة بأنه: «عقد بين طرفين بمقتضاه يقوم أحدهما بصيانة آلة

---

(١) ينظر: لسان العب، مادة (صون) ، (١٣/٢٥٠) .

(٢) ينظر: معجم المقاييس في اللغة، مادة (صون) ، ص (٥٨٢) ، القاموس المحيط ، مادة (صان) ، ص (١٥١٣).

(٣) ينظر: لسان العرب ، مادة (صون) ، (١٣/٢٥٠).

(٤) المرَمة: هي إصلاح الشئ الذي فسد بعضه.
[ينظر: لسان العرب، مادة (رمم) ، (١٢/٢٥١)].

(٥) ينظر: الفتاوى الهندية (٦/٤١٣) ، حاشية الدسوقي (٤/٤٧) ، حاشية المحلى على منهاج الطالبين (٣/٦٩)، شرح منتهى الإرادات (٢/٣٧٠).

من الآلات ، وفي نظير ذلك يلتزم الطرف الآخر بدفع الأجرة المحددة له بينهما))[١] .

الصيانة في اصطلاح التسويقيين: هي خدمة ترويجية يقدمها البائع بعد الشراء للمحافظة على السلعة المبيعة في حالة جيدة، سليمة تكفل استمرار السلعة في عملها، وعدم توقفها عن الإنتاج أو الأداء[٢] .

المسألة الثانية: أنواع الصيانة الترغيبية

الصيانة الترغيبية نوعان[٣] :

النوع الأول: صيانة وقائية (دَوْرِيّة)

وهي خدمة يقدمها البائع وفق جدول زمني محدد بآجال معلومة؛ لفحص المبيع، والتأكد من سلامته، واستمرار عمله، وجودة أدائه، وصلاحيته للعمل، وهذا النوع من الصيانة يمنح غالباً عند المعدات الكبيرة، ووسائل النقل والأجهزة الكهربائية، وما أشبهها من السلع التي تحتاج إلى متابعة منتظمة، وعناية دائمة.

النوع الثاني: صيانة طارئة

---

(١) أعمال الندوة الرابعة لبيت التمويل الكويتي، تطبيقات الإجارة والجعالة على عقود الصيانة، للأستاذ: يوسف قاسم، ص (٣٣٤).

(٢) ينظر: معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة الأعمال ص (٣٣٩) ، إدارة التسويق للدكتور بازرعة (١٨٦/٢،١٨٤)، فن البيع ص (١١٣).

(٣) ينظر: بحوث فقهية في قضايا إقتصادية معاصرة، صيانة الأعيان المؤجرة للدكتور شبير (٧٧١/٢ – ٧٧٢).

وهي خدمة يقدمها البائع للمستهلك فيما إذا تعرّض المبيع لتعطل، أو خلل، أو غير ذلك من الآفات، سواء كان ذلك بسبب سوء الاستعمال، أو الحوادث والكوارث، أو فساد بعض أجزائه التي يتطلب إصلاحها مهارة فنيّة، وخبرة مصنعية.

المسألة الثالثة: الفرق بين الضمان والصيانة الترغيبيين

يتفق الضمان والصيانة في أن كلاً منهما يُعدّ من الحوافظ المرغِّبة في الشراء، والتي تكون بعد عقد البيع[١] إلا أن بينهما عدة فروق، وهي كما يلي:

الأول: أن الضمان الترغيبي يكون لفترة محدودة تكفي غالباً لظهور العيوب المصنعيّة والفنيّة، أما الصيانة الترغيبية فإنها تستمر طول عمر السلعة[٢].

الثاني: أن الضمان يغطي العيوب المصنعيّة والفنيّة، ويكفل بصلاحية السلعة للعمل خلال مدة متفق عليها، أما الصيانة فإنها تغطي كل خلل أو عيب يطرأ على السلعة، ولو كان نتيجة الاستعمال أو غيره من الأسباب[٣].

الثالث: أن الضمان يتحمل فيه البائع جميع التكاليف المترتبة على الإصلاحات، أو عمليات الضبط التي تَكَفّل بها الضمان، سواء قطع الغيار أو اليد العاملة، أما الصيانة فإن الذي يتحمل تكاليفها هو المستهلك.

المطلب الثاني: التكييف الفقهي للصيانة الترغيبية

المسألة الأولى: واقعها وغايتها

---

(١) ينظر: فن البيع ص (١١٣) .

(٢) ينظر: إدارة التسويق للدكتور بازرعه (١٨٧/٢).

(٣) ينظر: المصدر السابق.

تتعهد بعض الشركات والمؤسسات التجارية؛ لعملائها بأن تقوم بصيانة السلع التي تبيعها لهم، وهذه الصاينة إما أن تكون وقائية دورية لفحص المبيع، وإصلاح ما يحتاج إلى إصلاح، وإما أن تكون طارئة لإصلاح الأعطال المفاجئة، وغير المتوقعة الناتجة عن سوء استعمال، أو حوادث، أو غير ذلك.

وهذا التعهد المقدم من هذه الجهات التجارية لا تتقاضى عليه أجراً، ولا يُلْزم به المشتري، بل له أن يجري نوعي الصيانة عند أي مؤسسة أخرى، وفي بعض الأحيان تقدم بعض المؤسسات والشركات ما تقدمه كثير من وكالات السيارات حيث تقوم بصيانة وقائية مجانية يتم فيها تغيير زيت السيارة، وأعمال أخرى يُنَصّ عليها في جدول أعمال الصيانة الوقائية، وفيما عدا هذه الصورة فإن المؤسسات والشركات التجارية تأخذ أجراً على أعمال الصيانة بنوعيها عند القيام بها.

وأما مقصود الصيانة الترغيبية الوقائية فيمكن تلخيصه فيما يلي:

١. أن هذا النوع من الصيانة تشترطه الشركات والمؤسسات التجارية في فترة الضمان؛ لاكتشاف العيوب التي يشملها الضمان من إصلاحها قبل انقضاء مدته، ولتلافي ما قد ينشأ عنها من أعطال، ولذلك فإن كثيراً من تجار السلع التي تحتاج إلى صيانة دورية وقائية ينصون على أن ضمان الأداء الذي يلتزمون به للمشتري غير شامل للعيوب التي تنتج عن نقص الصيانة الوقائية في الفترات المحددة لها.
٢. يمكن من خلال الصيانة الوقائية متابعة استمرار الأجزاء التي لها عمر محدد للاستعمال، يجب أن تغير عند بلوغه.

٣. الصيانة الوقائية من أهم أسباب استمرار السلع سليمة مؤدية لعملها مدة طويلة.

أما مقصود الصيانة الطارئة فهو إصلاح الأعطال والعيوب الحادثة بطريقة صحيحة، وذلك لأن كثيراً من الأجهزة والآلات والمعدات معقّدة التركيب لا يتمكن من إصلاحها على وجه صحيح إلا الشركة المصنِّعة أو وكلاؤها.

المسألة الثانية: تخريجها الفقهي

الصيانة الترغيبية يمكن أن تخرّج على أحد التخريجين التاليين:

التخريج الأول: أنها وعد من البائع للمشتري.

ما يترتب على هذا التخريج:

أولاً: جواز هذا النوع من الحوافز المرغِّبة في الشراء؛ لأن الأصل في المعاملات الحل.

ثانياً: وجوب الوفاء بهذا الوعد ولزومه للبائع. وقد تقدمت أدلة وجوب الوفاء بمثل هذا الوعد .

التخريج الثاني: أنها بيع بشرط نفع البائع في المبيع

ما يترتب على هذا التخريج:

يترتب على هذا الخلاف في صحة هذا الشرط، فقد اختلف أهل العلم فيه على قولين في الجملة:

القول الأول: أن هذا الشرط صحيح.

وهذا هو مذهب المالكية[١] والحنابلة[٢] في الجملة، وقد اشترط المالكية[٣] للصحة أن تكون المشترطة يسيرة، أما الحنابلة[٤] فلم يشترطوا للصحة سوى علم المنفعة.

القول الثاني: أن هذا الشرط فاسد.

وهذا مذهب الحنفية[٥]، والشافعية[٦].

أدلة القول الأول:

استدل هؤلاء بأدلة كثيرة[٧] أبرزها ما يأتي :

الأول: قول النبي ـ ﷺ ـ : ((المسلمون على شروطهم إلا شرطاً حرم حلالً، أو أحلّ حراماً)).

وجه الدلالة:

(١) ينظر: بداية المجتهد (٢/١٦١)، القوانين الفقهية ص (١٧١ – ١٧٢).

(٢) ينظر: المبدع (٤/٥٣ – ٥٥)، الإنصاف (٤/٣٤٤ – ٣٤٧)، كشاف القناع (٣/١٩٠ – ١٩١).

(٣) ينظر: بداية المجتهد (٢/١٦١) ، القوانين الفقهية ص (١٧١ – ١٧٢).

(٤) ينظر: المبدع (٤/٥٣ – ٥٥) ، الإنصاف (٤/٣٤٤ – ٣٤٧) ، كشاف القناع (٣/١٩٠ – ١٩١).

(٥) بدائع الصنائع (٥/١٧٢) ، المبسوط للسرخسي (١٣/١٥) .

تنبيه: استثنى الحنفية في قولهم بالفساد الشرط الذي جرى عرف الناس في التعامل به، فإنه يكون شرطاً جائزاً.

(٦) ينظر: روضة الطالبين (٣/٣٩٨ – ٣٩٩) ، نهاية المحتاج (٣/٤٥٠ – ٤٥١) .

(٧) ينظر: الشروط في عقد البيع للدكتور السلطان ص (٢٠٧ – ٢١٤).

أن النبي – ﷺ – جعل الأصل في الشروط الإباحة إلا شرطاً حرَّم حلالاً، أو أحلّ حراماً. وهذا شرط لا يحل حراماً ولا يحرم حلالاً.

الثاني: ما روى جابر – رضي الله عنه – أن النبي – ﷺ – ((نهى عـــن الثنيـــا إلا أن تعلم))[١] .

وجه الدلالة:

أن النبي –ﷺ – أباح الاستثناء بالشرط إذا كان ذلك معلوماً[٢] .

أدلة القول الثاني:

استدل هؤلاء بعدة أدلة[٣] أبرزها حديث عبدالله بن عمرو – رضي الله عنه –: أن النبي – ﷺ – ((نهى عن بيع وشرط))[٤] .

وجه الدلالة:

---

(١) رواه مسلم في كتاب البيوع – باب النهي عن المحاقلة .. – رقم (١٥٣٦ – ٨٥) ، (١١٧٥/٣)، وأبو داود في كتاب البيوع – باب المخابرة – ، رقم (٣٤٠٤) ، (٦٩٣/٣) ، والترمذي في كتاب البيوع – باب ما جاء في النهي عن الثنيا – ، رقم (١٢٩٠) ، (٥٧٦/٣) ، والنسائي في كتاب البيوع – باب النهي عن الثنيا حتى تعلم – رقم (٤٦٣٣)، (٢٩٦/٧) ، وهو بهذا اللفظ عند الترمذي والنسائي ، أما لفظ مسلم وأبي داود ففيه النهي عن الثنيا فقط.

(٢) ينظر: الشرح الكبير لابن قدامة (٢١٦/١١) .

(٣) ينظر: الشروط في عقد البيع للدكتور السلطا ص (٢٠٣ – ٢٠٧) .

(٤) رواه الطبراني في المعجم الأوسط رقم (٤٣٥٨) ، (١٨٤/٥) ، والحاكم في معرفة علوم الحديث ص (١٢٨) ، والخطابي في معالم السنن (١٥٤/٥ – ١٥٥)، وابن حزم في المحلى (٤٩٥/٨). وقال عنه النووي في المجموع شرح المهذب (٣٦٨/٩): "أما الحديث فغريب" ، وقال عنه شيخ الإسلام ابن تيمية في مجموع الفتاوى (١٣٢/٢٩): "ذكره جماعة من المصنفين في الفقه ، ولا يوجد الزيلعي في نصب الراية (١٨/٤) : "قال ابن القطان: وعلته ضعف أبي حنيفة في الحديث" وقال الألباني في سلسلة الأحاديث الضعيفة رقم (٤٩١) ، (٤٩٩/١): " لا أصل له".

أن النبي – ﷺ – نهى ع الجمع بين البيع والشرط، فدلّ ذلك على عدم جواز الشروط في البيع[1].

والمناقشة:

نوقش هذا بثلاثة أمور:

١ – أن الحديث ضعيف لا تقوم به حجة[2]، وقد بينت ذلك في تخريجه.

٢ – أنه مخالف للإجماع، قال شيخ الإسلام ابن تيمية في مناقشة هذا الحديث: ((وقد أجمع الفقهاء المعروفون من غير خلاف أعلمه أن اشتراط صفة في المبيع، ونحوه كاشتراط العبد كاتباً، أو صانعاً أو اشتراط طول الثوب، أو قدر الأرض، ونحو ذلك شرط صحيح))[3].

٣ – أنه مخالف للأحاديث الثابتة التي فيها جواز الشروط في البيع كحديث عائشة في قصة عتقها بريرة[4]، وغيره .

الترجيح:

الراجح من هذين القولين هو القول الأول؛ لقوة أدلته ، وضعف أدلة القول الثاني، والله – تعالى – أعلم.

المناقشة لهذا التخريج:

يناقش هذا التخريج بأن الصيانة الترغيبية لم يشترطها المشتري، بل هي ممنوحة من البائع دون اشتراط، فليس فيها معنى الشرط ولا لفظه.

---

(١) ينظر: شرح فتح القدير (٦/٤٤١) ، مغني المحتاج (٢/٣١).

(٢) ينظر: المغني (٦/٣٢٣).

(٣) مجموع الفتاوى (٢٩/١٣٢).

(٤) ينظر: ص (٢٥٤).

الترجيح بين التخريجات:

الذي يظهر ، والله أعلم ، أن الأقرب للصواب هو أن تخرّج الصيانة الترغيبية على أنها وعد بمنفعة البائع في المبيع، وذلك؛ لأن صيانة المبيع في الصيانة الترغيبية لم يشترطها المشتري، بل يعد بها البائع ابتداء ترغيباً وتشجيعاً على الشراء منه.

المسألة الثالثة: حكمها

بعد ما تقدم من عرض للتخريج الفقهي للصيانة الترغيبية فإن الذي يترجح هو أنها جائزة، لا حرج فيها، وذلك لما يلي.

أولاً: أن الأصل في المعاملات الحل والإباحة حتى يقوم دليل المنع .

ثانياً: أن الحاجة داعية إليها، فدقة صناعة المبيع، وتعدد خصائصه يتطلب الأيدي المتخصصة العالمة بالسلعة وخصائصها الفنيّة، لإصلاح الأعطال العارضة، وإجراء الفحوصات اللازمة التي تكفل استمرار عمل السلعة بطريقة تحقق النفع المقصود منها. ويؤكد هذا أنه في بعض الأحيان لا يتمكن المستهلك من إصلاح السلعة أو صيانتها إلا عند البائع؛ لكونه عالماً بالسلعة علماً تاماً يتمكن به من إصلاحها.

الفصل الثامن: الاستبدال الترغيبي

المبحث الأول: تعريف الاستبدال الترغيبي

أولاً: تعريفه لغة

الاستبدال مصدر الفعل السداسي استبدل، ومعناه جعلُ شيءٍ مكان آخر[(١)]، واستبدل الشيء اتخذ مكانه بدلاً[(٢)].

ثانياً: تعريفه اصطلاحاً

الاستبدال في اصطلاح الفقهاء: لم يستعمل هذا المصطلح فيما اطلعت عليه من كتبهم، إلا أن الاستبدال من حيث المعنى داخل في معنى البيع، فالبيع: مبادلة مال، ولو في الذمة، أو منفعة مباحة أحدهما على التأبيد غير ربا وقرض[(٣)].

فاستبدال السلعة الجديدة بقديمة داخل في هذا المعنى، فهو نوع من البيع.

الاستبدال في اصطلاح التسويقيين: لم تذكر مراجع التسويق العربية التي اطلعت عليها هذا الأسلوب في وسائل تنشيط المبيعات والحوافز المرغِّبة في الشراء، وذلك فيما يبدو راجع إلى كون هذا الأسلوب حديث الاستعمال في الأسواق العربية، وقد جاءت الإشارة إليه في بعض كتب التسويق الأجنبية[(٤)].

---

(١) ينظر: تهذيب اللغة، مادة (بدل)، (١٤/١٣١-١٣٢)، لسان العرب، مادة (بدل)، (١١/٤٨).

(٢) ينظر: كتاب العين، مادة (بدل)، (٨/٤٥)، القاموس المحيط، مادة (بدل)، ص (١٢٤٧).

(٣) ينظر: الإقناع للحجاوي (٢/٦٢)، منتهى الإرادات (١/٣٣٨).

تنبيه: تنوعت عبارات الفقهاء – رحمهم الله – في تعريف البيع، والمذكور هنا هو تعريف الحنابلة، وإنما اخترته لكونه جامعاً مانعاً بخلاف تعريف غيرهم.

(٤) ينظر: PRINCIPLES OF MARJETING (مبادئ التسويق ص ٣٤٣).

وتعَدّ تجارة الاستبدال تجارة رائجة لما تحققه للمستهلك من توفير دفع كامل ثمن السلعة الجديدة نقداً؛ لكون السلعة القديمة جزءاً من الثمن، ولما فيه من تنشيط المبيعات في أوقات الركود الاقتصادي لاسيما في بعض أنواع السلع، ومن أشهر السلع التي يستعمل فيها الاستبدال: الأجهزة الكهربائية، والألكترونية، والسيارات، والذهب والمجوهرات، والساعات، وما أشبه ذلك والسبب في ذلك هو ظهور نماذج، أو تصاميم أحدث من هذه السلع، فيحمل ذلك المستهلك على الاستغناء عن السلع القديمة وطلب الجديدة[١].

المبحث الثاني : التكييف الفقهي للإستبدال الترغيبي

المطلب الأول: أنواعه

الاستبدال الترغيبي ينقسم باعتبار السلع التي تجري فيها تجارة الاستبدال إلى نوعين:

النوع الأول: استبدال الذهب

المقصود بالاستبدال في هذا النوع استبدال كل ربوي بجنسه، وإنما نُصَّ على الذهب دون غيره من الربويات؛ لكونه استبدال الذهب بالذهب هو الأكثر انتشاراً في المعاملات التجارية في الأسواق، وذلك يرجع إلى عدة عوامل من أهمها أن تجارة الذهب مرتبطة بالمرأة، ، التي كثيراً ما تميل إلى استبدال ما عندها من ذهب؛ إما طلباً للتغيير، وإما سعياً وراء ما يطرح من جديد في الأسواق[٢].

---

(١) ينظر: مجلة الأسواق ، العدد (٣٤)، السنة الثالثة، جمادى الأولى (١٤١٨هـ) السلع القديمة بين الاستبدال والاستغلال، ص (١٠ – ١١).

(٢) ينظر: مجلة الأسواق، العدد (٣٤) ، (السنة الثالثة)، ربيع الآخر – جمادى الأولى ، (١٤١٨) ، السلع القديمة بين الاستبدال والاستغلال، ص (١٣).

النوع الثاني: استبدال غير الذهب

يدخل في هذا النوع كل استبدال للسلع غير الربوية. فتجارة الاستبدال تعد في الواقع تجارة رابحة في كثير من السلع العصرية كالأجهزة الكهربائية، والألكترونية، والسيارات، وغيرها، لاسيما مع التنوع الكبير في هذه السلع والتطور النوعي، والإنتاجي فيها، والذي يجعل المستهلك دائم السعي في طلب الجديد منها، والاستغناء عن القديم.

المطب الثاني: تخريجه الفقهي

المسألة الأولى: تخريج استبدال الذهب

استبدال الذهب الجديد بالمستعمل له حالان:

الحال الأولى: أن يستويا في الوزن

وهذه الحال قسمان :

القسم الأول: أن يكون الاستبدال مع استواء الجديد والقديم في الوزن دون أن يدفع صاحب القديم ثمناً زائداً ، فهذا بيع ذهب بذهب مثلاً بمثل، فإذا حصل التقابض قبل التفرق، فإنه بيع صحيح تترتب عليه آثاره؛ لإكمال شرطي الجواز التماثل، والتقابض.

وجواز هذه الصورة محل اتفاق، فقد أجمع أهل العلم على جواز بيع الذهب بالذهب، إذا كان مثلاً بمثل، يداً بيد، يستوي فيه الجيد وغير الجيد[(١)].

(١) حكى هذا الإجماع: ابن حزم في مراتب الإجماع ص (٨٥)، والمحلى (٨/٤٩٣).

القسم الثاني: أن يكون الاستبدال مع استواء الجديد والقديم في الوزن، ويقوم صاحب القديم بدفع ثمن زائد مقابل الجديد. فهذا بيع ذهب بذهب مع التفاضل؛ لأن حقيقة الأمر أن ثمن الجديد هو الذهب القديم، وما معه من النقود، التي هي زيادة مقابل صفة الجِدَّة، وبهذه الزيادة يكون الذهب القديم المستبدل أكثر من الذهب الجديد هذا في قول النبي - ﷺ -: ((فمن زاد، أو استزاد فقد أربى))[(١)]، وهو نظير ما جاء في حديث أبي سعيد ، وأبي هريرة - رضي الله عنهما - أن رسول الله صلى الله عليه وسلم -: استعمل رجلاً على خيبر، فجاءه بتمر جَنِيب[(٢)]، فقال رسول الله - ﷺ - : ((أكل تمر خيبر هكذا ؟)) فقال لا. والله يارسول الله، إنا لنأخذ الصاع من هذا بالصاعين والصاعين بالثلاثة، فقا رسول الله - ﷺ- : ((بع الجمع[(٣)] بالدراهم، ثم ابتع بالدراهم جنيباً))[(٤)].

---

(١) رواه مسلم في كتاب المساقاة - باب الصرف وبيع الذهب بالورق نقداً - ، رقم (١٥٨٨) ، (١٢١١/٣)، من حديث أبي هريرة - رضي الله عنه - .

(٢) الجنيب: نوع جيد معروف من أنواع التمر.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر، مادة (جمع) ، (٢٩٦/١)].

(٣) الجمع تمر من أنواع متفرقة، وليس مرغوباً فيه، وما يخلط إلا لرداءته.
[ينظر: النهاية في غريب الحديث والأثر ، مادة (جمع) ، (٢٩٦/١)].

(٤) رواه البخاري في كتاب البيوع - باب إذا بيع تمر بتمر خيبر منه - ، رقم (٢٢٠١ - ٢٢٠٢)، (١١٣/٤)، ومسلم في كتاب المساقاة اب بيع الطعام مثلاً بمثل - ، رقم (١٥٩٢ - ٩٥)، (١٢١٥/١٣).

وقد أجمع العلماء على أن الذهب لا يجوز التفاضل في شئ منه[١]. وهذا القسم من الاستبدال فيه تفاضلاً بلا ريب، فهو محرم لا يجوز.

الحال الثانية: ألاّ يستويا في الوزن

وهذه الحال قسمان:

القسم الأول: أن يكون القديم أكثر من الجديد

فهذا لا يجوز؛ لعدم التماثل بين البدلين، وأدلة عدم جواز هذه الصورة كثيرة منها قول النبي - ﷺ-: ((لا تبيعوا الذهب بالذهب إلا مثلاً بمثل))[٢].

وقد حكى غير واحد من أهل العلم الإجماع على تحريم هذه المعاملة، وأنها من الربا المحرم[٣].

القسم الثاني: أن يكون الجديد أكثر من القديم

في هذا القسم يدفع صاحب الذهب القديم نقوداً في مقابل الزيادة في وزن الجديد، وبهذا يتبين أن المعاملة في هذا القسم هي

إحدى صور مسألة مد عجوة ودرهم، وهي أن يباع ما يجري فيه الربا بجنسه ومعهما، أو مع أحدهما من غير جنسه .

---

(١) حكى هذا الإجماع: ابن حزم في المحلى (٤٩٣/٨) ، وابن عبالبر في الاستذكار (١٩٢/١٩)، والنووي في شرح مسلم (١٠/١١).

(٢) رواه البخاري في كتاب البيوع – باب بيع الفضة بالفضة - ، رقم (٢١٧٧) ، (١٠٧/٢)، ومسلم في كتاب المساقاة – باب الربا - ، رقم (١٥٨٤)، (١٢٠٨/٣). من حديث أبي سعيد الخدري – رضي الله عنه - .

(٣) ممن حكاه ابن المنذر في كتاب الإجماع ص (١١٧ –١١٨) ، وابن حزم في المحلى (٤٩٣/٨)، ومراتب الإجماع ص (٨٥)، وابن عبدالبر في الاستذكار (١٩٢/١٩)، والنووي في شرح مسلم (١٠/١١) .

وقد سبق أن الراجح في هذه المسألة القول بالتحريم ، وعليه فإن هذه الصورة من الاستبدال لاتجوز لما تشتمل عليه من الربا، وبهذا يتبين أنه لايجوز استبدال الذهب الجديد بذهب قديم، إلا إذا كان مثلاً بمثل يداً بيد.

المسألة الثانية: تخريج استبدال غير الذهب

استبدال غير الذهب كالأجهزة الكهربائية، والمعدات والسيارات، وما أشبه ذلك هو في الحقيقة بيع؛ المبيع فيه هو السلعة الجديدة؛ والثمن هو السلعة القديمة، وما يدفع من الفرق بين سعري الجديدة والقديمة.

ويترتب على هذا التخريج أن هذه المعاملة بيع يثبت لها جميع ما يثبت لعقد البيع من آثار وأحكام .

المطلب الثالث: حكمه

يختلف حكم الاستبدال الترغيبي باختلاف أنواعه.

النوع الأول: استبدال الذهب

استبدال الذهب بالذهب، أو الربوي بجنسه لا يجوز، إلا بشرط التماثل والتقابض؛ لقول النبي – ﷺ – في بيع الذهب بالذهب: ((مثلاً بمثل سواءً بسواءٍ، يداً بيدٍ)).

وأكثر صور استبدال الذهب الجديد بالذهب المستعمل تدخل فيما حكى الإجماع من تحريم الذهب بالذهب إلا وزناً بوزن[1].

---

(١) ينظر: ص (٢٩٧) من هذا الكتاب.

وقد أفتى بالتحريم مطلقاً إلا مع التساوي اللجنة الدائمة العلمية والإفتاء في المملكة العربية السعودية[١]، وسماحة الشيخ عبدالعزيز بن باز[٢]، وفضيلة شيخنا محمد الصالح العثيمين[٣].

النوع الثاني: استبدال غير الذهب

استبدال غير الذهب وما في حكمه كالأجهزة الكهربائية والساعات والسيارات وما أشبه ذلك جائز لا حرج فيه شرعاً، ودليل ذلك قول الله تعالى: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبا﴾[٤]، ويدل عليه أيضاً أن الأصل في المعاملات الحل ما لم يدل دليل على التحريم .

وقد أفتى بجواز ذلك اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء في المملكة العربية السعودية[٥]، وسماحة الشيخ عبدالعزيز بن باز[٦].

---

(١) ينظر: فتاوى إسلامية (٣٨٩/٢) .

(٢) ينظر: المصدر السابق (٣٥٢/٢ – ٣٥٣) .

(٣) ينظر: فتاوى الشيخ محمد العثيمين (٧٢٠/٢ – ٧٢١) ، مجموعة أسئلة في بيع وشراء الذهب ص (٥ – ٦).

(٤) سورة البقرة ، جزء آية: (٢٧٥) .

(٥) ينظر: مجلة البحوث الإسلامية ، العدد (٢١)، (ربيع الأول – جمادى الثانية)، (١٤٠٨هـ)، ص (٥٤).

(٦) ينظر: فتاوى للتجار ورجال الأعمال ص (٥٣ –٥٤) .

الخاتمة

الحمد لله رب العالمين وأصلي وأسلم على نبينا محمد وعلى آله وأصحابه أجمعين أما بعد فقد تناولت هذه الرسالة موضوع الحوافز المرغِّبة في الشراء في الفقه الإسلامي بالدراسة والبحث ، وقد استقدمت منها فوائد جمة، وتوصلت إلى نتائج عدة.

فمن أبرز النتائج التي توصلت إليها في هذا البحث ما يلي:

١ - أن الحوافز المرغّبة في الشراء هي ما يقوم به البائع أو المنتج من أعمال تعرف بالسلع أو الخدمات، وتحث عليها، وتدفع إلى اقتنائها، وتملكها من صاحبها بالثمن، سواء كانت تلك الأعمال قبل عقد البيع أو بعده.

٢ - أن الحوافز المرغّبة في الشراء كثيرة متنوعة، إلا أن من أبرزها الهدايا، والمسابقات، والتخفيضات، والإعلان والدعاية، ورد السلعة، والضمان والصيانة، واستبدال الجديد بالقديم.

٣ - أن الأصل في هذه الحوافز وغيرها من المعاملات الحل والإباحة، ما لم يقم دليل التحريم والمنع.

٤ - أن أسباب التحريم في المعاملات أن يكون فيها ظلم، أو غرر، أو ربا، أو ميسر، أو كذب وخيانة، أو كانت المعاملة تفضي إلى محرم.

٥ - جواز الهدايا التذكارية، واستحباب قبولها ما لم يمنع من ذلك مانع، وعدم جواز الرجوع فيها بعد قبض المهدي إليه.

٦ - أن الهدية الترويجية إذا كانت سلعة فلها ثلاثة أحوال:

الحال الأولى: أن تكون الهدية موعوداً بها المشتري فأقرب ما تخرَّج عليه حينئذٍ وعد بالهبة، يجب الوفاء به، ويثبت لها ما يثبت للهبة من أحكام.

الحال الثانية: أن تكون الهدية غير موعود بها فأقرب ما تُخرَّج عليه حينئذٍ أنها هبة محضة، يثبت لها جميع ما يثبت للهبة من أحكام.

الحال الثالثة: أن يكون تحصيل الهدية مشروطا بجمع أجزاء مفرقة في أفراد سلعة معينة، وما أشبه ذلك حينئذٍ على أنها هبة محرمة؛ لما تفضي إليه من الإسراف والتبذير وكونها من الميسر المحرم.

٧-أن الهدية الترويجية إذا كانت منفعة فلها حالان:

الحال الأولى: أن تكون المنفعة موعوداً بها المشتري فأقرب ما تُخرَّج عليه أنها وعد بهبة المنفعة، وهي جائزة .

الحال الثانية: أن تكون المنفعة مبذولة دون وعد سابق، فتُخرَّج حينئذٍ على أنها هبة محضة .

٨-أن الهدايا الإعلانية (العينات) يختلف حكمها باختلاف المقصود منها؛ فإن كان مقصودها التعريف بالسلعة وخصائصها وما إلى ذلك فإنها تكون هبة جائزة يثبت لها ما يثبت للهبة من أحكام، أما إن كان مقصودها أن تكون نموذجاً لما يطلب في السلعة من مواصفات فإنها تكون حينئذٍ هبة جائزة يثبت لها ما يثبت للهبة من أحكام، إلا أنه يجب أن تكون مطابقة للواقع في بيان حقيقة السلعة، وقد اختلف أهل العلم في جواز اعتماد هذه العينات عند إجراء العقود، والراجح جواز ذلك.

٩-أن للهدية النقدية الترغيبية صورتين:

الصورة الأولى: أن تكون الهدية النقدية في كل سلعة فأقرب ما تُخرَّج عليه حينئذٍ مسألة مد عجوة ودرهم بدرهمين، فهي من الربا المحرم.

الصورة الثانية: أن تكون الهدية النقدية في بعض أفراد سلعة معينة فهي حينئذٍ لا تجوز؛ لكونها نوعاً من الميسر، وتحمل على شراء مالا حاجة إليه طمعاً في تحصيل هذه الهدية.

١٠–أن الهدايا الترغيبية إذا قُدِّمت للشخصيات الاعتبارية حالان:

الحال الأولى: أن تقدم الجهة الاعتبارية نفسها فحكمها في هذه الحال يختلف باختلاف مقصودها، فإن كان غرضها التعريف بالسلعة فإنها تكون

جائزة بذلاً وقبولاً، أما إن كان القصد منها تسهيل أعمال الجهة المهدية أو ما أشبه ذلك فإنها تكون حينئذٍ من الرشوة المحرمة.

الحال الثانية: أن تقدم لمنسوبي الجهات الاعتبارية فحكمها التحريم بذلاً وقبولاً.

١١–أن المسابقات من حيث بذل العوض ثلاثة أقسام:

القسم الأول: ما تجوز المسابقة فيه بعوض وبدون عوض، وهو المسابقة في السهام، والإبل والخيل.

القسم الثاني: ما لا تجوز المسابقة فيه مطلقاً، وهو المسابقة في كل شيء أدخل في محرم أو ألهى عن واجب.

القسم الثالث: ما تجوز المسابقة فيه بدون عوض، وهو المسابقة في كل ما فيه منفعة ولا مضرة فيه راجحة ، وهذا القسم لا يجوز بذل العوض فيه مطلقاً سواء كان المتسابقين، أو من أحدهما، أو من أجنبي.

١٢–أن المسابقات الترغيبية نوعان:

النوع الأول: ما فيه عمل من المتسابقين، ويترجح تخريج هذا النوع على أنه مسابقة على عوض من غير المتسابقين، وعليه فإن هذا النوع من المسابقات الترغيبية محرم.

النوع الثاني: مالا عمل فيه من المتسابقين.

وهذا النوع قسمان :

القسم الأول: ما يشترط فيه الشراء، وهذا محرم، لكونه قماراً.

القسم الثاني: ما لا يشترط فيه الشراء، وهذا القسم يُخرَّج على أنه هبة لمن تعينه القرعة، وهو جائز لا حرج فيه.

١٣–أن التخفيض الترغيبي أنواع، أبرزها التخفيض العادي والتخفيض بالبطاقة، وأن الأصل في تحديد أسعار السلع والخدمات ارتباطه بقوى العرض والطلب. وأن الراجح جواز بيع السلع والخدمات بأقل من سعر السوق، وبناء على هاتين المقدمتين فإن التخفيض الترغيبي العادي جائز بجميع أنواعه.

١٤–أن بطاقة التخفيض قسمان:

القسم الأول: بطاقة مستقلة، وهي نوعان:

النوع الأول: بطاقات عامة، ولها ثلاثة أطراف: هي جهة الإصدار، وجهة التخفيض والمستهلك. وهذا القسم من البطاقات التخفيضية محرم؛ لما فيها من الجهالة والغرر الكبيرين، ولما فيها من أكل المال بالباطل، والتغرير بالمستهلكين، وإفضائها إلى المنازعة، والإضرار بالتجار الذين لم يشاركوا فيها وغير ذلك من الأسباب.

والنوع الثاني: بطاقات خاصة، ولها طرفان: هما جهة التخفيض، والمستهلك، وللحصول على هذه البطاقة طريقتان:

الأولى: الاشتراك وحكمها حكم النوع الأول .

والثانية: الإهداء وحكمها الجواز.

القسم الثاني: بطاقة تابعة ، وهي نوعان:

النوع الأول: بطاقة تابعة مجانية، وحكمها يتأثر بحكم البطاقة الأصلية.

١٥-أن التخفيض الترغيبي المقدم للجهات الاعتبارية قسمان:

القسم الأول: أن يكون للجهات الاعتبارية نفسها، نفسها، وحكمه ينظر فيه إلى القصد من التخفيض، وصلة جهة التخفيض بالشخصية الاعتبارية.

القسم الثاني: أن يكون لمنسوبي الجهات الاعتبارية، وحكمه يحتاج إلى نظر في صلة جهة التخفيض بالشخصية الاعتبارية، إلى نظر في علم الشخصية الاعتبارية بالتخفيض الممنوح لنسوبيها.

١٦-الإعلان والدعاية الترغيبية إن كانا مدحاً وثناء على السلعة بحق فحكمهما الجواز والإباحة، وإن كانا بغير حق بأن كانا مستملين على كذب وتغرير فحكمهما التحريم والمنع، ويترتب على ذلك ثبوت الخيار للمشتري.

١٧-أن البيع من العقود اللازمة للطرفين إلا إن تخلّف شرط من شروط العقد، أو وجد سبب من أسباب الفساد أو اشتراط الخيار.

١٨-أن الرد الترغيبي الذي يستعمله الباعة نوعان:

النوع الأول: رد السلعة وأخذ ثمنها، ويُخرَّج هذا النوع على أنه شرط للخيار، وذلك جائز لا حرج فيه بشرط كون مدته معلومة للمتعاقدين، فلا

يجوز أن تكون مدته مؤبدة ولا مطلقة، ويشترط أيضاً ألا تكون السلع مما يجب فيه التقابض قبل التفرق.

النوع الثاني: رد السلعة واستبدال غيرها بها أو تقييد ثمنها لحساب المشتري، وله صورتان:

الصورة الأولى: أن يكون ذلك مشروطاً، والراجح تخريج هذه الصورة على أنها بيع بشرط صحيح، فهي صورة جائزة لا حرج فيها.

الصورة الثانية: أن يكون ذلك غير مشروط، وتتخرج هذه الصورة على أنها إقالة شرط فيها أن يكون ثمن السلعة الأولى ثمناً في معاوضة جديدة فتكون هذه الصورة جائزة لا حرج فيها.

١٩-أن ضمان المبيع ينتقل بالبيع عن البائع إلى المشتري إلا في مسائل أبرزها، وألصقها بالبحث ضمان البائع عيب المبيع، وهو على ثلاث أحوال:

الحال الأولى: أن يكون العيب حادثاً قبل البيع فهذا العقد من ضمان البائع بالاتفاق.

الحال الثانية: أن يكون العيب حدث في المبيع بعد العقد وقبل قبض المشتري ففيه خلاف بين أهل العلم.

الحال الثالثة: أن يكون العيب حدث بعد قبض المشتري فهذا ليس من ضمان البائع بالاتفاق إلا في مسائل وقع فيها الخلاف كعهدة الرقيق، والعيب المستند إلى سبب سابق على القبض، والجوائح.

٢٠-أن الضمان الترغيبي نوعان:

النوع الأول: ضمان الأداء، وهو يتعلق بأمرين: فما كان منــه متعلقــاً بسلامة المبيع من العيوب المصنعيّة والفنية، فإنه يتخرج على ضمان العيب الذي لا يعلم إلا بامتحان وتجربة واستعلام؛ وأما ما كان منه متعلقاً

بصلاحية المبيع وقيامه بالعمل فإنه يخرّج على ضمان العيب الحادث في المبيع عند المشتري والمستند إلى سبب سابق. والراجح جواز ضمان الأداء.

النوع الثاني: ضمان معايير الجودة، وهو نوع توثيق جائز لا حرج فيه.

٢١-أن الصيانة الترغيبية إما أن تكون وقائية، وإما أن تكون طارئة، وتُخــرَّج على أنها وعد بمنفعة البائع في المبيع، وهو جائز لا حرج فيها.

٢٢-أن الاستبدال الترغيبي نوعان:

النوع الأول: استبدال الذهب، وهو حالان:

الحال الأولى: أن يستويا في الوزن، وهذه الحال قسمان:

القسم الأول: ألاّ يدفع صاحب القديم ثمناً زائداً، وهذا القســم جــائز بالإجماع.

القسم الثاني: أن يدفع صاحب القديم ثمناً زائداً مقابل الجديد، وهذا بيع ذهب بذهب مع التفاضل، وذلك لا يجوز.

الحال الثانية: ألاّ يستويا في الوزن وهذه الحال قسمان:

القسم الأول: أن يكون القديم أكثر من الجديد، فهذا لا يجــوز لعــدم التساوي .

القسم الثاني: أن يكون الجديد أكثر من القديم، وهذا القسم يتخرج على مسألة مد عجوة ودرهم بدرهمين، فهذا القسم من الربا المحرم.

النوع الثاني: استبدال غير الذهب ويتخرّج هذا النوع على أنه بيعٌ؛ الثمن فيه هو السلعة القديمة، وما يدفع من الفرق بين سعري الجديد والقديم، وهذا جائز لا حرج فيه.

ثم بعد هذا أحمد الله الولي الحميد على نعمه الظاهرة والباطنة، فله الحمد كله أوله وآخره، ظاهره وباطنه، ملء السموات وملء الأرض وملء ما بينهما وملء ما شاء من شئ بعد، وآخر دعوانا أن الحمد لله رب العالمين .

فهرس المصادر والمراجع

(١) إتحاف السَّادة المتقين بشرح إحياء علوم الدين. للعلامة السيد محمد الزبيدي، دار الكتب العلمية – بيروت لبنان الطبعة الأولى (١٤٠٩هـ ١٩٨٩م)
(٢) أثر الأدلة المختلف فيها في الفقه الإسلامي. للدكتور: مصطفى ديب البغا، دار القلم –دمشق، الطبعة الثانية(١٤١٣هـ - ١٩٩٣م).
(٣) جمال الإصابة في أقوال الصحابة. للحافظ : العلائي ، تحقيق: محمد سليمان الأشقر، جمعية إحياء التراث الإسلامي- الصفاة - الكويت، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ- ١٩٨٧م).
(٤) أحكام الأوراق النقدية التجارية في الفقه الإسلامي. تأليف: ستر بن ثواب الجعيد، مكتبة الصديق- الطائف، الطبعة الأولى(١٤١٣هـ١٩٩٣م).
(٥) إحكام الفصول في أحكام الأصول. لأبي الوليد الباحي، تحقيق: عبدالمجيد تركي، دار الغرب الإسلامي- بيروت- لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ-١٩٨٦م).
(٦) أحكام القرآن. للإمام: أبي بكر أحمد الرازي الجصاص، تحقيق: محمد الصادق قمحاوي دار إحياء التراث- بيروت- لبنان.
(٧) أحكام القرآن . تأليق: محمد بن عبدالله المعروف بابن العربي، تحقيق: على محمد البحاوي، دار المعرقة- بيروت- لبنان، (١٤٠٧هـ- ١٩٨٧م).

(٨) إحياء علوم الدين. للإمام: أبي حامد الغزالي، دار المعرفة- بيروت- لبنان.

(٩) إخلاص الناوي. لشرف الدين إسماعيل أبي بكر المقريء، تحقيق: الشيخ عبدالعزيز عطيه زلط، دار الكتاب المصري – القاهرة ، (١٤٠٩هـ- ١٩٨٩م)

(١٠) آداب السوق في الإسلام. لعبدالحفيظ فرغلي القرني، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ) ، دار الصحوة للنشر، القاهرة.

(١١)أدب القاضي. للإمام: أبو العباس الطبري، تحقيق الدكتور: حسين خلف الجبوري، مكتبة الصديق- الطائف- المملكة العربية السعودية، الطبعة الأولى(١٤٠٩هـ ـــ ١٩٨٩م).

(١٢)إرشاد الفحول إلى تحقيق الحق من علم الأصول. تأليف محمد بن علي بن محمد الشوكاني، دار الفكر – بيروت – لبنان.

(١٣)إرشاد الفقيه. للإمام: ابن كثير الدمشقي، تحقيق: بهجة يوسف حمد أبو الطيب، مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٦هـ – ١٩٩٦م).

(١٤)إرواء الغليل. للشيخ: محمد ناصرالدين الألباني، المكتب الإسلامي- بيروت – دمشق، الطبعة الأولى (١٣٩٩هـ - ١٩٧٩م).

(١٥)أسئلة من بعض بائعي السيارات. للشيخ: محمد بن صالح العثيمين، دارالسنة- الخبر، الطبعة الأولى (١٤١٢هـ).

(١٦)أسد الغابة في معرفة الصحابة. لعزالدين بن الأثير أبي الحسن بن محمد الجزري، تحقيق: محمد البنا ، محمد عاشور، دار الشعب.

(١٧)أصول الفقه. تأليق: محمد أبو زهة، دار الفكر العربي- القاهرة.
(١٨)إعلاء السنن. للشيخ: ظفر أحمد العثماني، إدارة القرآن والعلوم الإسلامية- كراتشي- باكستان.
(١٩)أعلام الحديث شرح صحيح البخاري. للإمام: أبي سليمان حمد بن محمد الخطابي، تحقيق الدكتور: محمد بن سعد بن عبدالرحمن آل سعود، جامعة أم القرى، مركز إحياء التراث، الطبعة الأولى (١٤٠٩هـ-١٩٨٨م).
(٢٠)إعلام الموقعين عن ربّ العالمين. تأليف: محمد بن أبي بكر المعروف بابن قيم الجوزية، تحقيق: محمد محيي الدين عبدالحميد.
(٢١)إغاثة اللهفان من مصايد الشيطان. تأليف: ابن قيم الجوزية، تحقيق: محمد سيد كيلاني، النور الإسلامية- بيروت- لبنان.
(٢٢)أنيس الفقهاء. الشيخ: قاسم القونوي، تحقيق الدكتور: أحمد بن عبدالرزاق الكبيسي، دار الوفاء- السعودية- جدة، الطبعة الأولى (١٤٠٦هـ١٩٨٦م).
(٢٣)إيثار الإنصاف في آثار الخلاف. لسبط ابن الجوزي، تحقيق: ناصر العلي الناصر الخليفي، دار السلام، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ-١٩٨٧م).
(٢٤)الإحسان في تقريب صحيح ابن حبان. للإمام علاء الدين الفارسي، تحقيق: شعيب الأرناؤوط، مؤسسة الرسالة- بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٢-١٩٩١م).
(٢٥)الأحكام الوسطى. للإمام: أبي محمد الأزدي الأشيلي "ابن الخرّاط "، تحقيق: حمدي السلفي، صبحي السامرائي، مكتبة الرشد- الرياض- المملكة العربية السعودية، (١٤١٦هـ-١٩٩٥م).

(٢٦)الإحكام في أصول الأحكام. تأليف: علي بن حزم الأندلسي الظاهري، تحقيق: لجنة من العلماء، دار الجيل- بيروت- لبنان، الطبعة الثانية (١٤٠٧-١٩٨٧م).

(٢٧)الإحكام في أصول الأحكام. للإمام: علي بن محمد الآمدي، تحقيق الدكتور: سيد الجبيلي، دار الكتاب العربي- بيروت- لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٤هـ-١٩٨٤م).

(٢٨)الأدب المفرد. للإمام أبي عبدالله البخاري، خرج أحاديثه: محمد فؤاد عبدالباقي، دار البشائر الإسلامية- بيروت- لبنان، الطبعة الثالثة (١٤٠٩هـ-١٩٨٨م).

(٢٩)الأذكار النووية. للإمام: أبي زكريا يحيى بن شرف النووي، تحقيق: عبدالقادر الأرناؤوط، دار الهدى- الرياض، الطبعة الثانية (١٤٠٩هـ١٩٨٨م).

(٣٠)الأربعين النووية. تأليف: يحيى بن شرف الدين النووي، مكتبة دار الفتح- دمشق، الطبعة الرابعة (١٤٠٤هـ-١٩٨٤م).

(٣١)الإرشاد إلى معرفة الأحكام. للشيخ: عبدالرحمن بن ناصر السعدي، مكتبة المعارف، الرياض (١٤٠٠هـ-١٩٨٠م).

(٣٢)الأسماء المبهمة في الأنباء المحكمة. لأبي بكر أحمد بن علي الخطيب البغدادي ، تخريج الدكتور: عز الدين السيد، الناشر: الخانجي- القاهرة، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ).

(٣٣)الأشباه والنظائر. للشيخ زين العابدين بن إبراهيم بن نجيم، دار الكتب العلمية- بيروت- لبنان.

(٣٤)الإصابة في تمييز الصحابة. لابن حجر العسقلاني، إعداد: محمد السعيد بن بسيوني زغلول، دار الكتب العلمية- بيروت- لبنان.

(٣٥)الأعلام. لخير الدين الزركلي، دار العلم للملايين ، بيروت، الطبعة السابعة(١٩٨٦م).

(٣٦)الإعلان ووسائل الإعلام وضوابطه الإسلامية. بحث السّنة النهائية للماجستير – إعداد: أحمد عبدالفتاح عبدالله ضليمي، إشراف الأستاذ الدكتور: صلاح محي الدين ، الأستاذ الدكتور: عبدالغني حماد (١٤٠٤هـ ـ١٤٠٥هـ).

(٣٧)الإقناع . للعلامة أبي النجا الحجاوي، تحقيق: عبداللطيف محمد موسى السّبكي، دار المعرفة- بيروت- لبنان.

(٣٨)الإقناع في حل ألفاظ أبي شجاع. تأليف:محمد بن أحمد الشربيني الخطيب، مطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصر، الطبعة الأخيرة (١٣٥٩هـ-١٩٤٠م).

(٣٩)الأم. للإمام: محمد بن إدريس الشافعي، تحقيق محمد زهري النجار، دار المعرفة- بيروت- لبنان، الطبعة الثانية (١٣٩٣هـ-١٩٧٣م).

(٤٠)الإنصاف في معرفة الراجح من الخلاف على مذهب الإمام المبجلّ أحمد بن حنبل. تأليف: علاء الدين أبي الحسن علي بن سليمان المرداوي، تحقيق الشيخ: محمد حامد الفقي، مكتبة السنة المحمدية، الطبعة الأولى (١٣٧٥هـ-١٩٥٦م).

(٤١)الاختيارات الفقهية. للشيخ أبي الحسن البعلي، تحقيق: محمد حامد الفقي، مطبعة السنة المحمدية، (١٣٦٩هـ-١٩٥٠م).

(٤٢) الاستذكار الجامع لمذاهب فقهاء الأمصار وعلماء الأقطار فيما تضمنه "الموطأ" في معاني الرأي والآثار وشرح ذلك كله بالإيجاز والاختصار، تصنيف الإمام: أبي عمر يوسف بن عبدالبر- تحقيق الدكتور: عبدالمعطي أمين قلعجي ، دار الوعي- حلب- القاهرة، الطبعة الأولى (١٤١٤هـ- ١٩٩٣م).

(٤٣)الاستصناع. للدكتور: سعود بن مسعد الثبيتي ، دار ابن حزم- بيروت- لبنان ، الطبعة الأولى (١٤١٥هـ- ١٩٩٥م).

(٤٤) الاستقامة. لشيخ الإسلام: أحمد بن تيمية، تحقيق الدكتور:محمد رشاد سالم، مطبوعات جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية، الطبعة الأولى(١٤٠٣هـ- ١٩٨٣م).

(٤٥) الاقتصاد الاسلامي. بحوث مختارة من المؤتمر العالمي الأول للإقتصاد الإسلامي، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي، الطبعة الأولى (١٤٠٠هـ- ١٩٨٠م).

(٤٦) البحر الرائق شرح كتر الدقائق. لزين الدين إبراهيم بن محمد بن نجيم، دار الكتاب الإسلامي، الطبعة الثانية.

(٤٧)البحر المحيط في أصول الفقه. تأليف: محمد بن بهادر بن عبدالله الشافي، قام بتحريره الدكتور: عبدالستار أبو غدة، الطبعة الثانية (١٤١٣هـ - ١٩٩٢م).

(٤٨)البداية والنهاية . للحافظ إسماعيل بن كثير، مكتبة المعارف- بيروت .

(٤٩)البدر الطالع بمحاسن ما بعد القرن السابع. لمحمد بن علـي الشـوكاني، مطبعة السعادة بالقاهرة، الناشر: دار المعرفة- بـيروت ، الطبعـة الأولى (١٣٤٨هـ).

(٥٠)البناية في شرح الهداية، لأبي محمد محمود بن أحمد العيني، دار الفكـر- بيروت، الطبعة الثانية (١٤١١هـ-١٩٩٠م).

(٥١)البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق. للدكتور: عبدالله بن محمد بـن أحمد الطيار، إصدار نادي القصيم الأدبي- بريدة (١٤٠٨هـ).

(٥٢)البهجة في شرح التحفة. لأبي الحسن التسولي، دار الرشاد الحديثة- الدار البيضاء، (١٤١٢هـ- ١٩٩١م).

(٥٣) البيان والتحصيل. لأبي الوليد ابن رشد القرطبي، تحقيق الأستاذ: سـعيد أعراب، دار الغرب الإسلامي- بيروت- لبنان، الطبعة الثانية (١٤٠٨هـ- ١٩٨٨م).

(٥٤) التاج والإكليل لمختصر خليل. لأبي عبدالله محمد بن يوسف المواق، دار الفكر، الطبعة الثالثة (١٤١٢- ١٩٩٢م).

(٥٥)التراتيب الإدارية. للعلامة الشيخ: عبدالحي الكتاني، الناشر حسن جعنا، بيروت.

(٥٦) التراجم السنية في تراجم الحنفية. لتقي الدين بن عبـدالقادر التميمـي الداري، تحقيق: عبدالفتاح الحلو ، دار الرفاعي – الرياض، الطبعـة الأولى (١٤٠٣هـ).

(٥٧)التعليقات السلفية على سنن النسائي. لمحمد عطاء الفوجيـاني، المكتبـة السلفية-لاهور- باكستان.

(٥٨)التفريع. لأبي القاسم عبيدالله بن الجلّاب البصـــري، تحقيـــق الـــدكتور: الدكتور: حسين بن سالم الدهماني، دار الغرب الإسلامي- بيروت- لبنانن الطبعة الأولي (١٤٠٨هـــ ١٩٨٧م).

(٥٩)التقرير والتحبير. لابن حجر العسقلاني – عني بتصحيحه السيد: عبدالله هاشم اليماني، دار المعرفة – بيروت لبنان.

(٦٠)التخليص. للحافظ الذهبي، إشراف الـــدكتور: يوســـف عبـــدالرحمن المرعشلي، دار المعرفة – بيروت – لبنان.

(٦١)التخليص. للحافظ الذهبي، إشراف الـــدكتور: يوســـف عبـــدالرحمن المرعشلي، دار المعرفة –بيروت – لبنان.

(٦٢)التمهيد في أصول الفقه. لأبي الخطابي محفوظ بن أحمد الكلوذاني، تحقيق الدكتور: مفيد محمد أبو عمشة، الطبعة الأولى (١٤٠٦-١٩٨٥م).

(٦٣)التمهيد لما في الموطأ من المعاني والأسانيد. تأليف الإمام: أبي عمر يوسف بن عبدالبر، تحقيق: محمد الفلاح.

(٦٤)التنقيح المشبع في تحرير أحكام المقنع. للشيخ: علاء الـــدين علـــي بـــن سليمان بن عبدالبر، تحقيق: محمد الفلاح.

(٦٥)التهذيب في فقه الإمام الشافعي. أبي محمد الحسين بن الفراء ، تحقيـــق: الشيخ عادل أحمد عبدالموجود ، الشيخ: علي محمد معوض، دار الكتـــب العلمية- بيروت – لبنان (١٤١٨هـــ- ١٩٩٧م).

(٦٦)التوضيح في الجمع بين المقنع والتنقيح، تأليف: أحمد بن محمد الشوبكي، دراسة وتحقيق: ناصر بن عبدالله الميمان، المكتبة المكيّـــة، الطبعـــة الأولى (١٤١٨هـــ).

(٦٧)التوقيف على مهمات التعاريف. تأليف: محمد عبدالرؤوف المناوي، تحقيق الدكتور: محمد رضوان الداية. دار الفكر – دمشق، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ-١٩٩٠م).

(٦٨)الجامع الصغير. للإمام: أبي عبدالله الشيباني، إدارة القرآن والعلوم الإسلامية-كراتشي – باكستان، (١٤١١هـ- ١٩٩٠م).

(٦٩)الجامع في أصول الربا. للدكتور: رفيق يونس المصري، دار القلم – دمشق – صابوني – الدار الشامية – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٢هـ-١٩٩١/).

(٧٠)الجامع لأحكام القرآن . لأبي عبدالله محمد القرطبي، حقيقه: أبو إسحاق إبراهيم اطفيش، دار إحياء التراث العربي – بيروت – لبنان (١٤٠٥هـ-١٩٨٥م).

(٧١)الجوائح وأحكامها. للدكتور: سليمان بن إبراهيم الثنيان ، دار عالم الكتب- الرياض – الطبعة الأولى (١٤١٣هـ- ١٩٩٢م).

(٧٢)الحاوي الكبير. لعلي بن محمد بن حبيب الماوردي البصري، تحقيق الشيخ: على محمد معوض ، وعادل أحمد عبدالموجود، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٤هـ ١٩٩٤م).

(٧٣)الحجة على أهل المدينة. للإمام: أبي عبدالله الشيباني، تحقيق السيد: مهدي حسن الكيلاني، عالم الكتب – بيروت – لبنان.

(٧٤)الحلال والحرام في الإسلام. للشيخ يوسف القرضاوي، المكتب الإسلامي – بيروت- دمشق، الطبعة الرابعة عشرة ١٤٠٥هـ- ١٩٨٥م.

(٧٥)الخرشي على مختصر سيدي الخليل. للشيخ أبي عبدالله محمد بن عبدالله الخرشي، دار الكتاب الإسلامي لإحياء ونشر التراث الإسلامي ، القاهرة – مصر.
(٧٦)الخيار وأثره في العقود. للدكتور: عبدالستار أبو غدة، مطبعة مقهوي – الكويت ، الطبعة الثانية (١٤٠٥هـ – ١٩٨٥م).
(٧٧)الداء والدواء. للإمام ابن القيم الجوزية ، تحقيق يوسف على بديوي، دار ابن كثير – دمشق – بيروت، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ – ١٩٨٨م).
(٧٨)الدار المختار شرح تنوير الأبصار. لعلاء الدين محمد الحصكفي، مطبوع مع حاشية ابن عابدين، دار الفكر، الطبعة الثانية ١٣٨٦هـ – ١٩٦٦م.
(٧٩)الدار المصون في علوم الكتاب المكنون. لأحمد بن يوسف الحلبي، تحقيق الدكتور: أحمد محمد الخرّاط، دار القلم – دمشق، الطبعة الأولى (١٤٠٧٠ – ١٩٨٧م).
(٨٠)الدرر الكامنة في أعيان المائة الثامنة. تأليف: أحمد بن على بن حجر، دار الجيل – بيروت.
(٨١)الديباج المذهب في معرفة أعيان المذهب. للعلامة: برهان الدين بن علي بن فرحون المالكي، دار الكتب العلمية – بيروت.
(٨٢)الذخيرة. لأحمد بن إدريس القرافي، تحقي الأستاذ: محمد بو خبزة، دار الغرب الإسلامي – بيروت – لبنان الطبعة الأولى (١٩٩٤م).
(٨٣)الذريعة إلى مكارم الشريعة. لأبي القاسم الأصفهاني، تحقيق الدكتور: أبو اليزيد العجمي. دار الوفاء – المنصورة، الطبعة الثانية (١٤٠٨هـ – ١٩٨٧م).

(٨٤)الربا والمعاملات المصرفية في نظر الشريعة الإسلامية. للشيخ: عمر بـــن عبدالعزيز المترك، دار العاصمة – الرياض، النشرة الأولى (١٤١٤هـــ).
(٨٥)الرسالة. لمحمد بن إدريس الشافعي، تحقيق: أحمد محمد شاكر، مكتبة دار التراث، الطبعة الثانية (١٣٩٩هـــ- ١٩٧٩م).
(٨٦)الروح. ابن القيم، تحقيق: د. بسام العموش، دار ابن تيمية، الطبعة الأولى (١٤٠٦هـــ).
(٨٧)الروض المربع. للشيخ منصور البهوتي، تحقيق: بشير محمد عيون، مكتبـــة المؤيد، الطبعة الأولى (١٤١١هـــ).
(٨٨)الروض النضير شرح مجموع الفقه الكبير. للقاضي الحسين بـــن أحمـــد الحيمي الصنعاني، دار الجيل – بيروت.
(٨٩)السحب الوابلة على ضرائح الحنابلة. محمد بن عبدالله بن حميد النجدي، تحقيق: بكر بن عبدالله أبوزيد، عبدالرحمن بن سليمان العثيمين، مؤسســـة الرسالة- بيروت ، الطبعة الأولى (١٤١٦هـــ).
(٩٠)السراج الوهاج . للشيخ محمد الزهري الغمراوي ، دار الجلّيل – بيروت – لبنان ، (١٤٠٨هـــ- ١٩٨٧م).
(٩١)السنن الصغرى. للإمام البيهقي، تحقيق الدكتور: عبدالمعطي أمين قلعجي، دار الوفاء – المنصورة، الطبعة الأولى (١٤١٠هـــ - ١٩٨٩م).
(٩٢)الشجرة النبوية في نسب خير البرية. لجمال الدين يوسف بن حسن بـــن عبدالهادي، تحقيق: محي الدين ديب مستو، دار الكلم الطيـــب، دار ابـــن كثير، دمشق – بيروت ، الطبعة الأولى (١٤١٤هـــ).

(٩٣)الشرح الصغير على أقرب المسالك. لأحمد بـــن محمـــد الـــدردير، دار البخاري–السعودية – بريدة.

(٩٤)الشرح الكبير. لابن أبي عمر ابن قدامة المقدسي، تحقيق الدكتور: عبدالله بن عبدالمحسن التركي، هجر للطباعة والنشر، الطبعة الأولى (١٤١٥هـــ–١٩٩٥/).

(٩٥)الشروط في عقد البيع، بحث مقدم لنيل درجة الماجستير، إعداد: صالح بن محمد بن سليمان السلطان، إشراف الدكتور: عبدالكريم بن محمد اللاحم، (١٤٠٦هــ).

(٩٦)الضوء اللامع لأهل القرن التاسع. تـــأليف: محمـــد بـــن عبـــدالرحمن الصخاوي، منشورات دار مكتبة الحياة – بيروت.

(٩٧)الطبقات الكبرى. لابن سعد، دار صادر – بيروت.

(٩٨)الطرق الحكمية في السياسة الشرعية. لابن القيم الجوزية، تحقيق: بشـــير محمد عيون. مكتبة المؤيد – الطائف – المملكة العربية السعودية، الطبعـــة الأولى (١٤١٠هـــ – ١٩٨٩م).

(٩٩)العبر في خبر من غبر. لمحمد بن أحمد الذهبي، تحقيق: محمد زغلـــول، دار الكتب العلمية – بيروت ، الطبعة الأولى (١٤٠٥هــ).

(١٠٠)العزيز شرح الزجيز. لأبي القاسم عبدالكريم القزويني، تحقيق الشـــيخ: علي محمد معوّض، الشيخ: عادل أحمد عبدالموجود، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٧هـــ ١٩٩٧م).

(١٠١)العقود. لشيخ الإسلام ابن تيمية– تحقيق الشيخ: محمد حامد الفقـــي، مكتبة ابن تيمية – القاهرة.

(١٠٢)الغاية القصوى في دراية الفتوى. لعبدالله بن عمر البيضاوي – تحقيق: علي محيي الدين علي القسرة داغي، دار الصلاح – المملكة العربية السعودية – الدمام.

(١٠٣)الغرر وأثره في العقود في الفقه الإسلامي. للبروفسور الصديق محمد الأمين الضرير، الطبعة الثانية (١٤١٦هـ ١٩٩٥م).

(١٠٤)الفائق في غريب الحديث. للعلامة جارالله الزمخشري، تحقيق محمد أبو الفضل إبراهيم، وعلي محمد البحاوي، عيسى البابي الحلبي وشركاه، الطبعة الثانية

(١٠٥)الفتاوي البزازية. لابن بزاز الكردري الحنفي . مطبوع في حاشية الفتاوي الهندية، دار إحياء التراث العربي – بيروت – لبنان، الطبعة الثالثة (١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م).

(١٠٦)الفتاوي السعدية . للشيخ: عبدالرحمن الناصر السعدي، مكتبة المعارف – الرياض، الطبعة الثانية (١٤٠٢هـ- ١٩٨٢م).

(١٠٧)الفتاوي الشرعية في المسائل الاقتصادية. بيت التمويل الكويتي، (١٩٧٩– ١٩٨٩م).

(١٠٨)الفتاوي الكبرى. لشيخ الإسلام ابن تيمية، تحقيق: محمد عبدالقادر عطا، ومصطفى عبدالقادر عطا، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ-١٩٨٧م).

(١٠٩)الفتاوي الهندية. للشيخ نظام وجماعة من علماء الهند الأعلام، دار إحياء التراث العربي – بيروت – لبنان، الطبعة الثالثة (١٤٠٠هـ ١٩٨٠).

(١١٠)الفتح الرباني. لأحمد عبدالرحمن البنا الشهير بالساعاتي، دار إحياء التراث العربي، الطبعة الثانية.

(١١١)الفتح المبين في طبقات الأصوليين. لعبدالله بن مصطفى المراغـــي ، دار الكتب العلمية – بيروت ، الطبعة الثانية (١٣٩٤هـ).

(١١٢)الفروسيّة. ابن قيم الجوزية، تحقيق: محمد نظام الدين الفتيح، مكتبة دار التراث – المدينة المنورة، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ ١٩٩٠م).

(١١٣)الفروع. لأبي عبدالله محمد بن مفلح، مكتبة ابن تيمية – القاهرة.

(١١٤)الفروق. لأبي العباس الصنهاجي المشهور بالقرافي، دار المعرفة – بيروت لبنان.

(١١٥)الفصول في الأصول للجصاص. لأحمد بن علي الرازي الجصاص، تحقيق الدكتور: عجيل ابن جاســم النشـــمي، الطبعــة الأولى ١٤٠٥هـــ ١٩٨٥م).

(١١٦)الفوائد. لتمام بن محمد الرازي، تحقيق: حمدي بن عبدالمجيد الســلفي، مكتبة الرشد – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٢هـ - ١٩٩٢م).

(١١٧)الفوائد. لابن قيم الجوزية، تحقيق: بشير محمد عيون، مكتبة دار البيات – دمشق، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ - ١٩٨٧م).

(١١٨)الفواكه الدواني. للشيخ: أحمد بن غنيم النفراوي، شركة مكتبة ومطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصـــر، الطبعـــة الثالثـــة (١٣٧٤هـــ - ١٩٥٥م).

(١١٩)القاموس الفقهي. تأليف: سعد أبو حبيب، دار الفكـــر – دمشـــق – سوريا، الطبعة الأولى (١٤٠٢هـ - ١٩٨٢م).

(١٢٠)القاموس المحيط. للفيروز آبادي، تحقيق: مكتب التراث في مؤسسة الرسالة، مؤسسة الرسالة، الطبعة الثانية (١٤٠٧هـ - ١٩٨٧م).

(١٢١)القمار وحكمه في الفقه الإسلامي. رسالة مقدمة لنيل درجة الدكتوراه، إعداد: سليمان ابن أحمد الملحم، إشراف فضيلة الدكتو: صالح بن غانم السدلان، الأستاذ في قسم الفقه. (١٤١٦هـ - ١٤١٧هـ).

(١٢٢)القواعد الفقهية. للدكتور يعقوب بن عبدالوهاب، مكتبة الرشد، الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٨هـ).

(١٢٣)القواعد النورانية الفقهية. لشيخ الإسلام ابن تيمية، تحقيق: محمد حامد الفقي، إدارة ترجمان السنة – لاهور – باكستان، الطبعة الأولى (١٤٠٢هـ ١٩٨٢م).

(١٢٤)القواعد الفقهية لابن جُزَيّ،، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان.

(١٢٥)القوانين الفقهية لابن جُزَيّ، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان.

(١٢٦)الكافي في فقه المدينة المالكي. لابن عبدالبر القرطبي، دار الكتب العلمية –بيروت–لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ - ١٩٨٧م).

(١٢٧)الكافي. شيخ الإسلام موفق الدين ابن قدامة، تحقيق الشيخ: سليم يوسف، سعيد محمد اللحام، صدقي محمد جميل، المكتبة التجارية مصطفى أحمد الباز – مكة المكرمة.

(١٢٨)الكليات. لأبي البقاء الحسيني الكفوي، تحقيق الدكتور: عدنان درويش، محمد المصري، مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٢هـ - ١٩٩٢م).

(١٢٩)الكنى والأسماء. للشيخ: أبي بشر الدولابي، المكتبة الأثرية – باكستان، الطبعة الأولى.

(١٣٠)اللقاء الشهري مع فضيلة الشيخ: محمد الصالح العثيمين. إعداد الدكتور: عبدالله محمد الطيار، دار الوطن للنشر – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٤هـ).

(١٣١)المبدع في شرح المقنع. لإبراهيم بن مفلح، المكتب الإسلامي – دمشق – بيروت، الطبعة الأولى.

(١٣٢)المجموع المغيث في غريبي القرآن والحديث. لأبي موسى الأصفهاني، تحقيق: عبدالكريم الغرباوي، جامعة أم القرى – مكة المكرمة، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ - ١٩٨٨م).

(١٣٣)المجموع شرح المهذب. لمحيي الدين بن شرف النووي، دار الفكر.

(١٣٤)المجموعة الكاملة لمؤلفات الشيخ عبدالرحمن السعدي، مركز صالح ابن صالح الثقافي – عنيزة – المملكة العربية السعودية، الطبعة الثانية (١٤١٢هـ - ١٩٩٢م).

(١٣٥)المحرر الوجيز في تفسير الكتاب العزيز. لابن عطيه الأندلسي، تحقيق: المجلّس العلمي بفاس، (١٤١٣هـ - ١٩٩٢م).

(١٣٦)المحرر في الفقه على مذهب الإمام أحمد بن حنبل. للشيخ: مجد الدين أبي البركات، مطبعة السنة المحمدية، (١٤١٣هـ ١٩٩٢م).

(١٣٧)المحصول في علم أصول الفقه. لمحمد بن عمر بن الحسين الرازي، تحقيق الدكتور: طه جابر فياض العلواني، مؤسسة الرسالة – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية (١٤١٢هـ – ١٩٢٢م).

(١٣٨)المَحلّى. لعلي بن أحمد بن سعيد بن حزم، تحقيق: أحمد بن شاكر، دار التراث – القاهرة.

(١٣٩)المختارات الجلّية. للشيخ: عبدالرحمن الناصر السعدي، المؤسسة السعدية – الرياض.

(١٤٠)المخصص. لأبي الحسن على بن إسماعيل المعروف بابن سيده. دار الكتاب الإسلامي – القاهرة.

(١٤١)المدخل الفقهي العام. مصطفى أحمد الزرقا. دار الفكر، الطبعة التاسعة (١٩٦٧م-١٩٦٨م).

(١٤٢)المراسيل. لأبي داود السجستاني، تحقيق شعيب الأرناؤوط، مؤسسة الرسالة، بيروت، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ- ١٩٨٨م).

(١٤٣)المسائل الفقهية من كتاب الروايتين والوجهين. للقاضي أبي يعلي – تحقيق الدكتور: عبدالكريم بن محمد اللاحم. مكتبة المعارف–الرياض– المملكة العربية السعودية، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ- ١٩٨٥م).

(١٤٤)المستدرك. لحافظ أبي عبدالله الحاكم النسيابوري، بإشراف الدكتور: يوسف عبدالرحمن المرعشلي، دار المعرفة – بيروت – لبنان.

(١٤٥)المستصفى. للإمام أبي حامد الغزالي، دار الكتب العلمية–بيروت–لبنان، الطبعة الثانية.

(١٤٦)المسند تحقيق: أحمد شاكر، دار المعارف المصرية.

(١٤٧)المُسْنَد. للإمام أحمد بن حنبل، المكتب الإسلامي.
(١٤٨)المصباح المنير. أحمد بن محمد على الفيومي المقريء، المكتبة العصرية– صيدا–بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٧هـ–١٩٩٦م).
(١٤٩)المصنف. لأبي بكر عبدالرازق بن همام الصنعاني، تحقيق حبيب الرحمن الاعظمي، المكتب الإسلامي – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية (١٤٠٣هـ- ١٩٨٣م).
(١٥٠)المطالب العالية بزوائد المسانيد الثمانية. للحافظ ابن حجر بن علي العسقلاني – تحقيق الشيخ: حبيب الرحمن الأعظمي، دار المعرفة – بيروت – بنان.
(١٥١)المطلع على أبواب المقنع. لمحمد بن أبي الفتح البعلي الحنبلي، المكتب الإسلامي–بيروت – دمشق، (١٤٠١هـ ١٩٨١م).
(١٥٢)المعتصر في المختصر. للقاضي يوسف بن موسى الحنفي، عالم الكتب – بيروت.
(١٥٣)المعجم الأوسط للحافظ الطبراني، تحقيق الدكتور: محمود الطحان، مكتبة المعارف – الرياض، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ - ١٩٨٧م).
(١٥٤)المعجم الكبير للطبراني لسليمان بن أحمد الطبراني، تحقيق: حمدي عبدالمجيد السلفي، الطبعة الثانية (١٤٠٥هـ ١٩٨٥م).
(١٥٥)المعجم الوسيط. قام بإخراجه: إبراهيم مصطفى – أحمد حسن الزيات – حامد عبدالقادر – محمد علي النجّار ، دار الدعوة – استانبول – تركيا، الطبعة الثانية.

(١٥٦)المعلم بفوائد مسلم. للإمام أبي عبدالله محمد المازري، تحقيق فضيلة الشيخ: محمد الشاذلي النيف. الدار التونسية للنشر، الطبعة الثانية.
(١٥٧)المعونة. للقاضي عبدالوهاب البغدادي، تحقيق الدكتور: حميش عبدالحق، مكتبة نزار مصطفى الباز – مكة المكرمة – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٥هـ - ١٩٩٥م).
(١٥٨)المغني.لابن قدامة، تحقيق الدكتور: عبدالله بن عبدالمحسن التركي، والدكتور. عبدالفتاح محمد الحلو، هجر للطباعة والنشر – القاهرة، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ - ١٩٨٨م).
(١٥٩)المقاصد الحسنة. لأبي الخير محمد بن عبدالرحمن السخاوي، تحقيق عبدالله بن محمد الصديق، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٣٩٩هـ - ١٩٧٩م).
(١٦٠)المقدمات والممهدات. لمحمد بن أحمد بن رشد القرطبي، تحقيق الدكتور: محمد حجي، دار الغرب الإسلامي – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ- ١٩٨٨م).
(١٦١)المقصد الأرشد في ذكر أصحاب الإمام أحمد. لبرهان الدين بن محمد ب مفلح، تحقيق الدكتور: عبدالرحمن بن سليمان العثيمين، مكتبة الرشد – الرياض ، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ).
(١٦٢)المقنع في فقه الإمام أحمد. لموفق الدين ابن قدامة المقدسي، دار الكتب العلمية–بيروت– لبنان.

(١٦٣)الممتع شرح المقنع. لزين الدين المنجي التنوخي، تحقيق الدكتور: عبدالملك بن عبدالله دهيش. دار خضر – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٨هـ ١٩٩٧م).

(١٦٤)المنتقى من أخبار المصطفى – ز -. لعبدالسلام بن تيمية الحراني، وقف على تصحيحه: محمد حامد الفقي، دار المعرفة – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية (١٣٩٨هـ - ١٩٧٨/).

(١٦٥)المنتقى من قتاوي صالح الفوزان. جمع: عادل الفريدان، مكتبة الغرباء الأثرية – المدينة، الطبعة الثانية (١٤١٧هـ).

(١٦٦)المنهاج. لشرف الدين يحيي النووي ، وهو مطبوع مع السراج الوهاج، دار الجيل – بيروت – لبنان، (١٤٠٨هـ - ١٩٨٧م).

(١٦٧)المنهج الأحمد في تراجم أصحاب الإمام أحمد. لعبدالرحمن بن محمد العليمي.

(١٦٨)المهذب في فقه الإمام الشافعي. لأبي اسحاق الشيرازي، تحقيق الدكتور: محمد الزحيلي، دار القلم – دمشرق – الدار الشامية – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٧هـ - ١٩٩٦م).

(١٦٩)الموافقات في أصول الشريعة. لغبراهيم بن موسى اللخمي الغرناطي المالكي، دار المعرفة – بيروت لبنان.

(١٧٠)الموسوعة الفقهية. لوزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية – الكويت، الطبعة الثانية (١٤٠٧هـ ١٩٨٧م).

(١٧١)الموطّأ. لإمام الأئمة وعالم الأمة مالك بن أنس – صححه، وخرّج أحاديثه، وعلق عليه، محمد فؤاد عبدالباقي، دار إحياء التراث العربي – بيروت.

(١٧٢)الميسر والقمار. للدكتور: رفيق يونس المصري، دار القلم – دمشق – الدار الشامية– بيروت، الطبعة الأولى ١٤١٣هـ - ١٩٩٣م.

(١٧٣)النظر والأحكام في جميع أحوال السوق ليحيي بن عمر الأندلسي، رواية أبي جعفر أحمد القصيري القيرواني، الشركة التونسية للتوزيع.

(١٧٤)النعت الأكمل لأصحاب الإمام أحمد بن حنبل. لمحمد كمال الدين بن محمد الغزي، تحقيق: محمد الحافظ، نزار أباظه، دار الفكر ، (١٤٠٢هـ).

(١٧٥)النهاية في غريب الحديث والأثر. لابن الأثير المبارك محمد بن الجزري، تحقيق: طاهر أحمد الزاوي، ومحمود محمد الطناحي، المكتبة الإسلامية.

(١٧٦)النهاية شرح بداية البتدي. لبرهان الدين المرغيناني، دار الفكر–بيروت– لبنان،الطبعة الثانية.

(١٧٧)الوافي بالوفيات. لصلاح الدين خليل بن أبيك الصفدي، طبعة، فرانز شتايز – ألمانيا، (١٣٨١هـ).

(١٧٨)الوجيز في أصول الفقه. لعبدالكريم زيدان، مؤسسة الرسالة – بيروت (١٩٨٧م).

(١٧٩)الوساطة التجارية في المعاملات المالية. لعبدالرحمن بن صالح الأطرم، مركز الدراسات والإعلام – درا إشبيليا – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٦هـ - ١٩٩٥م).

(١٨٠)الوسيط في شرح القانون المدني. لعبدالرازق أحمد السنهوري، دار إحياء التراث العربي – بيروت – لبنان.
(١٨١)بحوث فقيه في قضايات اقتصادية معاصرة. الدكتور: محمـــد ســـليمان الأشقر، الأستاذ الدكتور: ماجد أبو رخية، الدكتور محمد عثمان شـــبير ، الدكتور: عمر سليمان الأشقر.
(١٨٢)بدائع التفسير الجامع لتفسير ابن القيم. لجامعة يسري السيد محمد ، دار ابن الجوزي – الدمام، الطبعة الأولى (١٤١٤هـــ - ١٩٩٣م).
(١٨٣)بدائع كتاب الصنائع في ترتيب الشرائع. أبي بكر بن مسعود الكســـائي الحنفي. دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية ١٤٠٦هـــــ ١٩٨٦م.
(١٨٤)بداية المجتهد ونهاية المقتصد. للإمام محمد بن رشد القرطبي. دار المعرفة – بيروت – مؤسسة الرسالة، الطبعة الأولى (١٤١٦هـــ - ١٩٩٦م).
(١٨٥)بطاقة التخفيض حقيقتها التجارية وأحكامها الشرعية. للشيخ: بكر بن عبدالله أبوزيد، مؤسسة الرسالة، الطبعة الأولى (١٤١٦هـــ - ١٩٩٦م).
(١٨٦)بلغة الساغب. لفخر الدين محمد بن أبي القاسم محمد بن تيمية، تحقيق: بكر بن عبدالله أبوزيد، دار العاصمة – المملكـــة العربيـــة الســـعودية – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٧هـــ - ١٩٩٧م).
(١٨٧)بلغة السالك لأقرب المسالك. للشيخ/ أحمد بن محمـــد الصـــاوي، دار البخاري – السعودية – بريدة.
(١٨٨)بلوغ المرام. لابن حجر العسقلاني، تحقيق: يوسف على بديوي، دار ابن كثير – دمشق – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٣هـــ - ١٩٩٣م).

(١٨٩)تاج العروس من جواهر القاموس. لمجد الدين محمد الحسيني الزبيـــدي ، تحقيق: علي شيري ، دار الفكر – بيروت ، (١٤١٤هـ – ١٩٩٤م).

(١٩٠)تاريخ الإسلام ووفيات المشاهير والأعلام. للحـــافظ الـــذهبي، تحقيـــق الدكتور: عمر عبدالسلام تدمري، دار الكتاب العربي – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية (١٤١٤هـ – ١٩٩٣م).

(١٩١)تبصرة الحكام في أصول الأقضية ومناهج الأحكام. للشيخ أبي عبـــدالله محمد بن فرحون اليعمري، مكتبة الكليات الأزهرية – الأزهر – القاهرة، الطبعة الأولى (١٤٠٦هـ – ١٩٨٦م).

(١٩٢)تبيين الحقائق شرح كتر الدقائق. لفخر الدين عثمان بن علي الزيلعـــي الحنفي، المطبعة الكبرى الأميرية ببولاق مصـــر المحميـــة، الطبعـــة الأولى (١٣١٤هـ).

(١٩٣)تبيين المسالك شرح تدريب المسالك إلى أقـــرب المســـالك. للشـــيخ/ عبدالعزيز حمد آل مبارك. دار الغرب الإسلامي – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية (١٩٩٥م).

(١٩٤)تحفة الأحوذي . للإمام المبار كفوري، تحقيق: عبدالرحمن محمد عثمان، دار الفكر، الطبعة الثالثة (١٣٩٩هـ – ١٩٧٩م).

(١٩٥)تخريج الدلالات السمعية على ما كان في عهد الرســـول -ﷺ- مـــن الحرف والصنائع والعمالات الشرعية، تأليف علي بن محمد الخزاعي، تحقيق الدكتور: محمد أديب صالح. مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الخامســـة (١٤٠٤هـ – ١٩٨٤م).

(١٩٦)تخريج الفروع على الأصول. لمحمود بن أحمد الزنجاني، تحقيق الدكتور: محمد أديب صالح. مؤسسة الرسالة – بيروت –، الطبعة الخامسة (١٤٠٤هـ - ١٩٨٤م).

(١٩٧)تذكرة الحافظ. لأبي عبدالله محمد بن أحمد الذهبي، طبعة دار الكتب العلمية – بيروت.

(١٩٨)٩٩ سؤال وجواب في البيع وصوره. جمع: صالح بن أحمد صالح ذياب، مطابع الرشيد – المدينة المنورة.

(١٩٩)تغليق التعليق. للحافظ أحمد بن علي بن حجر العسقلاني، تحقيق: سعيد عبدالرحمن موسى القزقي، المكتب الإسلامي – بيروت – دمشق، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ - ١٩٨٥م).

(٢٠٠)تفسير ابن كثير. للحافظ ابن كثير، تحقيق الدكتور: محمد إبراهيم البنا، ومحمد أحمد عاشور ، وعبدالعزيز غنيم، الشعب – القاهرة.

(٢٠١)تفسير البحر المحيط. لأبي حيّان الأندلسي، تحقيق الشيخ: عادل أحمد عبدالموجود. دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٣هـ - ١٩٩٣م).

(٢٠٢)تفسير التحرير والتنوير. للشيخ: محمد الطاهر ابن عاشور، الدار التونسية – تونس (١٩٨٤م).

(٢٠٣)تفسير المنار. للإمام محمد رشيد رضا، دار المعرفة بيروت – لبنان، الطبعة الثانية.

(٢٠٤)تهذيب الأسماء واللغات. لأبي زكريا النووي، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان.

(٢٠٥)تهذيب التهذيب . لأحمد بن علي بن حجر، دار صادر – بيروت.
(٢٠٦) تهذيب الفروق . للشيخ محمد على بن المرحوم، وهو مطبوع مع كتاب الفروق دار المعرفة – بيروت – لبنان.
(٢٠٧)تهذيب الكمال في أسماء الرجال. لأبي الحجاج المزي، تحقيق الدكتور: بشار عوّاد معروف، مؤسسة الرسالة – بيروت- لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ - ١٩٨٥م).
(٢٠٨)تيسير الكريم الرحمن في تفسير كلام المنان. للشيخ عبدالرحمن بن ناصر السعدي، تصحيح: محمد سليمان البسام، دار الذخائر – الدمام (١٤١٤هـ - ١٩٩٤م).
(٢٠٩)جامع الأصول في أحاديث الرسول. للإمام مجد الدين ابن الأثير الجرزي، تحقيق: عبدالقادر الأرناؤوط، دار الفكر – لبنان، بيروت، الطبعة الثانية (١٤٠٣هـ- ١٩٨٣م).
(٢١٠)جامع البيان عن تأويل آي القرآن. لمحمد بن جرير الطبري، دار الفكر – بيروت – لبنان، (١٤٠٥هـ- ١٩٨٤م).
(٢١١)جامع العلوم والحكم في شرح خمسين حديثاً من جوامع الكلم. للحافظ ابن رجب البغدادي، تحقيق: شعيب الأرناؤوط ، إبراهيم باجس، مؤسسة الرسالة –بيروت– لبنان، الطبعة الأولى (١٤١١هـ - ١٩٩١م).
(٢١٢)جمهرة أنساب العرب. لأبي محمد علي بن حزم الأندلسي، تحقيق: لجنة من العلماء، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان ، الطبعة الأولى (١٤٠٢هـ).

(٢١٣)حاشية أحمد الشبلي على تبيين الحقائق. لشهاب الدين أحمد الشـــبلي، مطبوع مع تبيين الحقائق. المطبعة الكبرى الأميرية- ببولاق مصر المغريـــة، الطبعة الأولى(١٣١٣هـــ).

(٢١٤)حاشية ابن عابدين، المسماة [حاشية رد المحتار على الدر المختار: شرح تنوير الأبصار]. لمحمد أمين الشهير بابن عابدين، دار الفكر، الطبعة الثانية (١٣٨٦هـــ- ١٩٦٦م).

(٢١٥)حاشية الباجوري على ابن قاسم الغزي. للشيخ: إبراهيم الباجوري، دار إحياء الكتب العربية.

(٢١٦)حاشية البجيرمي على الخطيب المسماة (تحفة الحبيـــب علـــى شـــرح الخصيب)، للشيخ: سليمان البجيرمي، شركة مكتبة ومطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصر، الطبعة الأخيرة (١٣٧٠هـــ- ١٩٥١م).

(٢١٧)حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، للشيخ محمد عرفة الدســـوقي، دار الفكر.

(٢١٨)حاشية الشرقاوي على تحفة الطلاب لشرح تحرير تنقيح اللباب. للشيخ عبدالله الشرقاوي، شركة مكتبة ومطبعة مصطفى البـــابي الحلـــبي وأولاده بمصر.

(٢١٩)حاشية الشيخ علي العدوي. لعلي العدوي، دار الكتـــاب الإســـلامي لإحياء ونشر التراث الإسلامي – القاهرة – مصر.

(٢٢٠)حاشية العطار على جمع الجوامع. لحسن العطار، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان.

(٢٢١)حاشية سعد أفندي على شرح فتح القدير. سعدالله بن عيسى، وهو مطبوع مع شرح فتح القدير، دار الفكر – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية.
(٢٢٢)حاشية قليوبي وعميرة على شرح المحلي للمنهاج. للشيخ: شهاب الدين القليوبي، والشيخ عميرة، دار إحياء الكتب العربية – مصر.
(٢٢٣)حلية أولياء وطبقات الأصفياء. للحافظ أبي نعيم بن عبدالله الأصبهاني، الناشر: دار الكتاب العربي .
(٢٢٤)حماية المستهلك في الفقه الإسلامي دراسة مقارنة. للدكتور: رمضان على السيد الشرباصي، الطبعة الأولى (١٤٠٤هـ) مطبعة الأمانة – ٩ شارع جزيرة بدران شبرا– مصر.
(٢٢٥)حواشي الشرواني وابن قاسم العبادي على تحفة المحتاج بشرح المنهاج. للشيخ: عبدالحميد الشرواني، والشيخ: أحمد بن قاسم العبادي. دار إحياء التراث.
(٢٢٦)خبايا الزوايا . لبدر الدين الزركشي، تحقيق: عبدالقادر عبدالله العاني، نشر وزارة الأوقاف والشئؤون الإسلامية، الطبعة الأولى (١٤٠٢هـ–١٩٨٢م).
(٢٢٧)خلاصة البدر المنير في تخريج أحاديث الشرح الكبيرللرافعي. للحافظ سراج الدين عمر ابن علي بن الملقن، حققه: حمدي بن عبدالمجيد السلفي، مكتبة الرشد – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ).
(٢٢٨)درر الحكام شرح مجلّة الأحكام. لعلي حيدر، تعريب: المحامي فهمي الحسيني، دار الجيل – بيروت ، الطبعة الأولى (١٤١هـ).

(٢٢٩)ذكر أخبار أصبهان. لأبي نعيم الأصبهاني، الدار العلمية– دلهي– الهند، الطبعة الثانية (١٤٠٥هـ- ١٩٨٥م).

(٢٣٠)ذيل طبقات الحنابلة. لأبي الفرج عبدالرحمن بن رجب، دار المعرفة – بيروت .

(٢٣١)رحمة الأمة في إختلاف الأئمة. لمحمد بن عبدالرحمن الدمشقي، تحقيق: علي الشربجي، قاسم النوري. مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٤هـ- ١٩٩٤م).

(٢٣٢)روضة الطالبين وعمدة المفتين. للإمام شرف الدين يحيي بن زكريا النووي، المكتب الإسلامي – بيروت – دمشق، الطبعة الثانية (١٤٠٥هـ-١٩٨٥م).

(٢٣٣)روضة العقلاء ونزهة الفضلاء. للحافظ أبي حاتم البستي، تحقيق: محمد حامد الفقي، مكتبة السنة المحمدية.

(٢٣٤)روضة المحبين ونزهة المشتاقين. لابن قيم الجوزية، تحقيق الدكتور: السّيد الجميلي. دار الكتاب العربي، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ- ١٩٨٥م).

(٢٣٥)رياض الصالحين . للشيخ: شرف الدين يحيي بن زكريا النووي. تحقيق: محمد ناصر الدين الألباني، المكتب الإسلامي. بيروت – دمشق، الطبعة الثانية(١٤٠٤هـ-١٩٨٤م).

(٢٣٦)زاد المستنقع في اختصار المقنع. للعلامة الشيخ: شرف الدين أبي النجا الحجاوي. المطبعة السلفية مكتبتها- القاهرة، الطبعة الثامنة (١٣٩٨هـ).

(٢٣٧)زاد المعاد في هدي خير العباد. لابن قيم الجوزية، تحقيق: شعيب الأرناؤوط، وعبدالقادر الأرناؤوط، مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الثالثة عشر ١٤٠٦هـ- ١٩٨٦م.

(٢٣٨)سلاسل الذهب. للإمام بدر الدين الزركشي، تحقيق: محمد المختار بن محمد الأمين الشنقيطي، مكتبة ابن تيمية – القاهرة، الطبعة الأولى (١٤١١هـ- ١٩٩٠م).

(٢٣٩)سلسلة الأحاديث الصحيحة. للشيخ محمد ناصر الدين الألباني- المكتب الإسلامي. بيروت – دمشق، الطبعة الثالثة (١٤٠٣هـ- ١٩٨٣م).

(٢٤٠)سلسلة الأحاديث الضعيفة والموضوعة وأثرها السيئ في الأمة. للشيخ محمد ناصر الدين الألباني. المكتب الإسلامي – بيروت – دمشق – الطبعة الرابعة(١٣٩٨هـ).

(٢٤١)سنن أبي داود. لسليمان بن الأشعث السجستاني، دار الحديث – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٣٨٩هـ- ١٩٦٩م).

(٢٤٢)سنن ابن ماجه. لمحمد بن يزيد القزويني، تحقيق: محمد فؤاد عبدالباقي، مطبعة دار إحياء الكتب العربية.

(٢٤٣)سنن الترمذي. لمحمد بن عيسى بن سورة، تحقيق: إبراهيم عطوة عوض، شركة مكتبة ومطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصر، الطبعة الثانية – (١٣٩٥هـ ١٩٧٥م).

(٢٤٤)سنن النسائي. لأبي عبدالرحمن أحمد بن شعيب النسائي، اعتنى به: عبدالفتاح أبو غدة، دار البشائر الإسلامية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى المفهرسة – بيروت ١٤٠٦هـ- ١٩٨٦م.

(٢٤٥)سير أعلام النبلاء. تأليف: محمد بن أحمد بن عثمان الذهبي، تحقيق: شعيب الأرناؤوط ، وآخرون. مؤسسة الرسالة – بيروت.

(٢٤٦)شجرة النور الزكية في طبقات المالكية. لمحمد بن مخلوف، طبعة مصورة عن الطبعة الأولى (١٣٤٩هـ) ، المطبعة السلفية ، الناشر: دار الكتاب العربي ، بيروت.

(٢٤٧)شذرات الذهب في أخبار من ذهب. لأبي الفلاح عبدالحي بن العماد الحنبلي، دار إحياء التراث العربي – بيروت.

(٢٤٨)شرح الزرقاني على موطأ الإمام مالك لمحمد الزرقاني، دار المعرفة – بيروت– لبنان.

(٢٤٩)شرح الزركشي على مختصر الخرقي. للشيخ: شمس الدين الزركشي، تحقيق: عبدالله عبدالرحمن الجبرين، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ).

(٢٥٠)شرح السنّة. للإمام أبي محمد الحسين بن مسعود الفراء البغوي، تحقيق: شعيب الأرناؤوط، المكتب الإسلامي – بيروت، دمشق، الطبعة الثانية (١٤٠٣هـ - ١٩٨٣م).

(٢٥١)شرح الطيبي على مشكاة المصابيح. لحسين بن محمد بن عبدالله الطيبي تحقيق:المفتي عبدالقادر، نعيم أشرف محب الله، وشبير أحمد، وبديع السّيد اللحّام، إدارة القرآن والعلوم الإسلامية – كراتشي – باكستان، الطبعة الأولى (١٤١٣هـ).

(٢٥٢)شرح الكوكب المنير. لمحمد بن أحمد بن عبدالعزيز بن علي الفتوحي الحنبلي، تحقيق الدكتور: محمد الزحيلي، والدكتور: نزيه حماد، جامعة أم القرى، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ- ١٩٨٧م).

(٢٥٣)شرح اللمع للشيرازي. لأبي إسحاق إبراهيم الشيرازي، تحقيق: عبدالمجيد التركي، دار الغرب الإسلامي – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ - ١٩٨٨م).

(٢٥٤)شرح المحلي على منهاج الطالبين. للشيخ: جلّال الدين المحلي، وهو مطبوع مع حاشية قليوبي وعميرة، دار إحياء التراث العربية- مصر.

(٢٥٥)شرح المنهاج للبيضاوي في علم الأصول. لمحمد بن عبدالرحمن الأصفهاني، تحقيق الدكتور: عبدالكريم بن علي بن محمد النملة، مكتبة الرشد – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ).

(٢٥٦)شرح المنهج. للشيخ زكريا الأنصاري، وهو مطبوع بهامش حاشية الجمل على شرح المنهج دار الفكر.

(٢٥٧)شرح تنقيح الفصول. للإمام: شهاب الدين القرافي، تحقيق: طه عبدالرؤوف سعد، المكتبة الأزهرية للتراث، الطبعة الثانية (١٤١٤هـ- ١٩٩٣م).

(٢٥٨)شرح حدود ابن عرفة. لأبي عبدالله محمد الأنصاري الرصاع، تحقيق: محمد أبو الأجفان الطاهر المعموري، دار الغرب الإسلامي – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٩٩٣م).

(٢٥٩)شرح فتح القدير. للإمام كمال الدين محمد بن عبدالواحد المعروف بابن الهمام الحنفي، دار الفكر، الطبعة الثانية.

(٢٦٠)شرخ مختصر الروضة. لسليمان بن عبدالقوي بن عبدالكريم بن سعيد الطوفي، تحقيق الدكتور: عبدالله بن عبدالمحسن التركي، مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ- ١٩٨٧م).

(٢٦١)شرح مسند أبي حنيفة. للإمام الملاّ علي القاري الحنفي، ضبطه الشيخ: خليل محيي الدين الميس، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ ١٩٨٥م).

(٢٦٢)شرح مشكل الآثار. لأبي جعفر الطحاوي، تحقيق: شعيب الأرناؤوط. مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٥هـ- ١٩٧٩م).

(٢٦٣)شرح معاني الآثار. للإمام أبي جعفر الطحاوي ، تحقيق: محمد زهري النجار، دار الكتب العلمية، الطبعة الأولى (١٣٩٩هـ- ١٩٧٩م).

(٢٦٤)شرح منتهى الإرادات. للشيخ: منصور بن يونس بن إدريس البهوتي، المكتبة الفيصلية – مكة المكرمة.

(٢٦٥)صحيح البخاري. لأبي عبدالله محمد بن إسماعيل البخاري، تحقيق: محب الدين الخطيب، ترقيم: محمد فؤاد عبدالباقي، المطبعة السّلفية ومكتبتها القاهرة، الطبعة الأولى (١٤٠٣هـ).

(٢٦٦)صحيح الجامع الصغير وزيادته. لمحمد ناصر الدين الألباني، المكتب الإسلامي–بيروت – دمشق، الطبعة الثالثة (١٤٠٢هـ- ١٩٨٢م).

(٢٦٧)صحيح سنن النسائي. صححه: محمد ناصر الدين الألباني، مكتب التربية العربي لدول الخليج – الرياض، الطبعة الأولى (١٤٠٩هـ- ١٩٨٩م).

(٢٦٨)صحيح مسلم بشرح النووي. لمسلم بن الحجاج بن مسلم القشيري، دار الفكر (١٤٠١هـ ١٩٨١م).

(٢٦٩)صحيح مسلم. للإمام: أبي الحسين مسلم بن الحجاج القشيري النسيابوري، تحقيق: محمد فؤاد عبدالباقي، مطبعة دار إحياء الكتب العربية.

(٢٧٠)ضعيف الجامع الصغير وزيادته. للشيخ: محمد ناصر الدين الألباني — المكتب الإسلامي، بيروت — دمشق.

(٢٧١)ضوابط تنظيم الإقتصاد في السوق الإسلامي. للدكتور:غازي عناية، دار النفائس–بيروت– لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٢هـ–١٩٩٢هـ).

(٢٧٢)طبقات الحنابلة. لأبي الحسين محمد بن أبي يعلي، دار المعرفة– بيروت.

(٢٧٣)طبقات الشافعية الكبرى. لعبدالوهاب بن علي السبكي، تحقيق: عبدالعليم خان، عالم الكتب ، الطبعة الاولى (١٤٠٧هـ).

(٢٧٤)طبقات الشافعية. لأحمد بن محمد بن قاضي شهبة، تصحيح الدكتور: عبدالعليم خان، عالم الكتب ، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ).

(٢٧٥)طبقات المفسرين . لشمس الدين محمد بن علي الداودي، دار الكتب العلمية—بيروت ، الطبعة الأولى (١٤٠٣هـ).

(٢٧٦)طبقات علماء الحديث. لمحمد بن أحمد بن عبدالهادي، تحقيق: أكرم البوشي، مؤسسة الرسالة– بيروت ، الطبعة الأولى (١٤٠٩هـ).

(٢٧٧)طرح التثريب في شرح التقريب. لزين الدين أبي الفضل، دار إحياء التراث العربي– بيروت– لبنان.

(٢٧٨)طريق الهجرتين وباب السعادتين. لابن القيم الجوزية ، تحقيق: عمر بن محمود أبو عمر، دار ابن القيم — الدمام — المملكة العربية السعودية، الطبعة الأولى (١٤٠٩هـ– ١٩٨٨م).

(٢٧٩)عارضة الأحوذي بشرح صحيح الترمذي. للإمام ابن العربي المالكي، دار أم القرى للطباعة والنشر.

(٢٨٠)عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة. للأستاذالدكتور: مصطفى أحمد الزرقا- المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب ، البنك الإسلامي للتنمية، جدة – المملكة العربية السعودية ، الطبعة الأولى (١٤١٦هـ- ١٩٩٥م).

(٢٨١)عقد البيع والمقايضة. للدكتور: توفيق حسن فرج، مؤسسة الثقافة الجامعية.

(٢٨٢)عقد الجواهر الثمينة في مذهب عالم المدينة. لعبدالله بن نجم بن شاس، تحقيق الدكتور: محمد أبو الأجفان. – أ/عبدالحفيظ منصور، دار الغرب الإسلامي – بيروت-لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٥هـ- ١٩٩٥م).

(٢٨٣)علل الحديث. للإمام أبي محمد عبدالرحمن الرازي . دار المعرفة – بيروت – لبنان، (١٤٠٥هـ- ١٩٨٥م).

(٢٨٤)عمدة الحفاظ في تفسير أشرف الألفاظ. للشيخ: أحمد بن يوسف، تحقيق الدكتور: محمد التونجي، عالم الكتب – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٤هـ- ١٩٩٣م).

(٢٨٥)عمدة القاريء شرح صحيح البخاري. لأبي محمد العيني، تحقيق: شركة من العلماء بمساعدة إدارة الطباعة المنيرية، دار إحياء التراث العربي.

(٢٨٦)عمل أهل المدينة بين مصطلحات مالك وآراء الأصوليين. للدكتور: أحمد محمد نور سيف ، دار الإعتصام ، الطبعة الأولى (١٣٩٧هـ- ١٩٧٧م).

(٢٨٧)عون المعبود شرح سنن أبي داود. لمحمد شمس الحق العظيم آبادي، تحقيق: عبدالرحمن محمد عثمان، دار الفكر – لبنان بيروت، الطبعة الثالثة (١٣٩٩هـ- ١٩٧٩م).

(٢٨٨)عيون الأثر في فنون المغازي والشمائل والسير. للحافظ أبي الفتح محمد اليعمري ، تحقيق الدكتور: محمد العيد الخطراوي، محيي الدين مستو ، مكتبة دار التراث – المدينة المنورة، دار ابن كثير – دمشق – بيروت ، الطبعة الأولى (١٤١٣هـ- ١٩٩٢م).

(٢٨٩)غريب الحديث. لأبي عبيد القاسم بن سلام الهروي، دار الكتب العلمية – بيروت، لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٦هـ ١٩٨٦م).

(٢٩٠)غمز عيون البصائر شرح كتاب الاشباه والنظائر. لأحمد بن محمد الحنفي الحموي، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ ١٩٨٥م).

(٢٩١)غوامض الأسماء المبهمة الواقعة في متون الأحاديث المشتهرة. لأبي القاسم خلف بن عبدالملك بشكوال ، تحقيق: عز الدين السيد، محمد كمال عز الدين السيد، محمد كمال عز الدين السيد ، عالم الكتب – بيروت ، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ).

(٢٩٢)غياث الأمم في التياث الظلم. لعبدالملك بن عبدالله الجويني، تحقيق الدكتور: عبدالعظيم الديب، مطبعة نهضة مصر، الطبعة الثانية (١٤٠١هـ).

(٢٩٣)فتاوى إسلامية. لسماحة الشيخ: عبدالعزيز بن باز، وفضيلة الشيخ محمد بن صالح العثيمين، وفضيلة الشيخ عبدالله بن عبدالرحمن الجبرين، جمع

وترتيب : محمد عبدالعزيز المسند، دار الوطن – الرياض، الطبعة الثانية (١٤١٤هـ ١٩٩٤م).

(٢٩٤)فتاوى ابن رشد. لأبي الوليد ابن رشد القرطبي، تحقيق الدكتور: المختار بن الطاهر التليلي، دار الغرب الإسلامي – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ- ١٩٨٧م).

(٢٩٥)فتاوى الشيخ: محمد الصالح العثيمين. إعداد: أشرف عبدالمقصود بن عبدالرحيم، دار عالم الكتب للنشر – الرياض، الطبعة الأولى (١٤١١هـ- ١٩٩١).

(٢٩٦)فتاوى الموظفين والعمال. الطبعة الأولى (١٤١٣هـ).

(٢٩٧)فتاوى عاجلّة لمنسوبي الصحة. للشيخ عبدالعزيز بن باز، جمع: معوض عائض اللحياني، الطبعة الأولى (١٤١٣هـ- ١٩٩٢م).

(٢٩٨)فتاوى للتجار ورجال الأعمال الطبعة الأولى (١٤١٣هـ).

(٢٩٩)فتاوى هيئة الفتاوى والرقابة الشرعية، لبنك دبي الإسلامي.

(٣٠٠)فتاوى ورسائل الشيخ محمد بن إبراهيم آل الشيخ. جمع وتحقيق: محمد عبدالرحمن بن قاسم، مطبوعات الحكومة بمكة المكرمة (١٣٩٩هـ).

(٣٠١)فتح الباري بشرح صحيح البخاري. لأحمد بن علي بن حجر العسقلاني، عبدالعزيز بن عبدالله بن باز، محمد فؤاد عبدالباقي، مكتبة الرياض الحديثة.

(٣٠٢)فتح الجواد بشرح الإرشاد. لأبي العباس أحمد بن حجر، شركة مكتبة ومطبعة البابي الحلبي وأولاده بمصر، الطبعة الثانية (١٣٩١هـ- ١٩٧١م).

(٣٠٣)فتح الوهاب بتخريج أحاديث الشهاب. لأحمد الحسني، تحقيق: حمدي عبدالمجيد السلفي، عالم الكتب – بيروت، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ-١٩٨٨م).

(٣٠٤)فقه اقتصاد السوق (النشاط الخاص). ليوسف كمال محمد، دار النشر للجامعات المصرية، مكتبة الوفاء، الطبعة الثانية (١٤١٦هـ).

(٣٠٥)فقه وفتاوي البيوع. للجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء وأصحاب الفضيلة العلماء: عبدالرحمن السعدي – ابن باز – ابن عثيمين – ابن فوزان، اتعني بها: أشرف عبدالمقصود أضواء السلف – الرياض، الطبعة الثانية (١٤١٧هـ- ١٩٩٦م).

(٣٠٦)فواتح الرحموت. عبدالعلي بن نظام الدين الأنصاري، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنان، الطبعة الثانية.

(٣٠٧)فيض القدير شرح الجامع الصغير. للعلامة المناوي، دار المعرفة – بيروت– لبنان، الطبعة الثانية (١٣١٩هـ - ١٩٧٠م).

(٣٠٨)قاعدة جلّيلة في شرح التوسل والوسيلة. لشيخ الإسلام ابن تيمية، تحقيق: ربيع بن هادي عمير المدخلي، مكتبة لينة، الطبعة الأولى (١٤٠٩هـ- ١٩٨٨م).

(٣٠٩)قلائد الخلائد وفرائد الفوائد. للفقيه عبدالله الحضرمي، دار القبلة للثقافة الإسلامية – جدة، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ- ١٩٩٠م).

(٣١٠)قواعد الفقه. لمحمد البركتي- الصدف يبلشرز، كراتشي – باكستان، الطبعة الأولى (١٤٠٧هـ- ١٩٨٦م).

(٣١١)قيود الملكية الخاصة. للدكتور: عبدالله بن عبدالعزيز المصلح، مؤسسة الرسالة – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ- ١٩٩٠م).
(٣١٢)كتاب الأصل. لأبي عبدالله محمد بن الحسن الشيباني، تحقيق: أبو الوفاء الأفغاني، عالم الكتب – بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٥هـ- ١٩٩٥م).
(٣١٣)كتاب التلقين. لعبدالوهاب البغدادي المالكي، تحقيق: محمد ثالث سعيد الغاني، المكتبة التجارية – مكة المكرمة، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ- ١٩٩٠م).
(٣١٤)كتاب السنن الكبرى. لأبي بكر بن الحسين بن علي البيهقي، إعداد الدكتور: يوسف عبدالرحمن المرعشلي، دار المعرفة – بيروت – لبنان.
(٣١٥)كتاب الصمت وآداب اللسان لابن أبي الدنيا، تحقيق: نجم عبدالرحمن خلف، دار الغرب الإسلامي – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٦هـ- ١٩٨٦م).
(٣١٦)كتاب العين. للخليل بن أحمد الفراهيدي، تحقيق الدكتور: مهدي المخزومي ، و الدكتور : إبراهيم السامرائي، مؤسسة الأعلمي للمطبوعات – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤٠٨هـ-١٩٨٨م).
(٣١٧)كتاب المبسوط. لشمس الدين السرخسي، دار المعرف – بيروت – لبنان – (١٤٠٦هـ-١٩٨٦م).
(٣١٨)كتاب فردوس الأخبار. للمحافظ شيرويه الديلمي، تحقيق: فواز أحمد الزملي ومحمد المعتصم بالله البغدادي، دار الريان للتراث– القاهرة، الطبعة الأولى(١٤٠٨–١٩٨٧م).

(٣١٩) كتاب القناع عن متن الإقناع. لمنصور بن يونس بن إدريس البهوتي، عالم الكتب – بيروت.
(٣٢٠) كشف الأستار عن زوائد البزار. للحافظ نور الدين الهيثمي، تحقيق: حبيب الرحمن الأعظمي، مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الثانية (١٤٠٤هـ - ١٩٨٤م).
(٣٢١) كشف الخفاء. للشيخ إسماعيل الجراحي، تحقيق: أحمد القلاش، بيروت، الطبعة الرابعة (١٤٠٥هـ - ١٩٨٥م).
(٣٢٢) كشف المخدَّرات والرياض المزهرات شرخ أخصر المختصرات. لعبدالرحمن البعلي، دار النبلاء، الطبعة الأولى (١٤١٦هـ - ١٩٩٥م).
(٣٢٣) كفاية الأخيار. للإمام تقي الدين أبي بكر بن محمد الحسيني، عني بطبعه ومراجعته: عبدالله بن إبراهيم الأنصاري، منشورات المكتبة العصرية – صيدا – بيروت.
(٣٢٤) لسان العرب. للإمام أبي الفضل محمد بن مكرم بن منظور الإفريقي المصري. دار صادر – بيروت.
(٣٢٥) لقاء الباب المفتوح. للشيخ: محمد بن صالح العثيمين، إعداد الدكتور: عبدالله بن محمد الطيار، دار الوطن للنشر، الطبعة الأولى (١٤١٥هـ).
(٣٢٦) مجمع الأنهر في شرح ملتقى الأبحر. للفقيه عبدالله بن محمد بن سليمان المعروف بداماد أفندي ، دار إحياء التراث العربي – بيروت – لبنان.
(٣٢٧) مجمع البحرين في زوائد المعجمين. للحافظ نور الدين الهيثمي – تحقيق: عبدالقدوس بن محمد نذير. مكتبة الرشد، - المملكة العربية السعودية – الرياض ، الطبعة الأولى (١٤١٣هـ - ١٩٩٢م).

(٣٢٨)مجمع الزوائد ومنبع الفوائد. لعلي بن أبي بكر الهيثمي، دار الكتاب العربي – بيروت – لبنان، الطبعة الثالثة (١٤٠٢هـ- ١٩٨٢م).
(٣٢٩)مجموع الفتاوى. لشيخ الإسلام أحمد بن تيمية، دار عالم الكتب – الرياض.
(٣٣٠)مختار الصحاح. لمحمد بن أبي بكر بن عبدالقادر الرازي، دار مكتبة الهلال–بيروت- لبنان، الطبعة الأولى (١٩٨٣م).
(٣٣١)مختصر اختلاف العلماء. لأبي جعفر الطحاوي، تحقيق: عبدالله نذير أحمد، دار البشائر الإسلامية – بيروت – لبنان.
(٣٣٢)مختصر التحرير. لمحمد بن أحمد بن عبدالعزيز الفتوحي الشهير بابن النجار، شركة مكتبة ومطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصر، الطبعة الأولى (١٣٦٧هـ).
(٣٣٣)مختصر الطحاوي. لأبي جعفر الطحاوي، تحقيق: أبو الوفا الأفغاني، دار إحياء العلوم – بيروت، الطبعة الأولى (١٤٠٦هـ- ١٩٨٦م).
(٣٣٤)مختصر العين. لأبي بكر الزبيدي الأندلسي، تحقيق الدكتور: نور حامد الشاذلي، عالم الكتب – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٧هـ- ١٩٩٦م).
(٣٣٥)مختصر تاريخ دمشق، الطبعة الأولى (١٤٠٩).
(٣٣٦)مختصر خليل. لخليل إسحاق المالكي، مطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصر، (١٣٤١هـ- ١٩٢٢م).
(٣٣٧)مراتب الإجماع في العبادات والمعاملات والمعتقدات . لابن حزم، دار الآفاق الجديدة – بيروت، الطبعة الثانية (١٤٠٠هـ- ١٩٨٠م).

(٣٣٨)مرقاة المفاتيح شرح مشكاة المصابيح. علي بن سلطان القاري، تحقيق: صدقي محمد جميل العطّار ، المكتبة التجارية – مكة المكرمة.

(٣٣٩)مسند الشهاب. للقاضي أبي عبدالله محمد بن سلامة القضاعي، تحقيق: حمدي عبدالحميد السلفي، مؤسسة الرسالة – بيروت، الطبعة الأولى (١٤٠٥هـ- ١٩٨٥م).

(٣٤٠)مصباح الزجاجة في زوائد ابن ماجه. لأحمد بن أبي بكر البوصيري، تحقيق: موسى محمد علي، والدكتور: عزت علي عطية، دار الكتب الحديثة.

(٣٤١)مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهي. لمصطفى السيوطي الرحيباني، الطبعة الثانية (١٤١٥هـ- ١٩٩٤م).

(٣٤٢)معالم التنزيل. للحسين بن مسعود البغوي، تحقيق: محمد عبدالله النمر، عثمان جمعة ضميرية ، سليمان مسلم الحرس، دار طيبة – الرياض، الطبعة الثانية (١٤١٤هـ ١٩٩٣م).

(٣٤٣)معالم السنن. لأبي سليمان الخطابي، تحقيق: أحمد محمد شاكر ومحمد حامد الفقي، وهو مطبوع مع مختصر سنن أبي داود للمنقري، دار المعرفة – بيروت – لبنان.

(٣٤٤)معالم القرية في أحكام الحسبة. لمحمد بن محمد القرشي، تحقيق: روبن ليوي، مكتبة التنبي – القاهرة.

(٣٤٥)معجم المؤلفين "تراجم مصنفي الكتب العربية " لعمر رضا كحالة ، دار إحياء التراث العربي – بيروت.

(٣٤٦)معجم المصطلحات الاقتصادية في لغة الفقهاء. للدكتور: نزيـــه حمـــاد، المعهد العالمي للفكر الإسلامي، الطبعة الثالثة (١٤١٥هـــ،- ١٩٩٥م).

(٣٤٧)معجم المقاييس في اللغة. لأحمد بن فارس بن زكريا، تحقيـــق: شـــهاب الدين أبو عمرو، دار الفكر – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٥،- ١٩٩٥م).

(٣٤٨)معرفة السنن والآثار. لأبي بكر البيهقي، تحقيق الدكتور: عبدالمعطي أمين قلعجي، دار الوعي – حلب – القاهرة ، الطبعة الأولى (١٤١١هــــ – ١٩٩١م).

(٣٤٩)معونة أولي النهى شرح المنتهى. لتقي الدين محمد بن أحمـــد الفتـــوحي الشهير بابن النجار، تحقيق الدكتور: عبدالملك بن عبدالله بن دهـــيش، دار خضر – بيروت – لبنان، الطبعة الأولى (١٤١٥هـــ- ١٩٩٥م).

(٣٥٠)مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج. لمحمد الخطيب، شـــركة مكتبـــة ومطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصر، (١٣٧٧هـــ- ١٩٥٨م).

(٣٥١)مفردات ألفاظ القرآن. للأصفهاني، تحقيق: صفوان عدنان داوودي، دار القلم بدمشق – الدار الشامية – بيروت.

(٣٥٢)مقاصد الشريعة الإسلامية. للإمام محمد الطاهر ابن عاشور، المؤسســـة الوطنية للكتااب – بيروت، الطبعة الأولى (١٤٠٩هـــ- ١٩٨٩م).

(٣٥٣)منتهى الإرادات في الجمع بين المقنع والتنقيح وزيادات. لتقي الدين محمد بن أحمد الفتوحي الشهير بابن النجار، تحقيق: عبدالغني عبدالخالق، عـــالم الكتب.

(٣٥٤)منح الجلّيل. للشيخ: محمد عليش، دار الفكـــر – بـــيروت – لبنـــان (١٤٠٩هـــ ١٩٨٩م).
(٣٥٥)منحة الخالق على البحر الرائق. للعلامة ابن عابدين ، وهو مطبـــوع في حاشية البحر الرائق، دار الكتاب الإسلامي، الطبعة الثانية.
(٣٥٦)مواهب الجلّيل لشرح مختصر خليل. لمحمد بن محمد المغربي. دار الفكر، الطبعة الثالثة (١٤١٢هـــ ١٩٩٢م).
(٣٥٧)موسوعة الفقه الإسلامي. يصدرها المجلّس الأعلى للشؤون الإســـلامية. وزارة الأوقاف – القاهرة – جمهورية مصـــر العربيـــة (١٤١٠هـــــ-١٩٩٠م).
(٣٥٨)نثر الورود على مراقي السعود. للشيخ: محمد الأمين بن محمد المختـــار الشنقيطي، تحقيق الدكتور: محمد ولد سيدي ولد حبيب الشنقيطي ، محمد محمود محمد الخضر القاضي، الطبعة الأولى (١٤١٥هـــ ١٩٩٥م).
(٣٥٩)نشر البنود على مراقي السعود. لعبدالله بن إبراهيم العلوي الشـــنقيطي، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنـــان، الطبعـــة الأولى (١٤٠٩هـــــ-١٩٨٨م).
(٣٦٠)نشر البنود على مراقي السعود. لعبدالله بن إبراهيم العلوي الشـــنقيطي، دار الكتب العلمية – بيروت – لبنـــان، الطبعـــة الأولى (١٤٠٩هـــــ - ١٩٨٨م).
(٣٦١)نظام الراية. لأبي محمد عبدالله بن يوسف الحنفي الزيلعـــي، دار نشـــر الكتب الإسلامية، الطبعة الأولى (١٣٥٧هــ- ١٩٣٨م).
(٣٦٢)نظام الإسلام. لمحمد المبارك، دار الفكر، الطبعة الثالثة.

(٣٦٣)نظم الدرر في تناسب الآيات والسور. لإبراهيم بن عمر البقـــاعي، دار الكتاب الإسلامي- القاهرة، الطبعة الثانية (١٤١٣هـــ- ١٩٩٢م).

(٣٦٤)نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج. لمحمد بن أحمد بن حمزة الرملي، شـــركة مكتبة ومطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده \، بمصر، الطبعـــة الأخـــيرة (١٣٨٦هـــ- ١٩٦٧م).

(٣٦٥)نيل الأوطار شرح منتقى الأخبار من أحاديث سيد الأخيـــار-ﷺ - . لمحمد بن علي بن محمد الشوكاني، تحقيق: طـــه عبـــدالرؤوف ســـعد ، ومصطفى محمد الهواري، مكتبة المعارف بالرياض.

(٣٦٦)نيل الابتهاج بتطريز الديباج . لأحمد بابا التنبكتي، إشراف عبدالحميـــد عبدالله الهرامة، منشورات كلية الدعوة الإسلامية – طرابلس، الطبعة الأولى (١٣٩٨هـــ).

(٣٦٧)وفيات الأعيان وأنباء أبناء الزمان. لأبي العباس بن أحمد بن خلكـــان، تحقيق الدكتور: إحسان عباس، دار صابر للكتب العلمية – بيروت ، دار إحياء التراث العربي – بيروت .

كتب التسويق

١. إدارة الإعلان، إعداد: مركز البحوث بالتعاون مع الأستاذ الـــدكتور: محمود عساف، الغرفة التجارية الصناعية بجدة.

٢. إدارة التسويق، للدكتور: محمد صادق بازرعة، دار النهضـــة العربيـــة، الطبعة الثامنة (١٩٨٨م).

٣. إدارة المشتريات والمخازن للدكتور: مصطفى زهير، دار النهضة العربية للطباعة والنشر

٤. استراتيجية الترويج والدور المتميز للإعلان (المفـــاهيم والأساســـيات). لمجلس الغرف التجارية السعودية، الرياض – المملكة العربية السعودية.
٥. الإعلان عن المنتجات والخدمات من الوجهـــة القانونيـــة. للـــدكتور: عبدالفضيل محمد أحمد، مكتبة الجلاء الجديدة – المنصورة.
٦. الإعلان. للدكتور: أحمد محمد المصري، الناشر مؤسسة شباب الجامعـــة – اسكندرية (١٩٩٢م).
٧. الأنشطة الترويجية للشركات السعودية. للدكتور: السيد المتولي حسن، جامعة الملك سعود، كلية العلوم الإدارية (١٤٠٣هـــ).
٨. التخفيضات المضمونة. إصدار التعاونية لموظفي الدولة بجدة.
٩. التسويق (النظرية والتطبيق). للدكتور: شريف أحمد شريف العاصـــي، (١٩٩١م).
١٠. التسويق المعاصر. للدكتور: محمد عبدالله عبدالرحيم، الرياض ، مكتبـــة الملك فهد الوطنية (١٤٠٩هـــ).
١١. التسويق مدخل تطبيقي. للدكتور: طلعت أسعد عبدالحميد، القاهرة – مكتبة عين شمس.
١٢. التسويق. لأرمان داين، ترجمة: علي مقلد، منشـــورات عويـــدات – بيروت – باريس.
١٣. الحملة الإعلانية. إصدار الغرفة التجارية الصناعية بجدة – إدارة البحوث بالتعاون مع الدكتور: محمود عساف.
١٤. المنار ، قاموس انكليزي – عربي، حسن سعد الكومي، الطبعة الثانيـــة (١٩٧٩م) ، طبعة بيروت.

١٥.برنامج الأساليب الحديث في التسويق وتنمية المبيعات. إشراف علمي الدكتور: محمد سعيد عبدالفتاح، الغرفة التجارية الصناعية السعودية.

١٦.دور إدارات التسويق في إنجاح الصناعات الوطنية (دراسة تحليلية). إصدار مركز البحوث – الغرفة التجارية الصناعية بجدة.

١٧.دور الإعلان التجاري في ترويج منتجات الصناعة العربية، إعداد: الأمانة العامة لمجلس الغرف السعودية ، مجلس الغرف التجارية الصناعية السعودية – الرياض

١٨.فن البيع، للأستاذ: محمود عساف، الغرفة التجارية الصناعية بجدة (١٤١٥).

١٩.قاموس الجيب في الاقتصاد والتجارة، انجليزي – عربي ، إعداد: دائرة المعاجم مكتبة لبنان – بيروت ، الطبعة (١٩٨٣).

٢٠.قاموس القاري انجليزي (اكسفورد). الغربي، هورنبي ، بارنويل، دار الجامعة اكسفورد للطباعة والنشر، (١٩٨٤).

٢١.لائحة المسابقات التجارية، الغرفة التجارية الصناعية بجدة، إدارة الشئون التجارية، الطبعة الأولى (١٤١٢هـ).

٢٢.مبادئ التسويق. للدكتور: محمد عبيدات.

٢٣.مجموعة الأنظمة القانونية لرجال الأعمال، الغرفة التجارية الصناعية بمنطقة القصيم – بريدة ، الطبعة الأولى (١٤١٠هـ).

٢٤.معجم مصطلحات الاقتصاد والمال وإدارة الأعمال (انكليزي – عربي)، للمحامي نبيه غطاس، مكتبة لبنان، الطبعة الأولى (١٩٨٠م).

المراجع الأجنبية

إجراءات الدعاية

"مبادئ التسويق"

(١) الاقتصادية: عدة أعداد.

(٢) الجزيرة: عدة أعداد.

الدوريات والمجلات

(١) أعمال الندوة الفقهية الثالثة، لبيت التمويل الكويتي، المنعقدة في الكويت (٦ – ٨ جمادى الآخرة ١٤١٦هـ)، (٣٠ – ٣١ أكتوبر / نوفمبر ١٩٩٥م).

(٢) أعمال الندوة الفقهية الرابعة ، لبيت التمويل الكويتي، المنعقدة في (٦ – ٨ جمادى الآخرة ١٤١٦هـ) ، (٣٠ – ٣١ أكتوبر / نوفمبر ١٩٩٥م).

(٣) مجلة الأسواق ، العدد (١١)، السنة الأولى، (جمادى الأولى) ، عام (١٤١٦هـ).

(٤) مجلة الأسواق، العدد (٣٤) السنة الثالثة، (ربيع الآخر – جمادى الأولى)، عام (١٤١٨هـ).

(٥) مجلة البحوث الإسلامية، الرئاسة العامة لإدارات البحوث العلمية والإفتاء والدعوة والإرشاد – الرياض – الأمانة العامة لهيئة كبار العلماء – العدد السادس، (ربيع الثاني- جمادى الثانية)، (١٤٠٢هـ).

(٦) مجلة البحوث الفقهية المعاصرة، السعودية – الرياض ، العدد الرابع عشر، (محرم – ربيع الأول ، عام (١٤١٣هـ).

(٧) مجلة الشريعة والدراسات الإسلامية ، تصدر عن مجلس النشر العلمي في جامعة الكويت كل أربعة أشهر.

(٨) مجلة مجمع الفقه الإسلامي، العدد الثامن.

فهرس المحتويات